

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ:
ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Материалы региональной
научно-практической конференции
с международным участием

2020

САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ, 2020



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации

Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Материалы региональной научно-практической конференции
с международным участием

Санкт-Петербург
2020

УДК 330.3(063)

Рецензенты:

д-р экон. наук, профессор **С. А. Ершова**
(Санкт-Петербургское государственное казенное учреждение
«Научно-исследовательский и проектный центр
Генерального плана Санкт-Петербурга»;
канд. юрид. наук, профессор **Н. М. Голованов**
(Санкт-Петербургский государственный архитектурно-
строительный университет)

Экономическая безопасность в строительной сфере: опыт, проблемы, перспективы : материалы региональной научно-практической конференции с международным участием ; СПбГАСУ. – Санкт-Петербург, 2020. – 480 с. – Текст : непосредственный.

ISBN 978-5-9227-1022-0

В сборнике представлены статьи участников региональной научно-практической конференции с международным участием, организованной Санкт-Петербургским государственным архитектурно-строительным университетом.

Предназначен для преподавателей, студентов, практиков и всех интересующихся вопросами обеспечения экономической безопасности.

Печатается по решению Научно-технического совета СПбГАСУ

Редакционная коллегия:

д-р экон. наук, профессор А. К. Моденов (СПбГАСУ);
д-р экон. наук, профессор М. П. Власов (СПбГАСУ);
д-р экон. наук, профессор С. А. Ершова
(СПб ГКУ «НИИЦ Генплана Санкт-Петербурга»)

Ответственный редактор:

канд. экон. наук, доцент Т. Н. Орловская (СПбГАСУ)

ISBN 978-5-9227-1022-0

© Авторы статей, 2020

© Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет, 2020

ПРЕДИСЛОВИЕ

Цель региональной научно-практической конференции с международным участием «Экономическая безопасность в строительной сфере: опыт, проблемы, перспективы» – совершенствование обеспечения безопасности бизнеса в новых условиях экономического развития России

Задачи конференции:

- проанализировать нормативно-правовую базу, связанную с вопросами экономической и информационной безопасности в свете развития цифровой экономики;
- обсудить вопросы защиты экономических интересов компаний от внутренних и внешних угроз, а также информационных атак;
- изучить и проанализировать опыт работы российских и зарубежных специалистов в области искусственного интеллекта, цифровой экономики и экономической безопасности;
- рассмотреть проблемы, связанные с новой концепцией сетевого взаимодействия и внедрения инновационных технологий;
- разработать новые направления к подходу оценки рисков.

Конференция посвящена актуальным проблемам экономической безопасности в России и зарубежных странах; охватывает многочисленные вопросы, возникающие в сфере формирования, становления, развития, укрепления экономической безопасности, процессу ее адаптации к современной научно-технической сфере и прогрессивному социально-экономическому развитию.

В рамках конференции участники представили свои исследования, найти платформу для сотрудничества с коллегами, занимающимися вопросами экономической безопасности, укрепить профессиональные связи.

К работе конференции были приглашены ученые, преподаватели и специалисты в области экономической безопасности, аспиранты, СПбГАСУ и других вузов России и зарубежных стран. Для

магистрантов и студентов предусмотрена молодёжная секция, благодаря чему молодые участники конференции смогли развить и улучшить коммуникативные навыки, а также получить ценный опыт участия в научных конференциях и опыт подготовки научных докладов.

По результатам конференции планируется издание сборник статей.

Обеспечение экономической безопасности страны и отечественных предприятий в условиях роста экономических преступлений является непростой и противоречивой задачей, так как необходимо учитывать новые формы и методы совершения экономических преступлений. Поэтому тематика конференции, посвященной экономической теории преступлений и наказаний с позиций обеспечения экономической безопасности, является весьма своевременной. В материалах конференции представлены труды авторов по различным направлениям, в том числе изучены особенности экономических преступлений, рассмотрены теоретические основы экономической безопасности, цифровизации экономических процессов, судебно-экспертной деятельности, вопросы налогообложения и нормативно-правового регулирования, в целом влияющих на существующий уровень экономической безопасности страны.

Авторами исследования рассматриваются проблемные вопросы соотношения и разграничения преступлений в сфере экономической деятельности и иных преступлений в сфере экономики по признакам объекта и предмета преступления, теоретико-методологические основы развития экономических и институциональных мер ограничения, проведен глубокий анализ статистических материалов, которые могут быть полезны для специалистов, интересующихся вопросами экономической безопасности.

Каждая затронутая проблема, отраженная в научных исследованиях авторов, отличается полнотой изложения материала. К числу достоинств можно отнести попытку авторов выявить факторы

и условия формирования современного уровня экономических преступлений, как основу для государственного регулирования уровня экономической безопасности в целях стабилизации существующих экономических процессов, управление существующим уровнем теневой экономики, что выгодно отличает представленные материалы от существующей литературы на эту тему.

СЕКЦИЯ I

УДК 341.213.5: 339.97

Берик Куралбаевич Азанов,

президент

Евразийского института правовых
исследований и экономического
развития, председатель ПЮК

«Палата уполномоченных юристов

Республики Казахстан»,

докторант-исследователь по

Международной программе PhD

(Республика Казахстан,

Мангистауская область, г. Актау)

E-mail: eurasian_union@mail.ru

Berik Kuralbayevich Azanov,

The president of

Eurasian Institute of Legal

Research and Economic

Development, Chairman

of the “Chamber of authorized

lawyers of the Republic

of Kazakhstan”,

Doctoral researcher

(Republic of Kazakhstan,

Mangystau Region, Aktau)

E-mail: eurasian_union@mail.ru

ОБЪЕДИНЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СИСТЕМ РФ И РК И ВАЛЮТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В РАМКАХ ЕАЭС: УПУЩЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ (1993–2020 ГГ.)

UNION OF MONETARY SYSTEMS OF THE RF AND THE RK AND CURRENCY INTEGRATION WITHIN THE FRAMEWORK OF THE EAEU: LOST REALITY AND PERSPECTIVES (1993–2020)

В научной работе автор анализирует, соглашения и договоры между Россией и Казахстаном, которые были заключены после распада Союза ССР. Особый упор делается на Соглашении о взаимных обязательствах с использованием рубля в качестве средства обращения на территории Сторон и Соглашении между Центральными банками РФ и РК о межбанковских расчетах в связи с введением Казахстаном, национальной валюты «Тенге», на период до объединения денежных систем.

Правовой разбор положений данных Соглашений позволил научному работнику Б. К. Азанову, прийти к выводу, что рассматриваемые формули-

ровки не только указывают на Валютный союз между двумя странами, но и на Союзное государство или Договорную Федерацию.

Кроме того, исследователь обращается к Договору о ЕАЭС, где выявляет ряд положительных предпосылок для Валютной интеграции с прямым переходом к Единой евразийской валюте. Рекомендуются переход к Валютному союзу в качестве логического развития Экономического союза. Приводятся мнения экспертов и государственных служащих руководящего состава и глав государств учредителей ЕАЭС, по вопросу введения общей денежной единицы Союза. Квалифицируется внутри и внешнеполитическая ситуация в РК, которая даёт основания полагать о готовности Казахстана к глубокой интеграции с Российской Федерацией на равноправных основах без вхождения в состав Федерации в качестве субъекта. Ретроспективный анализ самостоятельного развития РК вне СССР, также показал что Казахстан и РФ де – факто состоят в Союзном государстве/ Договорной Федерации, которое, однако, еще не оформлено юридически. Подвергается обсуждению правовая конструкция Евразийского союза с определением организационно-правовой формы объединения.

Ключевые слова: Общая Российско-Казахская денежная система, Рублевая зона нового типа., Валютная и политическая интеграция РФ и РК, Федеративные концепции, «Казахско-Российская Федерация», «Российско-Казахское федеративное соглашение». Двухсторонняя Федерация, Договорная федерация, Назарбаев и Российский мир, Путин и развитие Союза ЕАЭС, Союзное государство, Евразийский экономический союз, ЕАЭС, СССР, Субъекты Федерации, Федеративное государство, Экономический союз, Единая Валюта ЕАЭС, Союзная государственность, Евразийское союзное государство, Финансово-экономическая интеграция, Перспективы Валютной интеграции в условиях Союза ЕАЭС, Единый наднациональный центральный банк, Евразийский Союзный банк, Внешние инфляционные воздействия на Союзную валютную зону, Наднациональная расчетная единица, Евразийская валюта, Алтын, ЕврАз.

In the scientific work, the author analyzes the agreements and treaties between Russia and Kazakhstan that were concluded after the collapse of the Soviet Union. Particular emphasis is placed on the Agreement on mutual obligations using the ruble as a means of circulation on the territory of the Parties and the Agreement between the Central Banks of the Russian Federation and the Republic of Kazakhstan on interbank settlements in connection with the introduction of Kazakhstan, the national currency «Tenge», for the period before

the merger of monetary systems. The legal analysis of the provisions of these Agreements allowed the scientist B. K. Azanov to come to the conclusion that the formulations in question not only indicate the Monetary Union between the two countries, but also the Union State or the Treaty Federation. In addition, the researcher turns to the Treaty on the EAEU, where he identifies a number of positive prerequisites for currency integration with a direct transition to the single Eurasian currency. The transition to the Monetary Union as a logical development of the Economic Union is recommended. The opinions of experts and civil servants of the senior staff and heads of state of the founders of the EAEU on the issue of introducing a common monetary unit of the Union are given. The foreign policy situation in the Republic of Kazakhstan is also qualifying, which gives reason to believe that Kazakhstan is ready for deep integration with the Russian Federation on an equal footing without entering the Federation as a subject. A retrospective analysis of the independent development of the Republic of Kazakhstan outside the USSR also showed that Kazakhstan and the Russian Federation are de facto in the Union State / Treaty Federation, which, however, has not yet been legally formalized. The legal structure of the Eurasian Union with the definition of the legal form of association is discussed.

Keywords: General Russian-Kazakh monetary system., Ruble zone of a new type., Currency and political integration of the Russian Federation and the Republic of Kazakhstan., Federated concepts., “Kazakh-Russian Federation.”, “Russian-Kazakh federal agreement.”, Bilateral Federation., Treaty Federation., Nazarbayev and the Russian world., Putin and the development of the EAEU Union., Union State., Eurasian Economic Union., EAEU., USSR., Subjects of the Federation., Federal State., Economic Union., Single Currency of the EAEU., Union Statehood., Eurasian Union State., Financial and economic integration., Prospects for currency integration in the EAEU Union., Single supranational central bank., Eurasian Union bank., External inflationary effects on the Union currency zone., Supranational unit of account., Eurasian currency., Altyn., YevrAz.

С юридическим исчезновением Союза ССР на политической карте мира, одиннадцать субъектов Советской Федерации, уже в качестве республик, обладающих внешним суверенитетом и оформивших свою государственную независимость, объединились в Содружество Независимых Государств (далее, СНГ). Однако, СНГ как классическая международная организация не являлась

ни договорной федерацией, ни наднациональным учреждением. Тогда отдельные члены высшего российского руководства, были довольны и формальному устному согласию республик закрепивших свои суверенитеты, подписать соответствующие Соглашения, которые хоть как-то могли обеспечить сохранность разрушенного единого политического и экономического пространства. При этом высшие должностные лица, уже независимых государств, не упускали момента высказаться в лицо России, об освобождении от цепных оков сначала «Российской империи» а затем и «Советской империи», обвиняя прямо в ущемлении прав и интересов по языковому и национальным признакам титульных народов республик СССР. Между тем никто из «обвинителей» даже не пытался задуматься, что СССР не был национальным государством русского народа, чтобы допускать такого рода высказывания. СССР это сконструированное из отдельных национальных территорий многонациональное федеративное государство, где было принято согласованное решение использовать в государственном управлении и делопроизводстве, русский язык. Союзный «центр» давал право титульным народам возможность развивать свои национальные языки и культуру. Однако, таким правом пользовались не все. «Советской Москвы» уже нет, а проблемы с национальной и языковой политикой у отдельных государств восстановивших политический суверенитет остались, и причины они должны, прежде всего искать у самих себя.

Пожалуй, кроме республик – Казахстан и Беларусь никто из бывших Союзных республик СССР, после восстановления внешнего суверенитета не был заинтересован в реальной интеграции с Российской Федерацией, также ранее Союзной республикой – РСФСР. Отличилась, особым тёплым и преданным отношением к России и Российскому миру, Казахская Республика во главе с руководителем «независимого» Казахского государства Н. А. Назарбаевым. Не получив должность Председателя кабинета министров СССР, и поставленный перед фактом исчезновения Советского Союза, Н. А. Назарбаев, отчаянно ищет пути соприкос-

новения с новым руководством «суверенного» Российского государства и предлагает Б. Н. Ельцину, различные формулы Союзной государственности, над-государственности, речь шла не только о Политическом союзе между РФ и Казахстаном, но и немного ни мало о двухсторонней Российско-Казахской Федерации. Он уверял Б. Н. Ельцина, об обеспечении прав и защите интересов русских граждан Казахстана, обязался выдать им казахское гражданство, что они будут ощущать себя и жить как на исторической родине. Одновременно, дал понять интеллигенции и казахским людям Республики, что Казахское национальное государство, будет развиваться на новых основах, не в ущерб русским и русскому языку. В выступлениях часто, отмечал о русском языке и прав этнических россиян проживающих в РК. Дал ряд поручений органам государственной безопасности, на корню пресекать любые проявления бытового и махрового национализма. Запретил лицам казахской национальности, вступать в споры с диаспорами Казахстана, даже если инициаторами скандала были эти диаспоры. В этом вопросе он лично контролировал местные исполнительные органы, в свою очередь муниципальные органы распространяли его политику местному населению городов и областей РК, через различные собрания, совещания и заседания. Тот же самый Н. А. Назарбаев, накинув на себя мантию «глубокого интегратора», на 21 декабря 1991 г. назначил заседание бывших субъектов Советской Федерации в Алма-Ате, тогда же Президенты уже «независимых» республик, подписали декларацию о целях и принципах СНГ, его основах. Иначе, Договор об образовании СНГ, действовал бы в рамках трех бывших субъектов СССР – России, Белоруссии и Украины. В Вискулях был политический сговор по ликвидации Советского Союза [1]. Немного ранее 8 декабря 1991 года, Н. А. Назарбаев был в списке приглашенных в правительственную резиденцию Белорусской Республики, где руководитель РСФСР Б. Н. Ельцин, представители Беларуси (С. Ю. Шушкевич) и Украины (Л. М. Кравчук) обсуждали будущее Союзного государства – СССР. Из воспоминаний государственного секретаря РСФСР Г. Бурбулиса и политическо-

го деятеля В. Фокина (в программе «В гостях у Д. Гордона»), следует, что *«Н. Назарбаев как руководитель крупной республики и участник всех «Союзных процессов», был приглашен после начала обсуждения вопросов, упоминают его добрым словом и с уважением, однако при этом они всё же отмечают, что Фокин лично набрал, казахского руководителя и оповестил о ситуации, тогда как вспоминает В. Фокин, Нурсултан Абишевич, сказал «скоро буду, заказываю самолет, без меня не подписывайте», однако ожидая его несколько часов так и подписали документы не дождавшись его. А после собравшиеся, переговорив с помощником М. С. Горбачева, узнали, что Казах Назарбаев, обсуждал за закрытой дверью с Главой Советского государства, ситуацию «со звонком» из Белорусской ССР.*

Исходя из вышеизложенного, следует, что именно Н. А. Назарбаев протолкнул Декларацию о целях и принципах СНГ к всеобщему подписанию. Однако, после этих событий Казахский президент (1990 по 2019 гг.) Н. А. Назарбаев, продолжал активное политическое телодвижение по восстановлению Союзного пространства и никак не собирался «уходить от России», все другие республики за исключением руководства Казахстана, начали строить свои «сильные» национальные государства, «сильные» – в политическом плане.

1. Предпосылки к объединению денежных систем России и Казахстана.

Попытки по строительству Союзного государства с Российской Федерацией Н. А. Назарбаев начал уже с 31 декабря 1991 года. Он добровольно, а то и «с любовью», пошёл на Соглашения предполагающие: Совместную и согласованную внешнюю политику, единое оборонное и экономическое пространство и еще больше, признавал российский рубль как внутреннюю и внешнюю валюту Казахской Республики. Прямым темпом вышел на объединение денежной системы своего государства с финансовой системой Российской Федерации. Так 23.09.1993 года Правительства и Центральные банки России и Казахстана, подписали «Соглашение

об объединении денежной системы Республики Казахстан с денежной системой Российской Федерации», **тогда же Стороны заявили**, о «высокой степени кооперации и взаимозависимости национальных экономик», **понимая важность** «сохранения и развития общего экономического пространства, основанного на свободном перемещении товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, основываясь на Соглашении и практических мерах по созданию рублевой зоны нового типа, согласились что эмиссия денежной массы регулируется Банком России», **с обеспечением** «беспрепятственного перевода безналичных денежных средств между банками государств – участников системы, единственным законным платежным средством выступает рубль, эмитируемый Банком России, применяется единый курс рубля по отношению к валютам третьих стран, для поддержания, которого создается совместный фонд из золото – валютных резервов и иных высоколиквидных банковских активов». В Соглашении, также фиксировалось о необходимости ускорения объединения валютных систем, для обеспечения экономической интеграции, принятие законодательно-нормативных актов по унификации и «регулированию экономики, бюджетной, торговой политики, а также единство управления денежно – кредитной и таможенной системами». Стороны, взяли на себя обязательства, установить единые требования к приросту объемов денежной массы, нормы резервных требований к негосударственным банкам.

В Соглашении были и положения, уходящие за пределы «Экономического союза», среди них прослеживаются чёткие «Федеративные» концепции, например в области бюджетной и налоговой политики Стороны, **согласовали введение единых принципов налогообложения (прибыли), установили единые ставки налога на добавленную стоимость**, использование единых стандартов и правил бухгалтерского учета предприятий, установили единые подходы к формированию состава затрат, единых методов калькулирования себестоимости продукции, работ и услуг.

В восьмой статье, Соглашения также закладываются основы двухсторонней «Российско-Казахской Федерации», статья 8: В области политики цен, заработной платы и социальной защиты населения проводятся следующие меры: согласование методов регулирования цен; применение согласованных правил регулирования доходов населения; установление единых правил формирования и использования пенсионных и иных фондов социальной защиты населения.

Вместе с тем, необходимо обозначить, что тогда был непросто период которые отрицательно сказывались на двухсторонние отношения, республики Союза, получившие полную независимость, ну никак не стремились каким либо тесным союзническим отношениям с РФ. Отношения стран СНГ к России, было таким же чуждым как к странам дальнего зарубежья, как к Польше, Италии или Аргентине. Ранее совместное существование в Едином Федеративном государстве-СССР не бралось в счёт, а Казахстан они считали, «главным московским «адвокатом» и «российским сателлитом». **В таких тяжелейших условиях, Российская Федерация и Республика Казахстан, выражаясь фигурально, пытались строить двухстороннюю Федерацию, то есть Союзную государственность. Но в тоже время, не согласованность действий во взаимоотношениях привел к распаду единой рублевой зоны. Введение новых казначейских билетов гос. банка РФ в июле 1993 г. привело к распаду единой рублевой зоны. При таких обстоятельствах отчаявшись, но не теряя надежды на совместное «Союзное государство» с Россией, Казахская Республика под управлением Н. А. Назарбаева, была вынуждена ввести собственную национальную валюту «Тенге». Стоит заметить что, эти события по разному интерпретируются на официальном уровне, вплоть до того, когда утверждается что, «Н. Назарбаев, казахскую валюту ввёл в порядке совершенной секретности» однако, ситуация реалии показывают иную картину, автор Азанов Б. К., хочет напомнить, что в том же 1993 году, Казахстан и Россия заключили Соглашение о взаимных обязательствах и требованиях,**

связанных с использованием рубля в качестве средства обращения на территории Республики Казахстан 15.05.1993 и «Соглашение между Центральным банком России и Национальным банком Республики Казахстан о межбанковских расчетах в связи с введением Республикой Казахстан национальной валюты на период до объединения денежных систем» (Заключено в г. Москве 18.11.1993) [2].

Также необходимо отметить, что из уст самого Нурсултана Назарбаева прозвучало, что Председатель государственного национального банка был приглашен к нему, где перед ним была поставлена задача: подготовить и ввести собственную казахскую валюту, что затем «в начале 1992 года был издан секретный указ о подготовке национальной валюты – тенге».[3] Ну какой же может быть, «секретный» указ, если в том же 1992 году Н. А. Назарбаев, по своей инициативе пошел на валютную и политическую интеграцию с РФ, поставив свою подпись под Соглашением предполагающее Единую рубловую зону вытекающую из общей казахско-российской денежной системы.

Вот как вспоминает, обстоятельства тех времен вице-премьер (1991–1993) 1993–1995 г. Председатель национально-го банка Республики Д. Сембаев: «Президентами было подписано соглашение о том, что если одно из государств будет вводить свою валюту, то обязывается известить за три месяца до введения. Тем не менее, в июле 1993 года Российской Федерация, нарушив соглашение ввела национальную валюту, сообщив это Казахстану за три дня до введения. Поступило предложение России о создании рублевой зоны нового типа, основанной на российском рубле (банкноты образца 1993 года). Прошел очередной раунд встреч и переговоров, были выдвинуты новые условия и требования. В итоге Н. А. Назарбаев и Б. Н. Ельцин подписали соглашение о выделении Казахстану банкнот нового образца для параллельного хождения со старыми советскими банкнотами. Однако российское руководство, не выполнило своих обещаний, новые российские рубли так и не прибыли в Республику Казахстан» [4].

Решительно выступал против финансовой интеграции, Председатель парламентского комитета С. Такежанов, который полагал, что *«после подписания Соглашения об объединении валютных систем то можно будет говорить о полной утрате государственного суверенитета Казахстана»*. Выдвигались аргументы что, Казахстан будет вынужден принять условия Банка России в области денежно-кредитной политики и финансово-бюджетного функционала, невозможность проведения собственной программы приватизации из-за того, что при единой валюте *«любой через посредника сможет оказаться приобретателем казахской собственности за валюту России»* и целый ряд других пунктов.

В свою очередь Н. Назарбаев, ответил критикам своей стратегической политики, что Казахская Республика подписала Соглашение о валютной интеграции с Россией, что *«ради полной суверенности, необходимо пойти на уступки»*. Им утверждалось, об ошибочности аргументов людей, видящих в этом ущемление казахской независимости и заблуждением делать упор на введение национальной валюты, что нужно будет подчиниться Международному валютному фонду, где страна попадет еще в более большую зависимость. Далее цитата, *«Для введения и удержания на жизнеспособном уровне своей валюты Казахстану необходим запас в 3,5 млрд долл., 40–50 т золота. Да и дефицит бюджета не должен превышать 3–5%. Значит, придется отказываться от многих социальных программ, что неизбежно вызовет напряженность в обществе»*.

Позицию Н. Назарбаева поддержал в казахском парламенте, председатель правительства Казахстана С. Терещенко. Для подкрепления доводов Н. Назарбаева, премьер-министр отметил, что введение национальной валюты ни каким образом не решит социально-экономические трудности, однако может обострить инфляцию, подорвать доверие народа к новой валюте, привести к падению производства, остановке предприятий и свертыванию социальных программ.

Строящий с Россией «Союзное государство» Н. А. Назарбаев, в указанном 1993 году, выступает опять-таки с обращением к на-

роду Казахстана, со следующими заявлениями: «Это дань уважения тем, кто сохранил Казахстан от нашествия, сохранил единство нашего государства», «Такие события происходят в истории страны только один раз. Все мы должны проникнуться пониманием необходимости и чрезвычайности обстоятельств и мотивов введения своей нацвалюты. Для нас она имеет беспрецедентное не только экономическое, но и политическое значение» [5].

Во всяком случае, данные слова остались внутри Казахстана. И во внешней среде Назарбаев, продолжал строить «Договорную Федерацию» с Россией. К слову, Н. Назарбаев, обладает необычным даром сильного разнофакторного политика, который мог убедить и «российского союзника» и «тюркскую родню» – Турцию и «заокеанских глав», но лишь только по его действиям можно определить его истинные намерения. Как бы он ни проводил свою, так называемую «многовекторную политику», своё искренне-душевное отношение и уважение он проявлял и посвятил РФ, Российскому миру и народу. Определил, за русским языком конституционный статус, где казахские правоведы умудрились ловко сформулировать, что «в государственных организациях и органах местного самоуправления наравне с государственным казахским языком, официально употребляется русский язык». Данное положение было перенесено и в Закон о языках. Вместе с тем, отдельный статус как «второго государственного», за русским прописан не был. Но это не мешало Казахстану, использовать русский язык, в качестве государственного, который и применяется в политической и экономической сферах РК, на русском языке разрабатываются проекты законов и правовых актов.

Тем самым Н. А. Назарбаев зафиксировал права этнических россиян, проживающих в Казахстане. 01.03.1995 г., для защиты государственных и социальных прав русских Казахстана (поскольку самым многочисленным народом после казахов, в РК являются русские), был создан консультативно-совещательный орган Ассамблея народа Казахстана при Президенте, задачей заявлено способство-

вание разработке и реализации государственной национальной политики, по инициативе президента Н. Назарбаева. Примечательны цели и задачи: равенство прав и свобод граждан республики, независимо от расы, национальности, языка, отношения к религии., всестороннее развитие национальных культур, языков и традиций народов Казахстана., расширение интеграционных связей с международными организациями., формирование казахстанской идентичности путём консолидации этносов Казахстана., формирование и распространение идей духовного единства, укрепление и сохранение дружбы народов и межнационального согласия. Но в тоже время, малочисленным диаспорам дан статус «народов, Республики Казахстан». Членам ассамблеи, являющихся по национальности русскими, были даны места в Казахском Парламенте, остальные направлены в Парламент по партийным спискам от нескольких действующих Партий. Во всех городах и областях РК действуют «Русские, Казачьи и Славянские» этнокультурные объединения и Центры которые финансируется от государственной казны. Деятельность которых направлена на развитие русского языка и культуры, расширения сферы применения в общественно-политической жизни Казахстана. Школам с русским языком обучения и театрам дан статус государственных. Таким образом, Н. А. Назарбаев комплексно защитил права этнических россиян и русскоязычных граждан. В этой связи общественно-политическая и социально-правовая жизнь в Казахстане ничем не отличается от Российской. Озвученные обстоятельства, подтверждают давнюю готовность руководства Казахстана к Политическому союзу с Российской Федерацией. Н. А. Назарбаевым, на пост президента, был предложен выпускник МГИМО крупный казахский политический деятель К. К. Токаев, ранее занимавший должности: председателя Сената парламента РК, генерального директора отделения ООН в Женеве, премьер-министра и министра иностранных дел РК, который набрал большинство голосов на выборах и стал действующим Главой РК. Нурсултан Назарбаев, по этому поводу долго консультировался с российским лидером Владимиром Путиным

и согласовывал кандидатуру. Отсюда следует, что К. К. Токаеву доверена судьба и будущее Казахско-Российских отношений.

Возвращаясь к вопросу финансово-экономической интеграции РФ и РК Председатель Верховного Совета Казахской Республики (16.10.1991– декабрь 1993 гг.) того периода С. Абдильдин, утверждает что, *«какие либо сведения о секретности введения казахской валюты не соответствуют действительности. Тогда подготовка к казахской денежной единице, входила в полномочия Верховного Совета Республики.* Руководителя центрального банка и всех профильных министров, тогда утверждал Казахский парламент. Подготовке к введению собственных денег Верховный Совет, занимался самостоятельно, никого не ставя в известность. Работа шла открыто. Информация о работе по подготовке собственной валюты, рассматривалась в президиуме, сообщение было распространено и среди жителей Казахстана. Далее цитата С. Абдильдин: *«Позднее мы доложили президенту об этом. Я до сих пор помню, какой была реакция Нурсултана Назарбаева. «Ойбай, что мы будем делать, если Ельцин узнает об этом?!» – сказал он. Дело в том, что тогда он начал переговоры с Б. Ельциным «о сохранении рублевой зоны». Между тем мы были отдельным государством и полагали, что у нас должна быть своя валюта, и, ни от кого не скрывая, работали над этим. Я был хорошо знаком с председателем Центрального банка России того периода Виктором Геращенко. Он выделял запрашиваемые Казахстаном деньги. Он как-то пошутил: «Серик Абдилдаевич, когда у вас свои деньги будут?» Я ответил, что мы «работаем над этим» [6].*

Впрочем, и в самой Российской Федерации, были противники Единой валютной системы. Министр финансов РФ Б. Федорова отметил, что *«требуется переводный период для создания рублевой зоны нового типа».* Российский вице-премьер А. Шохин, говорил о неких этапах согласования экономической и финансовой политики, о гармонизации законодательства и т. д. В Российском публичном пространстве обсуждалось и утверждалось, что объеди-

нение денежных систем, обмен в Казахстане рублей образца 1961–1992 гг. на новые, приведет к увеличению инфляции в Российском государстве, отрицательно скажется на российских реформах. Предполагался прирост инфляции более – 5% [7]. Выдвигались требования со стороны РФ, о зачете предоставляемой рублевой массы образца 1993 г. в виде долгового кредита и затем государственного долга с выделением залога в золотом эквиваленте под половину вытекающей из этой суммы.

Необходимо обратить внимание, что если тогда заработало бы «российско-казахское федеративное соглашение», то в этом случае, Документ мог бы улучшить экспортные поставки, взаимный доступ к казахской и российской нефти и цветным металлам, бесперебойное движение капиталов, услуг и трудовых ресурсов. Прямой доступ России в экибастузскому и карагандинскому углям.

Кроме всего прочего:

– Был возможен переход к прямым расчетам между хозяйствующими субъектами РФ и РК через согласованную систему расчетов.

– Признание кредитной эмиссии Национальных банков Сторон, и перевод остатков средств на счета хозяйствующих субъектов в безналичных казахских рублях в остатки уже в безналичных рублях России. Была реальная перспектива совершить указанный перевод по курсу один к одному.

– Изъятие из обращения билетов Госбанка Советского союза и Центрального банка Российской Федерации образца 1961–1992 гг. и введение в обращение единых денежных знаков.

– Учреждение единого валютно-финансового рынка со свободным доступом на него резидентов Российской Федерации и Республики Казахстан.

Отрицательные моменты, предполагающие сложности в восстановлении Российской и Казахской экономики после разрушения Союза ССР.

Сложности выхода российской и казахской продукции на мировой рынки, возможные применения промышленно развитых стран

к экспортной продукции введения различных тарифных и нетарифных ограничений.

По причине не согласованности и непонятных взаимных упрёков, а также по ряду сопутствующих причин и обстоятельств между Российской Державой и Казахским государством, объединение денежных систем не состоялось. Говоря иначе, объединение денежных систем это полная Валютная интеграция, полный Валютный союз, а дальше обе страны, были в шаге от Договорной Федерации, которая уходит вглубь больше чем просто конфедеративные отношения. Была упущена возможность сохранить и создать единое рублевое пространство, которая могла бы уберечь от внешних инфляционных воздействий и экономических шоков Союзную валютную зону.

2. Перспективы Валютной интеграции в условиях Союза ЕАЭС.

Как известно, 29.05.2014 г. Россией, Казахстаном и Беларусью учреждено, полноценное интеграционное объединение – Евразийский экономический союз (далее, Союз, ЕАЭС). ЕАЭС, стал логическим продолжением Евразийского экономического сообщества, Таможенного союза (ТС) и Единого экономического пространства (ЕЭП). С 01 января 2015 года, Союз был официально запущен. Впоследствии членами ЕАЭС, стали Республики: Армения и Кыргызстан. В ходе комплексного правового исследования Договора о ЕАЭС, Б. К. Азановым определена правовая конструкция объединения, выявлена Конфедеративность Союза, а по ряду положений и основы Федеративного Союзного государства. Результаты были апробированы на серьезных площадках России, Казахстана(отчасти) и Беларуси, были включены в Парламентский бюллетень Федерального собрания, рабочие программы по подготовке магистров и аспирантов таких учебных заведений как МГИМО, Саратовская юридическая академия и др, рекомендованы и применены федеральном портале «Юридическая Россия», юридической научной библиотекой издательства «Спарк», информационно-правовым порталом «Гарант РУ».

Еще в 2014 году, когда наши государства только приступили к фактической реализации Союзного строительства, российско-казахским правоведом-исследователем Азановым Б.К, был проведён детальный разбор предпосылок и возможностей создания Валютного союза. Тогда же им внесены рекомендации и обоснованы механизмы функционирования Евразийской валютной интеграции, высказано о положительных эффектах, в том числе об устранении рисков с обменными курсами. **Федералист Азанов Б. К, озвучил свою точку зрения что:** *«Единая валюта призвана обеспечить ЕАЭС «валютный вес», соответствующий его экономическому могуществу. Завершение создания экономического и валютного союза и введение единой валюты ЕАЭС, является одним из наиболее значимых событий на рубеже веков, не только на постсоветском пространстве, но и в мировой экономике, которое, несомненно, окажет серьезное влияние как на евразийскую, так и на международную экономику в целом».* Переход к валютному союзу и к единой наднациональной валюте, стал возможным после завершения строительства ТС и ЕЭП, характеризующегося свободным перемещением товаров, услуг, финансов, капиталов, трудовых ресурсов и факторов производства, а также высоким уровнем координации экономической политики. При этом «валютный союз», неотделим от союза «экономического», как взаимодополняющая и неотъемлемая часть единого процесса».

Было сказано, что появлением валюты Союза, в мировой экономике фактически сложится еще одна крупнейшая валютная зона, которая распространит свое влияние за пределами Союза ЕАЭС. Впервые, может, за последние десятилетия на мировых валютных и финансовых рынках появится реальная альтернатива американскому доллару и европейской валюте. Безусловно, новая союзная валюта, будет способствовать и укреплению положения евразийского пространства как крупнейшего центра мирового хозяйства. Формирование валютного союза, представляет собой уникальный эксперимент, несмотря на то, что это не первый в общей истории опыт хождения и использования единой денежной единицы – рубля

СССР. Советский рубль, регулируемый государственным банком Союза ССР, был введен в обращение в 1923 г. и просуществовал до 26 декабря 1991 г. 07 августа 1993 г. в России была проведена конфискационная денежная реформа, в ходе которой из денежного обращения были изъяты казначейские билеты Госбанка СССР. В период 1992–1993 гг. бывшие субъекты СССР ввели собственные валюты, некоторые с параллельным хождением рубля. Единая валюта – это верхушка процесса экономической интеграции. Процесс валютной интеграции начинается с согласования денежно-кредитной и смежной финансовой политики. **Азановым Б. К., было подчеркнуто**, что, введение денежной единицы Союза, является *актуальной задачей сегодняшнего дня. Им было доложено*, что *основанием для введения Союзной валюты, являются действующие на тот момент «Соглашения входящих в пакет договорно-правовой базы Единого экономического пространства:*

- *о согласованной макроэкономической политике;*
- *о согласованных принципах валютной политики;*
- *о создании условий на финансовых рынках».*

Азановым Б. К., повествовалось, что имея значительный объем взаимных торговых отношений и инвестиционный потенциал, страны Союза могут рассчитывать на появление наднациональной валюты. Он произнес, что это позволит государствам Союза ЕАЭС: *спокойно перейти к единой наднациональной расчетной единице, которое в свою очередь позволит отойти от долларовой зависимости при взаимной торговле. Вместе с тем стоит отметить, что реальное объединение национальных валютных систем государств-членов данной организации тормозится наличием у каждой из стран своих экономических интересов и боязнью потери национального суверенитета, что затрудняет формирование единой валютной политики. Наднациональная валюта, должна исключить возможность валютных спекуляций, в частности игры на разнице курсов национальных валют между собой и по отношению к валютам других стран. Введение валюты не должно стать препятствием для проведения каждой страной*

самостоятельной денежно-кредитной политики исходя из интересов решения собственных проблем».

Б. К. Азановым, говорилось о нецелесообразности использования «корзины валют государств» поскольку тогда самостоятельная денежно-кредитная политика будет предельно ограничена условиями функционирования национальной валюты». Была предложена приемлемая альтернатива, которая предполагает применение «фиксированной корзины» услуг и товаров, из этого вытекает что, общая денежная единица будет иметь одинаковую покупательную способность в государствах—членах Союза. Учреждение, Евразийского валютного пространства, способствует инвестициям, свободное от рисков, связанных с обменным курсом. Поскольку общая экономика Союза, сильно зависит от внутривалютных экспортных операций, достоинства такого эффекта сложно угадать, **ведь всё это приведёт:** К доступности финансовых продуктов по всей территории Евразийского объединения. Будут ликвидированы издержки, связанные с обслуживанием национального долга, государственных субъектов ЕАЭС.

«Отсутствие единой денежной единицы удерживает союзные финансовые структуры, а также бизнес от более тесного сближения экономик трех государств, препятствуя новым возможностям. Тогда автор Б. К. Азанов посчитал, что при четком механизме совершенствования этих процедур можно вводить в обращение денежную единицу в ближайшие 5–7 лет, затягивание здесь грозит нарушением функционирования механизма интеграционных процессов. Сейчас сформирована единая экономическая и валютная политика в рамках ТС и ЕЭП. Особенность этой идеи состоит в том, что группа политически и валютно суверенных государств, бывших республик Советского Союза, добровольно могут передать часть своего суверенитета, включая национальные валюты, делегировав полномочия по проведению кредитно-денежной и валютной политики, единому наднациональному центральному банку, но при этом сохраняя политическую независимость». Тогда же Автором Б. К. Азановым впервые предложены и обозна-

чены термины «союзное пространство», «союзная экономика». Было дано авторское определение терминам [8]. Изложенная тематика, до сих пор остаётся чрезвычайно актуальной.

3. Анализ позиции действующих должностных лиц о перспективах Валютной интеграции в ЕАЭС.

В июне 2019 года, сразу два заместителя председателя Нацбанка РК М. Абылкасымова и О. Смоляков опровергли данные об общей валюте Евразийского объединения. М. Абылкасымова: *«Официально от Нацбанка могу заявить, что никогда вопрос о введении единой валюты не рассматривался и совершенно не стоит на повестке дня. Каждая страна в рамках ЕАЭС имеет свою национальную валюту, свою независимость денежно-кредитной политики».* **И соответственно О. Смоляков** *«Сегодня в обращении находятся мелкие монеты на 46 млрд тенге. У нас абсолютно нормальный параметр по обращению монет на рынке, никаких проблем с обеспеченностью ими нет. Кроме того, мы выпустили дополнительно целый ряд монет на латинице. Оба тиража – и старый на кириллице, и новый на латинице – являются законными платежными средствами. Никаких изъятий монет старого обращения нет. Касательно вопросов, связанных с валютой “алтын”. Хотим четко обозначить: этот вопрос не рассматривался и на повестке не стоит. Если вы посмотрите документы, определяющие создание ЕАЭС, там также этот вопрос не обозначен»* [9].

В сентябре 2019 года, в своем пресс-релизе Национальный банк РК, буквально исключил формирование какой-либо денежно-валютной интеграции и «поставил крест» на Евразийский Союзный банк: *«Формирование валютного союза и введение единой валюты не предусматривается. Также не предусмотрено и не рассматривается создание единого центрального банка с передачей ему функций наднационального регулирования для проведения единой денежно-кредитной политики»* [10].

Следом, в ноябре 2019 года, Национальный банк РК, вновь высказался отрицательно о введении в обращение Единой евразий-

ской валюты, однако теперь уже в лице Председателя Центробанка РК, Е. Досаева, который в кулуарах нижней палаты казахского парламента проговорил, что *«В договоре прямо прописано: идея была создания экономического союза, но не предполагает создание валютного союза. Поэтому, я понимаю, этот вопрос муссируется, специально в разных формах подается и мне, и в разных форматах. Я говорю: создание единого валютного союза и единой валюты в соглашении не предусмотрено, Национальный банк как регулятор совместно с Агентством по регулированию и развитию финансового рынка имеет «абсолютно полные полномочия для проведения денежно-кредитной политики, обеспечения финансовой стабильности, принятия необходимых антикризисных мер и т. д. Весь финансовый суверенитет сохраняется за каждым участником ЕАЭС»* [11].

Такие резкие нелесные высказывания появились, на фоне общения в социальных сетях и мессенджерах, где две казахские женщины делились информацией о девальвации государственной валюты РК «Тенге» и введении единой валюты «Алтын» в союзном пространстве ЕАЭС. Однако после этого появилось и дезавуирование в лице министра финансов РК А. Смаилова который кроме всего прочего, заявил, что РК сохранит свою национальную валюту [12].

Ранее и в 2015 году Национальный банк РК, отрицал информацию о ведении работ по созданию общей валюты в Евразийском союзе. В частности им отмечается, что для запуска валютного пространства члены объединения должны проводить «согласованную денежно-кредитную политику» аналогично опыту ЕС. Имеющиеся различия государств Союза, по размеру народного хозяйства, проводимой денежно-кредитной и налогово-бюджетной политике, сдерживают процесс введения Союзной валюты. Подчеркнул что *«В рамках ЕАЭС вопрос введения единой валюты не обсуждался»* [13]. Параллельно Л. Слуцкий, в должности Председателя Комитета Госдумы по делам СНГ, евразийской интеграции и связям с соотечественниками, упомянул о проводимой работе по созданию едино-

го валютного рынка и предположил, что денежная единица Союза будет называться «Евраз». Однако, позже пресс-секретарь первого президента РК, Н. А. Назарбаева, Д. Абаев на просьбу МИА «Казинформ» прокомментировать слова Л. Слуцкого, изрёк, что вопрос создания единой валюты ЕАЭС, на повестке дня не стоит. И не обсуждался ни на одном из уровней интеграционного союза. (Д. Абаев с 2019 г, Министр информации и общественного развития РК) [14]. По мнению казахского специалиста Арупова А. *«РФ подвержена серии санкций, мы будем автоматически эти санкции на себя принимать»*, и пояснил что *«Национальная валюта – это суверенная экономическая политика, это собственная налоговая политика, пенсионная система. В этих условиях общей единой валюты в ближайшее время быть не может»*. Отличился дублированием ранее высказанных мнений и другой заместитель председателя Национального (Центрального) банка Казахстана Е. Биртанов который в декабре 2019 сказал, цитата :*«Проект Закона Республики Казахстан «О ратификации Соглашения о гармонизации законодательства государств-членов Евразийского экономического союза в сфере финансового рынка» не предусматривает введение единой валюты или создание валютного союза»* [15].

Между тем упускается из внимания, что к 2025 году в соответствии с положениями Союзного договора, должен заработать единый финансовый регулятор Евразийского союза. Для тех, кто особо не разбирается в правовых квалификациях, Финансовый регулятор-это ни что иное как национальный (центральный) банк не только интеграционной организации но и суверенного независимого государства. Российский государственный деятель, занимавшая на тот момент пост Министра по интеграции и макроэкономике Евразийской комиссии, Т. Валовая отметила что: *«ЕАЭС нужны расчетные единицы, а не единая валюта»*, *«Речь о введении валюты на территории союза по примеру ЕС не идет, однако перед Евразийским сообществом встают другие вызовы»*. При этом упомянула, что российский Минфин говорил о нужности усиления валютно-финансового взаимодействия в ма-

кредитно-экономической сфере [16]. В том же 2015 году, Федеральное издание «Известия», сообщило что: *«Центральный банк РФ отложил проработку вопроса по введению единой валюты на территории ЕАЭС»*. Представитель Российского Госбанка дал соответствующее пояснение что для рассмотрения вопроса о единой валюте, потребуется полное завершение экономического союза, в условиях ЕАЭС с согласованными позициями национальных банков стран ЕАЭС, и единые денежно-кредитная, налоговая политика и согласованный валютный курс [17]. Автор Ю. Кофнер уверен, что введение наднациональной валюты может привести к кризису, также он полагает, что сближение экономических показателей государств Союза, идёт медленно и введение общей валюты без конвергенции данных по инфляции, дефицит национального бюджета и внешнего долга, может способствовать к появлению экономических и финансовых кризисов [18]. Зам. директора ЦИИ ЕАБР М. Демиденко, отметил о важности организации работы общего финансового рынка, добавив, что это принесёт больше выгоды, чем разговоры о введении валюты ЕАЭС. *«Всё-таки наши экономики ещё не настолько адаптированы друг к другу, чтобы говорить сейчас о благоприятном моменте для введения единой валюты»* [19]. Со схожей тональностью выступил и Министр торговли и интеграции РК Б. Султанов резко сказавший, что на пространстве ЕАЭС вообще не планируется введение евразийской валюты [20]. Другой русскоязычный казахский политолог, Д. Сатпаев прямо высказался об идее единой евразийской валюты: *«Можно сколько угодно разглагольствовать о единой или наднациональной валюте, об общей электронной валюте, но отсутствие доверия между игроками превращает все эти пустые разговоры в информационный шум. И основная проблема России в том, что она такой важный актив, как доверие, уже потеряла. Ведь своим поведением, своей внешней политикой Кремль явно указывает на то, что ни о каких равноправных отношениях – даже со своими партнёрами по ЕАЭС – речи быть не может. Для Москвы мы уже её сателлиты, поэтому, как ты правильно заметил, вся*

эта околополитическая российская тусовка стала часто совать свой нос во внутренние дела Казахстана. И даже когда речь идёт о таком финансовом инструменте, как единая валюта, я вижу в этой идее только торчащие политические «уши», а не экономическую целесообразность. Мы сами себя загнали в ловушку ЕАЭС, из которой сложнее будет выбраться, чем войти. А появление единой валюты будет означать конец нашей финансово-экономической независимости, а вслед за тем и потерю политического суверенитета» [21].

Заключение и Выводы.

Тем временем, никто из вышеназванных лиц, не понимает или не хочет понимать, что в разделе XIV Договора о ЕАЭС, в соответствии со ст. 64 основываются принципы поэтапной гармонизации и сближения подходов к формированию валютной политики в объеме соответствующим сложившимся макроэкономическим потребностям интеграционного сотрудничества. Также в статье, говорится, о создании необходимых правовых условий на национальном и межгосударственном уровнях для развития процессов в валютной сфере, на основе координации и согласованной валютной политики. В этой связи Б. К. Азанов вынужден отметить, что утверждение отдельных государственных служащих занимающих высшие должностные посты можно расценивать как отмену или умаление общепризнанного Евразийского интеграционного права, кроме того ими допускаются множественное толкование абсолютных понятий. Самым удивительным является, факт того, что чиновники с казахскими фамилиями и сильно «борющихся» за так называемый «экономический суверенитет», и выступающих против тесной политической интеграции с Российской Федерацией, все свои заседания проводят на русском языке, на вопросы журналистов заданные на государственном языке Республики казахском, отвечают на русском языке, кроме того своими действиями показательно игнорируют казахский язык, который является для них не только родным языком, но и государственным языком РК. При этом вы-

ступают против валютного союза с Россией. Здесь абсолютно нет, какой-либо логики и здравого смысла. Факт широкого и официального использования в РК, русского языка как «единственного государственного языка», уже говорит о существенном политическом союзе с РФ хотя и не юридически оформленного, однако практически действующего с 1992 года, об этом свидетельствует ряд межгосударственных российско-казахских Соглашений и Договоров.

На всякий случай напомню, что выше указанное Соглашение о финансовой гармонизации между государственными субъектами Союза ЕАЭС, было сформировано согласно, статьи 70 Договора о ЕАЭС от 29.05 2014 года, который предполагает учреждение единого финансового рынка Союза, разработку интеграционного соглашения и осуществление гармонизации финансового законодательства членов ЕАЭС. Единый евразийский финансовый рынок направлен на взаимное признание разрешительных документов банковского, страхового сектора осуществления услуг по «ценным» бумагам равноправного доступа на национальные финансовые рынки суверенных государств ЕАЭС, общее совершенствование национального и надгосударственного регулирования и осуществления контроля и надзора.

Соглашение предполагает абсолютных 7 пунктов для унификации:

А. Единые требования к участникам национальных валютно-финансовых рынков при создании и функционирования деятельности;

Б. Единое регулирование финансовых рисков в соответствии со стандартами международного сообщества;

В. Надзорные требования и порядок осуществления контроля за участниками финансового рынка;

Г. Прямые условия для взаимного признания лицензий государств;

Д. Единые позиций по требованию к раскрытию информации в валютно-финансовой сферы;

Ж. Приобретение долей в уставном капитале участников финансового рынка национальными инвесторами которые являются граждане государств Союза;

З. Общие требования по защите прав и интересов потребителей банковско-финансовых услуг.

Мы не можем скрыть своего недоумения, ведь никто из этих лиц в период заложения «Евразийских Конфедеративных основ» никак не проявил своё не согласие с обстоятельствами. А сейчас не понятно зачем, безудстанно повторяют о защите то «экономического», то «политического» суверенитетов. Комплексный правовой анализ Договора о ЕАЭС позволил государствоведу Азанову Б. К, заметить элементы не только конфедеративного объединения, но и признаки «Союзного государства», когда действует единая таможенная территория, единое экономическое пространство, единая макроэкономическая политика, а самое главное здесь речь идёт о закреплённой международной правосубъектности Евразийского экономического союза, при этом Азанов Б.К, не заявлял что ЕАЭС это «суверенное государство», а особо подчеркнул о признаках «Союзной надгосударственности»¹.

С предельной объективностью Азанов Б.К может сказать, что Россия и Казахстан больше чем просто «Союзники», народы двух

¹ 1. *Азанов Б. К.* Договор о Евразийском экономическом союзе: комплексный правовой анализ (Раздел I. Общие положения. Раздел II. Основные принципы, цели, компетенция и право союза) // Б. К. Азанов // Евразийский юридический журнал / С. 39–49 .2014. – № 8 (75) – Москва).

2. *Азанов Б. К.* Договор о Евразийском экономическом союзе: комплексный правовой анализ (Раздел III. Органы Союза., Раздел IV Бюджет Союза., Часть вторая Таможенный союз. Раздел VI Функционирование таможенного союза) // Б. К. Азанов // Евразийский юридический журнал / 2014. – № 9 (76) – Москва С. 16–28.

3. *Азанов Б. К.* Договор о Евразийском Экономическом Союзе: комплексный правовой анализ: заключительная часть // Б.К. Азанов // Евразийский юридический журнал / 2014. – № 10 (77) – Москва. С. 11–25.

стран не подозревают что давно(с декабря 1991 года), живут в одном «Союзном государстве», в Казахстане русским театрам и школам дан статус государственных, чем же не Союзное государство?! Россия на протяжении второго десятилетия, добивается от Белорусского государства, исполнения интеграционных соглашений в рамках проекта «Союзное государство России и Беларуси», когда, уже выражаясь фигурально, де-факто – ментально, экономически и языково, существует такой член «Союзного государства» субъект международного права Республика Казахстан, которая больше похожа на русскоязычную часть Российской Федерации, чем отдельные национальные республики РФ.

Например субъект РФ Чеченская республика, больше похожа на национальное суверенное государство, глава Чечни и министры основные заседания ведут на чеченском языке. **Поэтому считать, что Казахстан уходит из-под влияния России и российского мира, или хуже того, кого-то ущемляет или притесняет в правах, не более чем большая глупость, заблуждение и преднамеренная ложь. В этих условиях такие заявления выглядят не справедливыми, оскорбительными, а то и агрессивными и провокационными. На своём примере, можем сказать, что наши дети посещают государственные школы и детские сады с русским языком обучения и воспитания, обращаемся письменно в государственные и частные учреждения РК и получаем официальные ответы на русском языке. В школах с русским языком, больше всего посещают дети казахов, поскольку люди уже понимают, что иной альтернативы России, нет и не будет.**

При таких условиях Республика Казахстан, может дальше интегрироваться с Российской Федерацией и оформить с ней реальный «Политический союз», оговоримся, речь абсолютно не идёт, о вхождении в состав Федерации в качестве субъекта, а о равноправных союзнических отношениях. После распада Союза ССР, Казахстан как формальное суверенное государство, могло бы пойти на объединение с Турцией и Среднеазиатскими республиками и создать в первом случае

Тюркский союз, а во втором Центрально-Азиатскую договорную Федерацию, такие попытки были, однако впоследствии «заморожены». Естественно во всех случаях это «не дело одного дня». Как бы то ни было, Республика Казахстан исходя из официальных политических предпочтений, в ближайшие 25–30 лет, не собирается искать замену Российской Федерации. Ни какие гарантии от США, ЕС, Турции и арабского мира руководством Казахстана, не интересны.

4. Позитив глав государств основателей ЕАЭС.

В марте 2015 года Глава РФ В. В. Путин поручил Центральному банку России, до 01 сентября определить целесообразность перехода к валютному союзу в рамках Союза ЕАЭС, кроме того, им поручено согласовать свои действия с партнерами по Экономическому союзу. Первый президент РК, Н. А. Назарбаев, в 2011 году во время пресс-конференции после подписания Декларации о Евразийской интеграции, дал своё пояснение, что на первом этапе речь пойдет о расширении использования валют государств-членов Единого экономического пространства во взаимной торговле с перспективой выхода на общую валюту. Однако позже, Н. А. Назарбаев объявил, что ни одна валюта государств ЕАЭС не годится на роль денежной единицы экономического союза.

Глава Суверенной Республики Беларусь А. Г. Лукашенко выговорил, что будет добиваться введения в ЕАЭС некоего аналога «Евро» [22].

А. Г. Лукашенко вымолвил что *«Вопрос: как будет функционировать этот валютный союз или как единая валюта будет функционировать? Но этот вопрос в повестке дня последним должен стоять, а не первым»*, – *«Столько еще проблем и вызовов Евразийскому экономическому союзу, что еще доживем ли мы до этой единой валюты»*, [23] Попытка введения общей валюты в рамках Союзного государства РФ и РБ, не дошла до своей цели.

Будем, надеется на введение единой валюты уже в масштабах Евразийского союзного государства – ЕАЭС.

Если выразится из текущей ситуации, то казахская денежная единица, привязана к российскому рублю и сильно реагирует на волатильность рубля. В 2014-2015 гг. логическим продолжением слабеющего рубля, стало девальвирование казахским правительством национальной валюты тенге. Н. А. Назарбаев, пошёл на девальвацию своей валюты, чтобы как-то защитить слабеющий российский рубль иначе нынешний курс показывал бы 1 росс руб. = 1 каз. тенге, то есть один к одному. До западных санкций курс был 1 росс руб. = 4,5/5 тенге. В начале 2015 года (октябрь–декабрь 2014) 1 рубль = 2–2,5 тенге. Видимых причин для естественной девальвации не было, – в РК высокий рост ВВП, стабильное развитие экономики и т. д. В период с 2018–2020 гг. соотношение рубля и тенге варьируется в коридоре 5,6–6,3 тенге за 1 рубль. Санкций ЕС и США негативно отразились на денежной единице российского государства. Власти РК, утверждали, что это их не коснется, но реальность оказалось иной. Любой экономический удар, направленный против РФ, обязательно заденет и союзные республики, в первую очередь казахских и белорусских союзников. К слову, Единое экономическое пространство ЕАЭС обязывает, коллективно искать варианты решения проблем. Кроме того, в Союзном договоре, есть положения о совместных действиях по ограничению товаров и услуг на территории Евразийского союза, плюс, мы имеем единую внешнею товарную номенклатуру, единый таможенный кодекс и таможенную территорию.

Сейчас В. В. Путин, из-за санкций и недружественных шагов отдельных стран, не может уделить достаточного внимания развитию Союза ЕАЭС. Когда как потенциал Союза очень высок. Как ранее в своих научных трудах Азанов Б. К., говорил, что членам ЕАЭС необходимо идти в сторону Политического союза государств при полном сохранении государственно-национального суверенитета Сторон, пересмотреть термин «экономический союз». Он стал ярлыком, от которого стоило бы избавиться. При рассмотрении Договора о ЕАЭС, есть места, показывающие политический характер Союза, есть положения, которые дают все

основания полагать что наш союз уже «Политический», но никто не хочет официально признавать это. Идут на сокрытие политичности Союза. Жителям государств ЕАЭС, необходим официальный Политический союз, без правового и политического лукавства и спекулирования, с отменой пограничного контроля со свободным перемещением граждан. Данный вопрос, также подымался и прорабатывался Азановым Б. К., в 2014–2015 гг. в форумах, конференциях и научных трудах. Пока частично в ЕАЭС, действует свободное перемещение товаров, услуг, капиталов и трудовых ресурсов. Но этого не достаточно.

С 2014 года, по настоящее время, российская валюта системно получает, внешние «удары» по своей экономике. Всё это пытаются связать с количеством производства нефти и переизбытком сырья, падением цены на нефть что предполагает дальнейшее ослабление российской и казахской валют. Однако причины более структурные и заключаются в американских и европейских санкциях. Тем не менее, такая экономико-политической игра, открывает двери к Валютной интеграции и к единой союзной валюте. Затягивание этого естественного вопроса, губительно для союзной экономики.

Литература

1. Азанов Б. К. Критический анализ и правовые квалификации разрушения и реабилитации союзного пространства: СССР – ЕАЭС, (1990-2015 годы) [Текст] / Б. К. Азанов // Экономические стратегии. – 2019. – № 4. – С. 108–117.
2. Азанов Б. К. К истории учреждения и становления Российско-Казахского и многостороннего Таможенного союза 1992–2015 гг. Б. К. Азанов // Сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции «Цифровизация таможенных отношений в ЕАЭС: Перспективы развития, Проблемы, Решения (г. Саратов, 31.10.2019)., Юридический факультет Саратовского национального исследовательского государственного университета им. Н. Г. Чернышевского. Изд. г. Саратов; – 2019. – С 5–10.
3. Как вводили национальную валюту <https://e-history.kz/ru/publications/view/2475> дата обращения 09.02.2020 г.
4. Первая партия бумажных тенге была отпечатана в Англии на фабрике Harrison & Sons limited <https://e-history.kz/ru/publications/view/2475>.

5. Как Назарбаев знакомил казахстанцев с тенге 25 лет назад <https://yandex.kz/turbo?text=https%3A%2F%2Fwww.zakon.kz%2F4946113-kak-nazarbaev-znakomil-kazahstantsev-s.html>.
6. Почему изображения президента не оказалось на первых тенге? Радио Азаттык <https://rus.azattyq.org/a/kazakhstan-tenge-day-and-nazarbayev/29602821.html>.
7. *Виноградская Т., Мусатов В.* КАЗАХСТАН объединение денежной системы с Россией не состоялось 1993 №30(34) <http://militaryarticle.ru/obozrevatel/1993-obozrevatel/12759-kazakhstan-obedinenie-denezhnoj-sistemy-s-rossiej>.
8. *Азанов Б. К.* Евразийский союз Белоруссии, Казахстана, России – какое будущее?/Евразийский юридический журнал. – 2014. – № 5 (72).
9. Единой валюты в Евразийском союзе не будет. <https://qostanay.tv/ekonomika/edinoy-valyuty-v-evraziyskom-soyuze-ne-budet>.
10. Единого банка ЕАЭС не будет – финрегулятор Казахстана Подробнее: <https://eadaily.com/ru/news/2019/09/27/edinogo-banka-eaes-ne-budet-finregulyator-kazahstana>.
11. Создание единой валюты в рамках ЕАЭС не предусмотрено. Источник: <https://24.kz/ru/news/economy/item/354358-sozдание-edinoy-valyuty-v-ramkakh-eaes-ne-predusmotreno-erbolat-dosaev>.
12. Новости – ни «Алтына», ни девальваций – Нацбанк опровергает слухи. <https://www.ktk.kz/ru/programs/novosti/121215/>.
13. Нацбанк РК прокомментировал информацию о единой валюте в ЕАЭС <https://azh.kz/ru/news/view/32748>. <https://tengrinenews.kz/money/natsbank-rk-prokomentiroval-informatsiyu-edinoy-valyute-283989>.
14. *Абаев Д.:* Сегодня создание расчетной единицы и единой валюты ЕАЭС на повестке дня не стоит. <https://www.zakon.kz/4755253-d-abaev-segodnja-sozdanie-raschetnoj.html>.
15. В Нацбанке рассказали о гармонизации законодательства на рынке. ЕАЭС <https://kapital.kz/finance/83491/v-natsbanke-rasskazali-o-garmonizatsii-zakonodatelstva-na-rynke-yeaes.html>.
16. Валовая: ЕАЭС нужны расчетные единицы, а не единая валюта. <https://ru.sputniknews.kz/radio/20190520/10198179/valovaya-eaes-valyuta.html>.
17. Введение единой валюты отложили на неопределенный срок <https://tengrinenews.kz/sng/vvedenie-edinoy-valyutyi-eaes-otlojili-neopredelennyiy-srok-284856/>.
18. Экономист назвал риски от введения единой валюты ЕАЭС. <https://news.myseldon.com/ru/news/index/216885071>.
19. ЕАЭС не готов к введению единой валюты – эксперт Евразийского банка развития. <https://inforburo.kz/novosti/eaes-ne-gotov-k-vvedeniyu-edinoy-valyutyi-ekspert-evraziyskogo-banka-razvitiya.html>.

20. *Султанов Б.*: Создание единой валюты на пространстве ЕАЭС не планируется. <https://informburo.kz/novosti/bahyt-sultanov-sozdanie-edinoy-valyuty-na-prostranstve-eaes-ne-planiruetsya.html>.

21. *Сатпаев Д.*: В идее о единой валюте ЕАЭС я вижу только торчащие политические «уши». <https://informburo.kz/interview/dosym-satpaev-v-idee-о-edinoy-valyute-eaes-ya-vizhu-tolko-torchashchie-politicheskie-ushi.html>.

22. Лукашенко предложил придумать аналог евро в ЕЭП. https://www.peoples.ru/state/king/belarus/lukashenko/news_lukashenko_predlozhil_pridumat_analog_evro_v_eep.shtml.

23. Лукашенко: Введение единой валюты в ЕАЭС – последний вопрос на повестке дня. <https://vz.ru/news/2015/4/2/737734.html>.

УДК 343.

Бобошко Андрей Александрович,
канд. экон. наук, доцент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: boboshko25@gmail.com

Boboshko Andrey Aleksandrovich,
PhD of Sci. Ec., Associate Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: boboshko25@gmail.com

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ACTUAL PROBLEMS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY IN INVESTMENT AND CONSTRUCTION

Вопросы экономической безопасности становятся все более актуальными в связи с крайне противоречивыми тенденциями в современном мире. Территориальное развитие российской экономики происходит в условиях конкуренции между регионами ради источников доходов бюджета, инвестиций и человеческих ресурсов. Основным направлением является борьба за выделение средств из федерального бюджета. Одна из угроз экономической безопасности – желание присвоить или растратить денежный поток, который изначально был направлен на формирование строительного кла-

стера. В статье проанализированы основные экономические характеристики строительного комплекса, приведены потенциальные угрозы и риски его развития. Предложены общие рекомендации по совершенствованию экономической безопасности строительного комплекса.

Ключевые слова: территориальное развитие, федеральный бюджет, экономическая безопасность, тенденции, риски, строительный комплекс.

Economic security issues are becoming more and more urgent due to extremely contradictory trends in the modern world. The territorial development of the Russian economy is taking place in competition conditions between regions for sources of budget revenues, investments and human resources. The main focus is the struggle for the allocation of funds from the federal budget. One of the threats to economic security is the desire to appropriate or waste cash flow, which was originally aimed at creating a construction cluster. The article analyzes the main economic characteristics of the construction complex, presents potential threats and risks of its development. General recommendations for improving the economic security of the construction complex are proposed.

Keywords: territorial development, economic security, trends, risks, construction complex.

Строительный сектор занимает одно из ведущих мест в экономике страны. Это многогранная и многофункциональная структура. Любые изменения, происходящие в любом из взаимосвязанных секторов экономики, приводят к ответной реакции со стороны рынка, что, несомненно, сказывается на строительном секторе. Одной из главных особенностей современного промышленного и строительного сектора является способность работать перед лицом угроз экономической безопасности [1].

Масштабный экономический кризис последних лет, рост процентных ставок по кредитам, рост издержек и стагнация создают дополнительные риски для экономической безопасности строительного сектора. Тем не менее, трудно установить прямую связь между банковскими кредитами и потенциалом повышения производительности труда за счет оптимизации внутренних резервов. В более широком смысле наблюдаемое замедление роста произ-

водительности обусловлено главным образом такими факторами, как технологические изменения, демография и торговля. Поэтому для управления экономической безопасностью крайне важно лучше понимать краткосрочные и среднесрочные последствия неопределенности для предприятий строительного сектора.

Строительная отрасль как один из важнейших межотраслевых экономических комплексов является подсистемой национальной экономики. Она включает в себя отрасли материального производства и проектно-изыскательские работы, обеспечивающие воспроизводство основного капитала, а также выполняет единый технологический цикл производства строительной продукции, удовлетворяющий потребности населения. К характеристикам системы инвестиционно-строительного комплекса относятся: структурные элементы могут относиться и к другим производственным системам; высокая степень зависимости конечной цели (результата) от организации звеньев (прямых и обратных) в цепи взаимодействия системно-структурных элементов.

Строительство, как проциклический сектор, действительно страдает от продолжающегося глобального экономического спада и ожидает роста ВВП на 2,4% в этом году, по сравнению с 2,5% в 2019 году и 3,2% в 2018 году. Это приведет к снижению спроса на строительный сектор, хотя и с региональными различиями. Поэтому, чтобы поддержать экономическую активность, центральный банк объявил в прошлом году о мерах монетарного смягчения. В Российской Федерации резервная система трижды снижала ключевую ставку в период с июля по октябрь 2019 года. Кроме того, ожидается, что мировые строительные компании будут продолжать извлекать выгоду из более низких, хотя и неустойчивых цен на некоторые виды сырья, такие как сталь.

Ожидается, что такая денежно-кредитная политика, направленная на поддержку экономической активности, будет способствовать росту спроса на недвижимость, а также получению новых разрешений на строительство в Российской Федерации в этом году. Это происходит благодаря росту заработной платы в стране

и динамичному рынку труда. Кроме того, это происходит в контексте высокого доверия потребителей и строителей.

В строительном секторе постоянно происходят инновации. Как и в других секторах, на него сильно влияет революция искусственного интеллекта (ИИ). Инновации в этой области включают управляемые ИИ роботизированные системы для сортировки, сбора и обработки мусора для утилизации. Она также будет по-прежнему зависеть от готовности потребителей и государственных органов предотвращать экологические риски и бороться с изменением климата. Это влечет за собой дополнительные ограничения, к которым строительные компании должны адаптироваться. С другой стороны, это должно позволить развивать деятельность по реконструкции или строительству энергоэффективных зданий, особенно в коммерческом секторе, и это должно продолжать поддерживать продажи застройщиков [2].

Сегодня те строительные компании, которые не уделяют должного внимания экономической безопасности, как внутренней, так и внешней, продолжая работать в нестабильной экономической среде, как правило, в убыточной. В долгосрочной перспективе они столкнутся с глубоким кризисом, спадом производства, критическим или банкротственным состоянием. Такая ситуация в строительной отрасли несет риски как для всей экономики региона, так и для общества, нарушая при этом социальную стабильность. В более широком плане наблюдаемое замедление темпов роста производительности обусловлено главным образом такими факторами, как изменения в технологии, демографии и торговле.

Перечень потенциальных угроз для строительной отрасли выглядит следующим образом:

- возрастающее влияние административных рисков подразумевает изменение законодательства, замену сотрудников административных и контролирующих органов, изменение их позиции относительно структуры компании в связи с отсутствием или быстрым изменением конкретных законов;

- коррупция при распределении государственных и муниципальных заказов;
- риск усиления социальной напряженности. Это выражается в резком росте недовольства, недоверия к власти, конфликтной ситуации в мире, финансовой депрессии, ухудшении демографических условий;
- недобросовестная конкуренция может нанести ущерб другим компаниям или нанести ущерб их деловой репутации;
- монополизация рынков. Монопольное положение считается желательным для строительной компании, так как позволяет избежать ряда проблем, связанных с конкуренцией: занять более выгодное положение на рынке, сконцентрировав сложившуюся экономическую власть в собственных руках; влиять на других участников рынка и навязывать свои требования;
- трудности с персоналом (кадрами). Строительные организации постоянно стоят перед выбором: содержать огромный штат рабочих с простоями при низкой загруженности или привлекать дополнительных, зачастую неквалифицированных, работников при высокой загруженности на объекте;
- ошибки при отборе генеральных поставщиков и подрядчиков, связанные с их квалификацией [3].

Введение антикоррупционных стандартов, т. е. установление единой системы запретов, ограничений и дозволений, обеспечивающих предупреждение коррупции, законодатель должен рассматривать в качестве первоочередной задачи. Даже на уровне Конституции РФ и Гражданского кодекса РФ исполнительная власть наделена колоссальными правами, но нигде не указаны функции ее ответственности. Помимо реализации типовых мероприятий, экономическая безопасность строительного комплекса предполагает защиту интеллектуальной собственности, контроль качества существующих субподрядных отношений, мониторинг собственного персонала и персонала договаривающихся сторон, контроль качества проводимых работ, а также информационное обеспечение коммерческой деятельности предприятия в рыночных условиях.

Грамотно выстроенная система обеспечения экономической безопасности с использованием имеющихся или построенных корпоративных ресурсов способна создать необходимые условия для достижения бизнес-целей и максимизации прибыли. Строительная компания вполне способна справиться с шоками неопределенности при условии, что ее руководство понимает особенности экономической безопасности и способно управлять ею в условиях риска.

Таким образом, система показателей для измерения экономической безопасности строительного сектора должна включать в себя как минимум следующие основные направления: Анализ финансово-хозяйственной деятельности, операционный анализ, анализ денежных потоков и рисков хозяйственной деятельности. Мониторинг, анализ и диагностика угроз экономической безопасности строительной отрасли на основе показателей (параметров) социально – экономического развития отрасли имеет первостепенное значение в современных реалиях.

Литература

1. *Артемов Н. В.* Криминализация малого бизнеса и экономическая безопасность России // Труды Академии управления МВД России. 2013. № 4. С. 70–74.
2. *Гольцев Д. С.* Криминализация экономики как одна из угроз экономической безопасности регионов // Вестник Московского университета МВД России. 2011. №10. С. 38-42.
3. *Кулешова А. Б.* Конкуренция. М.: Велби. 2016. 256 с.
4. *Купрещенко Н. П., Филатова И. В.* Взаимосвязь теневой экономики и коррупции в современной России // Вестник Академии экономической безопасности МВД России. 2015. №1. С. 21–25.
5. *Фрунзеева А. Н., Фрунзеева Ж. Н.* Коррупция как угроза экономической безопасности // Вестник науки и образования. 2019. С. 7–10.

УДК 343.148

Бобошко Андрей Александрович,
канд. экон. наук, доцент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
Мурсалов Шакир Байрамович,
руководитель
(Счетная палата Кировского
района Ленинградской области)
Моденов Анатолий Константинович,
д-р экон. наук, профессор
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: boboshko25@gmail.com
http://kirovsk-reg.ru/deputy/ksk
modenov200459@mail.ru

Boboshko Andrey Aleksandrovich,
PhD of Sci. Ec., Associate Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
Mursalov Shakir Bayramovich,
head
(Audit Chamber of Kirovsky
district Lenintown area)
Modenov Anatoly Konstantinovich,
Dr. Sci. Ec., Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: boboshko25@gmail.com
http://kirovsk-reg.ru/deputy/ksk
modenov200459@mail.ru

**ДОКУМЕНТАЛЬНАЯ ВЫБОРКА
В ХОДЕ ЭКСПЕРТИЗЫ**

**DOCUMENTARY SELECTION
DURING EXAMINATION**

Авторами рассмотрены особенности производства судебно-бухгалтерской экспертизы в рамках следственных мероприятий. Определена последовательность передачи материалов дела к эксперту, обязанность эксперта дать обоснованное и объективное заключение по поставленным перед ним вопросам следственных органов. Отмечено, что при проведении экономических экспертиз должна оцениваться система внутреннего контроля, наличие причинно-следственных связей по изучению вопроса возникновения недоимки по налогам, отдельное внимание должно быть уделено на выявление и анализ мнимых и притворных сделок, в основе которых лежит недостоверная бухгалтерская и налоговая отчетность и действия руководителя организации.

Ключевые слова: судебная бухгалтерская экспертиза, судопроизводство, задачи, экспертная деятельность, анализ, исследование.

Authors have considered features of production of judicial and accounting examination within the investigative actions. The sequence of transfer of case

papers to the expert, a duty of the expert to draw the reasonable and objective conclusion on the questions of investigating authorities raised before him is defined. It is noted that when conducting economic examinations the system of internal control has to be estimated, existence of relationships of cause and effect on studying of a question of emergence of a shortage on taxes, special attention has to be paid on identification and the analysis of imaginary and colourable transactions which cornerstone doubtful accounting and tax reports and actions of the head of the organization are.

Keywords: judicial accounting examination, legal proceedings, tasks, expert activity, analysis, research.

Объектом исследования при проведении экономических экспертиз являются документы и иные материалы дела [1]. Эффективность результатов экспертизы, сроки её проведения во-многом зависят от правильного отбора документов и иных материалов дела, подлежащих экспертизе. Следовательно, признав необходимым назначение экспертизы, выносит об этом постановление либо возбуждает перед судом ходатайство, в котором указываются, среди прочих данных, вопросы, поставленные перед экспертом, и материалы, предоставляемые эксперту [2]. Законом «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации», УПК РФ не определён перечень документов, материалов дела. Решение по отбору материалов принимает следователь. Эксперт обязан провести полное исследование представленных ему материалов дела, дать обоснованное и объективное заключение по поставленным перед ним вопросам [3]. Эксперт вправе ходатайствовать о предоставлении ему дополнительных материалов, необходимых ему для дачи заключения [4]. Самостоятельно собирать материалы для производства экспертизы эксперт не вправе. В случае если полученные материалы недостаточны для проведения исследований и дачи заключения и эксперту отказано в их дополнении, эксперт обязан составить мотивированное письменное сообщение о невозможности дать заключение и направить данное сообщение в орган или лицу, которые назначили судебную экспертизу. Недостаточность материалов может стать основанием для проведения повторной экспертизы.

Следователь вправе привлечь к участию в следственном действии специалиста [5]. Специалист – лицо, обладающее специальными знаниями, привлекаемое к участию в процессуальных действиях, в частности, для содействия в обнаружении, закреплении и изъятии предметов и документов, для постановки вопросов эксперту [6]. Учитывая, что в законодательство, регулирующее бухгалтерский учёт, и налоговое законодательство вносятся изменения, дополнения, поправки привлечение специалистов для подготовки материалов, подлежащих экспертному исследованию, должно быть обязательным. Это позволит сократить время для проведения экспертизы, снизить количество повторных экспертиз. Актуальность данного вопроса возросла с 22 октября 2014 года. До указанной даты следователи были вправе заводить уголовные дела по налогам только, если получили доказательства о наличии правонарушений из налоговой инспекции. В соответствии с федеральным законом от 22.10.2014 года № 308-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс РФ» следователи имеют право только консультироваться с налоговыми органами. Получив информацию о возможном преступлении по ст. 198–199.1 УК РФ, следователь в течение трёх суток передаёт копию сообщения полицейских, документы, а также предварительный расчёт недоимки в УФНС того региона, где налогоплательщик состоит на учёте [7]. В течение 15 суток налоговые органы должны подготовить ответ по обстоятельствам, названным в сообщении: проводилась или нет проверка указанного в сообщении налогоплательщика, имеются ли у налоговых органов сведения о нарушениях. Следователь при этом имеет право возбудить уголовное дело, не дожидаясь ответа из УФНС, если имеется достаточно доказательств, подтверждающих факт нарушения.

Методы проведения документальных исследований в практической деятельности используются экспертами и в настоящее время. Но при этом изменения, в законодательство, регулирующее бухгалтерский учёт, требуют проведения новых процедур. До 2013 года все хозяйствующие субъекты обязаны были использовать при от-

ражении хозяйственных операций и прочих объектов бухгалтерского учёта унифицированные формы первичных учётных документов. Формальная проверка первичных документов включала проверку выполнения данной нормы законодательства. С 2013 года формы первичных учётных документов определяет руководитель экономического субъекта (кроме случаев, установленных законодательством) по представлению должностного лица, на которое возложено ведение бухгалтерского учёта. Законом «О бухгалтерском учёте» определены обязательные реквизиты первичного учётного документа [8]. Аналогичная норма установлена для регистров бухгалтерского учёта. Для регистров бухгалтерского учёта также установлены обязательные реквизиты [9]. Формы применяемых первичных документов, регистров бухгалтерского учёта прилагаются к учётной политике для целей бухгалтерского учёта организации. В обязательном порядке в учётной политике утверждается график документооборота, содержащий данные о лицах, которые несут ответственность за правильность и своевременность оформления первичного документа. Для проведения формальной проверки первичных документов и регистров бухгалтерского учёта при проведении судебной бухгалтерской экспертизы эксперту должен быть предоставлен приказ об учётной политике организации.

Первичный документ, на основании которого отражаются объекты в бухгалтерском и налоговом учёте – единый. Различия состоят в правилах перенесения информации из первичного документа в регистры бухгалтерского и налогового учёта. В налоговом законодательстве не раскрывается понятие «первичный документ». Однако, условием признания в налоговой базе по налогу на прибыль и по единому налогу при упрощённой системе налогообложения с объектом налогообложения «Доходы – Расходы» является документальное подтверждение расходов [10]. Условием получения налоговых вычетов по НДС является документальное подтверждение факта принятия к бухгалтерскому учёту приобретённых товаров, работ, услуг и имущественных прав [11]. Обоснованность получения налоговой выгоды в виде уменьшения налоговой базы

по налогу на прибыль (по единому налогу при применении упрощённой системы налогообложения) напрямую связано с документальным оформлением объектов. Институты, понятия и термины гражданского, семейного и других отраслей законодательства Российской Федерации, используемые в Налоговом кодексе, применяются в том значении, в каком они используются в этих отраслях законодательства, если иное не предусмотрено Налоговым кодексом [12]. При оценке первичных документов в налоговом учёте применяются нормы закона «О бухгалтерском учёте». Дополнительно в налоговом учёте должен быть подтверждён производственный характер расходов: расходы должны быть направлены на получение доходов. Для проведения формальной проверки первичных документов и регистров налогового учёта при проведении судебной налоговой экспертизы эксперту должен быть предоставлен приказ об учётной политике организации для целей бухгалтерского учёта и целей налогообложения, локальные акты организации, определяющие порядок признания отдельных видов расходов.

Закон «О бухгалтерском учёте» с 21.12.2013 г. включает следующие нормы:

- не допускается принятие к бухгалтерскому учёту документов, которыми оформляются не имевшие место факты хозяйственной жизни, в т. ч. лежащие в основе мнимых и притворных сделок [13];
- не допускается регистрация мнимых и притворных объектов бухгалтерского учёта в регистрах бухгалтерского учёта [14].

Для целей закона «О бухгалтерском учёте» под мнимым объектом бухгалтерского учёта понимается несуществующий объект, несуществующие обязательства, не имевшие место факты хозяйственной жизни; под притворным объектом понимается объект, отражённый в бухгалтерском учёте вместо другого объекта с целью прикрыть его (притворные сделки).

Данные нормы закона «О бухгалтерском учёте» распространяются и налоговый учёт. Подготовлены поправки в Уголовный кодекс РФ, которые ужесточают ответственность за уклонение

налогов, если оно совершено с помощью фиктивных компаний [15]. Проект устанавливает дополнительную ответственность за использование подставных компаний для преступлений, связанных с финансовыми операциями, сделками с деньгами или иным имуществом. Фактически преступлением может стать любой договор, заключённый с однодневкой, при условии, что следователи докажут умысел в создании схемы и использовании однодневки. Наказание будет таким же, какое сейчас установлено за регистрацию однодневок: штраф от 100 до 300 тысяч рублей, принудительные работы либо лишение свободы на три года [16].

С использованием фирм-однодневок производится обналичивание денежных средств теми организациями, которые используют нелегитимные способы снижения налогов и платежей на обязательное социальное страхование – выплату заработной платы «в конверте». С 1 января вступают в действие изменения в часть 1 и часть 2 Налогового кодекса РФ, направленные на повышение ответственности налоговых агентов за несоблюдение требований законодательства о налогах и сборах [17]. Ежеквартально налоговые агенты должны будут представлять в налоговый орган расчёт суммы налога, исчисленного и удержанного налоговым агентом. Данный расчёт представляет собой документ, содержащий информацию в целом по всем физическим лицам, получившим доходы от налогового агента, о суммах начисленного и выплаченного им дохода, предоставленных налоговых вычетах, об исчисленных и удержанных суммах налога, а также других данных, служащих основанием для исчисления налога. Сохраняется ежегодная отчётность – представление персонифицированных данных (по форме 2-НДФЛ) по каждому физическому лицу, получившего доход от налогового агента. Глава 16 НК РФ «Виды налоговых правонарушений и ответственность за их совершение» дополнена ст. 126.1 «Представление налоговым агентом налоговому органу документов, содержащих недостоверные сведения». Указанное правонарушение влечёт взыскание штрафа в размере 500 рублей за каждый представленный документ, содержащий недостоверные сведения.

Проведение экспертизы будет связано с оценкой доказательств совершения мнимых и притворных сделок.

При проведении нормативной проверки необходимо выявлять признаки мнимых и притворных сделок. Для решения данной задачи эксперту потребуются хозяйственные договоры, документы, подтверждающие проявление должной осмотрительности при выборе контрагента, а также покупателя и заказчика. Контролирующие органы будут искать не только недобросовестных поставщиков, но и недобросовестных покупателей. Налоговики в суде доказали, что компания скрывала реализацию, используя зависимых покупателей с признаками однодневок. Если экспертиза связана с рассмотрением споров, связанных с результатами налоговой проверки, то должны быть представлены эксперту протоколы осмотров, протоколы допросов сотрудников либо иных лиц, обладающие сведениями о контролируемых объектах, документы, полученные в результате проведения встречных проверок (если такие документы имеются) [18]. Анализ внутренней статистики ФНС показал, что при проведении выездных налоговых проверок широко используется проведение встречных проверок у контрагентов, получение показаний у сотрудников [19].

Изменения в законодательстве по бухгалтерскому учёту предоставили хозяйствующим субъектам самостоятельность в организации и ведении бухгалтерского учёта. Это не только отказ от применения унифицированных форм первичных учётных документов (кроме случаев, установленных законодательством), но и разработка стандартов экономического субъекта, под которым понимается документ, устанавливающий минимально необходимые требования к бухгалтерскому учёту, а также допустимые способы ведения бухгалтерского учёта.

Проведение судебно-бухгалтерской экспертизы должно включать:

- проверку соответствия принятой учётной политики, порядка внесения изменений и дополнений в учётную политику для целей бухгалтерского учёта и стандартов экономического субъекта требованиям законодательства;

- проверку соответствия ведения бухгалтерского учёта принятой учётной политике.

Налоговый учёт ведётся в соответствии с принятой учётной политикой для целей налогообложения. Учётная политика – выбранная налогоплательщиком совокупность допускаемых Налоговым кодексом Российской Федерации способов (методов) определения доходов и (или) расходов, их признания, оценки и распределения, а также иных необходимых для целей налогообложения показателей финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика. В отличие от бухгалтерского учёта действия налогоплательщика при разработке учётной политики для целей налогообложения ограничены Налоговым кодексом Российской Федерации – допускается только выбор метода ведения налогового учёта из вариантов, установленных налоговым законодательством.

Проведение судебной налоговой экспертизы должно включать:

- проверку соответствия принятой учётной политики, порядка внесения изменений и дополнений в учётную политику для целей налогообложения требованиям налогового законодательства;
- проверку соответствия ведения налогового учёта принятой учётной политике.

Один из способов обеспечения достоверности бухгалтерской отчётности – организация и осуществление внутреннего контроля. В соответствии с федеральным законом «О бухгалтерском учёте» экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни. Экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчётность которого подлежит обязательному аудиту, обязан организовать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учёта и составления бухгалтерской (финансовой) отчётности [20].

Внутренний контроль – процесс, который направлен на получение достаточной уверенности в том, что экономический субъект обеспечивает:

- эффективность и результативность своей деятельности, в т. ч. достижение финансовых и операционных показателей, сохранность активов;

- достоверность и своевременность составления и представления бухгалтерской (финансовой) отчётности и иной отчётности (налоговой, отчётности перед внебюджетными фондами и пр.);
- соблюдение применимого законодательства, в т. ч. при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учёта.

При проведении экономических экспертиз должна оцениваться система внутреннего контроля, в том числе наличие причинно-следственных связей между возникновением недоимки по налогам, отражением мнимых и притворных сделок, недостоверностью бухгалтерской и налоговой отчётности и действием руководителя. Верховный Суд Российской Федерации в Постановлении от 27.01.2015 г. №81-14-19 указал на субсидиарную ответственность руководителя за неуплату налогов – налоговые органы могут потребовать погашение недоимки по налогам руководителем при отсутствии средств от организации.

Экономические экспертизы: бухгалтерская, налоговая, финансово-экономическая, взаимосвязаны между собой и, как правило, при проведении расследования необходимо провести комплексную экспертизу, в проведении которой участвуют эксперты разных специальностей [20]. Так предметом финансово-экономической экспертизы являются показатели, характеризующие финансовое положение организации (платёжеспособность, ликвидность, показатель чистых активов и другие). Рассчитываются показатели на основании данных бухгалтерской (финансовой) отчётности. Арифметическая, нормативная проверка расчётов может проводиться при условии, что имеется достаточно данных, подтверждающих достоверность бухгалтерской (финансовой) отчётности. В противном случае требуется проведение бухгалтерской и налоговой экспертизы.

Бухгалтерская отчётность признаётся недостоверной, если установлено:

- занижение сумм начисленных налогов и сборов не менее чем на 10 процентов вследствие искажения данных бухгалтерского учёта;

- искажение любой статьи (строки) формы бухгалтерской отчётности не менее чем на 10 процентов.

Ошибки в первичных документах, нарушения требований к оформлению первичных документах, отсутствие первичных документов, выявленные при проведении бухгалтерской экспертизы, могут иметь налоговые последствия.

Нарушения налогового законодательства, выявленные при проведении налоговой экспертизы, приводят к нарушениям налоговой дисциплины и к искажению соответствующих статей бухгалтерской отчётности [20]. Проведение налоговой экспертизы в некоторых случаях, например, при проверке расчёта налога на имущество, требует проведение исследования регистров бухгалтерского учёта. Ведение раздельного учёта для целей налогообложения осуществляется на основе применения методологии бухгалтерского учёта.

Ведение бухгалтерского и налогового учёта осуществляется с использованием информационных технологий и компьютерной техники, расширяется применение электронного документооборота, что требует проведения экспертизы компьютерной обработки информации и информационных систем.

Литература

1. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 25.11.2013) «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ» Ст. 10.
2. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 195.
3. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 25.11.2013) «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ» Ст. 16.
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 57.
5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 168.
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 58.
7. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 144.

8. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» Ст.9.
9. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» Ст.10.
10. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 06.04.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2015) Ст. 252.
11. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 06.04.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2015) Ст. 171.
12. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.05.2015) Ст. 11.
13. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» ст. 9.
14. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» ст. 10.
15. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 23.05.2015) ст. 173.1.
16. Федеральный закон от 02.05.2015 N 113-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в целях повышения ответственности налоговых агентов за несоблюдение требований законодательства о налогах и сборах»
17. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 02.04.2015 № Ф05-1527/2015 по делу № А40-144876/13.
18. Еженедельник «Учёт. Налоги. Право» 2015 г., №19.
19. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» п 2. ст. 19, 200.
20. Моденов А. К. Основы бухгалтерского учета и судебно-бухгалтерской экспертизы., СПб., изд. СПбВШ МВД РФ, 1997 г.

УДК 339.963.39

Власов Марк Павлович,

д-р экон. наук, профессор

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)

E-mail: markvlasov@mail.ru

Vlasov Mark Pavlovich,

Dr. Sci. Ec., Professor

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: markvlasov@mail.ru

ОЦЕНКА СОБСТВЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

ASSESSMENT OF ENTERPRISE OWNERSHIP AND ECONOMIC SECURITY

Целью настоящей статьи является оценка экономической безопасности предприятия, как объекта собственности, определение необходимых и достаточных условий ее обеспечения.

Существующая точка зрения на экономическую безопасность предприятия отражает, прежде всего, интересы менеджмента, игнорируя интересы собственника и сводится к выявлению угроз деятельности предприятия. Экономическая безопасность предприятия зависит от последствий принятия управленческих решений, которые могут носить, как позитивный, так и негативный характер. Причем последний может порождать угрозы деятельности предприятия, что позволяет сделать вывод, что существующая теория экономической безопасности предприятия ориентирована не на причины, а на следствия принимаемых управленческих решений.

В статье предлагается математическая модель, позволяющая оценить доход собственника, эффективность использования собственности, а также достаточности инвестиций для получения заданного дохода.

В качестве основной гипотезы при построении модели принимается, что экономическая безопасность предприятия определяется степенью удовлетворения экономических интересов, заинтересованных в результатах его деятельности лиц. Поэтому предлагается рассматривать экономическую безопасность предприятия с точки зрения своевременности и полноты выполнения взаимных обязательств предприятием с одной стороны, и собственником, персоналом, клиентами, партнерами, государством – с другой. Тогда необходимым условием экономической безопасности предприятия является сохранность собственности, как средство получения дохода, а достаточным условием – является эффективное использование этой

собственности для получения дохода собственником. При таком подходе к определению экономической безопасности предприятия защищаются интересы, прежде всего, собственника, но, применение предложенной математической модели позволяет соизмерить аппетиты собственника и реальные возможности их достижения. Тем самым защищаются и интересы менеджмента от необоснованных претензий собственника.

Предлагаемая математическая модель подразумевает, что предприятие ориентировано на выпуск массовой продукции, реализация которой связана с определенным риском. В модели предполагается, что предприятие выпускает несколько видов продукции для разных стратегических зон хозяйствования. Предложенная модель позволяет оценить целесообразность и эффективность инновационной и инвестиционной политики, их привлекательность и результативность. В статье приводятся рекомендации для практического использования модели.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, управленческие решения, собственник, математическая модель, риск.

The purpose of this article is to assess the economic security of the enterprise as an object of ownership, to determine the necessary and sufficient conditions for its provision.

The existing view on the economic security of the enterprise reflected, first of all, the interests of management, ignoring the interests of the owner and reduced to the identification of threats to the activity of the enterprise. The economic security of an enterprise depends on the consequences of management decisions, which may be both positive and negative. At the same time, the latter can pose threats to the activity of the enterprise, which makes it possible to conclude that the existing theory of economic security of the enterprise is focused not on the reasons, but on the consequences of the management decisions taken.

The paper proposed a mathematical model to assess the income of the donor, the efficiency of the use of property, and the adequacy of investments to generate a given income.

As the main hypothesis in the construction of the model, it is assumed that the economic security of the enterprise is determined by the degree of satisfaction of the economic interests interested in the results of its activities. Therefore, it is proposed to consider the economic security of the enterprise from the point of view of timeliness and completeness of performance of mutual obligations by the enterprise on the one hand, and by the owner, staff, clients, partners, the State on the other. Then a necessary condition for the economic security of the

enterprise is the preservation of the property as a means of income generation, and a sufficient condition – the effective use of this property for income generation by the owner. With this approach to determining the economic security of the enterprise, the interests of the owner are protected, first of all, but the application of the proposed mathematical model allows to measure the appetite of the owner and the real possibilities of achieving them. This also protects the interests of management from unjustified claims of the owner.

The proposed mathematical model implies that the enterprise is oriented towards the production of mass products, the sale of which involves a certain risk. The model assumes that the enterprise produces several types of products for different strategic economic zones. The proposed model allows to assess the expediency and effectiveness of innovation and investment policies, their attractiveness and efficiency. The article provides recommendations for practical use of the model.

Keywords: enterprise economic security, management decisions, owner, mathematical model, risk.

Существующая точка зрения на экономическую безопасность предприятия отражает, прежде всего, интересы менеджмента, игнорируя интересы собственника и сводится к выявлению угроз деятельности предприятия. Экономическая безопасность предприятия зависит от последствий принятия управленческих решений, которые могут носить, как позитивный, так и негативный характер. Причем последний может порождать угрозы деятельности предприятия, что позволяет сделать вывод, что существующая теория экономической безопасности предприятия ориентирована не на причины, а на следствия принимаемых управленческих решений.

Экономическая безопасность предприятия определяется степенью удовлетворения экономических интересов, заинтересованных в результатах его деятельности лиц. Поэтому предлагается рассматривать экономическую безопасность предприятия с точки зрения своевременности и полноты выполнения взаимных обязательств предприятием с одной стороны, и собственником, персоналом, клиентами, партнерами, государством – с другой. Тогда необходимым условием экономической безопасности предприятия является сохранность собственности, как средство получения

дохода, а достаточным условием – является эффективное использование этой собственности для получения дохода собственником. При таком подходе к определению экономической безопасности предприятия делается акцент на интересах собственника, что позволяет соизмерить вклад собственника в создание предприятия и получаемый доход от его деятельности.

В экономике частного предпринимательства (или свободной рыночной экономике) производство осуществляется предприятиями, принадлежащим частным лицам. Решения на каждом предприятии принимаются, сообразуясь с выгодой для собственников этого предприятия, а распределение ресурсов в экономике децентрализовано, так как они размещены между большим количеством рынков товаров и услуг [16]. Исходя из интересов собственников рынок должен стремиться к равновесию объемов выпуска и цен, синхронизируя действия предприятий-продавцов и покупателей. С этой точки зрения экономическая безопасность предприятия заключается в гарантированном получении дохода, удовлетворяющего, прежде всего, собственника, который в данном случае является и инвестором. Но каждое предприятие выступает на рынке не только продавцом, но и покупателем. Поэтому его существование, т. е. безопасность, зависит и от других продавцов. Поэтому, выступая одновременно в качестве продавца и покупателя, предприятие может обеспечить свою безопасность за счет эффективного использования находящейся в его распоряжении собственности. Следовательно, сохранение и приумножение собственности, а также эффективное ее использование для получения дохода собственником (инвестором) и есть основная задача обеспечения экономической безопасности предприятия.

Поэтому экономическая безопасность предприятия не может рассматриваться изолировано от экономического пространства [17].

Но существующий подход в обеспечении экономической безопасности предприятия концентрируется на охране собственности. Безопасность кошелька не только не означает безопасности его содержимого, но и не обеспечивает его наполнение. Блюда собствен-

ность нельзя забывать, что она только средство получения дохода. Прежде всего, экономическая безопасность предприятия, заключается в гарантированном получении достаточным с точки зрения собственника доходом. Поскольку предприятие в процессе своей деятельности взаимодействует с клиентами (покупателями), партнерами (поставщиками, кредиторами и т. д.), государством, то экономическая безопасность предприятия зависит от своевременного выполнения взаимных обязательств предприятием с одной стороны, и собственником, персоналом, клиентами, партнерами и государством с другой стороны.

Следовательно, экономическая безопасность предприятия – это состояние предприятия, при котором своевременно выполняются в полной мере взаимные обязательства предприятием с одной стороны, и собственником, персоналом, клиентами, партнерами, государством – с другой. Таким образом, экономический анализ деятельности предприятия позволяет выявить критерии, оценивающие своевременность выполнения взаимных обязательств (табл. 1).

Таблица 1

Критерии оценки выполнения обязательств

Сторона, не выполнившая обязательства	Критерий	Обязательства
1. Клиенты	Наличие и величина дебиторской задолженности.	Не выполнение обязательств покупателями продукции.
2. Предприятие	Наличие и величина кредиторской задолженности.	Не выполнение обязательств перед партнерами за поставленные материалы, сырье, энерго-ресурсы.
3. Предприятие	Несвоевременное погашение кредитов (задержка погашения по срокам и величине).	Не выполнение обязательств перед кредитными учреждениями.

Сторона, не выполнившая обязательства	Критерий	Обязательства
4. Предприятие	Наличие задолженности по налоговым выплатам (отставание от сроков, величина).	Не выполнение обязательств перед государством.
5. Предприятие (персонал)	Наличие на складах готовой продукции (величина запасов, доля от месячного выпуска).	Выпуск не пользующейся спросом продукции.
6. Предприятие	Не выплата дивидендов (дата последней выплаты, величина дивидендов).	Не выполнение обязательств перед собственником.
7. Государство	Не возврат налогов (дата, величина).	Не выполнение обязательств государством.
8. Партнеры	Остановка производства из-за не поставки сырья, согласно договорным обязательствам, в которых указаны сроки, величина и условия оплаты поставки.	Не выполнение обязательств партнерами.

Обязательства собственника заключаются в предоставлении достаточных средств для получения необходимого с его точки зрения дохода. Заинтересованность в результатах деятельности предприятия определяется сравнением с альтернативными вариантами получения дохода, которые доступны собственнику. Если у него пропадает заинтересованность, то он может: закрыть или продать предприятие (полностью или частично), провести репрофилирование предприятия или модернизацию производства.

Таким образом, если собственника не удовлетворяют доходы от деятельности предприятия, то он считает, что предприятие при-

носит убытки, или является нерентабельным. И тогда он проводит сокращение персонала, распродает основные средства и остатки готовой продукции. А затем может объявить предприятие банкротом. В этом случае основную ценность предприятия составляют основные средства, остатки материалов, готовая продукция, которые распродаются, часто, по низким ценам. В лучшем случае может найтись покупатель всего предприятия, у которого есть коммерческая идея, позволяющая возобновить существующей или другой выпуск продукции.

Поведение клиентов, как покупателей, определяется их желанием приобрести продукцию предприятия, которая должна отвечать их требованиям, т. е. иметь, как цену, соответствующую платежеспособности потребителей, так и свойства, позволяющие использовать этот товар по его назначению [11]. Поэтому «обязательства» клиентов водятся к покупке всего объема продукции предприятия по предлагаемой цене и своевременной оплате. Если объем реализованной продукции превосходит точку безубыточности, то предприятие ведет рентабельную деятельность, но это только позволяет покрыть издержки и явно не обеспечивает получение собственником удовлетворяющего его дохода, который определяется при анализе альтернативных вариантов использования вложенного в предприятие капитала.

Для достижения точки безубыточности требуется, чтобы объем выпуска продукции в натуральном измерении составлял:

$$Q = \frac{TFC}{P - AVC}, \quad (1)$$

тогда точка безубыточности в денежном эквиваленте равна:

$$CVP = Q \cdot P, \quad (2)$$

где *CVP* (*cost-volume-profit*) – точка безубыточности; *TFC* (*total fixed cost*) – постоянные расходы в расчете на единицу продукции;

AVC (average variable cost) – переменные расходы на одну единицу продукции; *P* (*price*) – цена реализации единицы продукции.

Но доход, на который рассчитывает собственник, должен значительно превышать величину *CVP*. Удовлетворяющий собственника доход определяется рентабельностью капитала (*ROE*). Этот показатель, в отличие от рентабельности активов (*ROA*) показывает эффективность не всех активов (как *ROA*), а только тех, которые принадлежат собственнику предприятия.

$$ROE = \frac{Pr}{c} \times 100 = \frac{P-TFC-AVC-taxes}{c} \times 100, \quad (3)$$

где *Pr* – чистая прибыль, *C* – собственный капитал, *taxes* – налоги.

Величина достаточной для собственника величины дохода находится в тесной связи с состоянием деловой активности, состоянием тех сфер экономической деятельности, в которых сосредоточены его интересы [12], т. е.

$$ROE >> CVP \quad (4)$$

Существование определенного временного лага между инвестициями и получением дохода свидетельствует о том, что собственник действует на основании целого перечня прогнозов:

- перспективной номенклатуры продукции с точки зрения необходимой для рентабельной деятельности величины спроса и цены предполагаемой к выпуску продукции;
- барьеров входа в перспективные стратегические зоны хозяйствования, их емкости и особенности;
- издержками на производство продукции, включая персонал, который обладает необходимыми компетенциями и квалификацией и т. д.

Таким образом, формирование будущей производственной программы предприятия является многовариантным, что вызывает необходимость разработки нескольких сценариев при создании нового и оценки перспектив существующего предприятия. Каждый сценарий

содержит оценку получаемого собственником дохода от деятельности предприятия при определенной номенклатуре продукции, объеме выпуска и цене. При выборе того или иного сценария, кроме дохода, необходимо учитывать экономическую безопасность бизнеса для предлагаемых решений. Экономическая безопасность предлагается оценивать величиной риска получения дохода собственником:

$$SP = \sum_{i \in I} \gamma_i p_i, \quad (5)$$

где γ_i – удельный вес вида продукции $i \in I$ в объеме выпуска за заданный период ($\sum_{i \in I} \gamma_i = 1$), определяется исходя при принятой производственной программы; p_i – вероятность реализации заданного объема выпуска продукции $i \in I$, определяется на основании прогнозирования, используя тренд и периодические (сезонные) колебания величины сбыта (временные ряды) [14].

Вероятность реализации заданного объема выпуска продукции непосредственно связана возможности реализации предполагаемого к выпуску объема продукции в соответствии с проводимой ценовой политикой и предполагаемой долей рынка, на который рассчитывает предприятие в каждой намеченной стратегической зоне хозяйствования. Данный показатель экономической безопасности является относительным и позволяет оценить экономическую безопасность предприятия, сравнивая варианты различных объемов выпуска разной номенклатуры продукции [10].

Партнеры, обеспечивающие поставку необходимых для деятельности предприятия компонентов и продвижение его продукции на рынок, заинтересованы в устойчивой и рентабельной деятельности предприятия, так как оно является источником их дохода. Но рентабельность деятельность партнеров прямо зависит от масштабов поставок и своевременным получением платежей за поставленную продукцию.

Таким образом, сохранность собственности, как средство получения дохода, является только необходимым условием, а доста-

точными условиями получения дохода является эффективное распоряжение этой собственностью за счет своевременного получения планируемого дохода (выручки) от деятельности предприятия.

Определяющую роль в обеспечении экономической безопасности предприятия играет государство, которое, прежде всего, должно гарантировать защиту собственности. Государство рассматривает предприятие как единый имущественный комплекс и стоит на защите его целостности. На каждом предприятии должна функционировать бухгалтерия, контролирующая целостность собственности при проведении расчетов с покупателями, партнерами, государством и персоналом. Целостность собственности призвана обеспечить материальная ответственность персонала, а эффективности использования собственности способствует компетентность и квалификация менеджмента и персонала.

Следующим аспектом деятельности государства является создание условия для успешного осуществления предприятием своей деятельности. Таким образом, государство вынуждено вмешиваться в рыночные механизмы, регулируя их таким образом, чтобы интересы всех заинтересованных сторон (и собственников, и населения) находились в равновесии. Для собственников также важно, чтобы наблюдалась социальная стабильность, а для населения важна возможность удовлетворять свои потребности. Рост удовлетворения потребностей населения должен приводить и к росту доходов собственников.

Можно выделить несколько точек зрения на экономическую безопасность предприятия, включая собственника, государство, персонал, которые рассматривают предприятие как источник дохода, и покупателей продукции, которые удовлетворяют свои потребности. В настоящее время господствующая точка зрения на экономическую безопасность предприятия заключается:

- в обеспечении сохранности собственности, даже от собственника;
- в устранении неопределенности ведения финансовой и хозяйственной деятельности с целью максимизации налоговых поступлений.

Этого явно недостаточно, чтобы удовлетворить не только аппетиты собственника, но и отразить в деятельности предприятия интересы покупателей (клиентов), персонала, партнеров и государства. Следует сделать акцент на управлении собственностью, на те управленческие решения, которые обеспечивают эффективность ее использования. Существующая точка зрения делает упор на непрерывно возникающих угрозах, нивелированием которых постоянно занимаются менеджеры [4]. Но большая часть угроз, если не все, являются следствием ранее принятых теми же менеджерами управленческих решений. Причем все управленческие решения являются в той или иной степени рискованными [2], [15]. Поэтому неизбежно возникновение негативных последствий принимаемых и реализуемых управленческих решений.

Рассматривая только угрозы, совершенно игнорируется роль менеджеров предприятия, своими действиями порождающих эти угрозы, иногда даже фатальные для предприятия. Поэтому при рассмотрении экономической безопасности предприятия необходимо первостепенное внимание уделять деятельности менеджмента предприятия, его способности принимать такие управленческие решения, которые минимизируют негативные последствия их реализации. Рассматривая управленческие решения менеджмента, следует выделить:

- стратегические, которые позволяют реализовать эффективную и безопасную деятельность предприятия в перспективе,
- тактические, которые призваны реализовать стратегические установки, сообразуясь со складывающейся экономической ситуацией.

Стратегические управленческие решения касаются необходимого изменения структуры собственности, т. е. архитектуры предприятия, исходя из вынужденной трансформации продуктовой линейки по данным прогноза. Адекватные решения по трансформации архитектуры предприятия и своевременная их реализация призвана обеспечить экономическую безопасность предприятия.

Тактические решения ориентированы на полное использование ресурсов предприятия и возможностей, предоставляемых этими ресурсами.

В качестве основного критерия, позволяющего оценить экономическую безопасность, примем доход, получаемый собственником от деятельности предприятия. Для этого предлагается экономико-математическая модель, позволяющая оценить доход собственника.

Для этого сделаем несколько предположений:

1. Предприятия способно выпускать несколько видов продукции.

2. Реализация каждого вида продукции производится независимо от других видов продукции предприятия.

3. Изменение объема выпуска продукции не сказывается на его себестоимости и цене.

4. Вся выпускаемая продукция пользуется спросом, т. е. может реализовываться на рынке в тех объемах, которые может производить предприятие.

5. Для каждого вида продукции существует свой риск реализации.

6. Общий объем выпуска продукции ограничен величиной основного и оборотного капитала

7. Модель предприятия является статической, но охватывает весь период циклического изменения спроса.

8. Каждый вид продукции должен выпускаться непрерывно в течении охватываемого периода.

Таким образом, предприятие может производить множество видов продукции I . В качестве независимой переменной x_i рассмотрим объем выпуска продукции i . Каждый вид продукции $\forall i \in I$ характеризуется вектором $a_i = (a_{i,j})$, $j = \overline{1,7}$, где:

$a_{i,1}$ – величина дохода собственника с единицы продукции i ;

$a_{i,2}$ – отпускная цена единицы продукции i ;

$a_{i,3}$ – величина налоговых платежей с единицы продукции i ;

$a_{i,4}$ – объем собственных работ (трудоемкость) в стоимостном выражении, приходящийся на единицу продукции i ;

$a_{i,5}$ – стоимость материалов, сырья, комплектующих изделий, энергетических и прочих ресурсов, поступающих по цепям поставок, в цене единицы продукции i ;

$a_{i,6}$ – затраты на оплату труда в единице продукции i ;

$a_{i,7}$ – отчисления от стоимости основного капитала на единицу продукции i (амортизация).

Кроме того, для каждого вида продукции $i \in I$ определена вероятность реализации продукции p_i .

С другой стороны возможности предприятия характеризуются вектором $C = (C_j)$, $j = \overline{1,7}$, где:

C_1 – величина минимального дохода, удовлетворяющего собственнику предприятия;

C_2 – величина основного капитала предприятия;

C_3 – величина оборотных средств предприятия;

C_4 – величина фонда оплаты труда;

C_5 – величина выручки предприятия.

Тогда задача оценки экономической безопасности предприятия может быть сформулирована с точки зрения величины дохода, получаемого собственником, который оценивает его достаточность с одной стороны, а с другой достаточность инвестиций для получения необходимого дохода.

Тогда задача формулируется следующим образом: определить структуру и объем выпуска продукции из заданного множества I , доставляющих максимум дохода собственника, т. е.

$$y = \sum_{i \in I} p_i a_{i,1} x_i \rightarrow \max \quad (6)$$

при выполнении следующих ограничений:

- объем выпуска всех видов продукции ограничен величиной основного капитала (в случае необходимости величина основного капитала может быть представлена вектором, характеризующим его структуру), величина α определяется исходя из планируемой или проводимой амортизационной политики, $0 \leq \alpha \leq 1$.

$$\sum_{i \in I} a_{i,7} x_i \leq \alpha C_2 \quad (7)$$

• затраты на оплату труда ограничены величиной фонда оплаты труда

$$\sum_{i \in I} a_{i,6} x_i \leq C_4 \quad (8)$$

• объем кредиторской задолженности должен быть ограничен фиксированной долей выручки, поступающей от реализации продукции предприятия, где величина β фиксирует долю выручки, идущей на погашение кредиторской задолженности, $0 \leq \beta \leq 1$

$$\sum_{i \in I} a_{i,6} x_i \leq \beta C_5 \quad (9)$$

• объем дебиторской задолженности ограничен располагаемой величиной оборотного капитала с учетом налоговых платежей и незавершенного производства, определяемых как объем собственных работ (трудоемкость) в стоимостном выражении, приходящийся на каждую единицу продукции i ;

$$\sum_{i \in I} (a_{i,3} + a_{i,4} + a_{i,5}) x_i \leq C_3 \quad (10)$$

Рассматриваемая модель является параметрической, параметрами в данном случае выступают компоненты вектора C . При варьировании его компонент выясняет достаточность инвестиций и дохода, амортизационная политика, достаточность основного и оборотного капитала для эффективной деятельности предприятия.

В результате решения задачи оценивается максимально возможный доход собственника, который сравнивается с тем доходом, на который он рассчитывает. Если полученный доход у значительно превышает минимальный доход, на который рассчитывает собственник C , т. е. $y \gg C_1$, то тем самым можно рассчитывать на

выполнение взаимных обязательств собственника и его предприятия. Доход собственника оценивается с учетом налогового бремени предприятия и тесно связывается с номенклатурой выпускаемой продукции. Кроме того, в результате решения задачи выявляется не только миссия, как основная цель предприятия, оправдывающая его существование, но и определяются контуры видения предприятия, его архитектуры.

Кроме того, модель позволяет оценить целесообразность и эффективность инновационной и инвестиционной политики, их привлекательность и результативность.

Можно также определить экономическую безопасность предприятия как отношение:

$$SP = \frac{\sum_{i \in I} P_i a_{i,1} x_i}{\sum_{i \in I} a_{i,1} x_i}. \quad (11)$$

Данный показатель является относительным и может использоваться для сравнения с другими вариантами производственной программы, величиной предоставляемого капитала и т. д.

Для уточнения оценки экономической безопасности необходимо решение задач, позволяющих конкретизировать полученные результаты с точки зрения маркетинга, загрузки мощностей, обоснования величины оборотных средств, влияния капиталоемкости, материалоемкости и трудоемкости продукции на результаты деятельности предприятия.

Предлагаемая математическая модель подразумевает, что предприятие ориентировано на выпуск массовой продукции. Под массовой продукцией понимается стандартизированная продукция, выпускаемая предприятием без предварительного заказа в расчете на прогнозируемый спрос. По мере накопления на складе готовой продукции, она реализуется оптовым торговцам. Это очень важный момент, который должен зафиксировать период, для которого производятся расчеты по данной модели. Обычно массо-

вая продукция имеет короткий производственный цикл, который колеблется от одного или нескольких дней до месяца. Поэтому использование модели целесообразно для нескольких периодов:

- период полного заполнения склада готовой продукции (для обувной и табачной продукции две недели);
- продолжительность производственного цикла изготовления продукции;
- период, определяемый сроками составления бухгалтерской отчетности.

Возможны и другие варианты выбора периода, для которого решается предлагаемая задача. При этом необходимо учитывать широту выпускаемой номенклатуры и ассортимента продукции, масштабы производства, рентабельность продукции и производства, удельный вес каждого вида продукции в объеме выпуска. Последний параметр позволяет дать оценку экономической безопасности предприятия с точки зрения менеджмента.

Проведенный анализ определений экономической безопасности, предлагаемых в современной литературе [1], [3], [5], [6], [7], [8], [9], [13], позволяет заключить, что – в самом общем смысле – это «состояние, при котором не угрожает опасность, есть защита от опасностей». Понятие «безопасность предприятия» подразумевает эффективное использование ресурсов, обеспечивающее стабильное функционирование предприятия в настоящем и устойчивое развитие в будущем [19]. Предполагается, что предприятие представляет открытую систему, функционирующую в нестабильной враждебной окружающей среде [1]. При теоретическом рассмотрении проблемы безопасности обычно используется следующий понятийный аппарат:

- враждебность – воздействие окружающей среды, направленное на предприятие и являющееся ответом среды действиям предприятия; характеризуется совокупностью угроз устойчивому функционированию предприятия [1];
- угроза – это изменения во внешней или внутренней среде субъекта, которые приводят к нежелательным изменениям предмета безопасности;

- риск – вероятность наступления вышеназванных нежелательных изменений;
- ущерб – это самое нежелательное качественное изменение предмета безопасности, снижение его ценности для субъекта или его полная утрата;
- стратегия безопасности – совокупность наиболее значимых решений, направленных на обеспечение приемлемого уровня безопасности функционирования предприятия [19];
- негативное событие – это любое незапланированное событие, результатом которого выступает материальный ущерб или моральный урон предприятию, и влекущее за собой убытки, дополнительные расходы предприятия. Примером негативного события может служить авария, катастрофа, несчастный случай, несостоявшаяся сделка, банкротство предприятия и т. д.;
- предзатраты (превентивные затраты) – затраты на разработку и реализацию мероприятий по предотвращению негативных событий;
- постзатраты – это затраты на ликвидацию последствий реализовавшихся негативных событий;
- общие затраты – это затраты на обеспечение безопасности предприятия, представляющие сумму предзатрат и постзатрат;
- прибыль, полученная в результате реализации мер по обеспечению безопасности.

Понятие «безопасность предприятия» неразрывно связано с такими понятиями как «устойчивость», «развитие», «уязвимость» и «управляемость».

В целом можно выделить два подхода авторов к определению безопасности. Первый подход базируется на использовании понятия угрозы. Второй подход, избегая употребления понятия угрозы в определении безопасности, базируется на экономических понятиях достижения цели, функционирования предприятия.

Но предприятие – это в первую очередь объект экономических отношений, а его собственнику (владельцу, акционеру) в первую очередь важно достичь поставленной им цели, которая, как прави-

ло, носит экономический характер. Будут ли возникать в процессе достижения поставленной им цели какие-либо угрозы, будет ли вообще вестись с ними борьба, как она будет вестись – собственнику, скорее всего, все равно. Борьба с угрозами как таковая чаще всего не является целью создания и владения предприятием собственником, ведения им экономической деятельности. Поэтому существующий подход к экономической безопасности предприятия отражает, прежде всего, интересы менеджмента, который перешел от понятия риска при принятии управленческих решений к категории угроз (рис. 1) [18].

При этом менеджмент не добивается эффективного использования собственности, а все свои усилия направляет на борьбу с постоянно возникающими угрозами, включая сохранность собственности. Такая подмена позволяет менеджменту все негативные последствия принимаемых управленческих решений перевести в разряд угроз (в политике вызовов) и все свою деятельность строить на борьбе с результатами своих управленческих решений. Количественная оценка результатов борьбы с угрозами отсутствует, да и не может быть формализована, что делает невозможной оценку деятельности менеджмента. Таким образом, существующий подход противоречит интересам собственника, который будучи заинтересован в экономических результатах, вынужден довольствоваться борьбой с угрозами.

Поэтому предлагаемое определение экономической безопасности предприятия непосредственно связано с экономическими интересами всех заинтересованных в его деятельности лиц. Как следствие, становится возможным оценить результативность деятельности предприятия с точки зрения каждой из непосредственно участвующих сторон, и, прежде всего, собственника, для которого предложена математическая модель, позволяющая оценить как его доход, так и достаточность для его получения инвестиций.

В данной статье предпринята попытка определить экономическую безопасность предприятия с точки зрения интересов собственника, не игнорируя при этом заинтересованность таких сторон, как клиенты (покупатели), персонал, партнеры, государство.

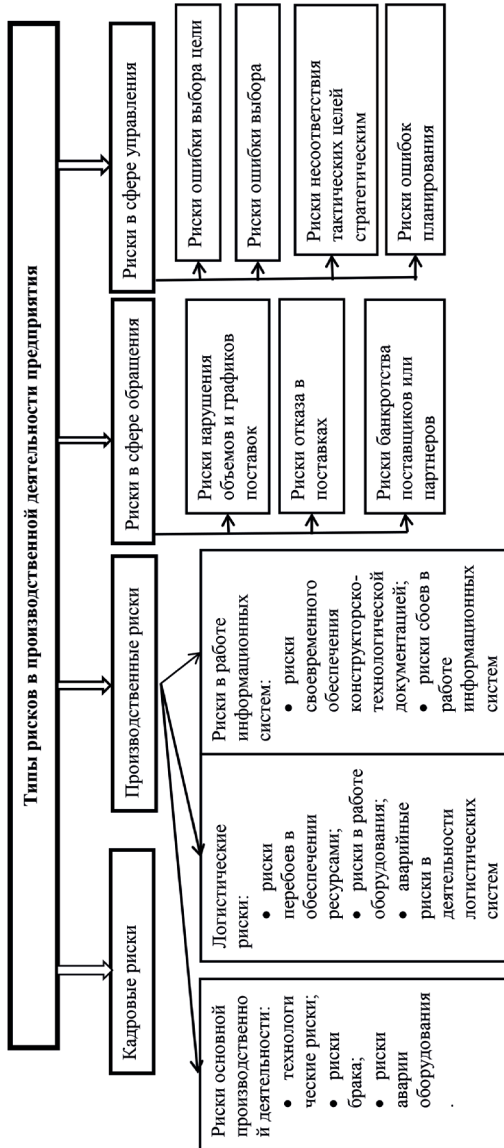


Рис. 1. Классификационная схема рисков производственной деятельности предприятия

Для достижения поставленной цели проведен анализ механизма воздействия на эффективность деятельности предприятия, которая и характеризует степень его экономической безопасности, а также предложена математическая модель, целью решения которой является оценка целесообразности действий собственника предприятия.

Литература

1. Вишняков Я. Д., Лозинский С. В. Бизнес и окружающая среда: коэффициент враждебности окружающей среды развитию бизнеса // Менеджмент в России и за рубежом. – 1998. – №3. – С. 43–53.
2. Гранатуров В. М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения: учебное пособие / В. М. Гранатуров В. М. – 4-е изд., перераб. И доп. – М.: Дело и сервис, 216. – 288 с.
3. Гуськов Н. С., Зенякин В. Е., Крюков В. В. Экономическая безопасность регионов России. – М.: Алгоритм, 2000. – 288 с.
4. Карзаева Н. Н. Основы экономической безопасности : учебник / Н. Н. Карзаева – М.: ИНФРА-М, 2017. – 275 с. – (Высшее образование: Специалитет).
5. Клейнер Г. Б., Тамбовцев В. Л., Качалов Р. М. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность. – М.: Экономика, 1997. – 288 с.
6. Кузьмин И. И., Махутов Н. А., Хетагуров С. В. Безопасность и риск: эколого-экономические аспекты. – С-Пб.: Изд-во СПбГУ, 1997.
7. Муравых А. И. Философия экологической безопасности (опыт системного подхода). – М., 1997. – 180 с.
8. Олейников Е. А. Основы экономической безопасности. (Государство, регион, предприятие, личность) /Под редакцией Е.А. Олейникова. – М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 1997. – 288 с.
9. Шлыков В. В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия / В. В. Шлыков. – СПб.: Алетейя, 2009. – 320 с.
10. Chomaa B., Hanocha Y., Gummeruma M., Hodsonb G. Relations between risk perceptions and socio-political ideology are domain-and ideology-dependent. *Personality and Individual Differences*, 2013, vol. 54, iss. 1, pp. 29–34. doi: 10.1016/j.paid.2012.07.028
11. Du Toit A.S.A. (2013) Comparative Study of Competitive Intelligence Practices between Two Retail Banks in Brazil and South Africa. *Journal of Intelligence Studies in Business*, vol. 2, pp. 30–39.

-
12. *Fehringer D., Hohhof B., Johnson T.* (2007) State of the art competitive intelligence, San Antonio, TX: Competitive Intelligence Foundation.
 13. *Fleisher C.S., Bensoussan B.* (2002) Strategic and competitive analysis: Methods and techniques for analyzing business, Upper Saddle River, NJ: Prentice Hall.
 14. For-Learn (2014) Excerpt from online foresight guide. Available at: http://forlearn.jrc.ec.europa.eu/guide/9_key-terms/foresight.htm, accessed 20.06.2014.
 15. *Gilad, Ben.* Industry Risk Management: CI's Next Step // Competitive Intelligence Magazine. – 4 (3), May-June. – URL:
 16. GIA (2013) The State of Market Intelligence in 2013: Global MI Survey findings (GIA White Paper, 2013), Global Intelligence Alliance.
 17. *Neu C. R. Wolf C. Jr.* The Economic Dimensions of National Security // RAND. 1994
 18. *Rausand M.* Risk Assessment: Theory, Methods, and Applications (Vol. 115), John Wiley & Sons 2013
 19. *Shpilevskaya E. V.* Ekonomicheskaya bezopasnost' v usloviyakh intensivno-go razvitiya ekonomiki [Economic Security in Conditions of Intensive Development of Economy] / Shpilevskaya E.V. // Molodoy uchenyy [Young scientist]. – 2013. – No.6. – P. 443-445. [In Russian].

УДК 330.341.44:334.761:339.944

Гаттунен Надежда Александровна,
канд. экон. наук, начальник отдела
(Санкт-Петербургское государственное
казенное учреждение «Научно-
исследовательский и проектный центр
Генерального плана Санкт-Петербурга»)
E-mail: gattunen@mail.ru

Gattunen Nadezhda Aleksandrovna,
PhD of Sci. Ec., Head of department
(State Research
and Design Center
of Saint Petersburg
Master Plan)
E-mail: gattunen@mail.ru

КЛАСТЕРНОЕ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ПОДХОД

CLUSTER DEVELOPMENT RUSSIAN AND FOREIGN APPROACH

Статья посвящена вопросам кластерного развития как формы пространственного развития и экономического стимулирования. Цель работы заключается в исследовании российского и зарубежного опыта создания и поддержки кластеров, практики реализации кластерной политики на национальном и региональном уровнях. На основании анализа основных характеристик кластерной политики в ряде стран определены мероприятия поддержки, осуществляемые в интересах кластеров для повышения их эффективности, выделены основные варианты формирования кластерно-ориентированного подхода. По результатам исследования выделены европейские центры развития отраслевых кластеров, которые обеспечивают наибольшую численность занятых.

Ключевые слова: кластеры, пространственное развитие, государственная поддержка, кластерная политика, международный опыт, программы развития.

The article is devoted to cluster development as a form of spatial development and economic incentives. Its purpose is to study Russian and foreign experience in creating and supporting clusters, and the practice of implementing cluster policy at the national and regional levels. Based on the analysis of the main characteristics of cluster policy in sample countries, the author has determined the measures support for clusters to improve their efficiency, and the main ways to form a cluster-oriented approach. According to the results of the

study, there've been identified major European industry clusters that provide the largest number of employees.

Keywords: clusters, spatial development, state support, cluster policy, international experience, development programs.

Долгосрочное социально-экономическое развитие Российской Федерации основано на переходе к инновационному социально ориентированному типу развития. Такой переход требует реализации комплекса взаимоувязанных преобразований, включающих, в том числе, формирование новых центров социально-экономического развития и создание сети территориально-производственных кластеров.

Вопросы пространственного развития подробно рассматриваются в научной литературе [1, 2, 3], являются предметом изучения ввиду их теоретической и практической значимости для устойчивого градостроительного и экономического развития территорий. В частности, большое внимание уделяется рассмотрению вопросов пространственной организации территории с позиции формирования территориальных комплексов – кластеров, обладающих преимуществами в близости размещения и единой отраслевой принадлежности.

Теория кластеров, ее основные положения были сформулированы американским ученым Майклом Портером [4], дальнейшее развитие идея кластеров получила в исследованиях зарубежных и российских ученых, посвященных изучению эффективности кластерного развития территорий, формирования и функционирования кластеров, их возможного взаимодействия, влияния на экономику территорий [например, 5–8].

В настоящее время кластеры – важная часть промышленной, региональной и инновационной политики во всем мире. Создание кластеров обусловлено акцентированием внимания на микроэкономическую среду, региональный и локальный уровни экономики, совершенствование взаимосвязей между экономическими субъектами, сбалансированное направление инвестиций государства

и предприятий, совмещение конкуренции и кооперации внутри бизнес среды [9, С. 15–16].

В Российской Федерации разработан комплекс мероприятий по развитию кластеров как на федеральном, так и на региональном уровнях. На федеральном уровне создание кластеров предусмотрено Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, на региональном уровне субъектами Российской Федерации разработаны программы развития кластеров.

Поддержка кластеров на федеральном и региональном уровнях осуществляется в виде содействия научно-исследовательским и опытно-конструкторским работам, развития инновационной инфраструктуры, вложения инвестиций в инфраструктуру, развития компетенций через президентские программы подготовки и переподготовки кадров в интересах участников кластеров, методического и организационного сопровождения, консультирования участников кластеров по разработке инновационных проектов. В систему координации и поддержки кластеров входят следующие участники: Минэкономразвития России; проектный офис, организующий конкурсы проектов и осуществляющий сопровождение их реализации; администрация субъекта Российской Федерации; управляющая компания кластера [10].

В мировой экономике кластеры стали появляться в 1970–1980 годы. Практика поддержки и развития кластеров возникла в 1980-е годы, когда в Италии, Германии, Австрии были разработаны первые региональные программы; в 1990-е годы в ряде европейских стран появились национальные программы, а в 2000-е годы – международные соглашения по кластерной политике. В настоящее время во многих развитых странах функционируют кластеры различной отраслевой направленности и масштаба деятельности [11].

Международная кластерная политика [12] строится на двух уровнях: национальном и региональном. На национальном уровне большинство европейских стран осуществляют кластерную по-

литику на основе специальных программ развития кластеров. При этом некоторые страны придерживаются индивидуальных подходов, оказывают поддержку кластерам в рамках только одной конкретной программы.

В Европе годовые бюджеты стимулирования развития кластеров варьируются в зависимости от объема и размера программ. Среди европейских стран наибольший объем финансирования, выделяемый государством на поддержку кластеров, тесно связанных с развитием инноваций и научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, отмечается в Венгрии и Великобритании.

Кластерная политика осуществляется на государственном уровне, что непосредственно учитывается в стратегиях социально-экономического развития. В современных подходах к формированию национальной политики создание и поддержка кластеров рассматривается как эффективное средство достижения стратегических задач, является неотъемлемым элементом экономического регулирования не только сформировавшейся промышленной отрасли, но и новых видов производственной деятельности, значимость которых с течением времени увеличивается.

Международный опыт предусматривает обеспечение требуемого качества взаимодействия между стратегическим и оперативным уровнями реализации кластерных программ, а также их финансирование в значительной степени за счет государственных средств, несмотря на достаточно большой объем частных инвестиций в данной сфере.

На региональном уровне также разрабатываются кластерные программы с учетом стратегии развития инноваций и отраслевой специализации. Поддержка кластеров является важным инструментом формирования благоприятных условий для развития экономики региона посредством поддержки прикладных исследований, развития инноваций, модернизации промышленности. Комбинированный подход управления, позволяющий обеспечить эффективную взаимосвязь между региональной политикой и участниками кластеров, способствует межотраслевому сотрудничеству и качеству органи-

зации управления при решении проблем функционирования кластеров, достижениях целей экономических субъектов.

Развитие отраслей экономики посредством формирования кластеров – механизм, который широко используется в мире. Все страны применяют механизм кластерного развития, но реализуют кластерную политику по-разному, с учетом своих специфических особенностей и целей. Кластерная политика в Канаде, Китае и Сингапуре осуществляется исключительно в отношении кластеров, конкурентоспособных на международном уровне. Ряд стран, например США, используют кластеры в качестве средства стимулирования индивидуального предпринимательства, в Израиле, Сингапуре, Южной Корее, Японии кластеры используются для определенных стратегических целей.

Цели, которые достигают большинство стран посредством организации кластеров в различных отраслях экономики, автором сгруппированы в три блока:

- 1 блок – развитие экономики в целом:
 - содействие развитию национальной экономики;
- 2 блок – развитие определенных видов деятельности:
 - содействие НИОКР, повышение инновационного потенциала отраслей;
 - внедрение новых технологий в производственные процессы;
- 3 блок – развитие субъектов экономической деятельности:
 - повышение конкурентоспособности малого и среднего предпринимательства;
 - поддержка стартапов;
 - поддержка предприятий-членов кластера;
 - развитие сотрудничества между производственными компаниями и научно-исследовательскими центрами.

К наиболее значимым мерам поддержки кластеров относятся финансирование научно-исследовательских проектов участников кластера, оказание помощи по управлению кластерами (консультирование, обучение и повышение квалификации руководителей), продвижение модели бизнес-инноваций, продвижение цифрови-

зации, стимулирование международных проектов и участия в кластерах малых и средних предприятий.

Общая характеристика кластерной политики в ряде стран, отражающая разность подходов ее реализации, приведена в табл. 1.

Таблица 1

**Примеры зарубежного опыта формирования
и реализации кластерной политики**

Страна	Общая характеристика кластерной политики
США	Большое внимание уделяется инновационным кластерам. Особое значение имеет ориентация на малые и средние предприятия в целях повышения их конкурентоспособности и развития. Кластерная политика основывается на инновационной экономике.
Канада	Большой опыт организации кластеров. Реализуется инициатива, направленная на поддержку пяти инновационных суперкластеров, которые должны выработать новые формы отраслевого сотрудничества. Финансирование осуществляется за счет государственно-частного партнерства. Отраслевые компании-участники суперкластеров разработали стратегии лидерства и роста, совместного планирования НИОКР и их коммерциализации, создания стартапов.
Мексика	Отсутствуют специальные программы развития кластеров, используются иные способы поддержки кластеров, например, компании-участники кластеров могут получить финансирование в рамках различных государственных программ. Кластеры создаются в целях промышленного и инновационного развития. Важную роль для развития кластеров имеют крупные организации. Кластерная политика направлена, в том числе, на развитие международного сотрудничества.
Израиль	Кластерная политика сосредоточена в основном на двух областях: альтернативном топливе и кибербезопасности.

Страна	Общая характеристика кластерной политики
Китай	Большой опыт реализации кластерной политики, основанной на создании специализированного производства, инновациях и высокотехнологичной поддержке кластеров. Предусмотрено развитие ограниченного числа кластеров супер-регионов, имеющих решающее значение для развития национальной экономики, что свидетельствует о последовательной тенденции создания узкоспециализированных кластеров в стратегически развивающихся высокотехнологичных областях. Были отобраны три супер-региона имеющие определенную отраслевую направленность, которые должны стать кластерами мирового уровня.
Сингапур	Сингапур – одна из первых стран, внедрившая кластерный подход в экономическую политику. Поддержка кластеров сосредоточена в основном на системе стартапов в целях достижения ими уровня сильных инновационных предприятий. Существующие отрасли промышленности были разделены на шесть кластеров, обеспечивающие межотраслевое сотрудничество. Целевое инвестирование проектов, в том числе, путем привлечения иностранных инвестиций.
Япония	Кластерный подход применяется как средство повышения национальной конкурентоспособности. Основными целями кластерной политики является поддержка сотрудничества между государственными и частными субъектами экономики. Кластеры имеют право на государственную поддержку в различных государственных программах.

Источник: приведено по [12].

Таким образом, могут быть обозначены четыре основные варианта формирования кластерно-ориентированного подхода, возникшие в мировой экономической практике:

1) ориентация на малый и средний бизнес, поддержка стартапов;

- 2) ориентация на крупные стабильные предприятия;
- 3) выделение супер-регионов развития и узкоспециализированных кластеров;
- 4) широкое внедрение кластерного подхода в экономику страны.

По статистическим данным [13], на промышленные кластеры приходится 47% европейских рабочих мест. Всего в Европе насчитывается более 3000 сильных кластеров. На основе данных [14], были выделены европейские центры развития кластеров по направлениям в зависимости от наибольшей численности занятых (табл. 2).

Таблица 2

Европейские центры развития кластеров

Мега-центры	Микро-центры
Свыше 500 тыс. чел.	Менее 500 тыс. чел.
Финансовые кластеры	
Франция Великобритания Германия Италия Испания	Польша Нидерланды Швейцария Бельгия Австрия Греция Турция Люксембург Швеция
Строительные кластеры	
Италия Испания	Франция Польша Португалия Турция Греция Чехия Венгрия Швеция Швейцария

Мега-центры	Микро-центры
Свыше 500 тыс. чел.	Менее 500 тыс. чел.
Кластеры в области транспортных перевозок	
Германия Франция Великобритания Италия	Испания Швеция Швейцария Польша Норвегия Нидерланды Венгрия Греция Чехия Бельгия Австрия
Кластеры в области металлообработки	
Германия Италия	Швеция Швейцария Чехия
Кластеры питания	
Франция Италия Германия	Великобритания Испания Венгрия Польша Норвегия Португалия Румыния Турция Греция
Кластеры в области гостеприимства	
Испания Великобритания Италия Германия Франция	Австрия Турция Чехия Нидерланды Греция

При этом Российская Федерация может рассматриваться как центр развития ядерных и радиационных технологий; производства летательных и космических аппаратов; новых материалов; химии и нефтехимии [10].

Российский и зарубежный подходы организации кластеров как формы пространственного развития и экономического взаимодействия на различных уровнях управления в целом имеют одинаковую основу, методы поддержки деятельности субъектов и реализации кластерной политики с учетом экономических и национальных особенностей. Кластерное развитие регионов актуально во всем мире в связи с целевой направленностью и отраслевой специализацией, повышением конкурентоспособности всех участников реализации кластерной политики, достижением синергетического эффекта от деятельности кластеров.

Литература

1. *Ershova S., Orlovskaya T.* Differentiation of Russian megacities by level of investment in comprehensive residential development. IOP Conference Series Materials Science and Engineering. 2019. № 687. 055069. DOI: 10.1088/1757-899X/687/5/055069.
2. Тенденции развития экономики и промышленности в условиях цифровизации: монография / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. В. Бабкина. СПб.: Изд-во Политехн. ун-та. 2017. 658 с. DOI.10.18720/LEP/2017.6.
3. *Шнайдер А. Г., Шмидт А. Н., Банников А. Ю.* Походы к использованию показателей пространственного развития в анализе и прогнозировании социально-экономического развития в российской науке // *Ekonomické trendy*. 2016. №3. С. 17–22.
4. *Портер М.* Международная конкуренция. Конкурентные преимущества стран: пер. с англ. М.: Международные отношения. 1993. 896 с.
5. *Orjan Solvell.* Clusters – Balancing Evolutionary and Constructive Forces. Stockholm: Ivory Tower Publishers. 2009. 138 p.
6. *Абашкин В. Л., Голанд М. Ю., Гохберг Л. М.* и др. Пилотные инновационные территориальные кластеры в Российской Федерации. М.: НИУ ВШЭ. 2013. 108 с.
7. Пилотные инновационные территориальные кластеры в Российской Федерации: направления реализации программ развития / под ред. Л. М. Гохберга, А. Е. Шадрина. М.: НИУ ВШЭ. 2015. 92 с.

8. *Анисова Н.А.* Типовая модель кластера как методологическая основа теории кластеров: монография. Тюмень. ТИУ. 2019. 218 с.
9. *Solvell O., Lindqvist G., Ketels C.* The Cluster Initiative Greenbook. Foreword by M.E. Porter. Stockholm: Ivory Tower AB. 2003. 93 p.
10. Минэкономразвития России. О государственной поддержке развития инновационных территориальных кластеров. 2015. URL: http://minpromt-org.gov.ru/common/upload/files/docs/O_gosudarstvennoy_podderzhke_razvitiya_innovatsionnykh_territorialnykh_klasterov.pdf (дата обращения: 24.02.2020).
11. *Мохов А. А., Балашов А. Е., Шевченко О. А.* и др. Инновационные кластеры: доктрина, законодательство, практика / отв. ред. А. А. Мохов. М.: КОНТРАКТ. 2018. 100 с.
12. European Commission. European Observatory for Clusters and Industrial Change. URL: <https://www.clustercollaboration.eu/eu-initiatives/european-cluster-observatory> (дата обращения: 24.02.2020). DOI: 10.2826/357551
13. European Commission. European Cluster Panorama 2016. URL: https://www.clustercollaboration.eu/sites/default/files/news_attachment/2016-12-01-cluster-panorama-2016.pdf (дата обращения: 24.02.2020).
14. European Commission. Innovation Clusters in Europe: A statistical analysis and overview of current policy support. URL: <https://docplayer.net/372405-Innovation-clusters-in-europe-a-statistical-analysis-and-overview-of-current-policy-support.html> (дата обращения: 24.02.2020).

УДК 331.556

Долотбакова Аида Кенешевна,
канд. экон. наук,
ведущий научный сотрудник
(Институт экономики
им. акад. Дж. Алышбаева
Национальной академии наук
Кыргызской Республики)

Dauletbakova Aida Kanashevna,
Dr. of Sci. Ec.,
lead researcher
(Institute of Economics.
Acad. John Alyshbaev
of the National Academy of Sciences
of the Kyrgyz Republic)

ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ КЫРГЫЗСТАНА

INFLUENCE OF MIGRATION PROCESSES ON THE ECONOMIC SECURITY OF KYRGYZSTAN

В данной статье рассмотрены вопросы миграционные процессы в Кыргызской Республике, их влияние на перераспределение трудовых ресурсов, притока денежных ресурсов за счет лиц находящихся в трудовой миграции за рубежом. Миграционные процессы приводят к определенным рискам для обеспечения национальной безопасности в приграничных территориях. Рассмотрены новые тенденции притока иностранных граждан в республику, отмечена возможность возникновения приграничных конфликтов.

Ключевые слова: трудовая миграция, денежные переводы мигрантов, семейная миграция, миграция из приграничных территорий, нелегальная трудовая миграция.

This article discusses the issues of migration processes in the Kyrgyz Republic, their impact on the redistribution of labor resources, cash inflows at the expense of people in labor migration abroad. Migration processes lead to certain risks for ensuring national security in border areas. New trends in the influx of foreign citizens into the republic are considered, the possibility of the occurrence of cross-border conflicts is noted.

Keywords: labor migration, migrant remittances, family migration, migration from border areas, illegal labor migration.

Миграционные процессы в настоящее время служат не только инструментом перераспределения трудовых ресурсов, но и сферой, во многом определяющей тенденции в развитии межгосударственных отношений и внутреннюю ситуацию в Кыргызстане.

Анализ миграционной ситуации в Кыргызстане свидетельствует об имеющихся существенных проблемах системного характера, обусловленных отсутствием достаточного контроля и учета как внутренней, так и внешней миграции, пребывания на территории республики иностранцев, а также связанных с постоянно растущим числом прибывающих в республику иностранных граждан, что является в определенной степени следствием либерального национального законодательства [1–3].

На 2017 г. общая численность безработных граждан Кыргызской Республики по данным Министерства труда и социального развития составила 192,2 тыс. чел. На учете в службах занятости состоят 90 тыс. человек, из них имеющих официальный статус безработных – 62 тыс. чел.

На протяжении всего периода независимости Кыргызстана происходит стабильный отток населения. В трудовой миграции находится порядка 700 тыс. человек. Из них по состоянию на начало 2015 г. в России – 520 тыс., в Казахстане – 80 тыс., в Южной Корее – 14 тыс., в Турции – 14 тыс., остальные в других странах мира (Европа, США, Ближний Восток, Азия) [2-4].

Наибольшее число трудящихся-мигрантов из Кыргызстана пребывает – в Российской Федерации и в Республике Казахстан, т. е. большая часть трудоспособного населения Кыргызской Республики работает на территории государств – участниц ЕАЭС. Основной мотив выезда граждан – экономический. Низкие заработные платы и высокая безработица в стране заставляет граждан искать доходы за рубежом. В трудовую миграцию выезжают члены семей с низкими доходами, что позволяет им преодолеть за счет денежных переводов порог бедности.

На начало 2016 г. количество граждан Кыргызской Республики на территории Российской Федерации составило более 540 тыс. чел., что

на 3,8% больше чем в 2015 г. и в Республике Казахстан – 113 тыс. чел., что на 24,8% больше чем в 2015 г. По различным экспертным оценкам доля молодежи в общем числе мигрантов в указанных странах составляет примерно 47% от общего числа (в возрасте от 18 до 29 лет). 18% из числа мигрантов в Российской Федерации составляют несовершеннолетние граждане (93,7 тысячи по данным ФМС РФ на начало 2016 года) [1–5].

Можно отметить, что мужчин среди мигрантов, осуществляющих трудовую деятельность на территории Российской Федерации больше на 30% чем женщин. Однако, в последнее время заметна тенденция к увеличению доли женщин, что можно объяснить семейной миграцией.

Общий объем денежных переводов мигрантов за 2014 год составил более 2,2 млрд долларов США. К объему ВВП в 2014 г. Кыргызской Республики это составляет до 30% (ВВП – 7,2 млрд долл США). За последние два года происходит уменьшение денежных поступлений, обусловленное снижением темпов роста экономики Российской Федерации и Республики Казахстан в связи с понижением общемировых цен на нефть и снижением курса рубля и тенге к доллару США. Также на снижение повлиял переход Российской Федерацией на плавающий курс рубля.

Вместе с тем, трудовая миграция граждан Кыргызской Республики в таких масштабах порождает существенные риски для обеспечения национальной безопасности в Кыргызской Республики. По оценочным данным на 1 мая 2015 года численность населения Кыргызской Республики составляет 5,9 млн человек. По человеческому потенциалу наша республика значительно уступает соседним государствам – в Китае проживают 1,5 млрд. чел., Узбекистане – около 30 млн. чел., в Казахстане – 16 млн. чел., в Таджикистане – 7,5 млн. чел. [1-5]/

Среди причин опустения части территорий следует также назвать недостаток питьевой и поливной воды, особенно в южных регионах республики. Это также препятствует освоению новых посевных площадей. Подземные запасы воды и прогрессивные

методы орошения способны обеспечивать нужды населения, что потребует открытия достаточного числа скважин. Одновременно следует развивать малые города, создавая региональные центры притяжения внутренних мигрантов.

В тоже время на этих территориях, зачастую высокогорных и удаленных с суровыми климатическими условиями, не создаются благоприятные условия для проживания населения и возможности его трудоустройства. В результате местные жители мигрируют в более развитые в социально-экономическом отношении регионы либо за рубеж, оголяя их, а жители соседних государств занимают пустующие дома, покупая их за бесценок, и осваивают наши территории, что в последующем затрудняет проведение работ по установлению государственной границы. Такая ситуация в перспективе неизбежно ведет к серьезным межгосударственным конфликтам.

Наибольшее количество населенных пунктов, относящихся к приграничным территориям и испытывающих вышеперечисленные проблемы, находится в Баткенской, Джалал-Абадской и Ошской областях.

Анализ ситуации в Ферганской долине показывает тенденцию сокращения жизненного пространства и ресурсов для населения на сопредельных территориях. В перспективе существует вероятность возникновения приграничных конфликтов вплоть до военного противостояния. Растущая перенаселенность узбекской и таджикской зон Ферганской долины происходит на фоне критической депопуляции территорий на кыргызской стороне, в особенности в Баткенской области. Последствия миграции не позволяют обеспечивать паритетность по плотности населения с сопредельными территориями соседних стран. В результате возникают спонтанные попытки, а также целенаправленные действия жителей приграничных районов Таджикистана по захвату территорий Баткенской области.

Остро стоит проблема нелегальной трудовой миграции – примерно 80% местных жителей приграничных районов, имеющих

земельные наделы, привлекают граждан соседних государств на сезонные работы.

Все эти негативные проявления являются результатом незаинтересованности властей соседних государств решать застарелые демографические проблемы Ферганской долины, которые предпочитают решать их за счет нашей республики. Поэтому в Концепции национальной безопасности, принятой Советом обороны республики в 2012 году, предлагалось вынести эту проблему на международный уровень, чтобы с участием международных организаций найти пути ее решения. Однако со стороны компетентных органов Кыргызстана не было предпринято никаких шагов по реализации этого предложения.

Незаконной миграции на территорию и с территории Кыргызстана в значительной степени способствует географическое положение республики между развитыми и развивающимися государствами, что делает ее естественным перевалочным пунктом для мигрантов. Серьезную угрозу представляют негативные проявления незаконной миграции – нелегальный транзит, принудительный труд, работоторговля, трафик детей и женщин. Особую озабоченность вызывает тот факт, что организация незаконной миграции наряду с торговлей наркотиками и оружием превратилась для преступного мира в прибыльный бизнес.

Миграционный отток из страны рождает приток в Кыргызскую Республику иностранной рабочей силы. В 2016 г. учитывая значительный вклад предприятий с иностранным участием в развитие реального сектора экономики численность квоты на трудовую миграцию в Кыргызскую Республику увеличена на 1500 чел., т. е. квота на трудовую миграцию установлена в численности 14 490 чел. Данная цифра рассчитывалась исходя из запланированной в 2016 году реализации крупных инфраструктурных национальных проектов с участием иностранных компаний, таких как строительство кыргызско-китайского газопровода в Ошской области, строительства кольцевой автодороги в Иссык-Кульской области, строительство альтернативной дороги Север-Юг, и объездных автодорог

в Баткенской области, реконструкция ТЭЦ г. Бишкек, строительство и запуск нефтеперерабатывающих заводов, золоторудного комбината в Чуйской области.

Основная причина роста количества иностранных граждан, прибывающих в Кыргызскую Республику по квоте на трудовую деятельность является увеличение инвестиций в экономику Кыргызстана и отсутствие высококвалифицированной рабочей силы на местном рынке труда. Основными сферами деятельности, куда привлекаются иностранные специалисты являются реконструкция и строительство автодорог, строительство подстанций высоковольтных линий и реконструкция энергетического сектора Кыргызстана, развитие горнодобывающей отрасли (исследование и добыча нефти, газа и золота), строительство жилых домов, развитие индивидуального предпринимательства в сельском хозяйстве и на рынках Кыргызстана, особенно в сфере торговли, общепита, роста образовательных и медицинских, транспортных, банковских и прочих услуг населению.

За период 2012-2016 гг. предоставлена квота на трудовую миграцию представителям 109 стран мира. Из них доминирующую численность составляли представители КНР, затем граждане Турецкой Республики, Республики Корея, а также Исламской Республики Пакистан. Со стран СНГ до августа 2015 года наибольшую численность составляла иностранная рабочая сила из Российской Федерации и Казахстана. Также привлекается иностранная рабочая сила из соседних республик Узбекистана и Таджикистана.

В г. Бишкек более 50% привлекаемых иностранных специалистов на территории КР осуществляют трудовую деятельность в г. Бишкек. По численности привлекаемой иностранной силы после г. Бишкек идет Джалал-Абадская область. В 2015 году отмечен значительный рост иностранных инвестиций в исследование и добычу нефти и газа, в строительство и реконструкцию автодорог в Жалал-Абадской области. На 1 июля 2016 года в регионе использована трудовая квота на 2372 человек, из них для реализации национального проекта для строительства альтернативной

автодороги «Север-Юг» была выделена Представительству «China Road Bridge Corporation in Kyrgyzstan» квота на 1800 чел. или 76 % от выделенной квоты для данного региона.

С каждым годом сокращается численность иностранных индивидуальных предпринимателей, которые составляли большинство иностранных граждан осуществляющих трудовую деятельность в Ошской области. Основными причинами являются вступление КР в ЕАЭС, что привело к повышению таможенных пошлин на импортные товары из Китая, а также и то, что соседняя Республика Таджикистан последние годы предпринимает ряд мероприятий по улучшению инвестиционного климата.

В городе Ош количество иностранных специалистов от 350 до 450 чел. в год. Практически во всех секторах экономики вовлечены в малом количестве иностранные специалисты. В основном, граждане КНР привлекаются в сферу производства, граждане Узбекистана в сферу услуг (общепит) и представители других стран в сферу образования.

В Баткенской области также иностранные граждане осуществляют трудовую деятельность в разных секторах экономики. Однако их количество не превышает 3% от установленной Правительством трудовой квоты. В данном регионе также Представительством «China Road Bridge Corporation In Kyrgyzstan» реализуется национальный проект строительства дорог, и привлекаются специалисты из КНР.

В связи с реконструкцией автодороги «Бишкек – Нарын – Торугарт» в Нарынской области также замечен рост привлекаемых иностранных специалистов из КНР в 2013-2014 гг. Завершается проект по строительству дорог в данной области и в этой связи сокращается численность иностранных специалистов. По Нарынской области за период 2012–2016 гг. не использовалась иностранная рабочая сила в секторе сельского хозяйства.

Одновременно началось строительство и реконструкция дорог в Нарынской и Иссык-Кульской областях. И в этой связи в Иссык-Кульской области также наблюдался рост привлекаемых специалистов

в 2013–2014 гг. Наблюдался рост численности иностранной рабочей силы, так как продолжается реконструкция автодороги «Балыкчи-Тамчы-Чолпон-Ата –Корумду» Представительством ОсОО Циндаоская корпорация дорог и мостов «Лонг Хай» в Кыргызской Республике.

Из всех регионов в Таласской области наименьшая численность иностранных граждан осуществляющих трудовую деятельность. Численность иностранной рабочей силы не достигает 50 человек в год. Привлекаемые специалисты в основном осуществляют трудовую деятельность в сфере образования и сельского хозяйства (выращивание и реализация фасоли).

В разрезе отраслей экономики Кыргызской Республики в 2012–2016 гг. наибольшая численность иностранной рабочей силы привлекалась в сфере строительства, в частности строительство и реконструкция автодорог республики, строительство подстанций высоковольтных линий и реконструкция энергетического сектора Кыргызстана, производство нефтепродуктов, кирпича и швейное производство. На втором месте по численности привлекаемых иностранных специалистов находится сектор геологии, энергетики и горнодобывающей промышленности. Торговля, общепит, сфера услуг и предпринимательская деятельность – третья сфера по численности привлекаемых специалистов. Относительно наименьшая численность привлекаемых иностранных специалистов – сектор образования и здравоохранения, сельское хозяйство и перерабатывающая промышленность, банковский сектор, кредитование и страхование. С 2016 года в этих секторах значительно уменьшилось количество обращений работодателей для получения квоты на трудовую миграцию. Это объясняется тем, что в сфере образования, банковском секторе в основном осуществляют трудовую деятельность граждане России, а также граждане соседнего Казахстана. В связи с вступлением Кыргызской Республики в ЕАЭС, гражданам государств-членов ЕАЭС (Россия, Казахстан, Белоруссия и Армения) не требуется разрешение на работу, а также деятельность работодателей, связанная с привлечением трудящихся-мигрантов, осуществляется без учета ограничений по защите национального рынка труда (квоты).

Литература

1. Валовой региональный продукт (ВРП) в текущих ценах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stat.kg/ru/opendata/category/29/> – Загл.с экрана.
2. Коак, А. Н. Единый доклад по миграции в Кыргызской Республике [Текст]: / А. Н. Коак, А. В. Третьяков. – Бишкек, 2015. – 40 с.
3. Сравнительный анализ по использованию трудовой квоты по регионам, отраслям, странам и денежным средствам с 2012 гг. по 2016 гг. Государственная служба миграции при Правительстве Кыргызской Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ssm.gov.kg/info/view/19> – Загл.с экрана.
4. Исследование: в Ошской области стало меньше иностранных предпринимателей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.vb.kg/doc/349011_issledovanie:_v_oshskoy_oblasti_stalo_menshe_inostrannyh_predprimateley.html – Загл.с экрана.
5. Саякова С. Ш., Долотбакова А. К., Сунатаев Э. А. Тенденции развития миграции и рынка труда в Кыргызстане в региональном разрезе // Журнал “Экономика”. №3–4(30). Бишкек, 2017. – С. 77–83.

УДК 330.34:338.2:339.972

Ершова Светлана Анатольевна,
д-р экон. наук, профессор
(Санкт-Петербургское
государственное казенное учреждение
«Научно-исследовательский
и проектный центр Генерального
плана Санкт-Петербурга)

E-mail: S.Ershova@kga.gov.spb.ru

Орловская Тамара Николаевна,
канд. экон. наук, доцент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: e-tamara@mail.ru

Ershova Svetlana Anatol'evna,
Dr. of Sci. Ec., Professor,
(State Research
and Design Center
of Saint Petersburg
Master Plan)

E-mail: S.Ershova@kga.gov.spb.ru

Orlovskaya Tamara Nikolaevna,
PhD of Sci. Ec., Associate Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: e-tamara@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ МЕГАПОЛИСА: ЦИВИЛИЗАЦИОННАЯ ИДЕНТИЧНОСТЬ

THE ECONOMIC SECURITY OF A METROPOLIS: CIVILIZATIONAL IDENTITY

В статье проведено исследование вопросов качества жизни населения в условиях городской среды, городских проблем, связанных с устойчивым развитием города, созданием благоприятных условий жизнедеятельности и обеспечением экономической безопасности мегаполиса. Авторы в своем исследовании использовали научный подход, позволивший установить критерии комплексности и устойчивости жилой застройки, перечень базовых для комплексной жилой застройки показателей. По результатам исследования сделан вывод о необходимости единого руководства разработкой основополагающих документов территориального планирования, обеспечивающих экономическую безопасность города.

Ключевые слова: экономическая безопасность, мегаполис, комплексное развитие, качество жизни.

The article studies the issues of the quality of life of the population in an urban environment, urban problems associated with the sustainable develop-

ment of the city, the creation of favorable living conditions and the economic security of the metropolis. The authors used a scientific approach in their study, which made it possible to establish the criteria for the complexity and sustainability of residential development, a list of basic indicators for integrated residential development. Based on the results of the study, it was concluded that there is a need for a unified management of the development of the fundamental documents of territorial planning that ensure the economic security of the city.

Keywords: economic security, metropolis, integrated development, quality of life.

В Градостроительный Кодекс Российской Федерации (далее – ГрК РФ) в период с 2005 по 2016 год вносятся ряд поправок, показывающих, сколь значимыми и проблемными для развития регионов и мегаполисов, всей России, становятся вопросы, связанные с качеством жизни населения. Если в начале XX века очень общо говорилось о необходимости разработки нормативов градостроительного проектирования (2005 г.), то некоторое время спустя (2014 г) растет понимание масштабности и трудоемкости проблемы – разрабатывается отдельная глава ГрК РФ, посвященная нормативам градостроительного проектирования, их классификации, составу и содержанию, порядку разработки и утверждения [1].

Аналогичная ситуация складывается с понятиями устойчивого и комплексного развития территорий. С 2005 года в ГрК РФ включено понятие «устойчивое развитие», но только с 2014 г. эта тематика раскрывается в виде поправок в ГрК: сначала в виде понятий программ комплексного развития систем коммунальной, транспортной, социальной инфраструктуры поселения (2014 г.), затем – введением понятия деятельности по комплексному и устойчивому развитию территорий (2016 г.). Введенные поправки только отчасти дают общее представление о сути и содержании приоритетных задач, но не разрешают ситуации в целом – заявленная новая и жизненно важная для всех мегаполисов страны тематика не наполнена достаточным для исполнения на местах инструктивным и нормативным материалом, не подкреплена результатами фундаментальных исследований в этой отрасли знаний.

Исследование трансформации понятий «комплексная застройка», «комплексное освоение территорий» и «комплексное и устойчивое развитие территорий» в научном плане позволяет выявить изменение представлений о качестве жилой застройки, планировать дальнейшие действия по уточнению отдельных положений стратегии комплексного и устойчивого развития жилой застройки мегаполисов, в практическом аспекте – формировать основу для разработки стратегии развития города, включая в планы его развития проекты комплексного и устойчивого развития территорий, организационно-экономических механизмов реализации этих планов [1].

Начало внедрения в практику планирования развития жилых территорий градостроительными комплексами было положено в период активизации жилищного строительства в Ленинграде в период 1955-1960-х гг. Уже первые нормы проектирования городов (1954 г.) содержали требование комплексного решения архитектурно-строительных и экономических вопросов в проектах планировки. Целью комплексной застройки была необходимость обеспечения наиболее благоприятных условий жизнедеятельности населения, включая культурно-бытовые и санитарно-гигиенические условия труда и быта. К 1982 г. Госгражданстрой СССР обязывал проводить застройку микрорайонов градостроительными комплексами, под которыми подразумевалось не только выполнение всего комплекса инженерных работ и строительство жилья, но и строительство учреждений и предприятий, связанных с обслуживанием населения, проведение работ по благоустройству и озеленению территории. На протяжении более чем 20 лет вопрос комплексности застройки решался посредством расчета потребности в объектах обслуживания населения и искусства архитектора-градостроителя, размещавшего эти объекты в проекте застройки территории. В этот период ведущими научно-исследовательскими центрами и институтами СССР разрабатываются модели жилой застройки, строительства кварталов и микрорайонов, позволяющие значительно облегчить задачи практической реализации комплексной застройки при развитии городов [1].

Вопросы комплексности строительства, комфортности жилой застройки и формирования качественной жилой среды достаточно подробно исследовались российскими [2].

Исследование современных эволюционных процессов развития мегаполисов, установлении закономерностей спадов, подъема и кризисных ситуаций в развитии уникальных социально-экономических систем, к которым относятся и российские мегаполисы. Исследование волнообразных процессов их развития предполагает изучение направленности процессов эволюционных трансформаций пространственного и социально-экономического развития города, количественного и качественного изменения параметров и направленности урбанизационных процессов, как основы обеспечения экономической безопасности.

Анализ современного состояния исследований по заявленной тематике позволяет утверждать, что, несмотря на значительный вклад ученых в развитие экономической теории и изучение волновых процессов сложных социально-экономических систем, урбанизационных процессов, изложенных в трудах Н. С. Мироненко (2013) [3], Дж. Шумпетера (1982) [4], Н. Д. Кондратьева (2010) [5], Н. А. Слуки (2007, 2014) и др. [6]. очевидна необходимость научного пересмотра методологических основ различных аспектов экономической безопасности мегаполисов с позиций современных философских и естественнонаучных знаний сущности волнообразных социально-экономических процессов, процессов пространственного развития мегаполисов для реализации практических задач разработки концепции и моделей экономической безопасности мегаполисов, как части сценариев социально-экономического и территориального развития мегаполисов на долгосрочную перспективу.

В этом плане задача сопоставления зарубежных и отечественных методов оценки безопасности глобальных городов и используемых показателей, которые, по сути, отражают природу социально-экономического и пространственного аспектов их развития, является актуальной.

Требования к комплексной застройке обусловлены сложившейся социально-экономической ситуацией в конкретном мегаполисе, историко-культурными условиями формирования жилых кварталов и ресурсными возможностями органов власти по формированию безопасных и благоприятных условий жизни населения [7]. В исследовании использован научный подход, позволивший установить критерии комплексности и устойчивости жилой застройки, перечень базовых для комплексной жилой застройки показателей. Для этого автором было использовано понятие уровней комплексности жилой застройки, выделены основные показатели, проведен корреляционный анализ для установления тесноты связи между основными показателями комплексности жилой застройки, к которым автор отнес показатель ввода жилья и объектов социальной инфраструктуры на основе экспертных оценок, анализа научно-методической литературы и нормативных правовых актов.

Анализ комплексной жилой застройки предполагает целесообразность изучения понятийного аппарата, поскольку единое понимание сути застроечных процессов как родового категорийного понятия, является методологической базой исследования социально-экономических аспектов экономической безопасности мегаполисов. Критическое осмысление положений ранее разработанных и действующих нормативных правовых актов, накопленных теоретических знаний о комплексности жилой застройки, практический опыт застройки градостроительными комплексами в Санкт-Петербурге и многолетний опыт изучения современных требований к благоприятным и безопасным условиям жизнедеятельности населения, формирующим эти условия показателям (норм), позволили предложить новый подход к определению комплексности жилой застройки, через выделение уровней комплексности. В основу предложенной методологии положен функционально-атрибутивный подход, суть которого заключается в исследовании современных требований к качеству жизни, уровню комфорта жилой застройки, изучению материальных и социальных потребностей населе-

ния и выделению объектов социальной инфраструктуры соответствующего им уровня.

Планирование комплексного и устойчивого развития жилой застройки представляет собой процесс целенаправленного воздействия органов власти по созданию соответствующего уровня качества жизни населения, обеспечивающего инвестирование в сбалансированное развитие жилой застройки поселения в соответствии с прогнозируемыми потребностями в жилищно-гражданском строительстве. Предложенная система показателей сформирована на основе требований утвержденных документов территориального и стратегического планирования, нормативов градостроительного проектирования [7].

Особенностями предлагаемого подхода является то, что он основан на выделении объективных и субъективных факторов, устанавливающих критерии комплексности, учитывающих базовые требования и региональную компоненту, позволяющих производить оценку потребности населения в объектах социальной инфраструктуры с учетом специфики крупных городов, фактических и эталонных показателей потребностей населения в безопасной и благоприятной жилой среде в каждом конкретном мегаполисе.

Одновременно вводятся понятия, являющиеся неотъемлемой частью представления о комфортной среде и доступности для населения объектов социальной инфраструктуры – объекты шаговой доступности, повседневного, периодического, эпизодического уровня обслуживания населения. Официальное признание вновь введенное понятие градостроительного комплекса получает только в 1983 году с утверждением «Положения о градостроительном комплексе» [8]. В 1988 году выходят Рекомендации по планированию и организации жилищно-гражданского строительства при застройке городов градостроительными комплексами [9]. Регулирование застроечных процессов на государственном уровне осуществляется посредством обязанности исполнения требований строительных норм и правил, например СНиП II-60-75 [10], при разработке проектов застройки. Исполнение требований кон-

тролируется государством – несоблюдение нормативов наказуемо законом. То есть, с позиций правового аспекта безопасности жизнедеятельности, в социалистической экономике важное значение уделяется главному принципу планирования жилой застройки – принципу комплексности. Вместе с тем, введение обязанности для проектировщиков формирования в проектах планировки территорий (далее – ППТ) и проектах застройки (далее – ПЗ) комфортной жилой среды, связанное с необходимостью сбалансированного размещения на территории жилых зданий и объектов социальной инфраструктуры (в рамках утвержденных нормативов проектирования населенных мест), не означает такой же обязанности у строительных организаций при реализации ППТ или ПЗ. Строительство жилых зданий остается приоритетным, а строительство объектов социальной инфраструктуры – «запаздывает», их финансирование ведется по так называемому «остаточному признаку».

Однако застрочный процесс, несмотря на растянутость строительства во времени, в целом не утрачивает комплексного характера, поскольку сохраняется обязательства органов власти по созданию соответствующих объектов. Территории, выделенные в ППТ и ПЗ для объектов социальной инфраструктуры, резервируются для строительства соответствующих объектов.

Литература

1. Орловская Т. Н. Экономическая безопасность мегаполиса: теория, методология, практика (научная монография). СПб.: Изд-во ПОЛИТЕХ, 2019. – 202 с.
2. Пространственное развитие экономики макрорегиона (на примере Северо-Западного федерального округа) / под ред. С. В. Кузнецова / СПб.: ГУАП, 2013. – 333 с.: ил.
3. Пространственные структуры мирового хозяйства // Под ред. Н. С. Мироненко. М.: Пресс-Соло, 1999. 420 с.
4. Шумпетер Й. А. Теория экономического развития (Исследование предпринимательской прибыли, капитала, кредита, процента и цикла конъюнктуры): пер. с англ. / М.: Прогресс, 1982. – 455 с.
5. Избранные труды Кондратьевского Конъюнктурного института / Рос. акад. наук, Ин-т экономики; науч. ред. и сост. П. Н. Клюкин; ред. колл.:

А. Я. Рубинштейн (пред.) [и др.]. М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2010. 719 с. (Экономическое наследие).

6. Глобальный город: теория и реальность / Под ред. Н. А. Слуки. М.: ООО «Аванглион», 2007. 243 с.

7. Орловская Т. Н., Ершова С. А. Комплексная жилая застройка как критерий обеспечения экономической безопасности населения российских мегаполисов (научная статья) Междунар. науч.-практ. конф.: Социально-экономическое развитие России и Монголии: проблемы и перспективы. – Улан-Удэ, 2019. – С. 152–155.

8. Приказ Госгражданстроя СССР от 30.06.1982 №173 «Положение о градостроительном комплексе»/ Нормативно правовая база КОДЕКС.

9. Рекомендации по планированию и организации жилищно-гражданского строительства при застройке городов градостроительными комплексами. М.: Стройиздат. 1988. 101 с.

10. СНиП II-60-75 Планировка и застройка городов, поселков и сельских населенных пунктов.

УДК 343.01

Калинович Александр Эдуардович,
канд. юрид. наук, доцент
(Санкт-Петербургская академия
Следственного комитета
Российской Федерации)
E-mail: kae.spb@yandex.ru

Kalinovich Alexander Eduardovich,
PhD of Law Sci, professor
(Saint Petersburg Academy
of the Investigative Committee
of the Russian Federation)
E-mail: kae.spb@yandex.ru

**УТАЙКА ЧУЖОЙ СОБСТВЕННОСТИ
В УЛОЖЕНИИ О НАКАЗАНИЯХ
УГОЛОВНЫХ И ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ
В РЕДАКЦИИ 1885 ГОДА: СИСТЕМА, ОБЩАЯ
ХАРАКТЕРИСТИКА, ИСТОРИЧЕСКОЕ
ЗНАЧЕНИЕ**

**CONCEALMENT OF OTHER PEOPLE'S PROPERTY
IN THE CODE OF CRIMINAL
AND CORRECTIONAL PUNISHMENTS
IN THE EDITION OF 1885: SYSTEM, GENERAL
CHARACTERISTICS, HISTORICAL
SIGNIFICANCE**

В статье приведен анализ уголовно-правовых норм Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года в редакции 1885 года. Автором рассмотрены положения главы IV «О присвоении и утайке чужой собственности», устанавливающую уголовную ответственность за присвоение и растрату чужого движимого и недвижимого имущества, а также за присвоение ученой или художественной собственности. Проанализированы составы данных преступлений, вопросы квалификации, их отличие друг от друга, а также от других смежных составов.

Ключевые слова: уложение о наказаниях уголовных и исправительных, присвоение, растрата чужого движимого имущества

The article provides an analysis of the criminal law norms of the Criminal and Correctional Penal Code of 1845 in the 1885 edition. The author has re-

viewed the provisions of Chapter IV «About appropriation and embezzlement of foreign property» establishing criminal liability for appropriation and embezzlement of moveable or immovable property, as well as for scientific or artistic property. The author has analyzed the offence and qualification of these crimes, their difference from each other, as well as from other similar crimes.

Keywords: criminal and correctional penal code, appropriation, embezzlement of foreign property

Большое внимание в уголовном законодательстве Российской империи уделялось экономической безопасности государства, в частности, совершенствованию уголовного законодательства и детализации уголовной ответственности преступлений против собственности, одним из видов которых является присвоение и утайка.

15 августа 1845 года Николай I своим Указом утвердил Уложение о наказаниях уголовных и исправительных, которое было введено в действие 1 мая 1846 года (далее-Уложение). Уложение издавалось в различных редакциях в 1857 году, в 1866 году и в 1885 году и состояло из 12 разделов, разделявшихся на Общую и Особенную части [1].

Преступлениям и проступкам против собственности частных лиц, был посвящен раздел XII, в который глава IV была посвящена присвоению и утайке чужой собственности, включающая в себя три отделения: отделение первое – о присвоении, через подлог или иного рода обмана, чужого недвижимого имущества (ст. ст. 1677–1686); отделение второе – о присвоении и растрате чужого движимого имущества, которое включало статьи 1681 и 1682, и отделение третье – о присвоении ученой или художественной собственности (ст. ст. 1683–1686).

Под присвоением в Уложении понималось противозаконное обращение чужого имущества в свою собственность через удержание его под ложным предлогом, а под растратой – отчуждение незаконно присвоенного имущества.

Растрата характеризовалась употреблением полученной вещи в свою пользу без законного на то права. Присвоение предполага-

ло самовольное завладение имуществом, поэтому уголовная ответственность не наступала, если основанием присвоения являлось действительное или предполагаемое согласие владельца имущества.

Большое значение имело разграничение уголовной и гражданской ответственности. Так, удержание от расчетов с компаньонами у себя денег, полученных от продажи товаров, при отсутствии насилия, обмана или злоупотребления доверием предусматривало не уголовную, а гражданскую ответственность. Также не несло уголовной ответственности нарушения при договоре займа денежных средств на приобретение определенной вещи, неоплата купленной вещи. Уголовную ответственность предусматривало удержание денег, полученных при уплате по векселю с ложным удостоверением, что деньги внесены в банк согласно поручению, присвоение лицом, случайно принявшим на себя обязанность по доставке запечатанного пакета с деньгами в земскую управу указанных денег, присвоение вещи, вверенной виновному во время пожара.

Ограничение присвоения от мошенничества заключалось в отсутствии уголовно-наказуемого обмана. Так, присвоением, а не мошенничеством считались действия виновных лиц, выразившиеся в том, что пользуясь преклонным возрастом потерпевшей, обязавшись содержать потерпевшую пожизненно у себя, убедили ее взять из сберегательной кассы принадлежащие ей деньги и передать полученные денежные средства им, после чего, отрицая факт получения денег, прогнали потерпевшую без всяких средств к существованию. Как присвоение, а не мошенничество квалифицировалось удержание денег, полученных для уплаты по векселю с ложным удостоверением, что деньги внесены в банк согласно поручению [2].

От кражи присвоение отличалось прежде всего тем, что присвоенное имущество должно было находиться в фактическом владении виновного лица или должно было быть предоставлено ему для отдельного употребления. Поэтому хищение имущества, находящегося под присмотром обвиняемого, но не выходящего из об-

ладания владельца, например, хищение прислугой хозяйских вещей, квалифицировалось не как присвоение, а как кража.

Субъективная сторона присвоения характеризовалась виной в форме умысла, в то же время, растрата предполагала две формы вины: умышленную и легкомысленную, при этом если небрежное хранение движимой вещи повлекло за собой ее хищение либо потерю, данное деяние не признавалось растратой, а влекло только предъявление гражданского иска об уплате стоимости вещи. Признание того, что растрата совершена в «пьяном виде» и растративший добровольно обязался возратить растроченное имущество не влекло уголовной ответственности, так как растрата в состоянии алкогольного опьянения и растрата по легкомыслию не признавались тождественными понятиями.

Присвоение и растрата считались окончанным преступлением с момента завладения вверенного имущества. Таким моментом являлось отрицание виновным лицом факта завладения имуществом или отказ в его возвращении, или распоряжение имуществом на правах собственника или установление факта растраты имущества. Покушением на присвоение или растрату считалось установление попытки виновного распорядиться имуществом, которая была не завершена по независящим от него обстоятельствам.

Исполнителем присвоения являлось лицо, которому было непосредственно вверено или передано имущество. Кроме исполнителя, к уголовной ответственности привлекались подстрекатели, то есть лица, подговаривающие виновное лицо к совершению данного преступления, а также пособники – лица, содействующие каким-либо образом отчуждению присвоенного имущества или сокрытию его, либо предоставлению владельцу имущества мнимых доказательств утраты имущества.

Растрата также могла быть совершена не непосредственно виновным лицом, а по его распоряжению другими лицами. Поэтому действия хранителя, выразившиеся в совершении или допущении незаконного использования принятого на хранение имущества квалифицировалась как растрата, так же как и участие в растрате денег,

вырученных от залога чужих вещей. Выигрыш денежной суммы в азартные игры у лица, растратившего чужие деньги, о чем выигравшему было хорошо известно, не содержал состава преступления, предусмотренного ст. 1681 Уложения. Продажа вещей, заведомо для продавца присвоенных другими лицами на сумму свыше 300 рублей квалифицировалась как укрывательство.

По своду законов присвоение признавалось одним из видов воровства – кражи (ст. 819 п. 1 изд. 1842 г.) и виновный подвергался тем же наказаниям, как и за воровство. Составители Уложения сравнивали присвоение не к краже, а к мошенничеству.

По предмету преступления законодатель подразделял данное деяние на:

- присвоение, через подлог или иного вида обмана чужого недвижимого имущества (отделение первое);
- присвоение и растрату чужого движимого имущества (отделение второе);
- присвоение ученой или художественной собственности (отделение третье).

Отделение первое включало статьи 1677–1680 Уложения и предусматривало уголовную ответственность за присвоение недвижимого имущества путем подлога или иного вида обмана. Все преступления данного отделения характеризовались умышленной формой вины. Квалифицирующими признаками являлись: составление подложных крепостей (договоров), межевых планов, книг, актов и документов, служащих доказательством права собственности (статья 1677 Уложения); подчистка, незаконное внесение изменений в крепостные акты или другие бумаги, служащие письменными доказательствами с целью присвоения себе или другим лицам чужого недвижимого имущества (статья 1678 Уложения); умышленное предъявление в суд либо другому лицу заведомо подложных крепостных актов или других служащих доказательством права собственности бумаг, либо совершение каких либо иных противозаконных действий с указанными документами (статья 1679 Уложения); предъявление с целью обмана лицом, проживающим по доверенности или по какому либо пись-

менному или устному договору, в суд или должностному лицу актов или бумаг, с целью присвоения имени (статья 1680 Уложения) [3].

Наказания за указанные преступные деяния, соответствовали, наказаниям, предусмотренным в статьях 1690–1694 главы пятой Уложения «О преступлениях и проступках по договорам и другим обязательствам». Так за преступление, предусмотренное статьей 1690 «О подлогах в актах и обязательствах» виновное лицо подвергалось лишению всех особенных лично и по состоянию присвоенных прав и преимуществ и отдаче в исправительные арестантские отделения на срок от четырех до пяти лет [4].

Второе отделение было посвящено присвоению и растрате движимого имущества и включало в себя наказание за присвоение или растрату чужого движимого имущества на сумму свыше трехсот рублей. (статья 1681). При присвоении и растрате на сумму менее трехсот рублей ответственность наступала по статье 177 Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями. Объективная сторона данного преступления включала в себя присвоение и растрату как движимых вещей, так и чужих документов, так как согласно действовавшему гражданскому законодательству обязательства принадлежали к движимому имуществу. Так взятие у кредитора своего собственного обязательства для подписи срока уплаты и невозвращения его кредитору составляет присвоение.

Преступными считались и действия, сопряженные с отчуждением собственного имущества, описанного за долги и оставленного у его владельца на хранении. Растрата заложенного имущества также попадала под действие статьи 1681 Уложения, при этом, по закону запрещался отпуск спиртных напитков в долг, под заклад платья, посуды или иных вещей. Взятые под залог вещи должны были быть возвращены хозяину. Уголовная ответственность при не возвращении вещей, являющихся обеспечением займа, наступала только в том случае, если будет доказано, что заложенные вещи не возвращены при полном возврате долга. Самовольная передача в залог чужого имущества признавалась растратой даже в том случае, если в последствии оно было возвращено хозяину.

Как присвоение квалифицировались и действия, направленные на обращение в свою пользу вещей и денег, взятых у пьяного для их дальнейшего сбережения. При этом отрицание получения денег или вещей во временное сбережение от лица, находящегося в состоянии алкогольного опьянения, подпадало под понятие утайки. Утайка чужого имущества, полученного владельцем в связи с его алкогольным опьянением, квалифицировалась как кража, в то же время присвоение денег, взятых у пьяного под вымышленным предлогом сбережения, квалифицировалось как мошенничество.

Присвоением вещей прислугой квалифицировалось по ст. 1681 Уложения только в том случае, если присвоенное имущество находилось не только под общим надзором данного лица, а было передано в его распоряжение по соглашению с хозяином. В случае если имущество не выбывало из обладания владельца, действия домашней прислуги по не законному завладению вещей хозяина квалифицировалась как кража, например, завладение какими-либо вещами, одеждой, посудой, находящимися в помещениях хозяина.

Действия купеческих приказчиков и продавцов, растративших товар или вверенное имущество, или невозвращение ими денег за проданный товар по надуманным предложениям, например хищение денег или товара посторонними лицами, квалифицировались как растрата. Несовершеннолетнему продавцу нельзя было доверять товар на сумму более тридцати рублей, в противном случае при растрате товара купец не имел права требовать возмещение убытков, что в прочем не освобождало несовершеннолетнего от уголовной ответственности [5].

Отдельно квалифицировалось присвоение или растрата чужого движимого имущества на сумму менее трехсот рублей. Уголовная ответственность за совершение данного преступления, наступала в соответствии со статьей 1682 Уложения. Специальными субъектами преступления являлись совершившие присвоение дворяне, священнослужители, монашествующие и почетные граждане. Наказание за совершение данного преступления предусматривало лишение всех особенных лично и по состоянию присвоенных

прав и преимуществ и заключению в тюрьму на срок от трех месяцев до одного года. В том случае, если смягчающими вину обстоятельствами являлись совершение преступления по легкомыслию и виновное лицо обязывалось возместить ущерб, срок ареста составлял не более трех месяцев тюрьмы.

Третье отделение защищало авторские права и устанавливало уголовную ответственность за присвоение ученой или художественной собственности, то есть авторских прав. Авторские права регулировались правилами «о праве собственности на произведения науки, словесности, художеств и искусств», составляющими приложение к статье 420 тома X части. 1 закона гражданского Свода законов Российской империи. Статьи 1683-1685 Уложения регулировали уголовное наказание за более или менее тяжкое нарушение указанных правил. Уголовные дела за совершения данных преступлений являлись делами частного обвинения и возбуждались только по заявлению потерпевших. Статья 1683 Уложения устанавливало уголовную ответственность за присвоение и издание под своим именем чужого произведения словесности, наук, искусств и художеств. Для признания за автором, переводчиком или первым издателем права собственности на произведение необходимо было, чтобы произведение не было воспроизведением чужого труда. Виновные в совершении данного преступления лица обязаны были возместить автору произведения материальный ущерб и могли быть подвергнуты лишению всех особенных лично и по состоянию присвоенных прав и преимуществ и заключению в тюрьму по второй степени статьи 33 Уложения, то есть на срок от восьми месяцев до одного года шести месяцев.

Следующим основанием привлечения к уголовной ответственности являлось самовольное распоряжение произведением, без разрешения автора. Указанное деяние квалифицировалось по статье 1684 Уложения, в соответствии с которой лицо, не выдавая себя за автора чужого сочинения, перевода или иного произведения науки, искусства или художеств, но зная, что данное произведение является литературной или художественной собственностью

другого, будет распоряжаться как своим, напечатав, или позволив напечатать книгу, статью или музыкальные ноты, или же представить драматическое или играть музыкальное сочинение в публичном собрании или повторяя и размножая картины и другие произведения искусств или художеств. Виновное в совершении данного преступления лицо, обязан был возместить автору причиненные убытки и мог быть приговорен к заключению в тюрьму на срок от двух до восьми месяцев [6]. Объективная сторона преступления заключалась в издании чужого произведения без разрешения автора. При этом не имело значения, было ли напечатано произведение или не напечатано, так как авторские права нарушались одинаково. Постановка пьес на сцене обществ и собраний считались публичным мероприятием и поэтому виновные в самовольной, без разрешения автора постановке привлекались к уголовной ответственности по статье 1684 Уложения. Неуплата же авторского вознаграждения являлось предметом гражданского иска.

Отдельно квалифицировались действия лиц, которые использовали в своих произведениях заимствования из литературных или художественных произведений таких авторов или художников, которые еще были живы или права собственности которых принадлежали их наследникам или другим лицам. За совершение данного преступления виновное лицо приговаривалось к денежному взысканию не свыше двойной цены всех напечатанных или экземпляров произведений [7].

Рассматривая преступления против собственности, в частности в сфере защиты авторских прав, можно сделать вывод о том, что многие положения главы IV Уложения о наказаниях уголовных и исправительных прогрессивны и актуальны даже по сравнению с действующим уголовным законодательством.

Литература

1. *Калинович А. Э.* «Разбой и грабеж как угроза экономической безопасности Российского государства в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года». Материалы Региональной научно-практической кон-

ференции с международным участием «Экономическая безопасность: опыт, проблемы, перспективы». СПбГАСУ. 2019. С. 60–75.

2. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1885 года. 13-е изд., перепечатка и доп.- С.-Пб.: Изд. Н. С. Таганцева, 1908, с. 890.

3. Свод законов уголовных. Том 1 Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. издание 1885 г. С-Петербург, 1885, с. 350-351.

4. Свод законов уголовных. Том 1 Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. издание 1885 г. С-Петербург, 1885, с. 351.

5. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1885 года. 13-е изд., перепечатка и доп.- С.-Пб.: Изд. Н. С. Таганцева, 1908, с. 900.

6. Свод законов уголовных. Том 1 Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. издание 1885 г. С-Петербург, 1885, с. 352.

7. Свод законов уголовных. Том 1 Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. издание 1885 г. С-Петербург, 1885, с. 352.

УДК 330

Ковалев Руслан Викторович,
канд. воен. наук, преподаватель
(Военный институт железнодорожных
войск и военных сообщений)

Ковалева Наталья Алексеевна,
студентка
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: kov.7777777@mail.ru

Kovalev Ruslan Viktorovich,
PhD of Sci. Mil., Professor
(Military Institute of Railway
Troops and Military Communications)

Kovaleva Natalia Alekseevna,
student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: kov.7777777@mail.ru

МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ГАЗОРАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

METHODS FOR ENSURING THE SAFETY OF GAS DISTRIBUTION COMPANIES

В данной статье проведен анализ, выявивший проблемы газовой отрасли и определивший угрозы, перспективы, сильные и слабые стороны и направления развития. Актуальность заключается в выявлении негативных моментов управленческой деятельности, с точки зрения экономической

безопасности, на примере самого крупного участника газораспределения Российской Федерации – «Газпрома». Выявлено, что продажи сжиженного газа путем реализации в Китай являются заведомо убыточным мероприятием и предложены пути их решения на примере государственной программы по сооружению газопровода «Сила Сибири», который не предполагает экономического развития газораспределительной отрасли.

Ключевые слова: газовая отрасль, газообеспечение, газопровод, регионгаз, потребители газа, «Сила Сибири».

This article analyzes the problems of the gas industry and identifies threats, prospects, strengths, weaknesses, and directions of development. The relevance is to identify negative aspects of management activities, from the point of view of economic security, on the example of the largest participant in the gas distribution of the Russian Federation – «Gazprom». It is revealed that sales of liquefied gas by selling it to China are obviously unprofitable activities and ways of solving them are suggested using the example of the state program for the construction of the Power of Siberia gas pipeline, which does not imply economic development of the gas distribution industry.

Keywords: gas industry, gas supply, gas-pipe, gas distributing organization, regiongaz, «Power of Siberia».

Задачи, стоящие перед экономической безопасностью отрасли, состоят в том, чтобы свести к минимуму угрозы, обеспечить эффективность и надежность функционирования управленческой и производственной систем, гарантировать правовую, социальную защиту персонала организации и эффективность использования ресурсов.

На основе государственной политики в сфере создания экономической безопасности и необходимых темпов экономического роста, необходимо:

- гарантировать основательный рост данного подразделения экономики;
- усовершенствовать плодотворное стратегическое руководство на всех уровнях;
- обеспечить разработку и включение современных технологий и инноваций в процесс деятельности данной отрасли.

В данной статье рассматриваются проблемы экономической безопасности в сфере газораспределительной отрасли.

В области реализации газа имеют превосходство газораспределительные организации по продаже газа – регионгазы, с разнообразным участием в их капиталах дочерних обществ «Газпрома», органов управления регионов и других хозяйствующих объектов [1].

Для обеспечения сжиженным газом в стране имеется большое количество газораспределительных организаций, суммарная длина газопровода на сегодняшний день составляет около 450000 км с объемом реализуемого газа более 260 млрд м³ в год. Проведя анализ можем заключить, что на газовом рынке будет отсутствовать конкуренции между сбытчиками газа [2].

Правительство Российской Федерации осуществляет все возможные варианты наладить взаимоотношения между газораспределительными организациями (ГРО) и их непосредственными потребителями способом утверждения правил газификации, а также методических указаний [3].

На современном этапе, ГРО защищены от появления конкурентов и неожиданной потери клиентов так как рассматриваемая в статье газовая отрасль монополизирована и контролируется высшими эшелонами власти нашей страны, которые заинтересованы только в получении дохода от добычи и распродажи природных ресурсов [4].

Потребителям, решившим заняться транспортировкой и реализацией газа, придется столкнуться с рядом трудностей таких, как строить и эксплуатировать газопроводы, а также возникают дополнительные риски при возникновении конкуренции с ГРО. В результате непомерных расходов на строительство газопроводов, а также неспособность потребителей нести дополнительные издержки, от которых защищены ГРО, новоиспеченные поставщики будут вынуждены приостановить деятельность или найти контакты с основной газораспределительной организацией на ее условиях [5].

Независимые производители ограничены, а иногда и обречены продавать сжиженный газ Газпрому, так как в случае реализации газа потребителям им приходится использовать газотранспортную систему газового монополиста. Поэтому производитель попадет в зависимость от непостоянного количества клиентов и рискует понести высокие капитальные затраты на сооружение трубопроводов, а потом вовсе остаться без покупателя. И еще огромным бонусом для Газпрома является лояльное отношение государства с точки зрения начисления налоговых вычетов, чего никогда не будет применено к независимым или индивидуальным предпринимателям. Для примера хотелось бы привести ситуацию со строительством газопровода «Сила Сибири» – наглядным образцом и правдой о экономике нашей страны и лучших ее представителях. При планировании газопровода «Сила Сибири», заведомо невыгодного проекта, о чем скажем ниже, было высказана просьба об обнулении всех налогов и решение было принято нашим правительством единогласно, так как многие из них являются держателями акций «Газпрома» [6].

Проведенный анализ и данные статистики предполагают для развития газовой отрасли, связанной с увеличением хозяйственной деятельностью ГРО, определенные факторы (рис. 1) [1].

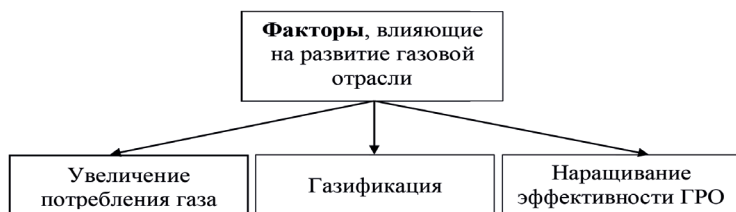


Рис. 1. Факторы, влияющие на развитие газовой отрасли

В процессе написания статьи был выполнен *SWOT*-анализ для газораспределительной компании России на основе годового отчета организации (рис. 2).

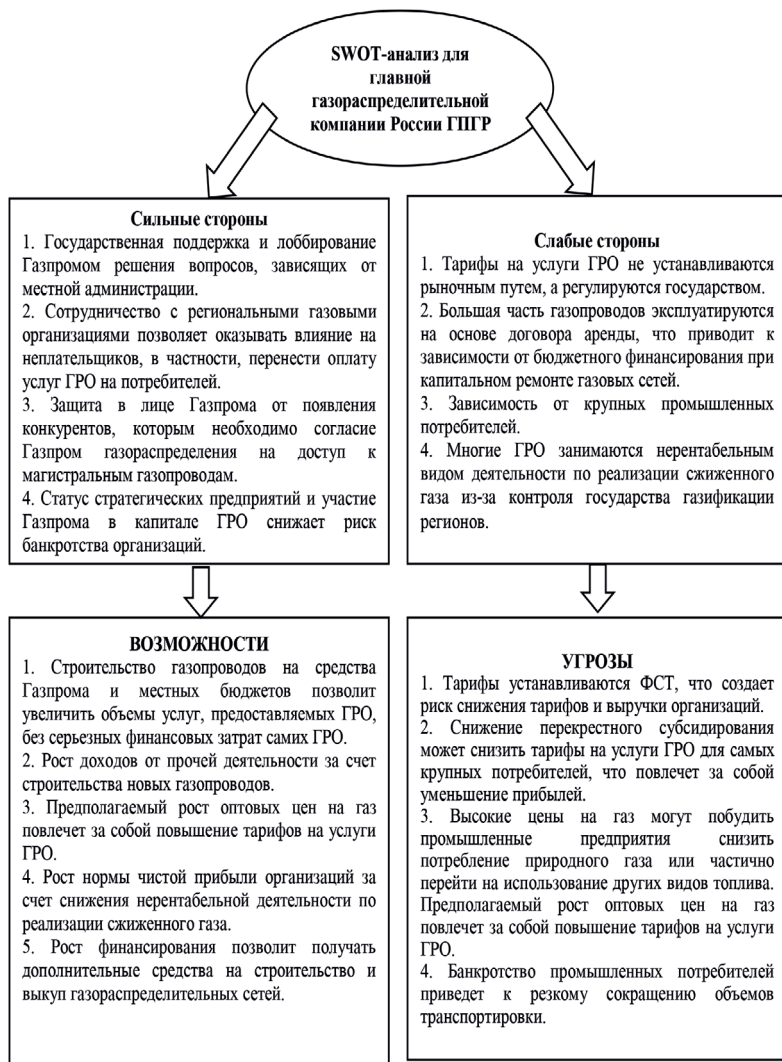


Рис. 2. Данные SWOT-анализа исследуемой газораспределительной организации на основе годового отчета

Вернемся к газопроводу «Сила Сибири», который заведомо был убыточным. В мире сложилась обстановка, диктуемая США, направленная на введение санкций против России, и все меньше стран, участвующих в мировой политике и занимающих главенствующие места, которые поддерживают нас. Поэтому руководство страны приходится заключать изначально невыгодные контракты ради получения мнимой геополитической дружбы с Китаем.

Мы все прекрасно понимаем, что Китаю никакая дружба с нами не нужна, а выступает он только в личных своих интересах – получения природных ресурсов по заниженным ценам. Нам приходится идти с ними на контакт, хотя не секрет, что цены на природные ресурсы на азиатском рынке выше средних по миру, но Россия их занижает, чтобы сохранять отношения с одной из мировых держав и хоть как-то увеличить продажу газа. Многие напрасно предполагают, что Китаю так выгоден этот контракт. В отличие от нашей страны Китай получает 65 млрд м³ в год от Туркменистана, а при разработке проекта «Сила Сибири» предполагалось о поставках природного газа в Китай в размере всего 38 млрд м³ в год, только тогда он мог считаться выгодным для страны. А в реальности мы поставляем не более 5 млрд м³ в год (что не существенно с объемами поставок других стран, в т. ч. Туркменистана), и чтобы выйти на предполагаемые объемы поставок необходимо разрабатывать новые месторождения, а это тоже деньги, которые окупаться начнут далеко не в ближайшем будущем. И поэтому просто необходимо освободить Газпром от налогов и бюджет страны не получит огромные суммы денег, которые будут распределены между акционерами.

Коснувшись вопроса об акционерах стоит заострить внимание на том, что большинство населения страны ошибочно считает Газпром народным достоянием (судя по рекламе, а слоган «мечты сбываются» рекламной кампании «Сила Сибири» вообще убрать из ролика). Контрольный пакет акций, в размере 50, 23% принадлежит представителям Российской Федерации, но оставшиеся 49,77% – контролирует АДР (Американская депозитарная распи-

ска – производная ценная бумага на акции иностранного государства свободно вращающаяся на американском фондовом рынке), которая, как показывает практика и диктует условия деятельности данной организации и как правило не в интересах граждан РФ, зачем тратить деньги на развитие, если можно просто выкачивать ресурсы из страны [7].

Что касается газификации страны, то этот проект не приносящий быструю прибыль (да и объемы не те) никогда не будет принят во внимание так, как акционеры, владеющие акциями, не преследуют цели улучшения благосостояния и уровня жизни населения страны, а лишь получения мгновенной прибыли без значительных денежных затрат.

Корпорация Газпром, по анализу ведущих экономистов страны, находится на грани банкротства, получает от государства дотации, беспроцентные кредиты, отмены налогов, но данные мероприятия не направляются на стабилизацию положения, а лишь на дальнейшее разграбление ресурсов страны. Пример можно привести из анализа капитализации Газпрома, который показывает, что в 2007 году составляла 330 млрд долларов США, а в 2018 году всего 53 млрд долларов США. Из этого следует, что деньги от природных ресурсов уходят за рубеж, а глава Газпрома Алексей Борисович Миллер награждается орденом «За заслуги перед Отечеством» [8], который выдается за особые заслуги, связанные с укреплением российской государственности, социально-экономическим развитием страны. Вопрос: в каких областях произошло социально-экономическое развитие, во всяком случае – не газовой.

Заключение

Анализ, проведенный в статье, подтверждает, что вопрос о повышении экономической эффективности деятельности газораспределительных организаций является важным и актуальным на современном этапе. Необходимо выработать определенную стратегию. Для этого предстоит коренным образом поменять экономическую политику «Газпрома» и направить ее на улучшения жизни населения страны, а не получения быстрой прибыли путем банкротства

государственной корпорации. В Государственной Думе РФ давно стоит вопрос о национализации природных ресурсов, что привело во многих странах (например ОАЭ) к успешному экономическому развитию страны и повышению благосостояния населения, почему бы и нам не взять с них пример.

Литература

1. 70 лет создания единой системы газоснабжения. Истоки и перспективы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: gasforum.ru/.
2. Министерство энергетики Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: minenergo.gov.ru..
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 29 мая 2002 г. № 364 «Об обеспечении устойчивого газо- и электроснабжения, финансируемых за счет средств федерального бюджета организаций, обеспечивающих безопасность государства». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: referent.ru.
4. Газораспределительные компании. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [bcs.ru](http://bcs.ru;);
5. *Филатов И. И.* Анализ рынка газораспределительных организаций в России на примере «Газпром газораспределения». Экономика и предпринимательство, № 11 (ч.2), 2017 г.
6. Годовые отчеты ПАО «Газпром» 2007–2017 гг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2019/> (дата обращения: 23.06.2019).
7. *Бобылева Т. А., Хрипунова А. С.* Исследование проблемных вопросов газификации России и способов их решения.
8. *Миллер А. Б.* О реализации Программы газификации регионов Российской Федерации [Электронный ресурс] / А. Миллер. – Режим доступа: <http://government.ru/media/files/tbYeoYkkBtPaPL4O CUAEFuNXuaNsXNXb.pdf> (дата обращения: 25.12.2019).

УДК: 336.7

Лебедева Ирина Анатольевна,
канд. экон. наук, доцент
(Санкт-Петербургская академия
Следственного комитета)
E-mail: irinaa508@mail.ru

Lebedeva Irina Anatol'evna,
PhD of Sci. Ec., Associate Professor
(Saint Petersburg Academy
of the Investigative Committee)
E-mail: irinaa508@mail.ru

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И УГРОЗЫ

DIGITALIZATION OF THE BANKING SECTOR: NEW OPPORTUNITIES AND THREATS

В статье рассматриваются основные этапы и тенденции цифровизации банковского сектора, анализируются негативные последствия от внедрения цифровых технологий, в частности, возможность потери денежных средств со счетов клиентов и их персональных данных. Рассматриваются сложности по предупреждению и противодействию компьютерным атакам. Предлагаются меры по повышению уровня экономической безопасности при использовании цифровых технологий.

Ключевые слова: цифровизация банковского сектора, цифровые финансовые технологии, экономическая безопасность, компьютерные атаки

The article discusses digitalization trends in the banking sector. Negative effects of digital technology are analyzed. In particular, the possibility of losing money from customer accounts. Difficulties in counteracting computer attacks are considered. Measures to improve economic security are proposed.

Keywords: digitalization of the banking sector, digital financial technology, economic security, computer attacks

Цифровые технологии уже стали неотъемлемой частью нашей жизни, оказали влияние на не только структуру экономики и образования, но и на повседневную жизнь человека.

Делая жизнь человека удобнее, комфортнее, более динамичной, они предъявляют и новые требования к его навыкам и умениям. Владение новыми технологиями становится необходимостью,

не независимо от нашего желания. При этом следует отметить, что уровень использования как сети «Интернет», так и персональных компьютеров в России до сих пор отстает от европейских стран. Существует серьезный разрыв в цифровых навыках между отдельными группами населения.

На фоне быстрого роста новых секторов, генерирующих кардинально новые потребности многие традиционные индустрии теряют свою значимость в структуре мировой экономики. Постоянное развитие и совершенствование новейших технологий становится необходимым условием как сохранения конкурентоспособности отдельных предприятий, так и перспективности целых отраслей. Чтобы не растерять клиентов и не уступить конкурентам из числа IT-компаний, российские банки должны поэтапно внедрять в бизнес инновации. Невозможность самостоятельно обеспечить должный уровень технологического и информационного развития, соответствовать новым требованиям к коммуникациям, вычислительным мощностям, информационным системам и сервисам приводит к необходимости пользоваться чужими технологическими платформами и экосистемами, ставя себя в зависимость от своих конкурентов.

Под действием цифровизации значительные изменения претерпевает и конфигурация глобальных рынков. Глобализационные изменения усиливают эти процессы, способствуют укреплению взаимосвязи национальных экономик через мировые финансовые рынки и механизмы международной торговли, приводят к тому, что границы национальных финансовых рынков и мировой финансовый рынок постепенно приобретает общую основу.

Финансовый сектор, в том числе банковский, в наибольшей степени подвержен цифровизации и соответственно зависимости от мирового рынка финансовых технологий (сокращенно «финтех»), а точнее от Финансовых конгломератов – лидеров на рынке финтех.

Рынок финансовых технологий лидирует по динамике своего развития: растут объемы инвестиций, увеличивается количество сделок в области слияний и поглощений. Продукты финтеха стано-

вятся неотъемлемой частью жизни людей. С каждым годом количество пользователей финансовых технологий растет на 15–20 %. Подобная тенденция наблюдается во всех странах. Но на мировом рынке финансовых технологий выделяются явные лидеры, что ставит остальных участников в зависимость от них.

В таблице 1 представлены торговые индексы консенсус-рейтинга финансовых технологий, в основе которых лежат взвешенные данные таких источников, как *The Global Financial Centers Index*, *Global Innovation Index*, *Doing Business (WorldBank)*, *The ICT Development Index*, *GCI index (Huawei)*.

Таблица 1

Консенсус-рейтинг развития рынка финансовых технологий в мире [1]

Страна	Рейтинг	Страна	Рейтинг	Страна	Рейтинг
США	422,2	Люксембург	51,4	Эстония	31
Великобритания	223,5	Дания	50,7	Южная Африка	31
Германия	127,5	Объединенные Арабские Эмираты	50	Исландия	29
Австралия	127,6	Новая Зеландия	49,9	Мексика	28
Канада	118	Норвегия	44	Индия	28
Сингапур	110,5	Малайзия	38	Бахрейн	27
Швейцария	109,8	Италия	38	Турция	27
Япония	88	Австрия	37	Марокко	26
Франция	81,5	Финляндия	37	Венгрия	25
Швеция	81,2	Польша	37	Греция	24

Страна	Рейтинг	Страна	Рейтинг	Страна	Рейтинг
Нидерланды	73,9	Бельгия	36	Казах-стан	23,6
Китай	72	Россия	31,8	Арген-тина	23
Республика Ирландия	66,4	Чехия	31	Индоне-зия	21
Южная Корея	64,2	Таиланд	31	Филип-пины	20
Испания	54,8	Португалия	31		

По общему консенсус-рейтингу Россия относится к развивающимся странам. Но в банковском секторе ситуация значительно лучше.

Консенсус-рейтинг российских банков достаточно высокий по ряду позиций, в частности, в оказании повседневных услуг: осуществление переводов, пользование банковскими картами, управление платежами. Но в процедурах по открытию счетов, адаптации нового клиента и осуществлению кросс-продаж наши банки уступают иностранным конкурентам [1].

Преимущества развития финансовых цифровых технологий в первую очередь касаются высокоразвитых стран, являющимися инноваторами в этой отрасли. Что касается экономик развивающихся стран или стран с переходной экономикой, в том числе России, то ситуация не так однозначна.

Сегодня доля цифровой экономики в ВВП России (3,9%) почти в 2,5 раза ниже, чем в США (10,9%), Китае (10%) и странах Евросоюза (8,2%) [2, С. 26; 3]. Доля инновационной продукции в России составляет около 12%, в то время как для соответствия мировым вызовам необходимо около 30%. Россия отстает и по ключ-

чевым новейшим отраслям, которые сегодня обеспечивают прорыв в мировой экономике, четвертую промышленную революцию [4]. Для обеспечения долгосрочного роста российской экономики, повышение ее конкурентных преимуществ цифровизация необходима. Банковский сектор является лидером в этом направлении.

Уже сегодня цифровые технологии заставили банки изменить бизнес-модель. Еще недавно направление развития финансовой отрасли определяли банки, сегодня вектор развития задает клиент. Эксперты выделяют 5 этапов цифровизации банковской системы (табл. 2).

Таблица 2

Этапы цифровизации банковской системы [5]

Этап	Характеристика
Появление дистанционных каналов	Развитие сети банкоматов, мобильного банка, чат-ботов, построению новой экосистемы, позволяющей клиенту взаимодействовать в любое удобное время с банком
Разработка дистанционных продуктов	Создание продуктов <i>E2E (end to end)</i> , дающие возможность удовлетворения финансовые запросы потребителя в on-line режиме (бесконтактные виртуальные платежи).
Внедрение полного цикла информационного обслуживания	Использование технологии <i>Big Data</i> , искусственного интеллекта, машинного обучения, <i>Date Driven & Date Science</i> способствует возникновению принципиально новой модели бизнеса, которая позволяет интегрировать банк в глобальное интернет-пространство.
Созданием «цифрового мозга» (<i>Digital Brain</i>),	Создание процесса автоматизации изучения данных в бизнес-процессах банка, его продуктовой линейке, а также в различных сегментах экономики с целью аудита, что позволяет организации иметь более полное представление о собственных возможностях в той или иной отрасли.
Создание цифровой ДНК	Создание новой системы координат для принятия стратегических решений в течение всего жизненного цикла банка.

Эксперты отмечают, что к 2020 году 80 % решений, принимаемых бизнесом, будет доверено искусственному интеллекту [2].

Можно выделить следующие тенденции развития цифровизации банковского бизнеса:

- деление банковского сектора на крупных игроков – центров экосистем, предлагающих широкий спектр услуг, и небольшие банки – зависимые от них игроки;

- появление новых игроков на рынке: IT-компании станут конкурировать с банками, становясь полноценными поставщиками финансовых услуг;

- сокращение расходов банков на 10-15% и изменение их структуры: сокращение расходов на предоставление банковских услуг и увеличение расходов на обеспечение информационной безопасности;

- изменение структуры доходов банков – значительная доля дохода будет приходиться на небанковские услуги;

- трансформация банковских услуг для клиентов: банковские операции будут проводиться почти мгновенно; клиенты будут получать только персонализированные предложения [6].

В тоже время цифровизация банковской сферы имеет и негативные последствия.

Во-первых, внедрение цифровых технологий сказывается на структуре занятости в банковском секторе. По прогнозам Глобального института *McKinsey* уже к 2036 году может быть автоматизировано до 50 % работы, выраженной в человеко-часах, а к 2066 году эта доля может достичь от 46 до 99 %. В первую очередь под сокращение подпадут рабочие места, требующие средней квалификации [7. С. 57–60]. В тоже время повысится спрос на специалистов, имеющих навыки создания и применения цифровых технологий и инструментов. Указанные тенденции будут способствовать росту безработицы, снижению уровня доходов и жизни людей. Расслоение населения по уровню доходов будет продолжаться [7. С. 57–60]. Следствием чего станет ухудшение жизненного уровня значительной части российских граждан, что не мо-

жет не сказаться на темпах развития экономики и может поставить под угрозу экономическую безопасность страны.

Другой проблемой цифровизации банковского сектора становится формирование единого банка персональных данных граждан, в том числе юридического и финансового характера, при недостаточной их защищенности.

За первое полугодие 2019 года на черном рынке было обнаружено порядка 13 тыс. предложений купли/продажи данных россиян. При этом на долю потерь по вине банков приходится лишь 12%. В основном утечки данных происходят из неочевидных ресурсов, например, интернет-магазинов, или при помощи социальной инженерии. Соответственно, банк не может контролировать большую часть потери информации. Тем более, что в большинстве случаев виновниками утечки персональных данных становятся сами граждане, в основном школьники, студенты, домохозяйки и пенсионеры, а также те, кому нравится использовать современные технологии.

Но на удочку «фишеров» попадают и сотрудники банков, вскрывающие фишинговые письма с вредоносным вложением. На долю инцидентов по вине сотрудников (как случайных, так и злонамеренных) приходится 70% от всех утечек из кредитных организаций [8].

К 2023 г. планируется создать платформу «цифровой профиль» с полными данными граждан из всех реестров, в том числе юридически значимые данные, а также данные об уплате налогов, наличии водительских прав, штрафов и т. п. И эти данные сделают доступными коммерческим компаниям и в первую очередь банкам.

Во-вторых, вырастает угроза потери денежных средств со счетов физических и юридических лиц в коммерческих банках.

По данным ФинЦерт ущерб от компьютерных атак по банковским картам физических лиц в 2018 г. составил 1,38 млрд руб. (416,9 тыс. операций), что в 1,5 раза больше, чем в 2017 г. – 0,96 млрд рублей (317 тыс. операций).

Компьютерная атака – это целенаправленное несанкционированное воздействие на информацию, на ресурс автоматизиро-

ванной информационной системы или получение доступа к ним с применением программных или программно-аппаратных средств. Эксперты выделяют следующие виды компьютерных атак в кредитно-финансовой сфере:

1. Взломы компьютеров с целью хищения.
2. Совмещение социальной инженерии и компьютерных атак.
3. Компьютерный шпионаж.
4. Выведение из строя.
5. Шифрование или блокировка с вымогательством.

Специалисты ФинЦентр Банка России отмечают, что компьютерным атакам подвергаются:

- компьютеры юридических и физических лиц, с которых осуществляются переводы денежных средств любого типа в любых системах;
- информационные системы банков и других финансовых организаций, в которых осуществляются переводы, процессинг банковских карт, управление банкоматам
- устройства самообслуживания: банкоматы и терминалы, платежные терминалы (POS) в торгово-сервисных предприятиях;
- мобильные устройства, номера которых привязаны к картам, счетам; либо на которых установлены приложения для совершения переводов;
- банковские карты, банковские счета, электронные кошельки.

Несмотря на достаточно эффективную деятельность Банка России по противодействию компьютерным атакам путем взаимного информирования и оповещения участников банковского сообщества об уязвимостях, угрозах и рисках, с которыми каждому из них приходится сталкиваться, а также на увеличение затрат на информационную безопасность коммерческих банков противостоять этим угрозам удастся далеко не всегда.

Прежде всего, по тем же причинам, что при потери персональных данных клиентов. Кроме того, при подготовке и совершении компьютерных атак участвует большое количество лиц, обладающих различными криминальными профессиями: кодеры, кодеры связок,

абузоустойчивые хостеры, ботнетчики, криптографы, траферы, залищники, нальщники, дроповоды, кардселлеры, дропы, звонари, крыша. Зачастую их отношения носят непостоянный и часто виртуальный характер. Как правило, соучастники находятся в разных регионах и странах мира, что вызывает сложности при определении места совершения преступления и окончательного бенефициара [9, С. 2–58].

Следует признать недостаточную готовность правоохранительных органов к расследованию подобных преступлений из-за недостатка опыта и квалификации сотрудников, а также из-за отсутствия должного взаимодействия с кредитными организациями, Росфинмониторингом и Банком России.

Для обеспечения экономической безопасности кредитной организации необходимо создать и постоянно совершенствовать комплекс организационных, правовых, финансовых, программно-технических и силовых мер, методов и средств, предназначенных для защиты банка от воздействия как внутренних, так и внешних угроз [10]. Таким образом, цифровизация банковской услуг становится одной составляющих экономической безопасности кредитной организации. Необходимость постоянного внедрения финансовых инноваций и цифровых технологий, расширение спектра услуг, удовлетворение потребностей клиента в он-лайн режиме и в тоже время совершенствование системы безопасности для защиты денежных средств клиентов и их персональных данных обуславливает создание новой бизнес-модели, обеспечивающей не только качественное обслуживание клиентов, но и, что более важно, сохранение целостности и конфиденциальности информации, противодействие мошенничеству.

Основными направлениями повышения уровня экономической безопасности, в условиях формирующегося цифрового банкинга, на наш взгляд, являются:

1. Постоянное преобразование и производство программных обеспечений в кредитных организациях.
2. Создание и совершенствование технологий по защите централизованных баз данных.

3. Тесное взаимодействие государства, бизнеса и науки при создании законодательства, регулирующего процессы цифровизации экономики и деятельность участников цифрового рынка.

4. Оперативное сотрудничество между кредитными организациями, Росфинмониторингом, правоохранительными органами и Банком России при расследовании компьютерных преступлений и противодействии компьютерным атакам.

5. Использование международного опыта при обеспечении защиты собственных интересов кредитной организации и государства, не допущение «навязывания» правил тигры Международными финансовыми институтами.

Скорость технологических изменений требует от регулятора большей гибкости, а уровень экономической безопасности в условиях цифровой трансформации напрямую зависит от степени сотрудничества Банка России с участниками рынка [7]. Только при реализации указанных направлений цифровизация банковского сектора будет способствовать к усилению экономической безопасности кредитной организации и страны в целом.

Литература

1. Частные финансовые технологии как инструмент устойчивого развития бизнеса в России и Казахстане Тенденции на рынке финансовых технологий. Исследовательский центр компании «Делойт» в СНГ, 2018 URL: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/research-center/Chastnyefinansovye-tehnologii-kak-instrument-ustojchivogo-razvitiya-biznesa-Rossii-Kazahstane.pdf> (дата обращения: 26.02.2020).

2. Вайсман, Е. Д. Цифровизация vs занятость: опыт банковского сектора / Е. Д. Вайсман, М. В. Подшивалова // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2018. – Т. 12, № 4. – С. 26–34. DOI: 10.14529/em180403.

3. Цифровая Россия: новая реальность. Отчет McKinsey. URL: <https://www.mckinsey.com> (дата обращения: 26.02.2020).

4. Гонтарь А. А. Цифровой банкинг как одна из составляющих экономической безопасности кредитной организации Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева № 4, том 1, 2017.

5. Боркова Е. А., Осипова К. А., Светловидова Е. В., Фролова Е. В. Цифровизация экономики на примере банковской системы // Креативная экономи-

ка. – 2019. – Том 13. – № 6. – С. 1153-1162. – doi: 10.18334/ce.13.6.40734 (дата обращения: 26.02.2020).

6. *Макаренко Г.* Как инновации изменяют банковскую отрасль России/ Экономика инноваций. URL: <https://www.rbc.ru/trends/innovation/5d63fd8f9a7947e067daca90> (дата обращения: 26.02.2020).

7. *Сафаров Т. Ф.* Трансформация рынка труда в условиях цифровизации экономики / сборник статей Международной научно-практической конференции «Инновационные подходы в решении проблем современного общества». В 2 частях. Ответственный редактор Гуляев Герман Юрьевич. 2018 Издательство: МЦНС «Наука и Просвещение».

8. ФинЦЕРТ назвал главный источник утечек банковских данных россиян [Сайт SecurityLab.ru]. URL: <https://www.securitylab.ru/news/501705.php> (дата обращения: 26.02.2020)

9. *Пименов П. А., Горошко И. В.* Организационные и правовые проблемы борьбы с хищениями денежных средств с использованием вредоносных компьютерных программ: монография. – М.: Академия управления МВД России, 2015. – 168 с.

10. *Гонтарь А. А., Сазонов С. П.* Экономические методы обеспечения информационной безопасности кредитной организации // Управление экономическими системами. – 2016. – № 9. – С. 7. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uecs.ru/ekonomicheskaya-bezopasnost/item/4064-2016-09-03-08-02-57> (дата обращения: 26.02.2020).

УДК 343

Лелявина Татьяна Анатольевна,

канд., экон. наук, доцент

Шеховцова Анна Викторовна,

канд., экон. наук, доцент

(Санкт-Петербургский государственный

архитектурно-строительный университет)

E-mail: an-ale@ya.ru, tatle@bk.ru

Lelyavina Tatyana Anatolyevna,

PhD of Sci., Ec., Associate Professor

Shekhovtsova Anna Viktorovna,

PhD of Sci., Ec., Associate Professor

(Saint Petersburg State University

of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: an-ale@ya.ru, tatle@bk.ru

**УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ КАДРОВОГО
ПОТЕНЦИАЛА И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЕЙ
В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES
DEVELOPMENT AND ITS IMPLEMENTATION
IN ORDER TO INCREASE ECONOMIC SECURITY
OF THE ENTERPRISE**

Тема экономической безопасности предприятий (организаций) и ее обеспечения активно дискутируется в научном сообществе и среди представителей реального сектора экономики. Основные дискуссии разворачиваются вокруг предотвращения и минимизации угроз и формирования финансового результата хозяйственной деятельности. Однако не следует забывать, что предприятие – это прежде всего люди, составляющие трудовой коллектив предприятия, выполняющие свои профессиональные задачи на разных уровнях. Но во главе этого коллектива должен стоять лидер-управленец, основной задачей которого является формирование команды единомышленников, действующих в интересах экономического субъекта. Именно эта команда становится стержнем в процессе управления предприятием, и, в первую очередь, обеспечении его экономической безопасности. Чем многочисленнее команда единомышленников, а в идеальном представлении это сто процентов трудового коллектива, тем в более полном объеме достигаются цели организации, и возрастает актуальность обеспечения экономической безопасности. Условия неопределенности, в которых организация осуществляет свою основную деятельность, требует от управленцев особых качеств и навыков, знания психологических и управ-

ленческих законов, способствующих повышению кадрового потенциала. Кадровый потенциал реализуется через карьеру, как инструмент, позволяющий в процессе осуществления профессионального взаимодействия, достичь интересов организации, посредством достижения личных целей сотрудников, в результате чего качественное выполнение профессиональных задач сотрудниками становится залогом повышения экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, управление, лидер, карьера, кадровый потенциал, развитие.

The topic of economic security of enterprises (organizations) and its provision is actively discussed in the scientific community and among representatives of the real sector of the economy. The main discussions revolve around the prevention and minimization of threats and the formation of a financial result of economic activity. However, it should not be forgotten that the enterprise is primarily people who make up the labor collective of the enterprise, who perform their professional tasks at different levels. But at the head of this team should be a leader-manager, the main task of which is to form a team of like-minded people acting in the interests of the economic subject. It is this team that becomes the core of the process of managing the enterprise, and, first of all, ensuring its economic security. The more numerous a team of like-minded people, and in an ideal representation it is one hundred percent of the labor team, the more fully the goals of the organization are achieved, and the relevance of ensuring economic security increases. The uncertainty in which the organization carries out its core activities requires managers to have special qualities and skills, knowledge of psychological and managerial laws that contribute to increasing human capacity. Human resources potential is realized through a career, as a tool, allowing in the process of professional interaction, to achieve the interests of the organization, through the achievement of personal goals of employees, as a result of which the qualitative performance of professional tasks by employees becomes a guarantee to increase the economic security of the enterprise.

Keywords: economic security, management, leader, career, human resources potential, development.

Экономическая безопасность предприятия (организации) (далее ЭБ) представляет собой сложный механизм, от работы которого зависит не только финансовый результат хозяйственной деятельности экономического субъекта, но и его инвестиционная

привлекательность, конкурентоспособность, а также способность отвечать требованиям рынка и удовлетворять потребности конкретного потребителя. Отсюда возникает ответственность руководителей предприятий, и их прямая обязанность грамотно сформировать этот механизм, прописать правила его функционирования, подобрать соответствующие методы и подходы, позволяющие управлять хозяйствующим субъектом таким образом, чтобы максимально продлить жизненный цикл предприятия и способствовать его экономическому росту на основе принципов устойчивого развития.

В центре социально-экономического развития современного общества стоит человек, его социально-психологический ресурс, способность к стратегическому и инновационному мышлению, и вытекающей отсюда способности превращать управленческие решения в реальность. Речь идет прежде всего об управленцах-лидерах, основой действий которых является не просто план, а видение, прогноз. Это способность окружать себя не подчиненными, а последователями, формировать команду единомышленников, которая будет нацелена на достижение общих целей, являющихся по сути целями хозяйствующего субъекта, в процессе коллективного решения, выработанного в ходе диалога и дискуссий. Такая команда состоит из людей, открытых для новых идей, знаний, информации, имеющих широкий кругозор, т. е. тех, кто может дать конкретный импульс к развитию хозяйствующего субъекта, дать толчок, направленное воздействие на его совершенствование, а не просто поддерживать размеренную хозяйственную деятельность. Такие люди способны не просто минимизировать издержки, заниматься комбинацией ресурсов, а идти на осознанный риск, в основе которого лежат инновационные решения. Для того чтобы обеспечить результативную и продуктивную работу механизма ЭБ, управлять им должен именно такой профессионал, являющийся представителем профессиональной кагорты новой формации, обладающих качествами «лидеров будущего».

Руководитель-лидер, формируя стратегию развития предприятия, по сути, создает план по личностному и профессионально-

му развитию команды единомышленников, которую он собрал для реализации своих предпринимательских интересов и общих целей организации. Этот план представляет собой «дерево целей», к которому создается «дерево работ», основанное на взаимодействии профессиональной и внутриорганизационной карьер. При планировании карьеры могут рассматриваться три типа целей: личные (когда человек отвечает на вопрос «почему я это собираюсь делать?»), организационные (что именно человек хочет совершить, чтобы осуществить свои личные цели?), инструментальные (как? и устанавливает пути достижения) [1]. Личные цели сотрудников предполагают реализацию целей собственного (личное обогащение, самоутверждение, власть) и профессионального (принадлежность к профессиональному сообществу, продвижение по карьерной лестнице) развития. В случае, когда личные интересы максимально совпадают с интересами предприятия, сотрудник более мотивирован на поиск новых решений и инструментов для успеха организации. Тем самым его действия по осуществлению своих функций становятся более ориентированы на решение вопросов управления потребительским спросом таким образом, чтобы быть первыми в конкурентной борьбе, что в итоге приведет к финансовой стабильности и экономическому росту предприятия. В том, что касается целей организации, то в ее интересах создавать возможности движения по карьерной лестницы для сотрудников, наиболее заинтересованных в ее процветании. Руководство организации должно планировать карьеры, то есть управлять развитием персонала в нужном для организации направлении, составляя планы горизонтального и вертикального продвижения работника по системе должностей [2]. Использование современных технологий личностного и профессионального роста (а это и есть механизм управления карьерой персонала), позволяют реализовывать стратегию развития сотрудников таким образом, чтобы это приносило пользу в первую очередь экономическому субъекту; положительно отражалось на результатах его хозяйственной деятельности и финансовом результате; создавало дополнительные

рыночные возможности; повышало его конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность, это и относится к инструментальному типу карьерных целей. Следовательно, управление карьерой сотрудников, представляет собой эффективный инструмент, посредством которого обеспечивается точность, бесперебойность, и производительность работы механизма ЭБ.

Не стоит отождествлять карьерный рост и профессиональный, хотя при правильном подходе профессиональный рост сопровождается карьерным и тогда удовлетворены и специалист (получил повышение) и работодатель (имеет ценного сотрудника). Профессиональный рост направлен на расширение профессиональной компетенции, а карьерный рост – на расширение полномочий, освоение новых навыков. Ведущие зарубежные организации затрачивают на профессиональное развитие своих сотрудников более 10% фонда заработной платы и ожидают отдачи от них в виде повышения производительности, т. е. увеличения вклада сотрудника в достижение целей организации [3].

Лидер-управленец формирует систему управления персоналом, предусматривающую достижение целого ряда целей, а именно:

1) формирование кадрового резерва, соответствующего потребностям организации, на перспективу;

2) формирование системы оплаты труда, способствующей подбору кадров необходимой (запрашиваемой) квалификации, удержанию и мотивации сотрудников на всех организационных уровнях;

3) разработка системы, позволяющей выявить сотрудников с ярко выраженными лидерскими качествами, и их продвижение на руководящие должности;

4) разработка системы, позволяющей выявить сотрудников, способных к лидерству среди лидеров, т. е. на ключевые должности в организации (топ-менеджмент), и их продвижение;

5) обеспечение эффективной программы обучения и развития для повышения квалификации всего персонала и формирования высокой внутренней динамики персонала;

6) развитие эффективных систем коммуникаций между управленческим звеном и другими сотрудниками, департаментами и отделами;

7) создание методов борьбы с последствиями психологического восприятия перемен (адаптация к изменениям).

Все указанные цели можно объединить в три основных направления:

1) изменение содержания и формы мышления сотрудников путем дополнительного образования и формирования установок, способствующих развитию интеллектуального потенциала и изменение схем мышления в сфере реализации профессиональных компетенций и достижения профессиональных результатов;

2) изменение психологического состояния путем прохождения специальных психологических программ по типу тренинговых, направленных на формирование и поддержание определенных личностных и профессиональных качеств;

3) изменение шаблонов поведения путем прохождения специальных обучающих программ, направленных на выработку поведенческих реакций, необходимых в конкретных производственных и иных ситуациях.

Для всех возможных претендентов на управленческие позиции необходима работа по трем указанным направлениям, поскольку люди, занимающие руководящие должности, должны быть не только определенного уровня профессиональной подготовки и компетенций, но и обладать высокими интеллектуальным и культурным потенциалами. Это важно, поскольку управленцы всех уровней являются не только носителями корпоративной культуры, образцом мышления и поведения для сотрудников, но наиболее заметными представителями данного предприятия. Это существенно влияет на деловую репутацию компании, и одновременно указывая на ценность и значимость человеческого ресурса в компании, повышает его конкурентоспособность во внешней среде, что напрямую приводит к повышению ЭБ.

Но, необходимо понимать, что не все претенденты в процессе освоения программ по указанным направлениям, смогут продемонстрировать результаты, достаточные для продвижения на уровень топ-менеджмента компании, какая-то часть претендентов получит должности на уровнях мидл-менеджмента (среднее звено управления) и супервайзера (начальное звено управления) [4]. Для рядовых сотрудников также предусматривается участие в программах, по всем трем направлениям, так как на них лежит основная нагрузка по оперативным задачам, а также и они представляют организацию во внешней среде. В известном смысле речь идет о том, чтобы каждый сотрудник относился к себе и другим как «часть корабля – часть команды», неся определенную долю ответственности за все хозяйственные и иные процессы, происходящие внутри организации, и те внешние процессы, участником которых эта организация является.

При реализации вопроса об управлении развитием персонала, важно учитывать ряд факторов, влияющих на необходимость развития персонала в современных условиях [5]:

- необходимость разработки организационной культуры и стратегии организации;
- возрастание конкуренции на рынках в условиях глобализации экономики;
- активное развитие информационных технологий;
- интеллектуализация менеджмента и т. д.

В условиях рыночной экономики эффективное управление персоналом становится важнейшим фактором конкурентоспособности и достижения экономического успеха, это процесс целенаправленного воздействия на систему экономических отношений, для удовлетворения потребностей организаций в кадрах необходимой квалификации и эффективного их использования.

Литература

1. *Настинова Ц. С.* Управление персоналом в современных условиях // Молодой ученый. – 2016. -№8 (112). – С. 632–634.

2. *Шатило С. А.* Основы управления персоналом в современных организациях. – М.: Гросс-Медиа, 2018.
3. *Ащеулов А. В., Тютюнников А. С., Чиканова Е. С.* Обеспечение экономической безопасности при управлении персоналом в сфере физической культуры и спорта // *Лидерство и менеджмент.* – 2019. – Том 6. – №4. – С. 487–494.
4. *Шкляр Т. Л.* Мотивация: ракурс из психоанализа // *Лидерство и менеджмент.* – 2019. – Том 6. -№3. – С. 335–344.
5. *Илюшников Е. К., Илюшников К. К.* Инструменты автоматизации процесса управления персоналом в коммерческой организации // *Креативная экономика.* – 2019. – Том 13. – № 7. – С. 1443–1456.

УДК 336.6

Моденов Анатолий Константинович,
д-р экон. наук, профессор
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: modenov200459@mail.ru

Modenov Anatolii Konstantinovich,
Dr. Sci. Ec., Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: modenov200459@mail.ru

**ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ АКТИВОВ
В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ,
ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ
БЕЗОПАСНОСТЬ**

**ASSET EFFICIENCY FACTORS
IN THE MEDIUM OUTLOOK AFFECTING
ECONOMIC SECURITY**

В статье рассматриваются факторы эффективности активов в среднесрочной перспективе. Говорится о том, что деловой цикл отражает совокупные колебания экономической активности, которые могут стать решающим фактором эффективности активов в среднесрочной перспективе. Изменения в ключевых экономических показателях исторически обеспечивали достаточно надежное руководство для распознавания четырех различных этапов делового цикла – раннего, среднего, позднего и рецессии. Предлагаемый нами подход направлен на выявление сдвигающихся экономических фаз и обеспечивает основу для принятия решений о распределении

активов в зависимости от вероятности того, что активы могут быть лучше или хуже. Например, фаза раннего цикла, как правило, характеризуется резким экономическим подъемом и превосходством акций и других экономически чувствительных активов. Данный подход может быть включен в структуру распределения активов с целью использования циклических результатов, которые могут отличаться от долгосрочной доходности активов.

Ключевые слова: деловой цикл, активы, среднесрочная перспектива, экономическая безопасность.

The article considers the factors of asset efficiency in the medium term. It is said that the business cycle reflects the cumulative fluctuations in economic activity, which may become a decisive factor in the effectiveness of assets in the medium term. Changes in key economic indicators have historically provided sufficiently reliable guidance for recognizing the four different stages of the business cycle – early, middle, late, and recession. Our approach is aimed at identifying shifting economic phases and provides the basis for making decisions about the distribution of assets depending on the likelihood that assets may be better or worse. For example, the early cycle phase is typically characterized by a sharp economic upturn and the superiority of stocks and other economically sensitive assets. This approach can be included in the asset allocation structure in order to use cyclical results that may differ from the long-term return on assets.

Keywords: business cycle, assets, medium term, economic security.

Деловой цикл – это временной промежуток между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Он отражает совокупные колебания экономической активности, которые могут стать решающим фактором эффективности активов в среднесрочной перспективе. Подход бизнес-цикла к распределению активов может изменить стоимость. Хотя каждый бизнес-цикл и отличается, проведенный нами анализ показывает, что ритм циклических колебаний в экономике, как правило, следовал аналогичным моделям. Кроме того, производительность по категориям активов обычно меняется в соответствии с различными фазами делового цикла [1–4].

Структура распределения активов проводит экономические, фундаментальные и количественные исследования с целью выра-

ботки рекомендаций по распределению активов для управляющих портфелями *Fidelity* и инвестиционных групп.

Предлагаемая нами структура начинается с предпосылки, что долгосрочные средние исторические данные обеспечивают разумные исходные данные для распределения портфеля. Тем не менее, в течение более коротких временных периодов – 30 лет или менее – колебания цен на активы обусловлены слиянием различных краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных факторов, которые могут привести к значительным отклонениям производительности от средних значений.

По этой причине включение структуры, которая анализирует основные факторы и тенденции среди следующих трех временных сегментов (тактический – от 1 до 12 месяцев, деловой цикл – от 1 до 10 лет и светский от 10 до 30 лет, может быть эффективным подходом при распределении активов.

В среднесрочной перспективе эффективность активов часто определяется в основном циклическими факторами, связанными с состоянием экономики, такими как корпоративные доходы, процентные ставки и инфляция. Следовательно, деловой цикл, который охватывает циклические колебания в экономике в течение многих месяцев или нескольких лет, может стать решающим фактором, определяющим доходность рынка активов и относительную эффективность различных классов активов.

Каждый деловой цикл по-своему индивидуален, но определенные схемы имеют тенденцию повторяться со временем. Колебания в деловом цикле – это, по сути, отчетливые изменения в темпах роста экономической активности, особенно изменения в трех ключевых циклах – корпоративном цикле прибыли, кредитном цикле и цикле запасов – а также изменения в денежно-кредитной и фискальной политике.

При этом, непредвиденные макроэкономические события или потрясения могут иногда нарушать тенденцию. Предлагаемый нами подход помогает с достаточной степенью достоверности определять состояние делового цикла в разные моменты времени. В частности, есть четыре отдельные фазы типичного делового цикла:

1. Фаза раннего цикла: как правило, резкое восстановление после рецессии, отмеченное отклонением от отрицательного к положительному росту экономической активности (например, валового внутреннего продукта, промышленного производства), а затем ускорением темпов роста. Условия кредитования перестают ужесточаться на фоне легкой денежно-кредитной политики, создающей благоприятную среду для быстрого роста прибыли. Запасы бизнеса низкие, а рост продаж значительно улучшается.

2. Фаза среднего цикла: как правило, самая длинная фаза делового цикла. Средний цикл характеризуется положительным, но более умеренным темпом роста, чем тот, который наблюдался на ранней фазе цикла. Экономическая активность набирает обороты, рост кредитования становится сильным, а прибыльность благоприятна на фоне адаптивной, хотя и все более нейтральной, денежно-кредитной политики. Запасы и продажи растут, достигая равновесия относительно друг друга.

3. Фаза позднего цикла: часто совпадает с пиковой экономической активностью, подразумевая, что темпы роста остаются положительными, но замедляются. Типичная фаза позднего цикла может быть охарактеризована как стадия перегрева экономики, когда возможности становятся ограниченными, что приводит к росту инфляционного давления. Хотя темпы инфляции не всегда высоки, растущее инфляционное давление и ограниченный рынок труда имеют тенденцию к снижению прибыли и ведут к ужесточению денежно-кредитной политики.

4. Фаза рецессии: особенности сокращения экономической активности. Прибыль корпораций снижается, а кредит становится недостаточным. Денежно-кредитная политика становится более адаптивной, и запасы постепенно падают, несмотря на низкий уровень продаж, что создает предпосылки для следующего восстановления [6].

У США самая длинная история экономических и рыночных данных и это является хорошим примером иллюстрации закономерности доходности классов активов в течение делового цикла.

Рассматривая показатели американских акций, облигаций и денежных средств за период с 1950 по 2018 год, мы можем видеть, что сдвиги между фазами делового цикла создают дифференциацию в показателях цен на активы.

В целом, эффективность экономически чувствительных активов, таких как акции, имеет тенденцию быть самой сильной, когда рост увеличивается ускоренными темпами в течение раннего цикла, а затем замедляется на других этапах, пока доходность обычно не снижается во время рецессии. В отличие от этого, защитные активы, такие как облигации инвестиционного уровня и краткосрочные долговые обязательства в форме наличных денег, имели противоположную картину: их самая высокая доходность во время рецессии и самые слабые относительные показатели в начале цикла.

Решения о распределении активов основаны на относительной эффективности класса активов, и существует значительный потенциал для повышения эффективности портфеля за счет наклона подверженности основным классам активов на основе изменений в бизнес-цикле. Инвесторы могут реализовать подход бизнес-цикла к распределению активов, переоценивая классы активов, которые, как правило, превосходят в течение данной фазы цикла, в то же время недооценивая те классы активов, которые имеют тенденцию к снижению [1–3]. Например, в раннем цикле инвестор, использующий этот подход, будет иметь избыточный вес акций и облигаций с недостаточным весом и наличными.

Некоторые показатели помогают нам оценить производительность каждого класса активов по отношению к стратегическому распределению, выявляя потенциальную величину недостаточной производительности на каждом этапе, а также надежность этих моделей производительности:

Средняя производительность по полной фазе вычисляет среднюю производительность класса активов на определенной фазе бизнес-цикла и вычитает производительность эталонного портфеля [2]. Этот метод лучше отражает влияние сложного процесса и производительности, которые наблюдаются в течение полных

рыночных циклов (т. е. более длительных периодов удержания). Тем не менее, выбросы производительности имеют больший вес и могут исказить результаты.

Медианная месячная разница вычисляет разницу в месячной производительности класса активов по сравнению с эталонным портфелем, а затем принимает среднюю точку этих наблюдений. Эта мера безразлична к тому, когда период возврата начинается во время фазы, что делает ее хорошей мерой для инвесторов, которые могут пропустить значительную часть каждой фазы делового цикла. Этот метод приглушает экстремальные различия производительности, а также недооценивает влияние сложного возврата.

Частота попаданий в циклы вычисляет частоту того, как класс активов превосходит эталонный портфель на каждой фазе бизнес-цикла с 1950 года. Этот показатель представляет согласованность производительности класса активов по сравнению с более широким рынком в течение разных циклов, исключая вероятность того, что в течение первого периода была увеличена прибыль.

Этот метод в некоторой степени страдает от небольших размеров выборки, всего за 10 полных циклов в течение периода, но все еще можно наблюдать постоянное снижение или снижение производительности.

В последующем анализе, мы рассмотрели модели производительности классов активов на всех этапах бизнес-цикла как на абсолютной основе, так и с использованием нескольких показателей, относящихся к долгосрочному стратегическому распределению в балансированный эталонный портфель из 50 % акций, 40 % облигаций и 10 % денежных средств.

Продолжительность в среднем около одного года, ранняя фаза делового цикла, исторически давала самые устойчивые показатели запасов на абсолютной основе. Акции, как правило, выигрывали больше, чем облигации и денежные средства, на фоне низких процентных ставок, первых признаков улучшения экономики и восстановления корпоративных доходов [3]. Относительно долгосрочного стратегического распределения акции продемонстри-

рвали наибольшие результаты в раннем цикле, в то время как облигации и денежные средства продемонстрировали самые низкие показатели.

Отличительной чертой этого этапа является то, что коэффициенты попадания по сбалансированному эталону являются наиболее определенными, что может дать инвесторам большую уверенность в избыточном весе более рискованных активов и недостаточном весе в более защитных классах активов в начале цикла.

В среднем около 3 лет фаза среднего цикла, как правило, значительно дольше, чем любая другая фаза делового цикла. По мере того, как экономика выходит за рамки своей начальной стадии восстановления и темпы роста в середине цикла умеренные, лидерство по экономически чувствительным активам обычно уменьшается.

В абсолютном выражении показатели фондового рынка, как правило, были достаточно сильными, хотя и не такими сильными, как на ранней фазе цикла, в то время как облигации и денежные средства продолжали приносить меньшую доходность, чем акции в середине цикла. На этом этапе также происходит большинство коррекций на фондовом рынке. Измеренная по средней и медианной разнице, а также по показателям попаданий, средняя производительность цикла по отношению к стратегическому распределению аналогична раннему циклу с облигациями и конечными запасами денежных средств.

Фаза позднего цикла имеет среднюю продолжительность примерно полтора года. По мере восстановления экономики инфляционное давление нарастает, денежно-кредитная политика становится ограничительной, и инвесторы начинают отходить от экономически чувствительных областей. В абсолютном выражении средняя производительность акций примерно соответствует денежным средствам [4]. Рост инфляции, который обычно сопровождает эту фазу цикла, имеет тенденцию оказывать влияние на производительность облигаций с более длительным сроком действия, что приводит к отставанию абсолютного дохода от денежных средств с более коротким сроком действия. Среди классов активов поздний

цикл имеет наиболее смешанную производительность по сравнению со стратегическим распределением, а показатели попаданий и относительная производительность являются самыми низкими из фаз расширения. В целом, акции демонстрируют несколько лучшие показатели по некоторым показателям в конце цикла, а денежные средства имеют тенденцию превосходить облигации,

Фаза рецессии считается самой короткой и длилась в среднем 9 месяцев. По мере того, как экономический рост останавливается и сокращается, активы, которые более чувствительны с экономической точки зрения, теряют популярность, а активы, ориентированные на оборону, выходят на передний план. Фондовый рынок показал плохие результаты на этом этапе. Денежные средства продолжают играть защитную роль, в то время как обстановка падения процентных ставок, обычно наблюдаемая во время рецессии, выступает в качестве основного попутного ветра для облигаций. Показатели эффективности по отношению к стратегическому распределению значительно отличались в периоды рецессии по сравнению с другими тремя этапами, особенно в высокой частоте опережающих результатов для облигаций и наоборот для акций. Денежные позиции также демонстрируют наилучшие результаты по сравнению со сбалансированным эталоном, хотя и с умеренными показателями популярности.

Подобные модели относительной эффективности могут быть выявлены в секторах основных классов активов, таких как секторы капитала или различные кредитные качества во вселенной с фиксированным доходом. На рынках акций более чувствительные в экономическом отношении сектора, как правило, демонстрируют лучшие результаты на ранних и средних этапах, в то время как более ориентированные на оборону секторы исторически демонстрировали более высокие показатели в период более медленного экономического роста на этапах позднего цикла и рецессии.

Секторы рынка облигаций также демонстрируют экономическую чувствительность. Более чувствительные к кредитам секторы с фиксированным доходом (такие как высокодоходные корпо-

ративные облигации), как правило, добились большего успеха на ранней фазе цикла, в то время как менее чувствительные с экономической точки зрения области (такие как государственные и другие инвестиционные облигации) показали относительно хорошие результаты в замедления и спады. Например, высокодоходные корпорации в среднем имели сильный годовой прирост в течение раннего цикла, но были слабее в периоды рецессии, когда чувствительные к процентной ставке облигации инвестиционного уровня демонстрировали солидную положительную доходность. Многие категории с фиксированным доходом, которые являются довольно новыми для рынка, имеют ограниченную историю и, следовательно, меньшие размеры выборки, что делает исторический анализ эффективности менее полезным [5]. Тем не менее, многие ученые и участники рынка сходятся во мнении, что экономические факторы влияют на цены активов. Хотя академические исследования показали, что решения о распределении активов могут быть причиной где-то между 40% и 90% изменчивости доходности среди портфелей, все еще ведутся споры о том, как лучше использовать экономические факторы в подходах распределения активов.

Как и любой другой подход, наш подход к бизнес-циклу имеет ограничения и требует умелой интерпретации, чтобы надлежащим образом использовать структуру как часть инвестиционной стратегии. Например, определение текущей фазы делового цикла определяет основную тенденцию экономической активности, но эта тенденция всегда может быть нарушена внешними потрясениями, такими как стихийные бедствия, геополитические события или важные политические действия.

Использование дополнительных взаимодополняющих стратегий может быть особенно актуально на этапах, когда относительная разница производительности в структуре бизнес-цикла имеет тенденцию быть более приглушенной. Например, различия в производительности были менее выражены в течение фазы позднего цикла среди акций, облигаций и денежных средств, или в середине цикла для относительной производительности в секторе акций.

На этих этапах может иметь смысл брать меньше активных наклонов распределения на основе подхода бизнес-цикла по сравнению с другими стратегиями.

Каждый бизнес-цикл отличается, как и относительные показатели производительности среди категорий активов. Однако, используя дисциплинированный подход бизнес-цикла, можно определить ключевые этапы естественного притока и оттока экономики. Эти сигналы могут обеспечить возможность получения дополнительных доходов в течение среднесрочного периода, и они могут быть включены в структуру распределения активов, которая анализирует основные факторы и тенденции в различных временных горизонтах.

Литература

1. Of Real Estate Research. 2000. № 1. 7. Payne J. E. Shocks to Macroeconomic State Variables and the Risk Premium of REITs // Applied Economics Letters. 2003. Vol. 10.
2. Буркова Ю. А. Инвестиционные трасты недвижимости в развитых странах // Вестник МГИМО-Университета. 2014. № 4. 9. National Economic Accounts [Электронный ресурс] / Bureau of Economic.
3. Комарова А. В., Руденко М. Г. Репутационные активы международной компании как фактор повышения конкурентоспособности на российском рынке // Инвестиционная деятельность, М, 2017. №9. – С. 85–92.
4. Брызгалова С. А., Григорьева В. А. Прогнозирование финансовой устойчивости как основной фактор эффективности экономической деятельности предприятия в долгосрочной перспективе // Вестник образования и развития науки российской академии естественных наук издательство: государственный институт экономики, финансов, права и технологий (Гатчина), 2017. – №4. – С. 23–27.
5. Бабушкина Е. А. Управление эффективностью компании Режим доступа URL: <https://www.marketing.spb.ru/> (дата обращения 01.02.2020).
6. Modenov A., Vlasov M., Boboshko A. Principles and problems of industrial cluster organization: On the move to effectiveness // International Journal of Management and Business Research, 2018 URL: // <https://www.scopus.com/authid/detail.uri?authorId=57203959388> (дата обращения 14.02.2020).

УДК 338.2

Никитина Людмила Николаевна,
д-р техн. наук, профессор,
зав. кафедрой экономики и финансов
Шиков Павел Алексеевич,
канд. техн. наук, доцент
Шиков Юрий Алексеевич,
магистрант
(Санкт-Петербургский государственный
университет промышленных
технологий и дизайна)
E-mail: kafedraekonomiki@yandex.ru
pavel.shikov@mail.ru
shikovyura@gmail.com

Nikitina Lyudmila Nikolaevna,
Dr. Sci. Tech., Professor,
head of the department
Shikov Pavel Alekseevich,
PhD of Sci. Tech., Assistant Professor
Shikov Yurii Alekseevich,
undergraduate
(St. Petersburg State University
of Industrial
Technologies and Design)
E-mail: kafedraekonomiki@yandex.ru
pavel.shikov@mail.ru
shikovyura@gmail.com

**ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ИСТОЧНИКОВ
ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО
ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ**

**DIVERSIFICATION OF SOURCES
OF FINANCING OF INDUSTRIAL
ENTERPRISES AS A TOOL FOR ENSURING
ECONOMIC SECURITY**

В статье анализируется диверсификация источников финансирования промышленного предприятия как инструмент обеспечения экономической безопасности. В условиях рыночной экономики для интенсивного развития предприятия должны использовать заёмные средства из различных источников привлечения финансирования, что позволяет при этом поддерживать стабильно высокий уровень экономической безопасности и избежать зависимости от одного кредитора. Облигационные займы предлагаются как один из наиболее эффективных и надежных методов привлечения заемного капитала для представителей среднего и крупного российского бизнеса. Рассмотрению подвергаются некоторые аспекты монетарной полити-

ки Российской Федерации. Приводится статистика по объемам выданных кредитов представителям среднего и крупного бизнеса.

Ключевые слова: диверсификация источников финансирования, облигационные займы, промышленные предприятия, обеспечение экономической безопасности, инвестиционный климат в РФ.

The article analyzes the diversification of sources of financing for an industrial enterprise as a tool to ensure economic security. In a market economy, for intensive development, enterprises must use borrowed funds from various sources of financing, which helps to maintain a consistently high level of economic security and avoid dependence on one creditor. Bond loans are offered as one of the most effective and reliable methods of attracting borrowed capital for representatives of medium and large Russian businesses. Some aspects of the monetary policy of the Russian Federation are examined. Statistics are provided on the volume of loans issued to representatives of medium and large businesses.

Keywords: diversification of financing sources, bonded loans, industrial enterprises, ensuring economic security, investment climate in the Russian Federation.

Промышленные предприятия Российской Федерации находятся в неоднозначном положении. В настоящее время, средний и малый бизнес все чаще сталкиваются с необходимостью значительных капитальных затрат для поддержания конкурентоспособности и экономической безопасности как на национальном, так и на мировом уровне. Это связано с потребностью в покупке более современного оборудования и машин и с приобретением различного рода нематериальных активов, включая патенты, технологии, ПО и др.

«Невозможность привлечения заемного капитала на выгодных условиях, стабильно растущая конкуренция со стороны со стороны Азиатско-Тихоокеанского региона, сильная изношенность основных производственных фондов отечественных предприятий, недостаток высококвалифицированных кадров – это далеко не весь перечень трудностей, с которыми столкнулась российская промышленность за последние десятилетие» [1].

Очевидно, что в силу незрелости рыночной экономики в нашей стране тяжело говорить о наличии солидного собственного капи-

тала и о возможных источниках его быстрого накопления. С другой стороны, не будет преувеличением сказать, что долгосрочный заемный капитал в необходимых количествах и на приемлемых условиях также является труднодоступным для представителей малого и среднего бизнеса.

При этом, нельзя не отметить тот факт, что рынок банковского долгового финансирования демонстрирует обнадеживающую динамику. Так, по данным ЦБ РФ, суммарный объем кредитования показывает стабильный рост с 2016 года и уже вышел на значение 2012 года (рис. 1). Однако, практический опыт предприятий, что зачастую процентные ставки по банковским кредитам значительно превышают рентабельность капитала хозяйствующего субъекта, что фундаментально указывает на «неподъёмность» таких кредитов для бизнеса.

Необходимо упомянуть не менее важный параметр предприятия, как его экономическая безопасность, на которую, во многом, оказывают влияние именно кредиторы компании. Стоит признать, что некоторые компании, которые в качестве основного источника заемных средств имеют кредит или кредитную линию от одного банка, не могут считаться полноценно экономически стабильными, в следствие чего экспертным сообществом нередко рекомендуется иметь несколько различных каналов привлечения капитала, и облигационные займы могут выступить отличной альтернативой.

На данном этапе возникает вопрос о привлечении среднесрочного и долгосрочного капитала, который позволил бы приобрести качественное и современное оборудование или финансировать важные долгосрочные проекты, которые практически невозможно обеспечить за счет другого вида капитала.

Если обратиться к европейской практике, то там для этих целей используются следующие виды финансирования:

- долгосрочные банковские кредиты;
- облигационные займы;
- привлечение дополнительного акционерного капитала;
- P2P кредитование [3].



Рис. 1. Динамика банковского кредитования малого и среднего бизнеса в РФ с 2009 по 2018 год [2]

Другим важным аспектом, требующим внимания, является динамика ключевой ставки ЦБ РФ, которая показывает крайне благоприятную нисходящую динамику (рис. 2). Так, 10 февраля 2020 года было принято решение об очередном снижении ключевой ставки на 0,25 процентных пункта, что привело к значению в 6 %. Данный тренд указывает на фундаментальный сдвиг в уровне процентных ставок в стране: банковские кредиты для юридических лиц дешевеют, однако, зачастую снижение стоимости не сопровождается «удлинением» горизонта кредитования. Как упоминалось выше, в данный момент времени, бизнес нуждается не просто в недорогом долговом финансировании, но и в долгосрочном, потому что только такие кредиты могут использоваться для крупных капитальных вложений, в которых так сильно нуждается средний и крупный бизнес России.

Таким образом, фокус отдела корпоративных финансов компаний снова смещается в сторону облигационных займов. По словам генерального директора ООО «Академия финансов и биржи»

Игоря Файнмана: «Облигационные займы становятся эффективным механизмом привлечения дополнительных средств для развития предприятий. В отличие от банковских кредитов этот инструмент не требует залогов, позволяет компаниям более широко и быстро использовать деньги, привлеченные с открытых финансовых рынков. Кроме того, размещение ценных бумаг на Московской бирже, это первый шаг к публичности компаний, которая означает переход на новый уровень и масштаб ведения бизнеса». В данной цитате перечислены основные преимущества долгового финансирования через механизмы долгового рынка, и, необходимо признать, что для крупных промышленных предприятий данный вид финансирования является крайне благоприятным.



Рис. 2. Динамика ключевой ставки ЦБ РФ
(по данным источника cbr.ru)

Однако, стоит упомянуть трудности, которые на данный момент препятствуют повсеместному использованию данного вида финансирования:

1. Сложность процедуры.
2. Длительность размещения (2-6 месяцев для одного размещения).

3. Дороговизна первых выпусков (знакомство инвесторов с эмитентом).

4. Значительный размер тела кредита.

5. Повышенные требования к отчетности и финансовым показателям компаний.

Следует рассмотреть ориентировочные параметры, предъявляемые к компаниям, которые планируют впервые выйти на облигационный рынок на Московской Бирже:

- Минимальный размер выручки – 120 млн руб.
- Минимальный объем выпуска – 50 млн руб.
- Чистый долг / *EBIT* (операционная прибыль) менее 3х или объем выпуска не более ½ от объема выручки или валюты баланса.
- Отчетность МСФО за последний отчетный год (если эмитент входит в группу компаний).
- Структура выпуска облигаций соответствует реальному периметру бизнеса.
- Компания имеет высокие стандарты корпоративного управления и устойчивые рыночные позиции и перспективы развития.
- Средний темп прироста выручки (*CAGR*) не менее 10% за последние 3 года [4].

По состоянию на конец 2018 года объем облигаций, выпущенных российскими компаниями составил 21 % от ВВП, что нельзя назвать значительной суммой; это, в первую очередь, связано с тем, что в истории новой России практически не было периодов низкой инфляции и процентных ставок. Такие показатели и их устойчивость являются базой для роста и становления фондового и долгового рынков, однако, в последние 2 года имеется четкий и стабильный тренд на снижение ставок и таргетирование инфляции, что уже формирует спрос на облигационные займы.

Помимо этого, эксперты отмечают еще одно важнейшее преимущество данного вида финансирования: «Стоит отметить, что облигационный заем подходит не только компаниям, нуждающимся в привлечении инвестиций, но и для предприятий, которые хотят оптимизировать налоги. Сегодня этот механизм – чуть ли не

единственная законная налоговая оптимизация, которая еще возможна в Российской Федерации. Речь идет о техническом размещении облигаций на бирже. То есть, ценные бумаги присутствуют на открытом рынке, но сам собственник или богатый акционер их выкупает, тем самым питая предприятие своими деньгами. Таким образом, оптимизируется налог на прибыль, кроме того, владелец освобождается от выплаты налога на доходы с физлиц с купонных платежей» [5].

Таким образом, можно заключить, что такой вид финансирования, как облигационные займы является крайне перспективными для российских представителей среднего и крупного бизнеса по причине того, что он имеет ряд однозначных преимуществ по сравнению с банковскими кредитами. В случае продолжения тренда по снижению ключевой ставки в РФ, поддержании целевого уровня инфляции, а также благоприятной внешней конъюнктуры имеются все шансы на бурный рост данного вида финансирования, что в дальнейшем приведет к кратному увеличению числа публичных компаний в Российской Федерации.

Литература

1. Никитина Л. Н., Шиков П. А., Куликова О. М. Алгоритм комплексной оценки уровня экономической стабильности предприятий текстильной и легкой промышленности // Наука и бизнес: пути развития. 2019. №5 (95). URL: [http://globaljournals.ru/assets/files/journals/science-and-business/95/sb-5\(95\)-2019-main.pdf](http://globaljournals.ru/assets/files/journals/science-and-business/95/sb-5(95)-2019-main.pdf) (дата обращения 29.02.2020).
2. Официальный сайт Центрального Банка РФ. URL: <http://www.cbr.ru/statistics/> (дата обращения 29.02.2020).
3. Обзор каналов привлечения заемного капитала за рубежом. URL: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10868768> (дата обращения 25.02.2020).
4. Что надо знать про выпуск облигаций как способ финансирования бизнеса URL: <https://www.klerk.ru/buh/articles/495192/> (дата обращения 22.02.2020)
5. Официальный сайт издательства «Коммерсантъ». URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3792984> (дата обращения 28.02.2020).

УДК 338

Оганесян Степан Мхитарович,

д-р юрид. наук, доцент,

профессор

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)

E-mail: stepan-62.11.11@mail.ru

Oganesyanyan Stepan Mkhitarovich,

Dr. Sci. Jus., Associate Professor,

Professor

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: stepan-62.11.11@mail.ru

СОВРЕМЕННЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

MODERN ISSUES OF BUSINESS DEVELOPMENT

Предпринимательство является важным аспектом для рыночных отношений в современной России. В современных условиях рынка предпринимательство является основой для конкуренции различных организаций и развития различных областей жизнедеятельности человека, благодаря ему становятся возможны локальные рыночные отношения. Таким образом предпринимательство занимается стимулированием и активизацией экономической деятельности, а при его эффективной деятельности в государстве происходит рост экономики и уровня жизни населения. Однако не всегда государство способствует развитию предпринимательской деятельности, и именно поэтому необходимо разносторонне рассмотреть вопрос развития предпринимательства.

Ключевые слова: рынок предпринимательство, государство, экономика, законодательство.

Entrepreneurship is an important aspect for market relations in modern Russia. In modern market conditions, entrepreneurship is the basis for the competition of various organizations and the development of various areas of human activity, thanks to it, local market relations become possible. Thus, entrepreneurship stimulates and intensifies economic activity, and with its effective activity in the state, the economy and the standard of living of the population grow. However, the state is not always conducive to the development of entrepreneurial activity, and that is why it is necessary to comprehensively consider the issue of entrepreneurship development.

Keywords: market, business, government, economics, legislation.

В нынешней экономике Российской Федерации особое место отводится предпринимательству. Взаимосвязь этих двух институтов основана на социальных и экономических аспектах жизни человека, что также определяет и зависимость современных государств от конъюнктуры мирового рынка. Однако, поскольку государство не может полностью контролировать экономику и в то же время оставить ее на саморегулировании, для стабилизации и улучшения финансово-экономического положения на собственной территории, государством используются различные методы и способы, как следующие: ограничение ввоза и вывоза товара на определенную денежную сумму, повышение налоговых ставок, введение новых налоговых тарифов, формирование льготных условий или же новых требований для ведения предпринимательской деятельности определенного рода. При рассмотрении вопроса предпринимательства стоит также упомянуть о конкурентной среде, в которой существуют предприниматели. Она обеспечивает непрерывное развитие производимых продуктов, работ, услуг, а, следовательно, и развитие самих организаций, что включает себя появление и внедрение новых технологий, а также обеспечивает обновление участников рынка и замедляет развитие монополий.

Любая предпринимательская деятельность связана с определенным рода рисками в той или иной сфере деятельности предпринимателя, например, риск несостоятельности (банкротства) и ликвидации организации. Это оговаривается в ст. 2 Гражданского кодекса Российской Федерации следующим образом: «... самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг...» [1]. Указанная статья Гражданского кодекса также отражает проявление функции регулятора предпринимательской сферы деятельности, однако оно не всегда может привести положительную тенденцию изменений, так постоянные нововведения, вносимые в законодательство, могут привести к тому, что организация будет тратить все свое время и средства соответственно этим

изменениям, а не на развитие своих бизнес-проектов. Так по анализу аудиторской консалтинговой фирмы КПМГ было выявлено четыре основных проблемы для развития малого бизнеса:

1. Ограниченный доступ к финансированию, высокие ставки процентов по кредитам, невозможность получения отсрочки на развитие.

2. Неразвитый бизнес-климат и превалирующий объем бюрократии при осуществлении предпринимательской деятельности.

3. Низкая профессиональная подготовка молодого кадрового состава организаций.

4. Проблемы, связанные с доступом к рынку сбыта, с поиском деловых партнеров, с получением соответствующего технологического оснащения и разработкой инфраструктуры [2].

Стоит также добавить, что многие респонденты отмечали повышение налогов, конкуренция со стороны теневого бизнеса, распространение федеральных торговых сетей, взаимодействие с государственными служащими и сотрудниками государственных организаций, а также слабый уровень осведомленности о возможностях финансирования бизнеса. Все эти проблемы напрямую связаны с политикой государства в экономической, образовательной и культурной сферах [3].

Отдельно необходимо выделить следующую реализацию, относящуюся к предпринимательской деятельности: внедрение для расчетов с покупателями онлайн-касс [4]. Внедрение нового способа оплаты способствовало улучшению работу государственных органов, однако оно также произвело дополнительные издержки различного рода для предпринимателей, например, дополнительные денежные затраты на покупку, ремонт и обслуживание, а также на ежегодное обновление электронной подписи.

Неисполнение требований, которые прописаны в главе 4 Гражданского кодекса административно наказуемы, санкции в отношении физических лиц, которые занимаются осуществлением предпринимательством, предусмотрены Уголовным кодексом Российской Федерации. Также для предпринимателя, не исполняю-

шего установленные законом требования – реализация предпринимательской деятельности без регистрации и постановки на соответствующий учет, предусмотрены санкции, указанные в Налоговом кодексе Российской Федерации.

Существуют различные точки зрения по поводу налогообложения предпринимателей, в том числе и мнение о неэффективности данной системы даже при учете существующих льгот для предпринимателей. Так ведение бухгалтерии для предпринимателей требует специализированных навыков или же специалистов, что в итоге также вызывает расходы. Также сложность налоговой системы вызывает ряд неточностей при ведении отчетности, что также ведет к дополнительным затратам в форме пени. Стоит также добавить, что существуют различные налоговые ставки, которые забирают большую часть прибыли, это провоцирует предпринимателей уходить в теневой сектор экономики. Далее уменьшается приток налоговых поступлений, а банки чаще отказывают в кредитовании. По различным оценкам около 50% организаций становятся банкротами в первые годы своего существования из-за недостаточного финансирования [5, 6, 7].

Таким образом можно сделать вывод о том, что существует множество различных вопросов в предпринимательской сфере. Необходимость ее совершенствования обосновано множеством норм права и разбросом различных смежных нормативно-правовых актов, которые относятся к предпринимательской деятельности. Современная динамика развития предпринимательской деятельности в России носит неоднозначный характер. С одной стороны, государство наделено регулятивными функциями по отношению к предпринимательству, с другой стороны регулирование носит исключительно императивный характер, выражаемый в принятии новых норм и положений, которые взаимосвязаны с интересами предпринимательства и в тоже время ограничивают свободу их деятельности. Для решения данного вопроса необходимо провести кампанию по информированию предпринимателей о различных видах помощи бизнесу, уменьшить уровень государственного

контроля за реализуемой предпринимательской деятельностью, еще одним комплексным решением проблем предпринимательства может стать переосмысление и реформирование норм, которые чаще всего становятся преградой для развития предпринимательской деятельности.

Литература

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 №51-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102033239&intelsearch=%22> (дата обращения: 10.02.2020).
2. КППМГ опросила более 10 тысяч предпринимателей, чтобы оценить эффективность Программы поддержки МСП Минэкономразвития РФ // Официальный сайт КППМГ [Электронный ресурс] URL: https://home.kppmg.ru/ru/home/media/press-releases/2015/09/medium_small_businesses_survey.html (дата обращения: 16.02.2020).
3. Малый бизнес назвал четыре главные проблемы. Новости РБК [Электронный ресурс] URL: <https://www.rbc.ru/economics/25/09/2015/560574bf9a7947d1198f6d29> (дата обращения: 17.02.2020).
4. Федеральный закон от 03.07.2016 г. № 290-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Официальный сайт Президента России [Электронный ресурс] URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41098> (дата обращения: 11.02.2020).
5. *Хачак З.А.* Правовое регулирование малого и среднего предпринимательства. 2017. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=29437411> (дата обращения: 14.02.2020).
6. *Сероштанова А. И.* Актуальные проблемы предпринимательской деятельности в Российской Федерации. 2018. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36531343> (дата обращения: 17.02.2020).
7. *Лошкарева А. В., Прокудина Д. Д.* Проблемы правового регулирования предпринимательства в Российской Федерации. 2019. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=37113208&> (дата обращения: 20.02.2020).

УДК 330:339.972

Орловская Тамара Николаевна,
канд. экон. наук, доцент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: e-tamara@mail.ru

Orlovskaya Tamara Nikolaevna,
PhD of Sci. Ec., Associate Professor
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: e-tamara@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ИССЛЕДОВАНИЕ ГОТОВНОСТИ К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

ECONOMIC SECURITY: RESEARCH OF READINESS FOR DIGITAL ECONOMY

Рассмотрены вопросы применения цифровых технологий как основы обеспечения экономической безопасности. Приведены сравнительные исследования развития цифровизации в России: готовность регионов России и предприятий к использованию цифровых технологий. Автором приведены наиболее значимые для оценки цифровизации показатели, влияющие на обеспеченность экономической безопасности бизнеса в России. По результатам исследования сделан вывод об основных тенденциях цифровой экономики в обеспечении экономической безопасности в России.

Ключевые слова: экономическая безопасность, цифровизация, цифровые технологии на экономику стран, цифровизация регионов, цифровизация предприятий.

The article discusses the use of digital technologies as a basis for ensuring the economic security of Russia. The article presents comparative studies of the development of digitalization in Russia: the readiness of Russian regions and enterprises to use digital technologies. The authors present the most important indicators for the evaluation of digitalization, affecting the economic security of business in Russia. According to the results of the research are formulated the major trends of the digital economy in providing economic security in Russia.

Keywords: economic security, digitalization, digital technologies on the economies of countries, digitalization of regions, digitalization of enterprises.

Экономическую безопасность можно и должно рассматривать на разных уровнях – макро-, мезо-, и микроэкономическом. По мнению большинства ученых, экономическая безопасность региона – это такое «состояние защищенности социально-экономических интересов города от внешних и внутренних угроз, которое обеспечивает создание на его территории благоприятных условий существования его жителей, всех участников хозяйственной деятельности при одновременном создании предпосылок для динамического развития всей России» [1, С. 26]. Однако некоторые исследователи считают, что формирование одного лишь состояния защищенности недостаточно, чтобы говорить об экономической безопасности региона. Помимо этого, необходимо трактовать экономическую безопасность как «способность региональной власти создавать эффективные механизмы по обеспечению конкурентоспособности экономики региона, социально-экономической стабильности и устойчивости развития территории как структуры, организационно интегрированной в экономику РФ» [2, С. 50].

Сегодня можно утверждать, что экономики современных крупных городских агломераций, интегрированы не только в национальные, но и в глобальные экономические системы, состоящие не только из государств, но и преимущественно из таких же городских агломераций и регионов. Такова, например, точка зрения российского ученого Н. А. Слуки, утверждающего, что сегодня формируется «градоцентрическая модель мирового хозяйства» [3]. Схожее видение мира присутствует в работах британского ученого Питера Тейлора «Глобализация и мировые города» [4]. Это означает, что баланс интересов региона и предприятия в целях обеспечения устойчивого и безопасного его функционирования необходимо рассматривать не только в разрезе конкуренции на внутринациональном уровне, но также и на глобальном, наднациональном, поскольку только высокая конкурентоспособность может обеспечить приток квалифицированных кадров, и, в конечном итоге способствовать улучшению качества жизни.

На сегодняшний день изучение различных аспектов цифровизации экономики в рамках тематики обеспечения экономической

безопасности России достаточно активно исследованы в работах [5–7]. В целом, в специальной литературе, достаточно широко освещены отдельные результаты исследований по оценке готовности российских регионов к цифровой экономике [8], показатели цифровизации бизнес-предприятий [9, 10].

Вместе с тем, отдельные аспекты готовности российских регионов и предприятий к цифровой экономике в стратегиях территориального и социально-экономического развития освещены в научной литературе в недостаточной мере. Это в значительной мере обусловлено сложностью решения указанных задач, противоречивостью оценок происходящих процессов, рядом иных субъективных и объективных факторов. Актуальность исследования готовности российских регионов и предприятий к цифровой экономике, как показателям их конкурентоспособности, не вызывает сомнений.

При проведении исследования автор опирался на труды ведущих зарубежных и отечественных ученых [1–4, 7–9], данные аналитических исследований экспертов «Сколково» и специалистов Высшей Школы Экономики [11–13], опубликованные статистические данные [14]. В работе использованы методы экспертных оценок, сравнительного анализа, логики (табл. 1).

По мнению экспертов «Сколково» [12], большинство российских компаний не готовы к цифровой экономике. Составленный совместно с аналитическим центром НАФИ «Индекс готовности к переходу к цифровым технологиям» составил 36 п.п. из 100 для компаний традиционных секторов, и 49 п.п. из 100 возможных для 120 высокотехнологичных стартапов-резидентов «Сколково».

На основе результатов исследования, проведенного специалистами-экспертами «Сколково» [12], авторами настоящей статьи были отобраны показатели, наиболее значимые для оценки уровня цифровизации бизнеса. По мнению авторов статьи, основными показателями готовности российских компаний к использованию цифровых технологий, обеспечивающими экономическую безопасность бизнеса, являются:

- наличие у организации веб-сайта;

- наличие у организации собственных страниц в социальных сетях;
- использование тех или иных технологий продвижения товаров и услуг через интернет;
- использование электронного документооборота;
- использование автоматизированных систем управления бизнесом;
- наличие внутрикорпоративной политики информационной безопасности;
- использование систем обеспечения информационной безопасности.

Формирование системы экономической безопасности как сбалансированного состояния всех социально-экономических процессов на региональном и корпоративном уровне возможно только при условии развития цифровой экономики. Внедрение современных инновационных технологий в экономику российских регионов и предприятий сопровождается рядом организационно-технических трудностей [13–16]. Несомненным преимуществам цифровизации – высокой скорости получения необходимой информации, возможности ускорения процессов сбора и обработки различного рода информации, противостоят столь же несомненные риски – неотработанные технологии проведения мониторинга, возможные «сбои» работы технического оборудования для хранения информации и угрозы утраты уже имеющейся информации по различным причинам (субъективным и объективным), пробелы в законодательной базе, затрудняющие применение инновационных продуктов для цели информатизации в системе государственного обеспечения производственных процессов и т. д. Указанные негативные факторы, тормозящие внедрение цифровизации в регионы и деятельность российских предприятий, последствия их влияния на экономическую безопасность России еще недостаточно изучены. Вместе с тем, исследование готовности регионов и предприятий к цифровой экономике позволяет сделать вывод о постепенном наращивании скорости процессов цифровизации и необходимости внедрения цифровых технологий в практическую деятельность.

Таблица I

Основные показатели готовности российских компаний к использованию цифровых технологий, обеспечивающие экономическую безопасность бизнеса

Показатель	Компани- участники «СКОЛКО- ВО», %	Прочие компании, отрасль, %			
		Произ- водство	Строительство и транспорт	Торго- вля	Услуги
1	2	3	4	5	6
Наличие у организации веб-сайта	79	68	51	59	68
Наличие у организации собственных стра- ниц в социальных сетях	47	21	24	26	43
Использование тех или иных технологий про- движения товаров и услуг через Интернет	56	44	41	55	52
Использование электронного документоо- борота	88		82		
Использование автоматизированных систем управления бизнесом	93		83		
Наличие внутрикорпоративной политики информационной безопасности	52		41		
Использование систем обеспечения инфор- мационной безопасности	92		89		

Составлено по [12, С. 121 – 125]

Литература

1. Яковлев Э. Н., Звягин А. А., Хрусталева Е. Ю. Механизмы обеспечения экономической безопасности города Москвы // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2007. № 10 (19). С. 25–33.
2. Громов И. А. Экспертная оценка угроз экономической безопасности региона (на примере Санкт-Петербурга) // Вестник НГИЭИ. 2016. №11 (66). С. 49–58.
3. Служа Н. А. Градоцентрическая модель мирового хозяйства. М.: Пресс-Союз, 2005, 168 с.
4. Taylor P. J. World city network: a global urban analysis. London & New York: Routledge, 2004. 251 p.
5. Галуллин Д. Л. Социальная составляющая экономической безопасности // Вестник ТОГУ. 2010. №3 (10). С. 115–126.
6. Манахова И. В. Цифровое будущее и глобальная экономическая безопасность // Экономическая безопасность и качество. 2018. №1 (30). С. 6–11.
7. Бабкин А. В., Буркальцева Д. Д., Костень Д. Г., Воробьев Ю. Н. Формирование цифровой экономики в России: сущность, особенности, техническая нормализация, проблемы развития // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2017. Т. 10. № 3. С. 9–25.
8. Гохберг. Л. М. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 5, 2017. 15 с. URL: https://issek.hse.ru/data/2017/06/16/1170390104/RIR_2017.pdf (дата обращения: 26.02.2018).
9. Бойко И. П., Евневич М. А., Кольшикин А. В. Экономика предприятия в цифровую эпоху // Российское предпринимательство. 2017. Т. 18. №7. С. 1127–1136.
10. Кунцман А. А. Трансформация внутренней и внешней среды бизнеса в условиях цифровой экономики // УЭКС. 2016. №11 (93). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-vnutrenney-i-vneshney-sredy-biznesa-v-usloviyah-tsifrovoy-ekonomiki> (дата обращения: 09.02.2018).
11. Цифровая жизнь российских мегаполисов. Модель. Динамика. Примеры / под ред. Е. Каганер, В. Коровкин и др. М.: СКОЛКОВО, 2015. С. 92.
12. Шеенко Е., Стасевич О. Цифровая экономика и российские компании: уровень использования и готовность к переходу на цифровые технологии // Альманах «Цифровая экономика». М.: СКОЛКОВО, 2017. С.116–127.
13. Индикаторы цифровой экономики 2017: статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, Л. М. Гохберг, М. А. Кевеш и др. М.: НИУ ВШЭ, 2017. С. 320.
14. ГКС. Мониторинг развития цифрового общества в Российской Федерации 2010 – 2017. URL: www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/monitor_rf.xls (дата обращения: 09.02.2018).

15. *Castells M.* The Rise of the Network society. Oxford: Wiley-Blackwell, 2010 (2000).

16. *Орловская Т. Н.* Методологические основы цифровой экономики умного города (научная статья) / Регион. науч.-практ. конф.: Экономическая безопасность: опыт, проблемы, перспективы. – СПб, 2019. – С. 115–121.

УДК 338.314

Песоцкий Андрей Алексеевич,

канд. экон. наук

(Санкт-Петербургский государственный
экономический университет)

Таранов Артемий Игоревич,

аспирант

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)

E-mail: artryom848@gmail.com

andrey.pesotskiy@gmail.com

Pesotsky Andrey Alekseevich,

PhD of Sci. Ec.

(Saint Petersburg State
University of Economics)

Taranov Artemii Igorevich,

postgraduate student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: artyom848@gmail.com

andrey.pesotskiy@gmail.com

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

**ECONOMIC SECURITY
AS A TOOL TO INCREASE
ORGANIZATION'S COMPETITIVENESS**

Постоянное развитие экономики приводит к появлению необходимости в более совершенном и эффективном инструментарии, который помогал бы организациям подстраиваться под новые изменения рынка и сохранять конкурентную среду. В свою очередь экономическая безопасность может послужить инструментом повышения конкурентоспособности организации. Обеспечение экономической безопасности относительно конкурентоспособности организации является важным показателем, связанным с процессом стратегического планирования. В статье отражена взаимосвязь экономической безопасности и конкурентоспособности организации и представлены способы улучшения данных определений на предприятии.

Ключевые слова: экономическая безопасность, конкурентоспособность, принципы управления, финансовые потоки, защищенность

The constant development of the economy leads to the need for more sophisticated and effective tools that would help organizations adjust to new market changes and maintain a competitive environment. In turn, economic security can serve as a tool to increase the organization's competitiveness. Ensuring economic security relative to the competitiveness of an organization is an important indicator related to the strategic planning process. The article reflects the relationship of economic security and organization competitiveness and presents ways to improve these definitions at the enterprise.

Keywords: economic security, competitiveness, management principles, financial flows, security/

Экономическая безопасность является одним из наиболее важных факторов в вопросе, связанном с финансово-экономической характеристикой организации в условиях рыночной экономики и проектного финансирования.

Если организация находится в состоянии экономической защищенности, то оно уже имеет преимущества перед другими организациями того же профиля, находящимися на рынке, в плане привлечения инвестиций, получения кредита и подборе квалифицированного персонала.

Экономическая безопасность организации – комплексное понятие, которое включает в себя совокупность факторов, связанных не столько с внутренним состоянием самого предприятия, сколько с воздействием внешней среды, с ее субъектами, с которыми предприятие вступает во взаимосвязь [1].

Чем выше состояние экономической безопасности организации, тем больше независимость организации от изменения рыночной конъюнктуры и меньше риск банкротства.

Обеспечение экономической безопасности организации напрямую влияет на конкурентоспособность организации. Для характеристики взаимосвязи экономической безопасности и конкурентоспособности можно привести в пример следующее высказывание:

«...логика социально-экономического развития мировой хозяйственной системы требует усиления внимания именно ко всей цепочке взаимосвязи, включая все звенья и направления взаимодействия, а также возможные негативные воздействия каждого из них на всю систему взаимоотношений и устойчивость развития в целом» [2].

Конкурентоспособность включает такое значение, как ценовые параметры и зависит от управления финансовыми потоками предприятия, инвестиционной и инновационной активности. Она является показателем степени развития индустрии, а экономическая безопасность представляет важное условие существования.

Соответственно, показатели, характеризующие конкурентоспособность, одновременно характеризуют экономическую безопасность. Необходимый уровень экономической безопасности может быть достигнут при помощи экономических методов, однако фактор существования хозяйствующего субъекта как системы, можно применить и неэкономические методы, например, прямое вмешательство государства. Самая подходящая и наиболее приемлемая ситуация наблюдается, когда факторы микро- и макроуровней создают конкурентоспособность комплекса и его элементов и соответственно формируется необходимый уровень экономической безопасности.

Такой уровень можно достичь, следуя ряду принципов управления (табл. 1).

Соблюдение данных принципов позволит создать условия развития производительной силы, повысить эффективность производства, а также создать прозрачность деятельности предприятия.

Макроуровень позволяет обеспечить защиту предпринимательской деятельности с точки зрения законодательства и создать условия стабильного функционирования конкурентной среды, микроуровень относится к взаимодействию организаций и предприятий [3].

Этот шаг позволит улучшить состояние экономической безопасности, что в конечном итоге повлияет на конкурентоспособность организации.

**Принципы управления системой
хозяйствующего субъекта**

Название принципа	Содержание
Комплексность	Обеспечение и защита сферы деятельности организации
Предупреждение	Выявление и устранение факторов, влияющие на экономическую безопасность
Законность	Осуществляемые действия должны соответствовать требованиям законодательства, не поддерживая теневую экономику
Сотрудничество и взаимодействие	Сотрудничество отделов внутри хозяйствующего субъекта и органов государственной власти
Компетентность	Анализ, планирование и регулирование должны заниматься профессионалы, обладающие необходимым набором навыков и компетенций

Для оценки конкурентоспособности предприятия применяют различные показатели, к которым можно отнести долю рынка, эффективность менеджмента, квалификацию персонала, финансовое состояние организации. Так, Томпсон-мл. А. и Стрикленд А. предлагают для использования такие критерии, как доля рынка, издержки производства, конкурентоспособность по свойствам продукции, влияние на ключевых поставщиков и потребителей [4].

Однако в последние годы наблюдается неопределенность экономической и политической ситуации, а также постоянное изменение конъюнктуры рынка [5]. Для решения данной проблемы необходимо рассматривать устойчивое развитие предпринимательства как основу достижения конкурентоспособности, состоящую из четырех элементов, а именно: устойчивость, формирование стратегии, форсайт-мышление, управление бизнесом, в основе которого лежит принцип противодействия давления рынка.

Наличие и взаимосвязь всех элементов позволит создать условия конкурентоспособности предприятия и улучшить обеспечение экономической безопасности.

Подводя итог, можно сказать, что состояние экономической безопасности напрямую влияет на конкурентоспособности организации, и имеется взаимосвязь между данными понятиями. Ряд показателей, характеризующих экономическую безопасность, отражают и конкурентоспособность организации. Соблюдая принципы управления и поддерживая связь элементов, позволяющих достичь развития предпринимательства, появится возможность одновременно улучшить оба понятия. Однако ухудшение какого-либо из показателей также повлияет на экономическую безопасность и конкурентоспособность организации. Соответственно, наиболее важное условие – всесторонний анализ деятельности предприятия и возможностей наступления негативных факторов (кризис, инфляция), а также наличие стратегии, нацеленной на опережение конкурентов.

Литература

1. *Козивкин В. В.* Экономическая безопасность промышленного предприятия Бизнес, менеджмент и право. 2016. [Электронный ресурс] // URL: http://www.bmpravo.ru/show_stat.php?stat=297 (дата обращения: 25.02.2020).
2. *Горбачев Д. В.* Комплексный подход к организации деятельности службы экономической безопасности предприятия // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2014. № 1. С. 165-170.
3. *Чайников В.Н.* Конкурентоспособность предприятия: учеб. пособие / В.Н. Чайников. – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2016. – 378 с.
4. *Озерова Г. А.* Конкурентоспособность организаций как условие обеспечения экономической безопасности // Юность и знания – гарантия успеха. 2015. С. 138–140.
5. *Меркушов В. В.* Интегральная оценка конкурентоспособности предприятия / В. В. Меркушов. 2015. [Электронный ресурс] // URL: <http://sopssecretary.narod.ru> (дата обращения 25.02.2020).

УДК 334.021

Усков Владислав Владимирович,
канд. экон. наук
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
Рубальский Евгений Олегович,
канд. биол. наук
(Research Fellow, Department
of Cardiothoracic, Trans-plantation
and Vascular Surgery,
Hannover Medical School)
E-mail: vladuskov@yandex.ru
e.o.rubalsky@gmail.com

Uskov Vladislav Vladimirovich,
PhD of Sci. Ec.
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
Rubalsky Evgeny Olegovich,
PhD in Sci. Biol.
(Research Fellow, Department
of Cardiothoracic, Trans-plantation
and Vascular Surgery,
Hannover Medical School)
E-mail: vladuskov@yandex.ru
e.o.rubalsky@gmail.com

**АРХИТЕКТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ
ПЛАНИРОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ
ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБРАБОТКИ
ДАННЫХ ПРОЦЕССА СЕКВЕНИРОВАНИЯ**

**ARCHITECTURAL FEATURES OF PLANNING
AND DEVELOPMENT OF DATA PROCESSING
SOFTWARE FOR THE SEQUENCING PROCESS**

На современном этапе развития новых технологий и разработки специализированного программного обеспечения автор-разработчик встречается с большим количеством трудностей, связанных с защитой интеллектуальной собственности. В статье рассматривается сам процесс секвенирования, как его видит разработчик ПО, трудности, возникающие перед ним, поднимаются вопросы планирования и меры воздействия разработчика по защите интеллектуальной собственности. Особое внимание уделено процессу обработки результатов и баз данных.

Выдвинуто предположение что планирование может использоваться как инструмент защиты программного обеспечения и даны рекомендации будущим разработчикам, как использовать данный инструмент для защиты своих интеллектуальных прав собственности.

Ключевые слова: планирование, стратегическое планирование, тактическое планирование, секвенирование, разработка специализированного программного обеспечения, база данных.

At the present stage of development of new technologies and development of specialized software, the author-developer meets with a large number of difficulties related to the protection of intellectual property. The article considers the process of sequencing itself, as it is seen by the software developer, the difficulties arising in front of him, raises issues of planning and measures of impact of the developer on the protection of intellectual property. Special attention is paid to the processing of results and databases.

It is suggested that planning can be used as a software protection tool and recommendations to future developers how to use this tool to protect their intellectual property rights.

Keywords: planning, strategic planning, tactical planning, sequencing, specialized software development, database.

Планирование разработки специализированного программного обеспечения (СПО) является одной из функций управления процесса секвенирования и обработки его результатов, что обеспечивает эффективность принимаемых решений на разных уровнях обработки данных результатов лабораторных исследований.

Среди интересных задач, которые ставят исследователи перед собой – создание механизма планирования, который обеспечивает полный уровень проработки всех целей и задач анализа и оценки баз данных и выбор тех методов, которые реализуют наиболее эффективное использование результатов оценки данных, их наиболее рациональное использование при ограниченных ресурсах. Стоит упомянуть, что при планирования СПО особую роль играют задачи сохранения интеллектуальной собственности – результата создания СПО.

Прежде чем рассматривать сам процесс планирования необходимо разобраться во всех тонкостях процесса, результаты которого будут обрабатываться разрабатываемым СПО. Используя всю имеющуюся информацию о генетическом коде можно составить математическую модель процесса секвенирования и декодирования генетической информации и на базе полученных материалов создать базу данных патогенных и условнопатогенных вирусов.

К сожалению, в настоящее время сложилась патовая ситуация, когда технические возможности приборов и исследовательских систем ограничены и не могут предоставить возможности исследований по всему спектру задач, поставленных перед разработчиками. В частности, многие секвенаторы «читают» 200–700 нуклеотидов (некоторые новые модели до 10000), но это явно недостаточно. При этом точность таких приборов варьируется с 99,9% до 99,99%. Исследователи не могут обеспечить точную разбивку нуклеотидных последовательностей в нужных пределах, поэтому в сам секвенатор для исследования попадает широкий спектр нуклеотидов различного размера [1].

Сами бусины работают по принципу клонирования. Каждая цепочка ДНК, помещенная в бусину (1), реплицируется некоторое количество раз.

Это сделано для того, чтобы исключить ошибку попадания в бусину нескольких нуклеотидов. Все цепочки нуклеотидов в бусине (включая и исходную) подвергаются процессу считывания информации. Результаты, полученные из каждой бусины сравнивают. Если все наборы белков идентичны в каждой бусине (2), то данные этой бусины считаются пригодными для дальнейшей обработки и работы с информацией о ней. Если нет (3), то данные конкретной этой бусины игнорируют.

Систематическую погрешность проведения исследований не могут уменьшить, так как имеется просто технической возможности изучать материал с менее высокой погрешностью. Зато можно уменьшить случайную погрешность путем увеличения опытов [2].

$$\sigma = \frac{1}{\sqrt{n}} \sqrt{\frac{1}{n} \sum_{i=1}^N (x_i - x_{\text{cp}})^2}, \quad (1)$$

где n – количество измерений, x_i – погрешность результата измерения опыта i , x_{cp} – средняя погрешность измерений результатов опытов.

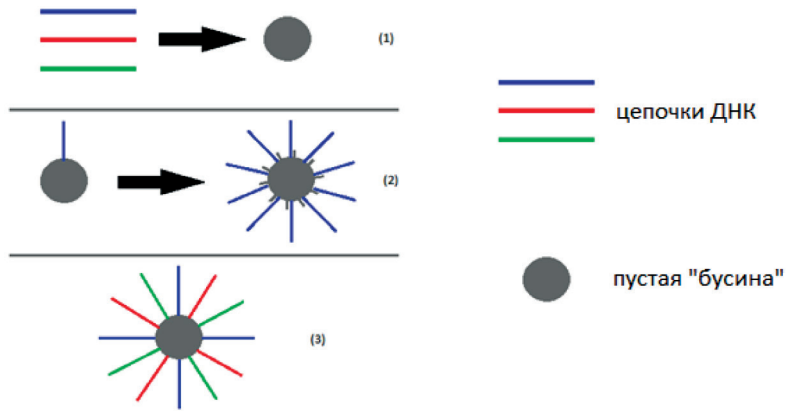


Рис. 1. Принципиальная схема работы бусины

Увеличение числа опытов приводит к ситуации, когда ошибки в сторону преувеличения и преуменьшения результата будут все больше и больше компенсировать друг друга, что приведет среднее значение показателя к истинному значению.

При такой записи множитель $\frac{1}{\sqrt{n}}$, определяющий улучшение

результата с увеличением числа измерений, необходимо вынести из-под общего корня. Непосредственно под корнем останется среднее значение квадрата отклонений, вычисленное по всем произведенным измерениям. Тогда корень определяет σ (4) – среднюю квадратичную погрешность одиночного измерения. В погрешности результата нет такой необходимости, ведь главной целью вычислений является оценивание результатов секвенирования. Оценка результатов подбирается так, что при проведении многократных серий измерений – погрешность в 2/3 случаев оказывается меньше σ , а в 1/3 случаев больше. Основываясь на данные результаты, можно сделать вывод, что при проведение не единичных, а десятков и сотен таких исследований. В итоге можно ожидать, что в ше-

сти или семи из них, усредненный результат будет отличаться от истинной погрешности в сторону уменьшения.

Необходимо повторять секвенирования с аналогичным биоматериалом некоторое количество раз и брать результаты только с наименьшей погрешностью.

Современные исследования нуклеотидных последовательностей очень комфортны, потому что наука о вирусологии отвечает всем современным научным тенденциям и использует все достижения наук об информатизации процессов обработки данных. Математики и программисты работают над улучшением алгоритмов обработки данных секвенирования.

Получив «сырые» результаты секвенирования перед нами встает задача – определить, есть ли в данных нуклеотидных последовательностях закодированные белки патогенных и условно-патогенных вирусов. Сначала данные обрабатываются алгоритмом обработки данных для фильтрации качества прочтения результатов секвенирования.

Во время самого секвенирования из всего материала, помещенного для расшифровки, на ложе, состоящем из бусин, обрабатывается только 79 % биоматериала. В среднем 70–80% бусин дают приемлемый результат для продолжения обработки информации. Из оставшейся информации, пригодной для полного анализа являются примерно 55–70%. При потере трети обрабатываемой информации исследователи не могут быть уверены, что в результате обработки и расшифровки нуклеотидных последовательностей у получится точная структура (рис. 2).

Указанные проблемы обработки информации в столь специфической задаче, как обработка данных результата секвенирования, точное обоснование необходимости исследования вопросов взаимодействия всех важных компонентов планирования разработки СПО – стратегического и тактического планирования разработки компонентов ПО как части проведения и поверки результатов исследования, так и части анализа и аналитики результатов обработки данных, результативность которых определяется эффектив-

ностью обработки информации, помещением ее в специализированную базу данных (БД), сравнением результатов секвенирования с библиотекой уже имеющихся данных базы знаний белков и нуклеотидов, а также пополнением этой базы новыми результатами.

Run Summary

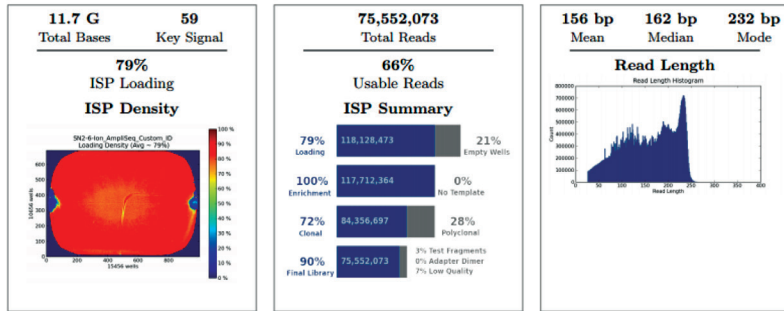


Рис. 2. Графический отчет результата работы секвенатора [3]

Решением проблем обработки БД предполагается трансформация существующих подходов к взаимодействию стратегического и тактического планирования на основе изменения целевых приоритетов.

На текущий момент основным показателем результативности и эффективности разработки специализированных программ является максимизация пользователей, которые готовы платить за использование разработок. Средством же достижения показателей – рост объемов продаж СПО, что не только находит отражение в бухгалтерской отчетности, но и является прямым результатом достижения основных целей в стратегическом плане развития предприятия. Однако просто увеличение объемов продаж производимого СПО, или его использования при отсутствии продаж или их минимального роста, не дает основания делать вывод, что рыночной позиции предприятия-разработчика усилилась. В любом случае необходимо заметить, что к потере платежеспособности

предприятия может привести отсутствие мер по защите интеллектуальной собственности. Планы принятия решений о вступлении на новый рынок программного обеспечения, инвестирования модернизации технологических процессов, обновлении ассортимента продукции и обновлении старых образцов на более «свежие» и оригинальные должны быть основаны на оценке уровня конкурентоспособности СПО. Формирование единого пространства целей внутрифирменного планирования, что должно осуществляться в рамках целей управления уровнем конкурентоспособности продукции. И такие действия должны быть эталоном не только в конкретном случае.

Все вышеизложенное обуславливает актуальность проблемы защиты интеллектуальной собственности на этапе планирования и разработки СПО и ее практическую значимость (рис. 3) [4].

Достижение главной цели любого предприятия – завоевание рынка. Это и предопределило постановку и решение следующих задач для предприятия-разработчика СПО:

- исследование теории и практики решения задач к определению и содержанию структурной части СПО;
- использование особенностей планирования СПО как сложной диффузной системы, свойства которой определяют степень согласованности между компонентами программного обеспечения, стратегическими и тактическими уровнями планирования создания и формирования оптимального образца ПО;
- исследование возможности использования интерактивного планирования создания СПО как инструмента синхронизации стратегического и тактического планирования при создании рабочей версии ПО;
- проведение анализа рабочей версии ПО как инструмента системы защиты интеллектуальной собственности.

При создании любого СПО перед разработчиком встает вопрос охраны интеллектуальной собственности. Особенно важно задаться вопросами охраны еще на этапе планирования разработки СПО. Само планирование никак не может помочь защитить права разра-

ботчика, создатель СПО и владелец СПО – это разные лица, и зачастую эти лица имеют определенные вопросы друг к другу. При создании СПО необходимо учитывать большое количество фактов и факторов, которые влияют не только на окончательный вариант готового продукта, но и дают точную оценку того, кому в той или иной степени принадлежит готовое решение.

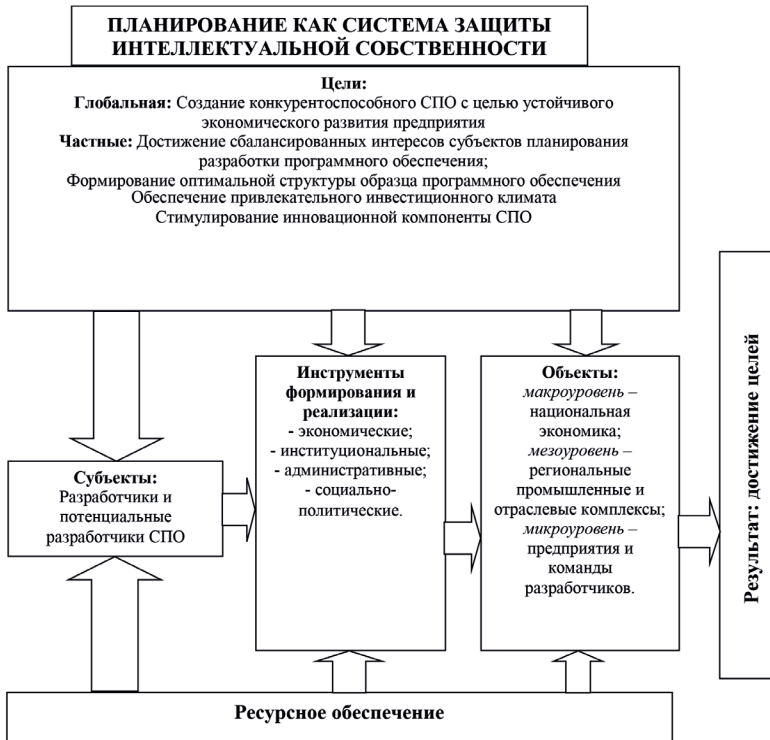


Рис. 3. Содержание понятия планирования как системы защиты интеллектуальной собственности

Можно долго рассуждать, как разработчик может и должен защищать свою интеллектуальную собственность, но главное – это

соблюдение законодательства, четкое знание рынка конкурентов и аналогов производимого продукта и точное исполнение сроков по операциям защиты интеллектуальной собственности.

1. Разработчик должен точно знать, где его готовящийся или планируемый продукт будет «новым» и оригинальным. Новый вызов, новые решения, особенно в такой области знаний, как разработка программ и приложений не всегда могут нести что-то неизвестное и «новое», только созданное. Зачастую разработчики используют готовые модули для решения задач повседневного вызова, а для решающих функций программы используют свое видение готового кода и листинга программы. Разработчику, который печется о своей интеллектуальной собственности нельзя такого допускать, ведь такая ситуация будет реальным основанием для оспаривания приоритета патента или иных документов о защите прав собственности разработчика.

2. Разработчик должен не медлить с подачей официальных бумаг, которые защитят его интеллектуальную собственность. Владельцем СПО стать довольно легко. Подготовил необходимые документы, написал заявление и заплатил государственную пошлину – и можно претендовать на статус изобретателя и разработчика-владельца программы. В данной ситуации нельзя слишком долго медлить, ведь промышленный шпионаж довольно частое явление, а доказать, что программа твоя и ты ее написал, если патент выдан позже конкурента практически невозможно, а в российских судах и нереально. Тут стоит отметить, что и «сырую» программу тоже не следует патентовать, ведь такой патент не принесет пользы, и это просто лишняя трата денежных средств на оформление и подачу документов в Роспатент.

3. Разработчик может и должен сам приготовить меры и решения, которые не позволят какому-либо нарушителю экономически эффективно использовать готовый продукт без ведома и выгоды самого разработчика. Автор приложения может и должен подготовить почву не только для будущего развития своего продукта, но оставить задел прочности для защиты своих прав. Зачастую многие

разработчики используют так называемые «пасхальные яйца» или «пасхалки» (англ. Easter Eggs). Это обычно скрытые разработчиками шутки в программах или видеоиграх, которые могут в себе нести довольно большой информационный пласт об авторстве. Тем более, что точное количество и содержание все пасхалок будет известно только автору, что станет непреодолимым аргументом в авторстве.

Но как не защищай сам программный продукт, какие бы методы не использовались для защиты СПО, автор уже не сможет рассчитывать на оригинальность программ и отсутствие конкурентов, когда программа будет отправлена в релиз и найдет своего первого пользователя. Это удел всех новых технологий. Как только готовый, или еще находящийся на стадии тестирования, но полнофункциональный продукт заявляет о себе, можно сказать, что с этого мгновенья и начинается соревнование за авторство. И необязательно автор, пусть и с защищенными правами о праве на интеллектуальную собственность, выйдет победителем в этой гонке. В ней нет победителя. Такова планида всех видов современных технологий, что выигрывает не тот кто создал, а тот, кто сумел больше всего продать.

Литература

1. *Adams M. H.* Bacteriophages. New York, Interscience, 1959, 592 p.
2. *Conesa A., Götz S., Garcia-Gomez J. M., Terol J., Talon M., Robles M.* Blast2GO: a universal tool for annotation, visualization and analysis in functional genomics research. *Bioinformatics*, 2005, vol. 21, pp. 3674–3676. doi: 10.1093/bioinformatics/bti610.
3. Basic Local Alignment Search Tool. URL: <https://blast.ncbi.nlm.nih.gov/Blast.cgi> (дата посещения 01.03.2020)
4. *Акофф.* Планирование будущего корпорации. М.: Прогресс, 1985. 326 с.
5. *Базаров В. К.* Методологии перспективного планирования. М., 1924.

УДК 343.01

Харченко Олег Витальевич,

канд. юрид. наук, профессор

(Санкт-Петербургский государственный

архитектурно-строительный университет)

E-mail: prof.o.v.kharchenko@gmail.com

Kharchenko Oleg Vitalievich,

PhD in Sci. Jus., Professor,

(Saint Petersburg State University

of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: prof.o.v.kharchenko@gmail.com

**ОБ ОПЫТЕ ЗАЩИТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ
ИМПЕРИИ В СЕРЕДИНЕ XIX ВЕКА
ОТ МОШЕННИЧЕСТВА ПУТЕМ РАЗВИТИЯ
НОРМ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
В УЛОЖЕНИИ О НАКАЗАНИЯХ УГОЛОВНЫХ
И ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ**

**ON EXPERIENCE OF PROTECTING ECONOMIC
SECURITY IN THE RUSSIAN EMPIRE
IN THE MID-19TH CENTURY FROM FRAUD
THROUGH CRIMINAL LAW NORMS
DEVELOPMENT IN THE CODE ON CRIMINAL
AND CORRECTIONAL PENALTIES**

В статье приводятся общие сведения о состоянии преступности в России за 2019 г., а также показатели уровня преступности в сфере экономики и одного из самых распространенных преступлений – мошенничества. Отмечается необходимость изучения отечественного исторического опыта для дальнейшего совершенствования современных норм уголовного законодательства, которые обеспечивают защиту экономической безопасности. Проведен сравнительный анализ развития норм уголовного законодательства середины XIX века в Российской Империи, закрепленных в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных в редакции 1845 г. и 1866 г., предусматривавших уголовную ответственность за мошенничество.

Ключевые слова: экономическая безопасность, уровень преступности в сфере экономики, развитие норм уголовного законодательства, Уложение о наказаниях уголовных и исправительных, мошенничество.

The article provides general information about the state of crime in Russia in 2019, as well as indicators of the level of crime in the economy and the fraud as one of the most common crimes-fraud. The necessity to study the national historical experience in order to further improve the modern norms of criminal legislation that provide protection of economic security is noted. A comparative analysis of the mid19th century criminal legislation norms development in the Russian Empire, enshrined in the Code on criminal and correctional penalties of 1845 and 1866, which provided for the criminal liability for the fraud.

Keywords: economic security, level of crime in the economy, development of criminal legislation, Code on criminal and correctional penalties, fraud.

В Стратегии экономической безопасности России на период до 2030 года в качестве одного из показателей состояния экономической безопасности называется уровень преступности в сфере экономики [1]. Состояние преступности, в том числе и сфере экономики, определяют по количественным и качественным показателям. На территории России в 2019 г. было зарегистрировано на 1,6 % больше преступлений, чем за аналогичный период 2018 г. – 2 024 337 [2]. В структуре преступности, среди самых распространенных зарегистрированных преступлений в 2019 г., кражи составили 38,2%, мошенничество – 12,7%, а грабежи и разбои – 2,6% [2].

Вызывает беспокойство, что количество преступлений, совершенных в форме мошенничества, составило 257 187 преступлений, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось почти на +20 %. При этом только на +12,1 % увеличилось число предварительно расследованных преступлений, составив 64 378 деяний, из них 47 869 (+6,3 %) направлены в суд. [3]. То есть, раскрываемость мошенничеств остается крайне низкой – всего 25%.

Необходимо отметить, что резко увеличилось в 2019 г. в России, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, зарегистрировано 294,4 тыс. преступлений, что почти на +70% больше, чем за 2018 г. Четыре таких преступления (80,0%) из пяти совершаются путем кражи или мошенничества: 235,5 тыс. (+83,2%) [3].

Таким образом, мошенничество относится к одному из самых распространенных преступлений не только в сфере экономики, но и всей преступности. Сегодня отмечается как негативная динамика общего числа регистрируемых мошенничеств, рост удельного веса данного преступления в структуре преступности, при этом сохраняется низкая раскрываемость, а число преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, резко возрастает. Не случайно, в соответствии с новыми угрозами, кражи и мошенничества с использованием IT-технологий переведены в категорию тяжких составов.

Для того чтобы дальше развивать действующее уголовное законодательство, особенно по актуальным вопросам обеспечения экономической безопасности, необходимо обращаться к отечественному опыту, учитывать его для более эффективного воздействия на преступность особенно в сфере экономики и в первую очередь на примере такого актуального преступления как мошенничество.

Актуальным представляется анализ норм, Уложения о наказаниях уголовных и исправительных в редакции 1845 г. и 1866 г., предусматривавших уголовную ответственность за мошенничество. Так, 15 августа 1845 г. Николай I Именным указом, данным Сенату, утвердил «Уложение о Наказаниях Уголовных и Исправительных» (далее – Уложение), которое приводилось в полную силу и действие с 1 мая 1846 г. [4].

В Уложении Раздел XII «О преступлениях и проступках против собственности частных лиц» включал в себя пять глав. Третья глава «О похищении чужого имущества» содержала четыре отделения:

1. Отделение 1 «О разбое» (статьи 2129–2138).
2. Отделение 2 «О грабеже» (статьи 2139–2145).
3. Отделение 3 «О воровстве-краже» (статьи 2146–2171).
4. Отделение 4 «О воровстве-мошенничестве» (статьи 2172–2187).

Отделение 4 «О воровстве-мошенничестве» включало в себя 15 статей, которые своими элементами и признаками конструкции состава преступления представляют актуальный интерес для

современного уголовного законодательства. Нормы содержат как толкование, так и раскрывают квалифицирующие признаки данного преступления.

Сравним толкование кражи и мошенничества, которые содержались в Уложении.

Кража – «Воровством-кражею признается всякое, каким бы то ни было образом, но в тайне, без насилия, угроз и вообще без принадлежащих к свойству разбоя или грабежа обстоятельств, похищение чужих вещей, денег, или иного движимого имущества.» (статья 2146) [5].

Статья 2172 давала толкование о том, что является мошенничеством: «Воровством-мошенничеством признается всякое посредством какого-либо обмана учиненное похищение чужих вещей, денег или иного движимого имущества. Мера наказания за оное определяется по степени большей или меньшей предумышленности преступления, по свойству употребленных для совершения его средств и по другим обстоятельствам, более или менее увеличивающим вину преступника.»

В Уложении была проведена классификация мошенников по признаку, кем они представлялись при совершении преступления:

1. Выдавал себя за чьего-либо либо уполномоченного, или поверенного, или служителя, или же присвоив себе ложное имя, склонит кого-либо к платежу, или же к ссуде, или вообще к неследующей выдаче ему денег, вещей или другого движимого имущества и таким образом, похитит чужую собственность (статья 2173 часть первая);

2. Выдавал себя за лицо, действующее по поручению какого-либо присутственного места или начальства, или присвоил себе не принадлежащее ему звание (статья 2173 часть вторая);

3. Выдавал себя за лицо, действующее по поручению правительства или за чиновника государственной или общественной службы, для приведения намерений своих в действие надевал на себя мундир или же какой-либо, принадлежащий присвоенному званию знак отличия (статья 2174) [5].

Для указанной категории мошенников предусматривалось более строгое наказание.

Отдельно предусмотрена ответственность за различные способы совершения воровства-мошенничества, которые детализированы следующим образом:

1. Под предлогом выгодной сделки (статья 2175).
2. Путем ложной информации (статья 2176).
3. Умышленный обвес, обмер, подмена (статья 2177 часть первая).

4. За умышленный обвес, обмер, подмена с использованием неклеяемых или неверных весов или мер предусмотрена более строгое наказание – «Когда ж при сем им употребляемы весы или меры неклеяемые, или хотя и клейменные, но неверные...» (статья 2177 часть вторая).

5. Учитываются основания, которые сформулированы в статье 2159 при совершении «воровства-кражи» – в который раз преступление виновным учинено (в первый раз, во второй раз, в третий раз или в четвертый раз) и цена похищенного предмета (не превышает тридцати рублей; выше тридцати, но не превышает трехсот рублей, и цена превышает триста рублей. С учетом указанных оснований привлекаются «изобличенные в обмане при размене какой-либо монеты металлической или бумажной на другую» (статья 2178).

6. Использование поддельных карт или другой обман в игре (статья 2179).

7. Подмена при доставке товара (статья 2180) [5].

Отдельной нормой предусматривалось увеличение наказания за совершение указанных выше преступлений за воровство-мошенничество (статьи 2173–2180) при следующихотягчающих признаках:

1. По предварительному сговору (статья 2181 пункт первый).
2. С использованием особых орудий преступления (статья 2181 пункт второй).
3. Лицо использовало особое положение (статья 2181 пункт третий).

4. Использовалось беспомощное положение жертвы – «Когда он обманул малолетнего, или же слепого или глухонемого» (статья 2181 пункт четвертый).

5. Преступление совершено второй раз (статья 2181 пункт пятый) [5].

Следующие две статьи предусматривали более суровое наказание за совершение рассматриваемого преступления в третий раз и более трех раз:

1. В третий раз (статья 2182).

2. Более трех раз (статья 2183) [5].

В Отделении 4 «О воровстве-мошенничестве» предусматривалась отдельная общая норма, которая предусматривала ответственность, при отсутствии указанных выше признаков при мошенничестве, и за совершение такого преступления назначалось наказание как за совершение кражи – «Изобличенные в воровстве-мошенничестве такого рода, который не означен именно в предшествующих статьях (2173-2183) настоящего Отделения, когда сие преступление не было сопровождаемо ни одним из особых, также в сем Отделении означенных, более или менее увеличивающих или уменьшающих вину обстоятельств, подвергается: наказаниям, определенным выше сего в статье 2159 за воровство-кражу» (статья 2184).

Повышенная ответственность наступала если преступление, предусмотренное статьей 2184, совершалось доверенным лицом жертвы мошенничества – «Если означенное в предшедшей 2184 статье воровство-мошенничество учинено поверенным обманутого, или вообще таким лицом, которое по особым к обманутому им отношениям долженствовало пользоваться и особою от него доверенностью, то определяемые на основании сей 2184 статьи наказания возвышаются одною или двумя степенями» (статья 2185) [5].

Отдельной нормой предусматривалась обязанность вернуть похищенное и возместить ущерб (статья 2186) [5].

В Примечании отдельно оговаривалось о том, что если мошенничество совершено между родителями и детьми, или между супругами, то дело начинается только по жалобе потерпевшего.

Завершающая Отделении 4 «О воровстве-мошенничестве» статья 2187 об ответственности за обманы в обязательствах отсылала к главам IV «О присвоении и утайке чужой собственности» и V «О преступлениях и проступках и другим обязательствам».

В следующей редакции Уложения 1866 г., с дополнениями по 1 января 1876 г., Раздел XII сохранил прежнее название и структуру, а третья глава «О похищении чужого имущества» содержала четыре отделения с аналогичными названиями.

Однако, содержательная часть была существенно доработана и дополнена. Так, преступления, связанные с незаконным завладением чужого имущества, полностью охватывались родовым термином «похищение». Новый родовой состав подразумевал любой вид противоправного приобретения чужого имущества: «Похищение чужого имущества, смотря по видам сего преступления и сопровождавшим оно обстоятельством, признается разбоем, грабежом, кражею или мошенничеством» (статья 1626) [6].

Отделение 4 «Мошенничество» включало в себя на три статьи меньше, всего 12 статей, которые своими подробными толкованиями и комментариями представляют актуальный интерес для современного уголовного законодательства.

Вместо термина «Воровство-мошенничество» в статье 1665 применяется – «Мошенничество», но определения в редакции Уложения 1845 г. и 1866 г. полностью совпадают.

К статье 1665 даются подробнейшие комментарии, которые содержатся в 15 пунктах (91 подпункт):

1. Предмет похищения при мошенничестве (6 подпунктов).
2. Способы похищения при мошенничестве:
 - а) Обман составляет существенное условие мошенничества (7 подпунктов);
 - б) Обман должен быть средством похищения имущества (4 подпункта);
 - в) Характеристика обмана при мошенничестве (6 подпунктов);

- г) Условия, при которых обманное приобретение имущества становится уголовно-наказуемым (5 подпунктов);
- д) Констатирование обмана судом (3 подпункта);
- 3. Неисполнение договоров или обязательств само по себе не составляет мошенничества (12 подпунктов).
- 4. Мошенничество и нарушения договора купли-продажи (9 подпунктов).
- 5. Неправильный гражданский иск и мошенничество (4 подпункта).
- 6. Умысел при мошенничестве (1 подпункт).
- 7. Похищение как условие мошенничества (6 подпунктов).
- 8. Окончание мошенничества (2 подпункта).
- 9. Покушение на мошенничество (5 подпунктов).
- 10. Обнаружение умысла при мошенничестве (5 подпунктов).
- 11. Примеры обманного присвоения имущества (9 подпунктов).
- 12. Отличие мошенничества от грабежа (8 подпунктов).
- 13. Отличие мошенничества от присвоения (8 подпунктов).
- 14. Отличие мошенничества от присвоения находки (2 подпункта).
- 15. Отличие мошенничества от других сходных с ним преступлений (10 подпунктов) [6].

Следующие две статьи предусматривали ответственность за обман и мошенничество на сумму свыше трехсот рублей (статья 1666) и не свыше трехсот рублей для дворян, священнослужителей, монашествующих и почетных граждан лиц отдельных категорий (статья 1667).

В редакции Уложения 1866 г. сохранилась дифференциация злоумышленников по тому, кем они представлялись при совершении преступления, вместо трех было оставлено было два вида в прежней редакции второй и третий (статья 1668) и (статья 1669) [6].

Использовалась без изменений прежняя норма об ответственности за использование поддельных карт или другой обман в игре (статья 1670).

Также сохранилась отдельная норма, которая предусматривала ужесточение наказания за совершение мошенничества при следующих обстоятельствах, в которую внесли некоторые уточнения и дополнения (ранее в Уложении 1845 г. статья 2181):

1. Лицо ранее судимо за аналогичное преступление – «когда оно учинено лицом, уже однажды осужденным за кражу или мошенничество» (статья 1671 пункт 1).

2. По предварительному сговору – «когда мошенничество совершено по уговору нескольких лиц» (статья 1671 пункт 2).

3. С использованием особых приготовлений – «когда для совершения обмана сделаны были особые приготовления» (статья 1671 пункт 3).

4. Лицо использовало особое положение – «когда виновный, по званию своему или месту, или же по особым к обманутому отношениям, внушал и особое к себе доверие» (статья 1671 пункт 4).

5. Использовалось беспомощное положение жертвы – «когда обманут малолетний, престарелый, слепой или глухонемой» (статья 1671 пункт 5).

6. Применялись обряды – «когда для совершения обмана употреблены были суеверные обряды» (статья 1671 пункт 6).

7. Выдавал себя за другое лицо – «когда виновный выдавал себя за чьего-либо поверенного или служителя, или присвоил себе ложное имя» (статья 1671 пункт 6).

Как и в предыдущей редакции две статьи предусматривали более суровое наказание за совершение рассматриваемого преступления в третий раз и более трех раз:

- в третий раз – «За учинение преступления признаваемое по закону мошенничеством, в третий раз» (статья 1672);

- более трех раз – «Изобличенные в мошенничестве более трех раз» (статья 1673) [6].

Таким образом, в середине XIX века в Российской Империи развитие норм уголовного законодательства, которые защищали экономическую безопасность путем привлечения к уголовной ответственности за мошенничество, нашло отражение в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных в редакции 1845 г. и 1866 г.

Проведенный анализ свидетельствует, что мошенничеству в Уложении была придана четкая юридическая конструкция. Мошенничество определялось как интеллектуальный способ завладения чужим имуществом. В качестве родового понятия в отношении преступлений, связанных с завладением собственностью, использовался термин «похищение».

Кража и мошенничество первоначально были объединены понятием «воровство», а в качестве предметов в составе преступления выступали вещи, деньги или иное движимое имущество.

Конкретизировались различные виды обманов и в зависимости от их вида выделялись сложные составы мошенничества. Особенностью стали нормы, которые учитывали иные способы обмана, выделялись категории дел частного обвинения и предусматривалась ответственность за обманы в обязательствах, не связанные с мошенничеством.

Все перечисленные признаки сохранились и находят свое отражение в действующем уголовном законодательстве.

Литература

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства РФ. 15.05.2017. № 20. ст. 2902.
2. Статистический сборник «Состояние преступности в России за январь-декабрь 2019 г.» <https://genproc.gov.ru/stat/data/1776722/> (дата обращения: 02.02.2020).
3. Информационно-аналитический портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации <http://crimestat.ru/aboutportal> (дата обращения: 02.02.2020).
4. Полное собрание законов Российской империи. Собрание Второе (1825–1881). Том XX (1845). Отделение 1, Санкт-Петербург. 1846. 1046 с.
5. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. Санкт-Петербург. 1845. 898 с.
6. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1866 года: с дополнениями по 1 января 1876 г. / Составлено профессором Санкт-Петербургского университета Н. С. Таганцевым. Издание второе, переработанное и дополненное, Санкт-Петербург. 1876. 726 с.

УДК 330

Чичкан Анастасия Владимировна,
аспирант
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: anastasiia.chichkan@gmail.com

Chichkan Anastasia Vladimirovna,
post-graduate student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: anastasiia.chichkan@gmail.com

**ТЕНДЕНЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА САНКТ-ПЕТЕРБУРГ)
И ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ**

**ECONOMIC DEVELOPMENT TRENDS
IN INVESTMENT AND CONSTRUCTION
IN THE RUSSIAN FEDERATION
(ON THE EXAMPLE OF THE CITY OF ST.
PETERSBURG) AND THE ECONOMIC SECURITY
ORGANIZATION**

В данной статье рассматриваются основные тенденции и прогнозы в Российской Федерации, касающиеся строительства, в частности в городе Санкт-Петербург и проводится анализ, какие из них формируются на ближайшее будущее. 2019 год был интересным и насыщенным годом, со многими изменениями в маршрутах поставок и технологии, с изменениями в законодательной базе по вопросам экономической безопасности в инвестиционно-строительной деятельности Российской Федерации. По прошествии 2019 года можно судить о заметных изменениях, которые коснулись девелоперов в Санкт-Петербурге, а также результатах, которые эти изменения привнесли. Стоит отметить, что в целом изменения не самым лучшим образом сказались на инвестиционно-строительной деятельности города Санкт-Петербург, однако в данный период времени проходит процесс адаптации к новым изменениям в экономике.

Ключевые слова: экономика РФ, строительная отрасль, экономическая безопасность, тенденции, девелоперы, процесс адаптации.

This article discusses the main trends and forecasts of the construction industry in the Russian Federation, in particular, in the city of Saint Petersburg and analyzes which of them are formed for the near future. 2019 was an interesting year, with many changes in supply routes and technology, and changes in the legal framework for economic security in the construction industry of the Russian Federation. After the end of 2019, one can judge the noticeable changes that affected developers in St. Petersburg, as well as the results that these changes brought. It can be assumed that, on the whole, the changes did not have the best effect on the investment and construction activities of St. Petersburg, however in this period of time, the process of adaptation to new changes in the economy is going on.

Keywords: Russian economy, construction industry, economic security, trends, developers, process of adaptation.

Трудно переоценить значение экономического роста сектора строительной отрасли для российской экономики и, в частности, для города Санкт-Петербурга. Будучи важной отраслью промышленности, конкурентоспособная строительная отрасль может значительно улучшить промышленную базу экономики страны, позволяющей ей решать свои социально-экономические проблемы и лучше удовлетворять свои новые национальные потребности, потребности экономики. Основная стратегическая цель структурных преобразований строительной отрасли в Санкт-Петербурге – это создание предпосылок и условий для нейтрализации и устранения неблагоприятных факторов, сдерживающие экономический рост сектора, в то же время подталкивающие к динамичному и устойчивому развитию [1].

Современная экономическая наука выдвинула новую теорию качества экономического роста, согласно которой, экономический рост может быть обозначен не только быстрым ростом производства, но и иными критериями, таким как, например, снижение себестоимости продукции, улучшение качества выпускаемой продукции, конкурентоспособность за счет ресурсосберегающих технологий, а также за счет экспансии на новые рынки за счет реализация успешных стратегий маркировки. Действительно, современный экономический

рост определен шире, чем классическое. Фактически, в настоящее время теория и методология экономики не отделяет рост производства от качества продукции и других условий, связанных с производством.

На экономический рост также оказывают влияние факторы распределения. Действительно, рациональное распределение ресурсов может стимулировать производство, обеспечивая экономический рост. В условиях строительной отрасли уровень совокупного производства, затраты и эффективность распределения производственных ресурсов – важнейшие условия перехода к новому качеству [2].

Если проанализировать факторы, влияющие на экономический рост города Санкт-Петербурга, можно выделить общие характеристики, которые обеспечивают экономический рост промышленному сектору:

- максимальное использование имеющихся природных ресурсов, материальных и производственных потенциалов;
- повторяющиеся и возобновляемые источники экономического роста.

Движение к этим целям может создать реальные условия для перехода строительной отрасли на новый уровень экономического роста. Однако качественное улучшение в строительной отрасли не может ограничиваться только производственными факторами и условиями. Переход строительной отрасли на новый уровень экономического роста требует формирования и развития институциональной структуры национальной экономики. Переход производства на новый уровень экономического развития требует перестройки организационно-экономического механизма управления производством, внедрение новой правовой организации хозяйственной деятельности.

Задача повышения конкурентоспособности регионов и городов может быть решена с помощью инструментов устойчивого развития. Концепция устойчивого развития означает экономический рост, повышающий качество жизни в городе или на терри-

тории, без ущерба для окружающей среды и окружающей среды. Невозобновляемые природные ресурсы находятся под угрозой. Концепция «устойчивого развития» включает в себя следующие характеристики:

1. Обеспечение основных потребностей населения, включая доступ к безопасной питьевой воде, наличие жилых районов, доступ к качественным медицинским услугам и образованию.
2. Ресурсоэффективность в потреблении воды, электроэнергии и утилизации промышленных отходов.
3. Поддержание чистоты окружающей среды, ограничение воздействия опасных и загрязняющих веществ.
4. Создание городской инфраструктуры, обеспечивающей доступ к зеленым зонам и транспортным услугам.
5. Курс на устойчивое развитие в будущем, подтверждающий объем ресурсов посвящен области устойчивого развития.

По данным статистики за 2010–2019 годы видно, что валовой региональный продукт Санкт-Петербурга увеличился за рассматриваемый период в 4,23 раза, при этом в то же время объем производства в строительной отрасли увеличился в 4,63 раза. В частности, доля строительной отрасли увеличилась с 5,0% в 2010 г. до 7,8% к 2018 году и далее снизилась на 5,4% в 2019 году. Доля здравоохранения и образования составила до 5,2% и 3,8% в 2019 году и 4,0% и 3,2% в 2010 году.

Следует отметить, что данные по темпам роста не являются стабильными с 2015 года.

Учитывая динамику роста цен, полезно оценить динамику физического объема валового продукта. Региональный продукт Санкт-Петербурга по видам экономической деятельности. Данный показатель демонстрирует резкое снижение продукция строительной отрасли. Негативные тенденции роста строительства обусловлены медленными темпами роста ВВП в целом. Сложная ситуация сохраняется, поэтому в 2019 году оборот строительных компаний в г. Санкт-Петербург составил 94% по сравнению с аналогичным

показателем 2018 года и 100,8% по сравнению с тем же показателем 2017 года. В то же время, в период с января по ноябрь.

В 2019 году введено в эксплуатацию 617,0 тыс. кв. м жилой недвижимости. Этот показатель равен 100,4% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года [3].

Следовательно, важно отметить, что строительная отрасль в Санкт-Петербурге необходима для достижения высокого качества жизни, устойчивого социально-экономического развития территорий за счет сохранения и создания жилья, инфраструктуры и рабочих мест. С другой стороны, развитие строительной отрасли в Санкт-Петербурге может быть значительным источником загрязнения окружающей среды, деградации окружающей среды, в результате загрязнения опасными химическими веществами, вредными для здоровья человека и окружающей среды, а также а также истощение природных ресурсов.

Поэтому для обеспечения устойчивого развития Санкт-Петербурга важно использовать правовые инструменты, которые позволят развивать строительную отрасль, избегая при этом негативных последствий для здоровья человека и окружающая среда в городе. Это может быть достигнуто путем тесного сотрудничества между Правительством Санкт-Петербурга и частным сектором.

Таким образом, необходимым условием перехода строительной отрасли Санкт-Петербурга на качественно новый уровень экономического роста заключается в повышении эффективности институциональных реформ и управления государственным имуществом.

Литература

1. *Абдуханова Н. Г., Мухаметвалеева Р. Р.* Девелопмент в инвестиционно-строительном комплексе // Российское предпринимательство. 2016. №21. С. 3023–3028.
2. *Бобков, К. И.* Научные проблемы экономики строительства / К. И. Бобков, В. Н. Сапожников. – М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2016. – 224 с.

3. *Дмитриев Н. И.* Некоторые аспекты управления рисками девелоперских проектов в Российской Федерации // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2018. №1. С. 115-117.
4. *Козловский А. В., Моисеенко Н. А.* Перспективы развития инвестиционно-строительного комплекса // Вестник университета. 2016. №6. С. 21–26.
5. *Савельева И. П., Курзанова Л. Ю.* Анализ подходов к определению стоимости строительной продукции // Вестник ЮУрГУ. 2010. №7. С. 26–33.

СЕКЦИЯ II

УДК 331.1

Алексеева Полина Витальевна,
студентка

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: m598@list.ru

Alekseeva Polina Vitalievna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: m598@list.ru

ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ПЕРСОНАЛА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

TECHNOLOGIES OF PERSONNEL DEVELOPMENT MANAGEMENT AS A FACTOR OF INCREASING THE INTELLECTUAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY

Обеспечение экономической безопасности является важной целью, которая стоит перед любым предприятием. Одним из видов угроз для экономической безопасности предприятия является персонал. Организации необходимо повышать интеллектуальную составляющую своих кадров, так как уровень экономической безопасности отчасти обусловлен профессионализмом и интеллектом кадров, работающих на предприятии. Предприятие должно создать такие условия, чтобы сохранить высококвалифицированные кадры. Необходимо, чтобы квалификация персонала соответствовала тем задачам, которые сотрудники должны выполнять, а также предприятие должно обучать свой персонал, чтобы получить высококвалифицированных сотрудников, так как очень важно правильно нанимать персонал и управлять им для того, чтобы предприятие могло быть конкурентоспособным.

Ключевые слова: экономическая безопасность, интеллектуальная безопасность, управление персоналом, конкурентоспособность, обучение.

Ensuring economic security is an important aim facing any enterprise. One of the types of threats to the economic security of an enterprise is personnel. It is extremely important for the company to increase the intellectual component of its personnel, since the level of economic security depends largely on the intelligence and professionalism of the personnel working at the enterprise. The company must create such conditions to retain highly qualified personnel. It is necessary that the qualifications of the staff correspond to the tasks that the employees must perform, and the company must train its staff to get highly qualified personnel, since it is very important to manage, train and hire staff correctly, so that the company can be competitive.

Keywords: economic security, intellectual security, personnel management, competitiveness, training.

Экономическая безопасность является системой, объединяющей обеспечение эффективной защиты активов организации, а также надежной работы бизнес-процессов [1]. В современном мире наблюдается резкий рост требований к качеству человеческого капитала, который непосредственно влияет на экономическую безопасность предприятия, так как может поднять либо снизить его конкурентоспособность.

Стоит отметить, что главной целью обеспечения интеллектуальной составляющей экономической безопасности организации является сохранение ее интеллектуального потенциала. В силу этого, можно сказать, что интеллектуальный капитал является ее базовым элементом. Он включен в состав основных факторов производства и конкурентоспособности предприятия [2]. Интеллектуальный потенциал означает то, есть ли у предприятия сотрудники, способные привнести такие идеи и технологии, которые в будущем помогут улучшить положение предприятия на рынке. Можно сделать вывод о том, что предприятию, для того чтобы оно было конкурентоспособным, необходимы высококвалифицированные, опытные и правильно обученные кадры, которые могут привнести в деятельность предприятия что-то новое.

В организацию всегда необходимы сотрудники с нетрадиционным мышлением, которые способны создать инновационные продукты, новые технологии и методы, которые впоследствии повысят конкурентоспособность предприятия. Для того чтобы получить такие кадры необходимо уделить большое внимание развитию персонала, ведь оно является важнейшим условием успешного функционирования любого предприятия. В настоящее время это особенно важно, так как происходит устаревание знаний сотрудников из-за высокого роста развития научно-технического прогресса. Благодаря профессиональному развитию сотрудники будут подготовлены к этим изменениям, они получают новые знания и смогут выполнять свои профессиональные задачи. Предприятие создает различные методы и системы управления развитием профессиональных кадров – управление корпоративным обучением, развитие и создание кадрового резерва [2]. Что касается кадрового резерва, то в настоящее время каждое предприятие старается его сформировать, так как он позволяет уменьшить расходы финансовых и временных ресурсов при поиске высококвалифицированных кадров.

Стоит отметить, что обучение сотрудников для предприятия является расходом, однако оно не столько тратит определенную сумму денег, сколько производит капиталовложение в будущее. То есть в дальнейшем предприятие ожидает от этих сотрудников увеличения производительности труда, достижения поставленных перед предприятием целей и получение прибыли, которое способно окупить изначальные затраты [3]. Важно, чтобы обучение персонала было неразрывно связано со стратегическими целями компании, для того чтобы в будущем предприятие смогло стать конкурентоспособным увеличив свой интеллектуальный потенциал сегодня. Кроме того, при обучении персонала необходимо стимулировать их труд, также образовывать некие резервы на высшие должности и разрабатывать программы по развитию персонала. Система мотивации для сотрудников позволит заинтересовать их в улучшении своей деятельности, что положительно

будет влиять на экономическое положение предприятия, так как эффективность труда работников возрастет, следовательно, прибыль также увеличится. Все эти аспекты влияют на то, будет ли система обучения персонала эффективной.

Обучение благоприятно влияет не только на конкурентоспособность предприятия, но и на конкурентоспособность персонала на рынке труда. Повысив квалификацию и получив новую профессиональную информацию, сотрудники обеспечивают себе новые возможности для профессионального роста, которые могут быть как в самом предприятии, так и вне его, то есть на рынке труда. Такие сотрудники становятся ценными кадрами, которые будут необходимы любому предприятию, которое стремится улучшить свое положение на рынке. Это особенно важно в настоящее время, так как происходит быстрое устаревание профессиональных знаний.

Для того чтобы начать цикл обучения кадров необходимо выявить соответствуют ли требуемым профессиональным компетенциям те знания, которыми сотрудники обладают сейчас [4]. Должен быть проведен анализ потребностей и ресурсов организации, по его результатам формируется бюджет, который предприятие расходует на обучение персонала. Важным моментом является составление и реализация программы, по которой будет происходить обучение персонала. Таким образом, можно определить те факторы, которые учитываются при планировании и создании программы обучения профессиональных кадров [5]:

1. Обучение сотрудников должно зависеть от производственных целей и задач, которые стоят перед организацией.
2. Наличие мотивации, то есть вознаграждение за какие-либо достижения персонала. Без мотивационной составляющей желание обучаться у персонала естественно будет падать, а вместе с ним и производительность труда.
3. Важно обратить внимание на составление текущих и перспективных планов подготовки персонала, повышение их квалификации и переподготовку руководителей и сотрудников организации.

В настоящее время выделяют большое количество методов обучения, но чаще всего выделяют следующие:

- лекции, презентации. Данный метод обучения считается более формальный, в нем участники обучения не особо показывают свой потенциал или навыки, и его обычно применяют для передачи общих либо профессиональных знаний;

- дискуссии. В данном методе участники обучения обычно проявляют высокую активность, они общаются между собой, обмениваются различными точками зрения. Дискуссии служат хорошим методом для развития профессиональных знаний;

- деловые игры. Благодаря данному методу могут выработаться профессиональные, коммуникативные и управленческие навыки. Также могут укрепляться внутриколлективные отношения. Деловая игра представляет собой создание какой-либо ситуации, и ее участники разбираются в ней и принимают решение;

- интерактивное обучение. Во время данного метода сотрудники, проходящие обучение, обмениваются мнением со специалистом, который также помогает решать конкретные задачи и дает рекомендации;

- анализ определенных деловых ситуаций. Участники данной формы обучения тщательно анализируют конкретную ситуацию, выявляют ее свойства и вырабатывают подход к решению ситуации. Данная форма обучения очень важна, так как она раскрывает потенциал сотрудников к разрешению различных ситуаций с помощью детального анализа;

- обучение по созданию и развитию команды. В процессе данной формы обучения развиваются отношения между коллегами, что сплотит трудовой коллектив, кроме того, данная форма может выявить лидера, который способен принимать правильные решения и привести свою команду к успеху;

- конференции и семинары. В процессе данных мероприятий сотрудники смогут приобрести новые профессиональные знания и технологии, что очень важно, так как на конференциях обычно

дают информацию, которая является современной, чтобы не позволить устареть профессиональным знаниям сотрудников.

Все вышеперечисленные способы обучения персонала в значительной степени повышают их интеллектуальный потенциал, что затем повышает экономическую безопасность предприятия путем повышения работоспособности и производительности труда.

Для того чтобы проверить эффективна ли выбранная форма подготовки кадров и влияет ли она на их производительность труда применяется следующая формула [5]:

$$E = (P \cdot N \cdot V \cdot K) - (N \cdot Z), \quad (1)$$

где P – это продолжительность программы обучения (ч.), N – это количество обученных работников (чел.), V – это стоимостная оценка различия в результативности труда лучших и средних работников, которые выполняют одинаковую работу (руб.), K – это коэффициент, характеризующий эффект обучения работников, Z – это затраты на обучение одного работника (руб.).

Таким образом, используя эту формулу, руководители решают, действительно ли необходима данная программа обучения, эффективное ли воздействие она проводит на сотрудников, обучающихся по данной программе, и окупятся ли в будущем затраты на данную программу.

Особое значение имеет подбор высококвалифицированных управленцев, которые действительно обладают необходимыми навыками и знаниями, что способствует принятию стратегических управленческих решений [5]. Такой управленец будет использовать не традиционные методы планирования, а такой управленческий инструментарий, позволяющий осуществить стратегическое планирование, то есть он принимает решения в настоящем и предвидит, какие последствия они могут повлечь за собой в будущем.

Можно сделать вывод о том, что правильное управление развитием персонала влияет на интеллектуальный потенциал организации. То есть предприятие в своем штате должно иметь та-

ких сотрудников, у которых есть креативное мышление, которые способны разрабатывать новые инновационные продукты, технологии, благодаря которым предприятие становится более уникальным и конкурентоспособным. Чтобы получить такие кадры необходимо должное внимание уделять обучению персонала.

Литература

1. *Безверхая Е. Н., Губа И. И., Ковалева К. А.* Экономическая безопасность предприятия: сущность и факторы // Научный журнал КубГАУ. – 2017. – № 108. – С. 1–12.
2. *Верна В. В.* Управление персоналом организации как основополагающий фактор ее устойчивого развития // Успехи современной науки. – 2017. – Т. 3. – № 1. – С. 171–173.
3. *Кушнарёва И. А., Фатеева С. В.* Проблемы развития человеческого потенциала в РФ и пути их решения // Актуальные вопросы современной экономики. 2019. № 4. С. 363–367.
4. *Махметова Б.* Эффективное управление персоналом организации // Уральский научный вестник. – 2017. – Т. 3. – № 1. – С. 35–37.
5. *Шамсов Т. И.* Интеллектуальная безопасность и ее специфические особенности // Известия института философии, политологии и права имени А. Баховадинова академии наук республики Таджикистан. – 2017. – № 3–1 – С. 108–113.

УДК 343.37

Бавеян Ани Самвеловна, студентка
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: anna.baveyan@gmail.com

Baveyan Ani Samvelovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: anna.baveyan@gmail.com

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ECONOMIC SECURITY IN THE SYSTEM OF NATIONAL SECURITY

В статье будут описаны место, а также нормативно-правовая база и роль обеспечения безопасности в экономике. Ученые данных сфер определяют ее в качестве важнейшего элемента, который формирует систему безопасности России. Составители, а также авторы определяют современный список параметров, которые отвечают актуальным требованиям, выдвигаемым экономической безопасностью. Учитывая наиболее популярные видения ученых с России к заданной экономической категории, можно выделить список определенных принципов для ее определения. Особое внимание уделяется на резкий рост как внутренних, так и внешних угроз, которые могут возникнуть в экономической безопасности Российской Федерации, исходя из чего определяется важнейшая цель в области оценки степени угроз, а также рисков обеспечения национальной экономической безопасности стран.

Ключевые слова: Российская Федерация, национальная безопасность, экономика, области экономической безопасности, угрозы экономической безопасности, степень экономической опасности.

The article will describe the place, as well as the regulatory framework and the role of security in the economy. The authors of these areas define it as the most important element that forms the Russian security system. The drafters, as well as the authors, define a modern list of parameters that meet the current requirements of economic security. Taking into account the most popular views of scientists from Russia to a given economic category, we can select a list of certain principles for its definition. Special attention is paid to the sharp

growth of both internal and external threats that may arise in the economic security of the Russian Federation, which determines the most important goal in the field of assessing the degree of threats and risks to ensure the national economic security of countries.

Keywords: Russian Federation, national security, economy, areas of economic security, threats to economic security, degree of economic danger.

Главным нормативным законодательно-правовым актом, обеспечивающим понятия важнейших преобладающих значений в сфере обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, выступает Стратегия национальной безопасности, которая регламентирует собой задачи, а также цели, помогающие достигнуть стабильности, а также прогресса в политической сфере государств.

Национальную безопасность принято понимать в качестве «состояния защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан РФ, достойные качество и уровень их жизни, суверенитет, независимость, государственная и территориальная целостность, устойчивое социально-экономическое развитие РФ» [1].

В стратегии о национальной безопасности упомянуто присутствие «неразрывной взаимосвязи и взаимной зависимости национальной безопасности РФ, а также социально-экономического развития страны».

Равным образом, Стратегия экономической безопасности Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации, указывает важнейшую роль, включая и ведущую роль экономической безопасности страны в системе национальной безопасности [2].

Для подтверждения данного факта, справедливо отметить, что на уровень и степень национальной безопасности могут иметь значение уровень внутреннего валового продукта, повышение общего уровня цен на товары и услуги на длительный срок, уровень расходов из бюджета государства на развитие социальных программ,

а также культурного наследия, образовательной деятельности, обеспечение населения работой [3].

На данный момент, очень многие страны из-за различных факторов вынуждены вести достаточно строгую и жесткую политическую деятельность, которая будет им помогать в защите ее прав на мировом уровне и являться гарантией для национальной безопасности.

В результате долгих споров и многогранных предложении, наконец, были сформированы главные методы для определения данной категории. Далее, для сравнения, можно привести в примеры определения, которые были выявлены учеными с России. Так, к примеру, ученый Павленко, полагал, что все категории о безопасности условно нужно разделить на некое количество группировок, такие как: безопасность в сфере интересов; свойства безопасности как системы; полная лишенность опасностей и рисков; многогранная деятельность и работа органов государственной и исполнительной властей; другие состояния.

В качестве второго примера, можно ознакомиться с мнением Бондаренко, который разделял защитную и защитно-функциональную функцию и безопасности. К защитной он относил понятия, которые определяли уровень безопасности, анализируя степень защиты от опасностей или отсутствия возникшей опасности. В защитно-функциональную он вносил понятия, которые трактовали безопасность в виде возможности совершения операций по избавлению от отрицательных последствий для того, чтобы не потерять личностные свойства, защитить жизненные позиции и самосовершенствоваться.

Также, заслуживают внимания позиции автора Позднякова, в которых он определяет три мнения о понятии безопасности: официальный, аксиологический, также системно-философский. Исходя из этого, со стороны науки безопасность проявляется в таких формах, как собственная система, заданное состояние объекта, включающее в себя определения и условия, помогающие ему функционировать и существовать. Для наиболее полнообъемного

изучения такой категории как безопасность, целесообразно было бы в деталях исследовать свойства, которые она в себе заключает. В них входят, к примеру, динамизм (стремление к развитию действий), а также неопределенность, относительность по отношению к чему-либо и неопределенность как мера информативности. Они возникают при взаимодействии объектов с окружающей средой, в частности, внешней, которая оказывает наиболее мощное влияние.

Исходя из этого, безопасность не следует принимать лишь в качестве статистического состояния, достигнутого объектом в какой-либо промежуток времени, а наоборот, как проявление процесса, которое выступает гарантом функционирования и развития в сменной внешней и внутренней среде. Исходя из чего и появляется нужда рассмотрения сущности безопасности как в качестве свободного определения объекта, а также и ее взаимодействие с внешней меняющейся средой.

Свойство динамизма напрямую имеет связь с неопределенностью. В зависимости от трудности и сложности, неопределенность системы безопасности становится выше в работе. Внутренняя неопределенность определяется отсутствием постоянства и стабильности, а также частым изменением свойств субъекта, а внешняя неопределенность влиянием на нее внешней среды. Завышение неопределенности может привести к завышению уровня риска, который обязательно должен быть учтен во время построения и структурированию систем безопасности.

Также одной из жизненно важных свойств считается относительность безопасности, проявляющаяся в двух разных аспектах. В первую очередь, она очень сильно взаимодействует с объектом. По мнению ученой Прохожевой, безопасность начинает включать в себя смысл и значение лишь в том случае, когда ее рассматривают с точки зрения определенного объекта, который помещен в определенную смысловую среду, а также условия. Помимо этого, сторона относительности выступает следствием из первого, проявляясь в наличии противоречий о понимании безопасности на разных уровнях. К примеру, человеческая безопасность или

безопасность предприятия вполне могут не совпадать с взглядами и позицией национальной безопасности. В связи огромным и ускоренным ростом регионализации ведущую позицию получают проблемы обеспечения безопасности исходя из позиций и интересов государств, а также равноправия его отдаленных субъектов. Исходя из этого, следует наиболее внимательно изучить возможность создания концепции о национальной безопасности, включая в нее роль регионов.

Благодаря заданным определениям, можно сделать вывод о том, что объективная составляющая экономической безопасности государств складывается из граждан, территориальной целостности, самой страны, различного характера институтов, а также развития с экономической стороны. Субъективная составляющая экономической безопасности государств – из правоохранительных органов национальной безопасности, обеспечивающих защиту экономики. А предметом можно считать сводку результатов различных исследований, которые также помогают дать оценку уровню опасности и безопасности.

На наш взгляд, для того, чтобы экономическая сфера в государстве прогрессировала, необходимо детально изучить все виды опасностей, которые могут угрожать экономике, а также ее безопасности, придумать и принять эффективные меры по их оптимизации и внедрению в пользование.

Как пример, можно принять следующие виды таких мер:

- устроить детальный пересмотр некоторых положений в законопроектах, оптимизировать их под нынешние условия в экономической обстановке страны;
- довести реформу в налоговой сфере к концу, ввести усиленные методы для контроля уплат налогов, а также ввести более «ужесточительные» меры для тех, кто избегает их уплат;
- также, целесообразно было бы более строго вести отчетность по денежным и валютным ценностям, которые провозятся за рубеж, что поможет вносить в бюджет дополнительные средства за счет оплаты поступлений за импорт;

- проводить на постоянной основе анализ и диагностику крупных инстанций, которые очень важны для населения, это касается, в основном, оборонной и аграрной сфер.

Основой для изучения национальной безопасности нашей страны на законодательном уровне был принят Федеральный закон «О безопасности». Он регламентирует и описывает смысл, а также понятия субъективной и объективной сторон безопасности, интересы и многое другое. В обширном понятии слова «интересы», приняты также и потребности, удовлетворение которых возможно лишь в прогрессировании и развитии страны [4].

В конце 20-ого века был принят указ, утверждающий «Концепцию национальной безопасности Российской Федерации», регламентирующий сущность и определение того, что является национальной безопасностью Российской Федерации как «безопасность ее многонационального народа – носителя ее суверенитета и единственного источника власти [5]. В данном документе особое внимание уделено постоянству, безграничному развитию в экономике, что может послужить отличным помощником для того, чтобы удовлетворить интересы общества в стране.

К тому же, немало важное значение уделено процессу развития страны с технической и научной стороны, что поможет государству поддерживать уровень высокой конкурентности на мировом рынке, уровень жизни, ВВП и оборонную защиту страны.

Чтобы дать полноценную оценку уровня экономической безопасности страны и факта влияния воздействия внутренних, а также внешних опасностей, активно исследуется список некоторых показателей на уровне макроэкономики, в которых полным спектром обозначен уровень национальной экономики, отвечающий за качество жизни населения и финансов, которые присущи стране.

Исходя из величины фактического показателя любой группы норм определенной предельной степени, можно выделить несколько степеней безопасности: оптимальная (отклонение составляет не более 20%), удовлетворительная (отклонение составляет не более 21–40%), неудовлетворительная (отклонение составляет

не более 41–60%), опасная (отклонение составляет не более 61–80%), а также критическая (отклонение составляет более 81%).

Получение полной и качественной экономической безопасности национальной экономики можно считать по праву наиважнейшим условием для обеспечения национальной безопасности страны.

Литература

1. Указ Президента РФ от 31.12.2015 №683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».
2. Указ Президента РФ от 29.04.1996 №608 «О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации (Основных положениях)» (Утратил силу).
3. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 года №537.
4. «О безопасности», Федеральный закон №2446-1, утвержденный 5 марта 1992 года (ред. и доп. (Утратил силу. Указ Президента РФ от 07.06.2004 №726).
5. Концепция национальной безопасности Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 17 декабря 1997 года №1300 (с изменениями и дополнениями. С 10 января 2000 года утратил силу в соответствии с Указом Президента РФ от 12 мая 2009 года № 537).

УДК 338.242.4

Балахонцева Екатерина Алексеевна,
студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: balahoncewa98@mail.ru

Balakhontseva Ekaterina Alekseevna,
student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: balahoncewa98@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ ТИПА «УМНЫЙ ГОРОД»

FEATURES OF EFFECTIVENES OF MANAGEMENT OF INFRASTRUCTURE PROJECTS TYPE SMART CITY

Сегодня принято говорить об умном, экономически успешном городе, в котором новые возможности управления и потребления, а также технологии информационно-коммуникационной сферы суммируют эффект развития технических, экономических и политических процессов.

В первую очередь эти технологии используются для повышения качества и уровня жизни населения, а также для эффективности функционирования города. С другой стороны, для того чтобы добиться лучшего управления городской инфраструктуры, необходимо не только добиться высокоэффективности всех сфер и услуг, предоставляемых городом, но и учитывать потребности населения в настоящем времени и закладывать фундамент для будущего развития городской инфраструктуры, не оказывая негативного влияния на экономические, социальные и экологические компоненты города. Успешное и плодотворное управление помогает получить максимальную выгоду используя минимальные вложения.

Одним из решений максимально эффективного, развитого с экономической, социальной и технологической сторон городского устройства, является реализация проекта типа «умный город» – удобный город, город, где все инновации и технологии применяются для повышения комфорта людей.

Ключевые слова: эффективное управление, методы оценки, комплексное развитие, эффективность, «умный город», городская инфраструктура.

Today it is customary to talk about a smart, economically successful city in which new management and consumption opportunities, as well as information and communication technologies summarize the effect of the development of technical, economic and political processes.

First of all, these technologies are used to improve the quality and standard of living of the population, as well as for the effective functioning of the city. On the other hand, in order to achieve better management of urban infrastructure, it is necessary not only to achieve high efficiency in all areas and services provided by the city, but also to take into account the needs of the population in the present and lay the foundation for the future development of urban infrastructure without negatively affecting the economic, social and environmental components of the city. Successful and fruitful management helps you maximize your profit with minimal investment.

One of the solutions of the most effective, developed from the economic, social and technological aspects of the urban structure is the implementation of the project of the type «smart city» – a convenient city, a city where all innovations and technologies are used to increase people’s comfort.

Keywords: effective management, assessment methods, integrated development, efficiency, smart city, urban infrastructure.

В современном мире, в век высоких технологий, качество жизни населения и становления городов в значительной степени соотносятся с эффективным управлением. Оно оказывает положительный эффект на будущее развитие городов и повышает значимость в качестве управляемого механизма, критерии которого становятся все более сложными (этнический, социокультурный, демографический, экологический, экономический и т. д.). Проблема в управлении городом является очень актуальной на данный момент, так как данная система плохо развита и имеет тесную связь с ускоренным ростом городов и превращением их в городские системы (нестабильная природная и антропогенная система, состоящая из объектов архитектуры и строительства и сильно нарушенных природных экосистем). Однако до сих пор не произошло радикальных изменений в эффективном управлении таким процессом и в знании законов для развития городской инфраструктуры. Поэтому некоторые города остаются практически неуправляемыми [1].

Городская система управления – это трудный комплекс, который включает в себя сложнейшие различные и многофункциональные задачи. Задачи по управлению данным комплексом имеют схожесть с задачами по управлению государством в целом. Главное их отличие заключается в том, что они имеют ограничения по управлению в своих действиях, которые регламентируются федеральными нормами (№131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», «Базовые и дополнительные требования к умным городам (стандарт «Умный город»)), Распоряжение Правительства РФ № 1632-р об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»). На основании приведенных федеральных норм следует соблюдать правомерность и оптимальность в управлении городской инфраструктурой. Это означает, что следует использовать параметры контроля, которые будут направлены на ускоренное увеличение оценки со стороны заданного критерия протекания процесса, т. е. получение оптимальной системы. Управление системами такого рода должно находиться под высоким контролем, а также руководствоваться строгим научным подходом. Это связано с тем, что критерии развития современной городской инфраструктуры отличаются особой стремительностью и противоречивостью. Скорый высококачественный и численный рост городских систем и отдельных городов приводит к увеличению социальных и экономических проблем [2].

В настоящее время, большую опасность для правительства города представляет городская инфраструктура и управление ею. Ввиду стремительного развития городской системы она становится неуправляемой, вследствие чего возникает необходимость в поддержке государства различным элементам управления городской, жилищной и транспортной системами. При оказании помощи со стороны государства в городском бюджете возникают пробелы, поскольку увеличивается стоимость государственной поддержки, которая, в свою очередь, влечёт ослабление контроля за потоками финансовых средств. Из-за того, что органы управления находятся в критическом положении у города отсутствует способ-

ность в нормальном функционировании и использовании имеющихся ресурсов.

При управлении городской инфраструктурой можно выделить несколько методов. В управление развитием инфраструктуры в социальной сфере используют метод декомпозиции и структурирования. С их помощью можно обнаружить проблемы, решение которых напрямую зависит от экономических инструментов управления, таких как социальные услуги, механизм розничной торговли и т. д.). Существует еще один метод, который относится к управлению инфраструктурой города. При наличии недостаточных возможностей взаимодействия основных элементов рынка, метод разрешения основных противоречий, позволяет обеспечить стабильное развитие и функционирование данной системы [3].

Отрицательное влияние на всю инфраструктуру оказывает увеличивающееся количество угроз, которые ухудшают городские показатели. Это приводит к тому, что возникает дисбаланс между социальной инфраструктурой и градоформирующей системой образования городов. Самым главным вытекающим последствием такого дисбаланса становится нехватка жилья. В связи с этим в городах увеличивается количество рабочих общежитий, а коммунальное расселение можно наблюдать во многих уголках нашей большой страны. Используя новейшие критерии управления для развития инфраструктуры города сфера строительства, организации производства и торговли обладает возможностью становится более прибыльной. Это связано с тем, что при создании государственных комплексов в которые входят медицинские услуги, образовательные и т. д. возникает собственная внутренняя структура, на основании которой все услуги, представляющиеся населению, имеют возможность уменьшаться в цене.

В связи с тем, что законодательная база РФ в данном вопросе несовершенна, возникают проблемы, которые напрямую связаны с общими технологическими процессами развития. Также на развитие городов и управление ими оказывает влияние такой важный фактор, как демографические изменения.

На сегодняшний день нет единого подхода к трактованию понятия «система безопасности города». В законодательстве Российской Федерации понятие безопасности приведено в ст. 1 Закона РФ от 5 марта 1992 года «О безопасности»: «состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз». При рассматривании термина «защищенность» данного понятия, значительно сужается ее смысл, главный акцент делается на пассивность при реагировании на угрозы. По закону РФ суть безопасности напрямую связана с устойчивым развитием, т. к. безопасность предполагает, в условиях неопределённости и непредсказуемости, способность объекта применять такие действия, которые приведут к устойчивому развитию [4]. Также безопасность осуществляет такие функции, как:

- выявление;
- предупреждение;
- снижение;
- ослабление;
- нейтрализация;
- пресечение;
- локализация;
- устранение;
- отражение угроз.

Можно обозначить следующие принципы, на основе которых может быть построена система безопасности города (табл. 1).

Главная задача, которая стоит перед государством состоит в исследовании комплекса процессов контроля, планирования, анализа и управления за всеми территориальными, функциональными и прочими подсистемами региона и города.

Если проводить анализ безопасности как одной из составляющей системы городской инфраструктуры, то можно говорить о том, что она позволяет и обеспечивает эффективную службу самой системы управления в условиях нежелательных или негативных воздействий внешнего и внутреннего характера, что является одним из важнейших критериев для функционирования региона. Это го-

ворит о том, что система, которая управляет безопасностью, является открытой и сложной.

Таблица 1

Принципы системы безопасности

Принцип	Содержание принципа
Законность	Правовые акты местного самоуправления не должны противоречить нормативно- правовым актам российского законодательства.
Приоритет мер предупреждения	Необходимо вовремя выявлять тенденции возникновения угроз, и на их основе проводить анализ, с помощью которого будут разрабатываться меры по недопущению появления реальных угроз.
Комплексное использование средств и сил	В силу своих компетенций правоохранительные органы должны принимать участие в обеспечении городской безопасности.
Компетентность	Вопросы, касающиеся обеспечения безопасности, должны решаться на профессиональном уровне органами, которые специализируются по его основным направлениям.
Экономическая целесообразность	Стоимостная составляющая средств, вложенных в обеспечение безопасности, должна быть меньше того оптимального уровня, при котором экономический смысл их применения теряется.
Плановая основа деятельности	Необходимо анализировать комплексную программу обеспечения безопасности города и на ее основе выстраивать деятельность по обеспечению безопасности, также на основе различных подпрограмм обеспечения безопасности по основным видам, направлениям, ранее разработанных для исполнения планов функционирования городской инфраструктуры.
Системность	Необходимо вести учет факторов, влияющих на безопасность города, а также должны использоваться все силы и средства в деятельности государственных органов.

Для того чтобы эта сложная открытая система функционировала без перебоев и приносила максимально эффективный и положительный результат, необходимо построить управление безопасностью так, чтобы оно не только воздействовало на минимизацию потерь от реализации какой-то конкретной угрозы, но и на эффективное устранение последствий от появления этой угрозы [5].

Также одним из необходимых элементов для улучшения управления безопасностью является количественная оценка уровня этого самого управления. Данная оценка позволяет в случае наличия существенных угроз, нарушений или отклонений определить степень совместности ее устойчивости. Государству необходимо выявить тот момент, когда определенный регион будет находиться в состоянии непредсказуемости и неопределенности, тем самым они должны быть готовыми к изменениям, для того чтобы предотвратить данное состояние и дать ответ на внешние и внутренние воздействия, которые оказывают влияние на общее состояние города.

Литература

1. Постановление Правительства Санкт-Петербурга от 25 августа 2016 года № 759 О государственной информационной системе Санкт-Петербурга «Аппаратно-программный комплекс «Безопасный город» (с изменениями на 9 июня 2017 года) [Электронный ресурс] //Режим доступа: <https://gov.spb.ru/law?d&nd=456013876&nh=1> (дата обращения 01.03.2020).
2. *Ресин В. И., Попков Ю. С.* Развитие больших городов в условиях рыночной экономики. Системный подход. М.: Эдиториал УРСС, 2017. 279 с.
3. Умные решения по развитию городов [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.unhabitat.ru/ru/index/smartcity> (дата обращения 01.03.2020).
4. *Уфимцева Е. В., Волчкова И. В., Данилова М. Н., Подопригора Ю. В., Шадейко Н. Р.* Социально-экономическое развитие города с учетом инфраструктурного взаимодействия городского хозяйства // Современное общество, образование и наука: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. Тамбов: Юком, 2015. С. 134–136.
5. *Joshi, S., Saxena, S., Godbole, T., & Shreya.* Developing Smart Cities: An Integrated Framework. 2016. 93. P. 902–909.

УДК 368.1

Белова Дарья Александровна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: belovadarya1999@mail.ru

Belova Darya Alexandrovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: belovadarya1999@mail.ru

**НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТРАХОВАНИЯ
НЕДВИЖИМОСТИ В РФ**

**SOME FEATURES OF LEGAL SUPPORT
FOR REAL ESTATE INSURANCE
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

Данная статья направлена, на рассмотрение страхования, на примере недвижимости. Были рассмотрены основные и самые необходимые способы страхования недвижимости. Поднимается основная проблема страхования в Российской Федерации. Проанализирован вопрос почему же страхование в России не занимает лидирующих позиций. Так же в данной статье была рассмотрена главная цель государственного регулирования в сфере страховой деятельности. Была представлена информация, которая содержит в себе два варианта обязательного страхования. А также в достаточном объеме раскрыты основные принципы страхового надзора, их функции и основная цель. Указаны основные методы уменьшения финансового риска.

Ключевые слова: страхование недвижимости, надзорная деятельность, рынок жилья, риски, имущество, страховая сумма.

This article is aimed at considering of insurance on the example of real estate. The main and most necessary methods of real estate insurance were considered. The main problem of insurance in the Russian Federation. Is raised and the question of why insurance in Russia does not take a leading position is Analyzed. This article also discusses the main goal of state regulation in the field of insurance activity. Information was provided that contains two options for compulsory insurance. Also, the basic principles of insurance supervision, their functions and main purpose are sufficiently disclosed. The main methods of reducing financial risk are indicated.

Keywords: property insurance, oversight activities, the housing market, the risks, property.

Постоянно повторяющиеся природные катастрофы способствуют Правительству РФ внедрять ранее не использованные средства возмещения огромных потерь, в следствии которых были причинены огромные убытки недвижимому имуществу за счет средств государства. Одним из приемлемым и естественным способом является страхование жилья. Исследуя данный вид страхования с негативной стороны, следует вывод, о том, что введение обязательного страхования недвижимого имущества в РФ сыграет не малую роль при соотношении и взаимодействии с Конституцией Российской Федерации [1] и Гражданским Кодексом Российской Федерации [2].

Но, несмотря на это есть и положительные способы реализации страхования. Не имеет значения, считаетесь вы собственником или арендатором, всегда существуют непредвиденные обстоятельства, например, такие как пожар, наводнение, утрата, то есть все те, которые причиняют огромный финансовый ущерб, поэтому следует задумываться о страховании своего жилья.

Актуальная проблема страхования недвижимости заключается, прежде всего, в том, что при нынешнем положении экономики и положения страны в целом фактические отношения по страхованию недвижимости закреплены в недостаточной мере и не созданы в должной степени необходимые правовые формы, в пределах которых предстоит развиваться конкретной области страхования.

Эффективное развитие методов и форм страхования, согласно позиции А. П. Архипова является важнейшей целью регулирования страховой деятельности в Российской Федерации [5, С. 35]. Принципы страхового надзора представлены на рисунке 1 [3].

Страховой надзор считается основной составляющей в страховом регулировании. Основные методы регулирования страхования указаны в таблице 1.



Рис. 1. Принципы страхового надзора

Таблица 1

Методы регулирования страхования

Автор	Методы
Ефремова П. И.	Данный автор считает, что методом может считаться регулирование платежеспособности и финансовой устойчивости страховщиков, а также установление тарифов, цен, издержек и комиссионных по страховым продуктам, не малую роль играют ограничения деятельности иностранных страховщиков, а так же правила инвестирования и налогообложения [6, С. 4].
Андреев Е. В. и Русакова О. И.	Законотворчество в сфере страхования; наблюдение за соблюдением участниками страхового рынка законодательства; контроль над уплатой участниками страхового дела налогов и сборов; применение санкций за нарушение установленных требований [7, С. 94].

Основными методами уменьшения финансового риска является страхование и купля-продажа финансовых инструментов. Анализируя личное страхование необходимо уделить внимание на то, что страховое возмещение компенсируется при причинении ущерба жизни, либо здоровью застрахованному лицу. Эффективность вышеупомянутого вида страхования заключается, в том, что страхователь, верно определяет страховую сумму. Отметим, что рыночная стоимость наиболее соответствует понятию реальной стоимости [4].

Рынок жилья постоянно подвергается изменениям из-за воздействия различных факторов, связанных как с макропроцессами, протекающими в экономике страны, так и уникальными процессами, протекающими в отдельных населенных пунктах. Разберем, например размер страховых взносов Российской Федерации по имущественному страхованию, для этого обратимся к рисунку 2.

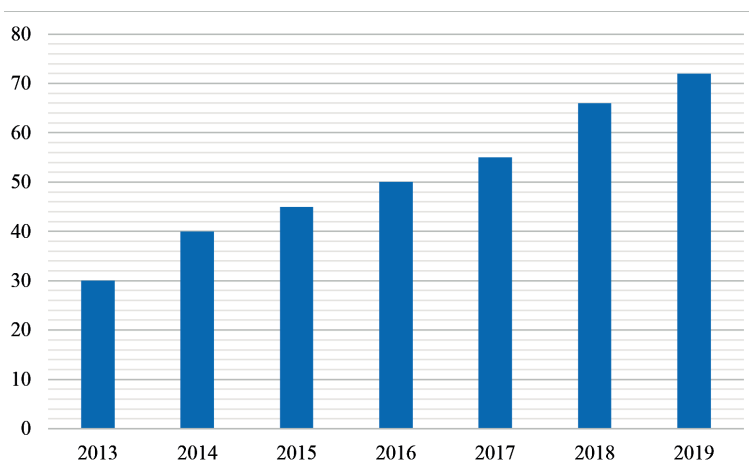


Рис. 2. Размер страховых взносов на имущественное страхование, млрд руб.

Полагаясь на представленные данные, можно сделать вывод, что с каждым годом происходит увеличение поступления страховых взносов по имущественному страхованию, так по прогнозам в 2019 году страховые взносы могли составить 72 млрд руб. Прирост в 2018 году при анализе с 2013 годом составит 116,7 %.

Анализируя текущее экономическое состояние страны имущественное страхование необходимо для всех без исключения граждан РФ, только лишь потому, что при охвате всех слоев населения оно будет эффективным и станет работать более эффективно. Но так же при страховании своей недвижимости, необходимо

в договоре конкретно указывать страховые случаи. Для того что бы обязательное страхование считалось реализованным оно должно основываться на риске. В данном исследовании риски следует рассматривать сквозь призму внешних или внутренних факторов, влияющих на риск, с которым сталкивается фирма, осуществляя страховую деятельность. В этом смысле риск можно практически считать источником опасности и связывать его с непредсказуемостью в деятельности компаний за рубежом и с конкретными неопределенными компонентами бизнес-среды. Однако существует ряд стратегических шагов, которые могут потенциально снизить риски.

Пять «общих» решений рисков:

- избегание;
- контроль;
- сотрудничество;
- имитация;
- гибкость.

В ходе исследования были выделены два этапа страхования недвижимости, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2

Два этапа страхования недвижимого имущества

Первый этап	Второй этап
Страхование владельцев недвижимого имущества, у которых лишь одна жилая площадь	Страхование недвижимого имущества, не являющегося основным жильем

Стоит так же обратить внимание, что при страховании всей недвижимости суммарные взносы граждан будут достаточно велики, для обеспечения высокой страховой выплаты выгодоприобретателю [5].

В ходе исследования выявлено что в России следует в большей мере реализовать обязательное страхование только недвижимого имущества. В таком случае, анализируя обязательное страхования

жилья, следует сказать, что их компенсации выплачивают страховые компании, а не государство [6]. В перспективе, когда страхование недвижимости начнет занимать лидирующие позиции среди других видов страхования, риски в сфере экономики и других отраслях начнут снижаться в умеренном темпе. Что повлечет за собой стабильное финансовое состояние России. В ближайшие годы страхование недвижимости увеличится, в связи с повышением финансовой грамотности населения.

Самым действующим вариантом при использовании обязательного страхования недвижимого имущества стало бы, на наш взгляд, использование привилегированного страхования жилья, условия которой состоят в том, что некоторую сумму стоимости полиса оплачивает собственник, а вторую часть само государство.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить что внедрение обязательного страхования недвижимого имущества играет не малую роль на потенциальных страховщиков в большей степени положительно, так как именно это помогает им нести ответственность за свое жилье, не полагаясь всеми силами на государство. А так же важный момент состоит в том, что, оформление страхового полиса будет осуществляться в легкой форме, а так же будет доступно любой категории людей.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 26.01.1996 14-ФЗ.
3. Закон РФ от 27.11.1992 № 4015-1 (ред. от 03.08.2018) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (дата обращения: 11.11.2019).
4. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» от 21.07.2014 № 225-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант-Плюс». URL <http://www.consultant.ru> (дата обращения 10.11.2017).

5. *Архипов, А. П.* Управление страховым бизнесом / А.П. Архипов. – М.: Огни, 2017. – 320 с.
6. *Балабанов, И. Т.* Страхование. Организация. Структура. Практика / И. Т. Балабанов, А.И. Балабанов. – М.: Питер, 2016. – 256 с.
7. *Ивлиев А. Р., Харламов А. В.* Динамика коэффициентов эконометрических моделей / Материалы VI Междунар. молодежной науч. практ. конф. «Математическое и компьютерное моделирование в экономике, страховании и управлении рисками». Саратов: Изд-во Научная книга», 2017. С. 93–98.

УДК 328

Богданова Полина Сергеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: polinabgdv@gmail.com

Bogdanova Polina Sergeevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: polinabgdv@gmail.com

**МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ
В ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
И СТРОИТЕЛЬСТВЕ В РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**CORRUPTION RESPONSE MEASURES
IN FINANCIAL SECURITY
AND CONSTRUCTION IN RUSSIAN
FEDERATIONS**

В данной статье рассмотрены меры противодействия коррупции в финансовой сфере. Раскрыты проблемы разных стран в вопросах финансовой безопасности. Отражены особенности законодательства регулирования экономической безопасности зарубежных стран, а также статистика деятельности борьбы с коррупцией. Приведены плюсы и минусы антикоррупционной деятельности в Российской Федерации, изучены нормативно-правовые акты и другие законы антикоррупционной системы. Подведены итоги продуктивности работы государственных органов Российской Федерации в борьбе с коррупцией, дана оценка действиям гражданских лиц, участвующих в улучшении финансовой безопасности государства.

Ключевые слова: коррупция, экономическое преступление, экономическая безопасность, экономика, финансовая безопасность.

This article discusses measures to combat corruption in the financial sector. The problems of different countries in matters of financial security are disclosed. The features of legislation regulating the economic security of foreign countries, as well as statistics on the effectiveness of the fight against corruption, are reflected. The pros and cons of anti-corruption activities in the Russian Federation are given, the regulatory legal acts and other laws of the anti-corruption system are studied. The results of the productivity of the state bodies of the Russian Federation in the fight against corruption are summarized, the actions of civilians involved in improving the financial security of the state are evaluated.

Keywords: corruption, economic crime, economic security, economics, financial security.

Финансовая безопасность государства – это уровень защиты интересов государства в финансовой сфере, а также стабильное состояние систем налогового, бюджетного, инвестиционного и других финансовых механизмов. Таким образом, это устойчивость к различным негативным воздействиям, которая проявляется в грамотном использовании всех имеющихся ресурсов, в том числе финансовых, которые используются для удовлетворения спроса потребителей, а также выполнения различного рода обязательств государства и обеспечения развития в социально-экономической сфере жизни. Одной из помех для её обеспечения является коррупция. Данная проблема на сегодняшний день имеет особое значение не только в России, но и во всем мире.

Актуальность вопроса коррумпированности обуславливается тем, что данный феномен является барьером в социально-экономическом развитии государства в целом, так как препятствует росту экономики и стабильности страны, то есть обладает высокой степенью общественной опасности. Так же стоит учесть тот факт, что состояние финансовой стабильности субъекта так же напрямую влияет на данную проблему. Латентность и безнаказанность за совершенные деяния в действительности отражают лишь

малую часть реально совершенных преступлений, тем самым не дают возможности для получения информации в полном объеме. В целом, эффективное развитие любого финансового субъекта и проведение определенной политики невозможно либо очень затруднительно при наличии в стране высокого уровня теневой экономики и коррупционной деятельности. Данным вопросом заинтересованы многие специалисты в области экономики, социологии и других сфер, а также правоохранительные органы и другие. Таким образом, перед всеми финансовыми институтами, особенно перед государством, как гарантом стабильности, стоит сложная и многоуровневая задача, заключающаяся в необходимости надзора в соблюдении законодательства и проведении антикоррупционной политики не только в сфере финансовой безопасности, но и во всех коррумпированных сферах деятельности общества.

К числу объектов финансовой безопасности государства, которые наиболее уязвимы к появлению коррупционных отношений, относятся: бюджетные средства, государственная/муниципальная/частная собственность, определенные льготы, средства, выделяемые на конкретные цели развития, штрафы и многое другое [1].

Для эффективного мониторинга, наиболее четкой оценки и ряда других функций необходимо понять условия возникновения коррупции, в частности экономические. Итак, к наиболее основным проблемам и их уязвимым составляющим по степени важности относятся:

- изменение общественных отношений, связанных с переходами, такими как: изменение типа экономики, политического режима и т. д.;
- отсутствие демократичных предпосылок;
- отсутствие авторитета власти;
- отсутствие независимых Средств Массовой информации;
- социально-психологическое состояние населения;
- низкая заработная плата государственных служащих и гражданских людей;

- несовершенство законодательной системы;
- недостаточное знание правовых норм гражданским обществом;
- отсутствие контроля обществом государственной власти и ее деятельности;
- проведение проверок, над реализацией бюджетных средств, не соответствующих требованиям обеспечения финансовой безопасности;
- незаконное присвоение государственными чиновниками части или всей суммы денежных средств и/или других ресурсов, направленных на финансирование различных государственных программ, а также использование своего должностного положения для получения выгоды для себя или для близких родственников;
- недостаточный мониторинг преступлений;
- получение взяток государственными служащими от граждан для их вмешательства при принятии ряда решений.

Подводя итог перечня условий возникновения коррумпированных связей, можно предложить концепции и подходы для её противодействия.

Разберем уровень «подкупности» и взяточничества в различных странах в настоящее время и опыт в противодействии коррупции за рубежом. Изначально, борьба с коррупцией не являлась первостепенной задачей для государств. Так, например, Германия, Франция, Канада, Люксембург – одни из наиболее развитых стран, ранее не ставили перед собой задачу в усилении антикоррупционной политики, но сейчас взгляд на данную проблему изменился.

По данным международного антикоррупционного движения «*Transparency International*» [2], страны Европы и Северной Америки ведут успешную политику по борьбе с данным направлением, так как имеют низкий уровень коррумпированных отношений. В свою очередь страны Африки, Евразии и Южной Америки имеют абсолютно другую картину, но имеют исключения, например, Чили.

Основываясь на данные таблицы 1, где представлено сравнение макроэкономических показателей различных стран, можно сделать вывод, что лидирующие государства, обеспечивающие должный уровень жизни населения и имеющие положительные макроэкономические показатели, имеют высокий антикоррупционный коэффициент, о чем свидетельствует низкий уровень бедности и безработицы, в свою очередь отстающие страны имеют противоположные статистические данные.

В заключение к ней и вышеописанному, хочется отметить то, что наиболее высокий уровень коррупции характерен для стран с кризисными явлениями в экономике (в Сомали была гражданская война с 2013–2018 гг., в России дефолт 1998 г. и кризисные явления 2008–2009 гг., 2014–2016 гг.), и не зависит от государственного устройства, традиций государства и политического режима.

На сегодняшний день любое государство может быть подвержено коррупции. В настоящее время данное явление оценивается неоднозначно: существует ряд стран, которые смогли в большей степени искоренить подкупность и взяточничество, другие же страны до сих пор несут финансовые потери из-за данного феномена.

Важнейшим направлением антикоррупционной политики является введение комплекса нормативно-правовых документов, цель которого заключается в пресечении и предупреждении коррупции во всех аспектах жизни общества, а также в сфере экономики [3].

К странам с наиболее прозрачной экономикой и устойчивой финансовой безопасностью можно отнести такие страны такие, как Дания, Новая Зеландия, Финляндия, Швеция, Швейцария, Сингапур, Канада и другие государства [1]. Именно этот ряд стран вступил в совместную антикоррупционную политику и объявил подкупность и взяточничество – угрозой национальной безопасности, заключающейся как во внешнем, так и во внутреннем влияниях.

Таблица 1

Основные экономические показатели стран

Показатель	Страна	Дания – 1 место*	Сомали – 180 место*	Германия – 80 место*	Россия – 131 место*	Китай – 39 место*	США – 71 место*
ВВП по ППС, млрд долл.		313	7,369	4 345	3 783	23 350	193 485
ВВП на душу населения, долл.		56 307	478	44 469	10 956	8 826	59 531
ИПЦ (разница)		1,1	5,3	1,7	3,7	2,3	2,1
Уровень бедности, %		5,8	52,62	16,7	14,4	7,9	15,9
Доля ВВП в мире по ППС		0,22	-	3,22	3,16	18,69	15,16
Внешний долг млрд долл.		0,586	3 000	4,8	0,453	0,784	22
Внешний оборот млрд. долл.		180,2	2	1 742	591,7	2 422	2 351
Уровень безработицы, %		5	14	3,1	5,2	3,9	4
Международные резервы, млрд долл.		75	23	199	432,7	3 235	451

* – по данным «Transparency International» за 2018 г.

Принципы, на которых базируются меры противодействия данным стран, это:

- демократизация государства, где обеспечиваются права и свободы человека и его собственности;
- открытость и публичность органов государственной власти;
- законность и отсутствие смягчения наказания;
- неотвратимость наказаний за совершение коррупционных действий;
- презумпция государственных служащих в коррупции (подозреваются на всем сроке службы);
- совершенствование механизмов внешней подотчетности, создание органов, контролирующих и выявляющих коррупцию;
- сотрудничество стран на международной арене [4].

Начало формирования сотрудничества стран-участниц ООН можно отнести к принятию «Венской конвенции о праве международных договоров», которая была принята 23 мая 1969 года [5].

Одни из самых важных ныне действующих международных законодательств Западной Европы:

1. Декларация ООН «О борьбе с коррупцией и взяточничеством в международных коммерческих операциях» от 16.12.1996 г. [6].
2. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции (принята Государственной Ассамблей 31.10.2003 г. вступил в силу 14.12.2005 г.) [7].
3. Конвенция Европы об гражданско-правовой ответственности, была заключена 27.01.1999 г. [8].
4. Конвенция Европы об уголовной ответственности за коррупцию, которая так же была заключена 27.01.1999 г. [9].

Безусловно, особое влияние на современную антикоррупционную политику оказывает «Организации экономического сотрудничества и развития», где была заключена «Конвенция по борьбе с подкупом должностных лиц иностранных государств при проведении международных деловых операций», которая в свою очередь напрямую влияет на финансовую безопасность каждого государства [10]. К тому же, основываясь на правовые документы,

Советом Европы была создана организация ГРЕКО – Группа государств по борьбе с коррупцией, занимающаяся помощью в виде рекомендаций о недочётах политики государства, а также выполняет ряд другой немаловажной деятельности.

Стоит отметить, что универсальных методов борьбы с коррупцией не существует, ведь любое государство имеет ряд своих исторически сложившихся особенностей, свой менталитет нации и многие другие индивидуальные аспекты. Разберем меры борьбы с коррупцией в финансовой безопасности, а также способы преодоления установившихся проблем на примере Российской Федерации.

Неоспорим тот факт, что в Российской Федерации преобладают специфические проблемы, отличные от коррупции стран Запада и других зарубежных стран, например, такие, как:

1. Преобладание высокого уровня недоверия гражданского населения к правоохранным, законодательным и исполнительным органам. Данный факт подкрепляется тем, что в Российской Федерации с 2018 г. имеется реестр «Госслужащие, уволенные в связи с утратой доверия», который основывается на нормативно-правовых актах за совершение коррупционного правонарушения. За сравнительно небольшой срок в данный список включено более 1500 человек [11].

2. Наличие Средств Массовой информации, которые не дают взвешенной и объективной информации.

3. Преимущественное распространение низкого уровня знаний нормативно-правовой базы среди граждан.

4. Существование угрозы низкого уровня содержания судебной системы и правоохранных органов.

5. Сохранение специфического уклада в профессионально-деловых отношениях и многие другие [12].

Из чего следует то, что коррупция в Российской Федерации приняла системное, воспринимаемое обществом, как нормальное явление. Об этом свидетельствуют результаты рассмотрения Судебным Департаментом России при Верховном суде РФ уголовных дел в данной сфере (табл. 2) [13].

Таблица 2

**Показатели результативности судебной статистики
в преступлениях коррупционной направленности**

Год	Осуждено, кол-во чел.	Оправдано, кол-во чел.	Прекращено дел, ед.
2012	6 014	87	298
2013	8 607	101	421
2014	10 784	92	656
2015	11 499	69	727
2016	19 905	80	939
2017	17 334	88	1 340
2018	16 607	87	1 602

Наиболее активное развитие антикоррупционной политики в Российской Федерации относится к 1990 годам, когда был опубликован указ Президента РФ «О борьбе с коррупцией в системе государственной службы» [14]. В данном нормативно-правовом акте коррупционная деятельность рассматривается как социальное явление, а также говорится о том, что она противодействует главным демократическим интересам государства, препятствует проведению внутренней и внешней политики, противоречит законным принципам осуществления функций.

Начиная с 2000 года, когда уровень коррумпированных отношений стал препятствовать социально-экономическому развитию, борьба с коррупцией стала одним из основных направлений государственной политики. Изначально это связано с развитием нелегальной деятельности в виде теневой экономики и неэффективной макроэкономической политики, которая привела к кризису 1998 года, когда Россия за все время своего существования испытала самый тяжкий экономический кризис. Именно в это время Российская Федерация приняла определенные нормативно-правовые

акты, которые заключались в борьбе с коррупцией, где была принята попытка создания отдельного органа, который в свою очередь должен был заниматься мониторингом и выявлением экономических преступлений, а также об ужесточении ответственности, но данные методы борьбы не были эффективны [15].

Основные положения ныне существующей политики в этом направлении закрепляет пакет законов, основной из них № 273-ФЗ вступивший в силу 25 декабря 2008 г. «О противодействии коррупции» [16]. Немаловажную роль в обеспечении финансовой безопасности обеспечивает Уголовный Кодекс РФ в определенных статьях, а также № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» [17]. Профилактикой действий в экономической безопасности являются органы исполнительной власти: Министерства Внутренних Дел, Федеральной Службы Безопасности, их подразделений, а также некоторые службы, такие как Служба по финансовому мониторингу и многие другие органы. То есть правонарушения подвергаются таким видам юридической ответственности, как дисциплинарная, уголовная, административная и гражданско-правовая.

Таким образом, законодательная и исполнительная власть, в лице Президента РФ, Федерального собрания и других органов, принимают все необходимые меры для борьбы с коррупцией и обеспечения финансовой безопасности, что закреплено во многих нормативно-правовых документах. А также субъекты Федерации и другие финансовые институты, могут устанавливать собственные акты противодействия коррупции, которые должны не противоречить текущему законодательству РФ. Но действующие меры борьбы с коррупцией в России не только в финансовом секторе, но и в других немаловажных секторах жизни общества не оправдываются ожиданиями и не показывают должных результатов [18]. Об этом свидетельствуют анализы ближайших лет и данные международного антикоррупционного движения «*Transparency International*» 2018 года, где Россия занимает 138 место из 180 по Индексу восприятия коррупции [2].

Отметим, что существует вышеупомянутый ряд стран, которые смогли в настоящее время преодолеть большую степень коррупции и занять первенство в гонке за «прозрачностью» и низким уровнем теневой экономики. Для предотвращения и выявления коррумпированных связей необходимо создание новых мер борьбы, так как не везде действующая система антикоррупционной политики и включённые в нее меры борьбы результативны, как например, мы наблюдаем в России. Так и немаловажное значение имеет совершенствование уже действующих мер в условиях неопределенности.

Во-первых, это должно касаться развития понятия «коррупция» и его разделения на составные части, так как везде данное определение трактуется по-разному.

Данная проблема касается так же и Российской Федерации. Так, в некоторых нормативно-правовых актах России говорится о том, что коррупция является злоупотреблением своим служебным положением для получения личной выгоды. А уже в Декларации ООН «О борьбе с коррупцией и взяточничеством в международных коммерческих операциях», где Россия (в прошлом СССР) состоит с 24 октября 1945 года, взяточничество выделяется в отдельную форму противоправного деяния. При этом несовершенство касается именно того факта, что согласно Конституции РФ статьи 15 пункта 4, международные договоры имеют верховенство над действующими законами [19].

Во-вторых, эффективность действующих мер, должна касаться изменения парадигмы взглядов и общественного мнения, а также затрагивать все слои населения: не только государственных служащих, но и гражданского общества. Это объясняется тем, что чаще всего люди с многовековым сложившимся менталитетом считают, что подкупность и использование своего положения – это нормальное по своей сути явление.

Одним из способов воздействия может являться комплекс мер образовательного характера. Вследствие повышения населением уровня знаний своих прав и свобод, а также осведомленности

с законодательной базой своей страны, уровень коррупционных действий упадет, так как люди будут осведомлены о последствиях своих поступков и наказании за противоправные действия.

В-третьих, совершенствование должно касаться нормативно-правовой базы.

Строгая законность в экономической и политической сфере, четкая формулировка тех или иных аспектов данного проявления коррупции в финансовой сфере – является огромным шагом для обеспечения необходимого уровня финансовой безопасности. В частности, необходим более четкий контроль государственных служащих, которые находятся на более «влиятельных» постах и имеют повышенную склонность для получения прибыли в корыстных целях. Практика современного мира имеет случаи вымогательства различными путями – это может быть, как психологическое давление, так и незаконное заключение под стражу, и многие другие формы проявления коррупции.

Необходимы такие совершенствования, как: борьба с теневой экономикой, которая порождает коррумпированные связи; централизованный и многоуровневый мониторинг выявления коррумпированных связей; установление открытости властной структуры; доступность создания общественных организаций (основная тенденция в нынешнее время); выделение четких критериев для определения предметов и объектов правонарушения, а также комплекс мер, заключающийся в поощрении, например, премии за добросовестное и ответственное выполнение установленных обязанностей или обращение в правоохранительные органы с заявлением о личностях, замеченных в коррупционных связях [20].

В заключение подчеркнем, что это лишь малый список возможных совершенствований мер борьбы с коррупцией и обеспечения финансовой безопасности и других сфер жизнедеятельности. Вопрос лишь стоит в эффективном применении на практике вышеперечисленных улучшений.

Подводя итог оценки действенности и анализа антикоррупционной политики, необходимо отметить, что подкупность в целом,

а также в финансовой сфере, становится иррациональной проблемой и касается любого государства. Как уже сказано выше, данное явление, представляет собой одно из самых опасных и уязвимых мест в экономике, поэтому его предупреждение и предотвращение является первостепенной и основной задачей для стран в целях обеспечения необходимого уровня финансовой безопасности.

Литература

1. *Сараджае О. В., Баракаев Е. Н.* Финансовая безопасность. Монография. 103 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2017 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/81585.html>
2. Международное антикоррупционное движение «Transparency International» URL: <https://transparency.org.ru/> (дата обращения: 10.10.2019).
3. *Шишкрёв С. Н.* Законодательное обеспечение борьбы с коррупцией. Международный и российский опыт. Монография. 56 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2017 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/81723.html>
4. *Шегабудинов Р. Ш.* Организованная экономическая преступность, сопряженная с коррупцией. Состояние, тенденции и меры борьбы с ней. Монография. 297 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2012 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/8772.html> (дата обращения: 10.10.2019).
5. «Венская конвенция о праве международных договоров» от 23.05.1969 // Организация Объединенных Наций. // URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/law_treaties.shtml (дата обращения: 10.10.2019).
6. Декларация Организации Объединенных Наций «О борьбе с коррупцией и взяточничеством в международных коммерческих операциях» от 16.12.1996 // Организация Объединенных Наций. // URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/bribery.shtml (дата обращения: 15.10.2019).
7. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции от 31.10.2003г. // Организация Объединенных Наций. // URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/corruption.shtml (дата обращения: 15.10.2019).
8. Конвенция Европы об гражданско-правовой ответственности от 27.01.1999 // Совет Европы. // URL: <https://www.coe.int/ru/web/conventions/full-list/-/conventions/rms/090000168007f58d/> (дата обращения: 20.10.2019).
9. Конвенция совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию от 27.01.1999 // Совет Европы. // URL: <https://www.coe.int/ru/web/conventions/full-list/-/conventions/rms/090000168007f58c/> (дата обращения: 20.10.2019).
10. Конвенция по борьбе с подкупом должностных лиц иностранных государств при проведении международных деловых операций от 21.11.1997 //

Министерство Юстиции Российской Федерации. // URL: <https://minjust.ru/node/105729/> (дата обращения: 16.10.2019).

11. Реестр лиц, уволенных в связи с утратой доверия, с данными от 03.04.2019 г. // Госслужба URL: <https://gosslužhba.gov.ru/reestr/> (дата обращения: 12.10.2019).

12. Сулашким С. С., Максимов С. В. и др. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономики в России. Том 1. Монография. 466 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2008 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/5738.html/>

13. Результаты рассмотрения уголовных дел о преступлениях коррупционной направленности по вступившим в законную силу приговорам и другим судебным постановлениям // Судебный Департамент России при Верховном суде РФ // URL: <https://cder.ru/> (дата обращения: 12.10.2019).

14. Указ Президента Российской Федерации в лице Б. Ельцина № 361 «О борьбе с коррупцией в системе государственной службы» от 04.04.1992 // Официальный сайт Президента Российской Федерации. // URL: <http://kremlin.ru/acts/bank/1158> (дата обращения: 12.10.2019).

15. *Меньшина Н. Н.* Коррупция в Российской Федерации: генезис, формы, технологии, противодействие. Монография. 202 с. // Уральский Федеральный Институт им. Б. Н. Ельцина. // URL: http://elar.ufu.ru/bitstream/10995/28833/1/978-5-7996-1365-5_2014.pdf/ (дата обращения: 12.10.2019).

16. Федеральный закон № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 с изм. и допол. в ред. от 28.12.2017 // «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения: 12.10.2019).

17. Федеральный закон № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 // «КонсультантПлюс» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32834/ (дата обращения: 12.10.2019).

18. *Максимов С. Н.* Государственное управление в сфере экономической безопасности России. Монография. 380 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2012 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/21359.html/> (дата обращения: 12.10.2019).

19. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 с изм. и допол. в ред. от с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // «КонсультантПлюс» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 12.10.2019).

20. *Максимов С. Н.* Административно – правовое регулирование в сфере экономической безопасности. Том 2. Монография. 376 с. // Электронная библиотека «IPR BOOK» 2013 г. // URL: <http://www.iprbookshop.ru/21358.html/> (дата обращения: 15.10.2019).

УДК 332

Божко Дарья Сергеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: daria.cron@yandex.ru

Bozhko Darya Sergeevna, student
Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering
E-mail: daria.cron@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

FEATURES OF ENSURING ECONOMIC SECURITY AT SMALL AND MEDIUM BUSINESSES

Обеспечение экономической безопасности на предприятиях является одной из наиболее важных проблем для владельцев компаний, так как угрозе подвергаются практически все сферы жизни компании – кадровая, информационная, экономическая, физическая, финансовая безопасность и другие.

Малый и средний бизнес особенно подвержены экономическим угрозам, в связи с тем, что крупному бизнесу чаще всего отдается предпочтение потребителей, что сказывается на уровне спроса и снижении прибыли компаний, а это, в свою очередь, приводит к повышению экономических, финансовых, кадровых и других угроз.

Система экономической безопасности предприятия обязана обеспечивать защищенность компании, ее устойчивость на рынке, а также способствовать развитию в конкурентной среде.

Актуальность темы обусловлена ростом рынка и конкуренции во всех сферах экономики, а также активным развитием технологий, что, в свою очередь, способствует развитию мошенничества.

Основная цель исследования – выявление особенностей обеспечения экономической безопасности малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: экономическая безопасность, малый бизнес, средний бизнес, рынок, конкуренция.

Ensuring economic security at enterprises is one of the most important problems for company owners, since almost all areas of the company's life are threatened – personnel, information, economic, physical, financial security and others.

Small and medium-sized businesses are particularly susceptible to economic threats, due to the fact that large businesses are most often given preference by consumers, which affects the level of demand and lower profits of companies, and this, in turn, leads to an increase in economic, financial, personnel and other threats.

The economic security system of an enterprise is obliged to ensure the company's security, its stability in the market, and also promote development in a competitive environment.

The relevance of the topic is due to market growth and competition in all areas of the economy, as well as the active development of technology, which, in turn, contributes to the development of fraud.

The main goal of the study is to identify the features of ensuring the economic security of small and medium enterprises.

Keywords: economic security, small business, medium business, market, competition.

В наши дни все активнее и агрессивнее развиваются рыночные отношения, поэтому обеспечение экономической безопасности предприятия является неотъемлемой частью управления компанией. В нормативно-правовых актах России отсутствует определение «экономической безопасности предприятия», однако «безопасность», в широком смысле, можно понимать, как состояние, при котором кому-то или чему-то не угрожает опасность, но, чтобы обеспечить экономическую безопасность любому предприятию необходимо понимать, что же такое экономическая безопасность предприятия. Л. П. Гончаренко в своей книге дает следующее определение: экономическая безопасность предприятия – это состояние наиболее эффективного использования ресурсов для обеспечения его стабильного функционирования и предотвращения внутренних и внешних угроз [1, С. 231].

Малый и средний бизнесы особенно подвержены экономическим угрозам, так как их финансовое состояние может быть не таким стабильным и масштабным, как у крупных компаний; численность рабочих значительно меньше, следовательно, защита коммерческой тайны на предприятии подвергается большим угрозам, так как защиту этого и других объектов секретности обеспечивает

малое число работников предприятия. Чаще всего предприниматели малого и среднего бизнеса ведут упрощенную систему учета и составления отчетности и в такой системе работники предприятия могут совершать махинации; конкуренция в малом и среднем бизнесе значительно больше, чем в крупном, помимо того, что такие предприятия конкурируют между собой, они конкурируют еще и с крупными предприятиями, которые, в свою очередь, могут обслуживать большую часть рынка.

Экономическая безопасность предприятия зависит от того, насколько эффективно службы данного предприятия справляются с внутренними и внешними угрозами. К внешним угрозам можно отнести следующие: политическая обстановка в стране и мире, макроэкономические кризисы, катаклизмы, инфляционные и дефляционные риски, экологические риски и т. д., а к внутренним угрозам относятся: конфликтные ситуации с конкурентами, криминальные действия со стороны персонала, утечка тайной информации, инновационные, технологические, финансовые риски и т. д.

Например, если анализировать обстановку в Китае, где зародился смертельный вирус, можно говорить о том, что малые и средние компании в России подвержены внешней угрозе, так как многие детали, запчасти для ремонта техники, продукция, косметика и прочее производится именно там, и если крупные компании имеют большие складские помещения внутри страны и могут позволить себе прекратить импорт товаров из Китая на какое-то длительное время, то малые и средние предприятия либо прекратят свое существование, либо будут искать новых поставщиков, что может повлиять на цену товара или услуги, которые станут дороже, конкурентоспособность снизится и компании все равно будут на грани разорения, если производство в Китае будет приостановлено на длительное время.

Также угрозы экономической безопасности предприятия делятся на объективные и субъективные. Объективные угрозы возникают без участия предприятия и не зависят от решений и действий служащих такого предприятия, а субъективные угрозы зависят от

умышленных или неумышленных действий людей, организаций, органов и международных предприятий конкурентов.

Предвидеть и избежать все угрозы и риски невозможно, однако службам безопасности предприятия следует оценивать обстановку во всем мире и оперативно реагировать на изменения каких-либо показателей, которые могут оказать существенное влияние на безопасность предприятия.

Чтобы обеспечить стабильную деятельность предприятия службам безопасности компании, помимо навыка оценивания рисков, необходимо понимать, как управлять этими рисками. В управленческие риски входят следующие задачи:

- выявлять риски и уметь их прогнозировать;
- определять влияние рисков на важные показатели предприятия;
- обеспечить контроль рисков и регулировать величину ущерба от них;
- вести учет рисков в различных направлениях менеджмента предприятия;
- обеспечить сбалансированность доходов и рисков [2, С. 159].

Важно понимать, что при анализе рискованных ситуаций следует учитывать причину их возникновения, факторы рисков и сам риск.

Существуют основные методы борьбы с рисками и угрозами экономической безопасности компании. К ним относятся:

Метод уклонений от рисков. Такой метод пользуется популярностью у предпринимателей, которые не любят рисковать. Суть такого метода заключается в том, что предприниматель принимает решения на этапе разработки проекта и использует консервативный подход, основываясь на опыте предшественников.

Метод компенсации рисков. Такой метод не предусматривает избежание рисков, однако в нем используются различные инструменты, способствующие борьбе и ликвидации негативных последствий. Такими инструментами выступают: разработка системы прогнозирования, проведение маркетинговых исследований, стратегического планирования, создания резервных фондов и т. д.

Метод диверсификации рисков. Такой метод подразумевает распределение рисков по различным классификациям, например, по источникам возникновения, по срокам, по срокам и пр. К группе методов управления угрозами и рисками при диверсификации можно выделить следующие варианты:

1. Диверсификация деятельности. К такой деятельности относят: расширение ассортимента продукции или предоставляемых услуг, увеличение числа используемых технологий, расширение целевой аудитории и пр.
2. Диверсификация рынка сбыта, то есть расширение рынка сбыта, путем работы на нескольких региональных или товарных рынках.
3. Диверсификация закупок сырья и материалов подразумевает расширение базы поставщиков, что снижает зависимость предприятия от ненадежных поставщиков.

Метод страхования рисков. Такой метод предполагает возмещение полного и частичного ущерба компании в следствие наступления страхового случая.

Указанные методы необходимо использовать комплексно, так как по отдельности они окажутся малоэффективными.

Для того, чтобы обеспечить экономическую безопасность предприятия необходимо оценить риски. Оценка рисков – это количественное определение риска, значение которого зависит от вероятности и совокупности факторов, а также возможного ущерба, полученного от этих факторов [2, с. 170].

Сравнивая условия реализации рисков и действующих факторов необходимо уточнять степень воздействия таких рисков на объект управления. Воздействие может быть двух видов:

1. Факторы, которые усиливают воздействие на субъект и причиняющие вред ценностям.
2. Факторы, действующие в обратном направлении, которые компенсируют негативное влияние факторов, причиняющих вред.

Также риски классифицируют по степени их влияния:

- катастрофические риски – риски, способствующие потере капитала компании;

- безрисковая зона – потери в размере минимальной величины или полностью отсутствуют;
- допустимый риск – частота событий с отрицательным эффектом, вызывающий развитие событий в пределах допустимых величин и по сравнению с прибылью компании считается незначительным;
- критический риск – возможность потери всего дохода компании.

Качественный анализ рисков позволяет полномасштабно оценить уровень угрозы и источники их возникновения. При высоком уровне критического и катастрофического рисков перед компанией становится выбор между тем, чтобы продолжать свою деятельность и надеяться на положительный исход, или рисковать своими финансами в попытке снизить уровень рискованной ситуации.

Исходя из возможных рисков руководство компании избирает пути решения и предотвращения их. Система экономической безопасности малого и среднего предпринимательства строится на понимании ведения бизнеса и его развития, поэтому крайне важно видеть перспективу такого развития и факторы, мешающие достижению цели. Выявление, оценка и снижение таких факторов позволит обеспечить максимальную защиту предприятия от внутренних и внешних угроз.

Литература

1. Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л. П. Гончаренко [и др.]; под общей редакцией Л. П. Гончаренко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 340 с.
2. Сергеев А. А. Экономическая безопасность предприятия: учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 273 с.
3. Уразгалиев В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 675 с.
4. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 294 с.

5. Шульц В. Л. Безопасность предпринимательской деятельности: учебник для вузов / В. Л. Шульц, А. В. Юрченко, А. Д. Рудченко; под редакцией В. Л. Шульца. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 585 с.

УДК 331.108.26

Быстрова Дарья Александровна,
студентка

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: bistrova.dasha98@mail.ru

Bistrova Darya Alexandrovna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: bistrova.dasha98@mail.ru

УПРАВЛЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ПЕРСОНАЛА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

INTELLECTUAL STAFF MANAGEMENT AS A FACTOR OF INCREASING ORGANIZATION'S COMPETITIVENESS

Осуществление экономической безопасности является достаточно важной проблемой в деятельности любого предприятия в настоящее время. Кроме того, управление персоналом является одним из главных составляющих экономической безопасности. В данной статье уделяется должное внимание управлению персоналом как фактору повышения конкурентоспособности предприятия. Также в этой статье определена роль руководства и взаимодействие с персоналом. В современном мире существуют научные разработки, которые помогают оценить, насколько управление человеческими ресурсами эффективно осуществляется в организации, насколько эффективно на предприятии может использоваться интеллектуальный капитал.

Ключевые слова: экономическая безопасность, стратегическое управление, интеллектуальный капитал, менеджмент, конкурентное преимущество, управление.

The implementation of economic security is quite an important problem in the activities of any enterprise at the present time. In addition, personnel management is one of the main components of economic security. This article pays due attention to personnel management as a factor of increasing the competitiveness of the enterprise. This article also defines the role of management and interaction with staff. In the modern world, there are scientific developments that help to assess how effectively human resource management is carried out in the organization, how effectively the enterprise can use intellectual capital.

Keywords: economic security, strategic management, intellectual capital, management, competitive advantage, management.

Одной из главной составляющей движущей силы в развитии страны являются человеческие ресурсы. Именно уровень занятости и обеспеченности необходимым кадровым потенциалом оказывает значительное влияние на экономическую безопасность страны. Для того, чтобы предприятие максимально эффективно работало, необходимо усовершенствовать такую систему, как обеспечение безопасности персонала. Данным видом деятельности, как правило, занимается система экономической безопасности. Именно работа данной системы оказывает влияние на множество аспектов в достижении главных целей предприятия. От результатов качественной работы предприятия, связанной с деятельностью обеспечения безопасности, зависит стабильность и гармоничность ее деятельности, а также в дальнейшем может сказаться на устойчивом росте такого показателя, как оптимизации прибыльности предприятия.

Исходя из вышесказанного, можно сказать следующее: обеспечение безопасности является одной из основных проблем, которая стоит перед каждым современным предприятием. В общем, система управления предприятием подсистема обеспечения безопасности очень тесно взаимодействует с такой подсистемой, как управление персоналом.

Этап перехода на рыночную экономику повлиял на отношения в такой области, как управление персоналом организации. Данная проблема побудила организации усовершенствовать систему управления персоналом таким образом, чтобы она помогала способство-

вать эффективной работе компании и обеспечивать высокую конкурентоспособность с другими предприятиями, а также создавать устойчивое положение в условиях данного рынка.

Необходимо отметить, что одним из главных факторов успеха организации является конкурентоспособность. Следует сказать, что конкурентоспособность является не одномерным понятием. Она состоит не только из экономических характеристик товара, который производится, или оказываемой услуги, но помимо этого включает в себя процессы, которые протекают вместе с основной деятельностью организации. От эффективного управления персоналом зависит очень много факторов. В качестве примера можно привести такие факторы, как цена товара, сроки поставки, сервис. Это говорит о том, что эффективное управление персоналом напрямую связано с конкурентоспособностью и устойчивым положением предприятием, что еще раз доказывает особую значимость управления персоналом.

В современном мире для того, чтобы эффективно существовать на рынке предприятиям, недостаточно обладать только материально-финансовыми ресурсами. Одну из главных ролей в хозяйственной деятельности предприятия играют внутренние ресурсы, другими словами, внутренние возможности, которые уникальны и присущи только ей. Разумеется, для осуществления инновационной деятельности предприятия среди ее ресурсов особое место отводится таким ресурсам, как человеческим. Именно высококвалифицированный персонал, который способен креативно мыслить, может быстро реагировать на изменения спроса, а также может создать прогноз потребностей потенциальных потребителей. Таким образом, можно сказать, что главнейшая роль отводится именно интеллектуальной деятельности человека, а, следовательно, интеллектуальному потенциалу и лидерам.

Одна из нынешних концепций стратегического управления является ресурсный подход, который базируется на глубоком изучении внутренних возможностей фирмы. В экономической литературе по управлению знаниями многие авторы ресурсный подход

называют «концепцией интеллектуального потенциала организации». По этой причине следует рассмотреть и проанализировать современные подходы к управлению интеллектуальным потенциалом и развитию лидеров и их особенности в образовательных организациях.

В первую очередь, необходимо рассмотреть и проанализировать такие механизмы, как решения задачи управления интеллектуальным потенциалом и развитием лидеров, а также следует остановиться на таких ключевых и важных понятиях, как «интеллектуальный капитал» и «потенциал организации», «лидер в организации» как элементах системы управления.

Сначала следует отметить, что под интеллектуальным капиталом принято понимать комплекс интеллектуальных активов компании или сумма знаний, которая в определенной степени отчуждена от их создателей и представляет коммерческую ценность [1, С. 46]. Данный капитал принято применять как ресурс предприятия при интеллектуальной деятельности. В то же время он сосредотачивает интеллектуальные активы и деловую репутацию, которые созданы сотрудниками компании.

Одним из основных моментов управления развитием интеллектуального потенциала предприятия является минимизация различия между абсолютным и реальным интеллектуальным потенциалом. Это и включает тот возможный резерв роста эффективности предприятия. Помимо этого, интеллектуальный капитал предприятия формируется из интеллектуального потенциала сотрудников предприятия. Безусловно, для того чтобы полностью раскрыть работнику собственный интеллектуальный потенциал, нужны надлежащие условия труда, которые формируются благодаря эффективному менеджменту, созданному на предприятии.

Существуют определенные факторы, которые помогают развивать и успешно реализовывать интеллектуальный потенциал сотрудника. В качестве примера можно привести такие факторы, как:

1. Создание корпоративной культуры.
2. Внедрение определенных программ обучения.

3. Стимулирование труда.
4. Систематическое повышение квалификации работника. [2, С. 20].

Чтобы эффективно и успешно осуществлять хозяйственную деятельность предприятия, управленческой команде необходимо создать такие условия. Также следует сказать, что интеллектуальный потенциал предприятия будет характеризоваться наличием успешным использованием высококвалифицированных работников, которые могут осуществлять инновационную деятельность организации при помощи создание инновационных проектов, предвзятия их в жизнь. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что наличие интеллектуального потенциала предприятия является основным и важным элементом. Он способствует реализации инновационной деятельности.

Интеллектуальный потенциал организации не будет осуществлен, не станет капиталом, если будет отсутствовать лидер. Стивен Кови считает, что лидерство является способностью настолько четко показать людям их достоинства и потенциал, что они увидят это в себе [3, С. 10]. Главными особенностями лидера являются: стратегическое видение задачи, лидер может следовать и за другими (если это позволит ему достичь цели), верит в себя, готов рисковать, склонен к постоянному саморазвитию и самосовершенствованию, улучшает свои коммуникационные возможности [4, С. 40].

Но немаловажно иметь возможность использовать лидерские качества на практике, что, в первую очередь, зависит от менеджмента предприятия. В случае если на предприятии созданы механизмы развития лидеров, процессы управления интеллектуальным потенциалом будут проходить более успешно и приносить реальную пользу для всей компании.

Также необходимо отметить, что для того, чтобы развивать инновационную деятельность организации, нужно обладать и иными ресурсами. В качестве примера можно привести такие ресурсы, как:

1. Материально-технические ресурсы.
2. Финансовые ресурсы.

3. Энергетические ресурсы.

4. Технологические ресурсы.

Но интеллектуальный потенциал в развитии инновационной деятельности все-таки занимает особое и главное место среди всех ресурсов. Чтобы предприятие эффективно функционировало и была конкурентоспособна, необходимо довольно часто совершенствовать интеллектуальный потенциал. Особое внимание необходимо уделить управлению знаниями, значимость которых возникает при повышении интеллектуального труда. Данные знания должны иметь стратегическое направление. Они должны быть направлены на эффективное использование интеллектуального потенциала. Поэтому для того, чтобы развивать интеллектуальный потенциал, необходимо взаимодействие между управлением трудовыми ресурсами и знаниями, которые помогают образовать конкурентное преимущество предприятия.

Таким образом, можно сделать следующие выводы: созданная в стране сложная социально-экономическая обстановка, постоянные и быстрые изменения, которые происходят в политике и экономике государства вносят значительную неопределенность и нестабильность в жизни почти любого человека. В современном мире создаются новые требования к персоналу. Новые отношения к персоналу рассматривают его как интеллектуального индивидуума. Развитие персонала выявляет перспективные направления развития организации, развиваются инновационные проекты, появляются новые идеи. «Быть лидером» является обязательной составляющей хозяйственной деятельности предприятия. Интеллектуальный потенциал предприятия и лидеры являются значимо важной задачей системы управления. Поэтому вложение средств и трудовых затрат в собственный персонал является одной из наиболее выгодных долгосрочных инвестиций для предприятия. Управление развитием персонала необходимо осуществлять практически на всех уровнях, и он должен стать одним из приоритетных видов хозяйственной деятельности предприятия. Ведь эффективное управление персоналом напрямую связано с конкурентоспособностью и устойчивым положением предприятия.

Литература

1. *Беспалов П. В., Гапоненко А. Л., Корниенко В. И.* Интеллектуальный капитал – стратегический потенциал организации. – М.: Социальные отношения, 2016. 215 с.
2. *Веснин В. Р.* Практический менеджмент персонала. Пособие по кадровой работе. – М.: Юрист, 2015. 496 с.
3. *Гапоненко А. Л., Орлова Т. М.* Управление знаниями. Как превратить знания в капитал. – М.: Эксмо, 2016. 190 с.
4. *Кибанова А. Я.* Управление персоналом организации. – М.: ИНФРА-М, 2017. 111 с.
5. *Тараненко В.* Непродуктивная психология, или Бомба для директора. Визитка: досье на партнера. – К.: Ника-Центр, 2015. – 150 с.

УДК 338

Гевейлер Александра Константиновна,
студент

Иванова Диана Алексеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: sashageva0612@mail.ru
ivanova1305di@mail.ru

Geveyler Alexandra Konstantinovna,
student

Ivanova Diana Alekseevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: sashageva0612@mail.ru
ivanova1305di@mail.ru

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

SCIENTIFIC AND TECHNICAL SECURITY OF RUSSIA

В несколько последних десятилетий развитые страны в сфере экономики отмечают повышение в использовании научно-технического прогресса. Это можно объяснить окончанием холодной войны, а также усиленной работой над решением проблем невоенного характера, большой миграцией научных кадров и, следовательно, обменом творческих достижений. В этих странах образовывается постиндустриальная экономика, которая основывается на внедрении новейших технологий и новаторства во все сферы общества. Для комплексного развития страны необходима монументальная

технологическая и научная основа. Организация научно-технических центров может создать объединение школ, ВУЗов, исследовательских институтов и экономики в целом.

Ключевые слова: научно-техническая безопасность, угрозы научно-технической безопасности, внешние и внутренние угрозы, научные и технологические инновации.

In recent decades, developed countries in the economic sphere have noted an increase in the use of scientific and technological progress. This can be explained by the end of the cold war, as well as the intensification of work on non-military tasks, the large migration of scientific personnel and, as a result, the exchange of creative achievements. In these countries, a post-industrial economy is being formed, which is based on the introduction of new technologies and innovations in all spheres of society. Comprehensive development of the country requires a huge technological and scientific Foundation. The organization of scientific and technical centers can create an Association of schools, universities, research institutes and the economy as a whole.

Keywords: scientific and technical security, threats to scientific and technical security, external and internal threats, scientific and technological innovations.

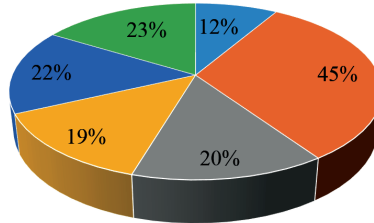
Одной из главных частей, которые обеспечивают улучшение экономики выступает научно-техническая сфера, ее важнейшая функция- реализация комплексных проектов и программ до производства техники, а также улучшение производства технических средств.

В настоящее время научно-техническая безопасность должна быть направлена на развитие благоприятных условий развивающейся технологической системы, так как это база экономическо-го подъема страны.

Через научно-техническую сферу экономика действует на науку, результаты некоторых исследований способствуют увеличению конкурентоспособности произведенных товаров и услуг. А наука, соответственно, усиливает те области экономики, в которых может быть практическое воплощение результатов многообещающих исследований.

В 2018 году в Новгородской области среди членов молодежного парламента Чудовского района был проведен социальный опрос.

Людям предложили ответить, что они знают о государственном управлении и какие интересы России в области научно-технических отношений они считают основными (рис. 1):



- Преодоление кризиса в науке, прекращение распада ведущих научных школ и научно-технических комплексов
- Сохранение достигнутого мирового уровня и научного превосходства
- Сохранение кадровой основы научного потенциала страны
- Развитие материально-технической базы отечественной науки
- Обеспечение качественно нового уровня включения российской науки и техники в мировой научно-технический процесс
- Восстановление научно-технических связей России с другими странами СНГ

Рис. 1. Основные интересы России в области научно-технических отношений

Большая часть респондентов считают, что сохранение достигнутого мирового уровня и научного превосходства — один из главных интересов. Это объясняется тем, что многие люди стараются заменить свою работу работой техники для того, чтобы освободить себя от однообразной и утомительной работы. Важнейшей задачей является — уделять рабочей деятельности меньше времени, получая при этом больший доход. Техническое развитие привело к существенным изменениям во многих государствах. В развивающихся странах уровень жизни быстро меняется и приближается к уровню наиболее развитых стран.

К основной проблеме научно-технической безопасности относят роботизацию производства: применение инноваций вызывают колебания экономической активности что приводит к инфляции; переход к автоматизации также повышает рост безработицы.

Научно-техническая безопасность в настоящее время рассматривается как обеспечение благоприятных условий для использования техники, информации и исследований, обеспечивающих развитие в стране.

Сфера научно-технической безопасности имеет как внешние, так и внутренние факторы, которые могут неблагоприятно влиять на обеспечение безопасности (рис. 2) [2].

К внутренним факторам научно-технической безопасности относят следующие (рис. 3).

Рассмотрим сферу научно-технических отношений, можно выделить внешние и внутренние угрозы научно-технической безопасности [2].

Внутренние угрозы:

- 1) потеря преимущества научно-технической политики;
- 2) ограниченное использование науки и техники в сферах экономики, политики, обороны для развития потенциала страны;
- 3) отставание научно-технического потенциала и утрата важнейших передовых направлений развития техники и науки;
- 4) потеря ведущих достижений техники и науки и утечка за рубеж научных кадров.

Внешние угрозы [2]:

- 5) потеря связи России с ведущими странами СНГ в научной сфере;
- 6) стимуляция убывания научных и технических кадров из областей науки и техники;
- 7) развитие научной и технической разведки иностранных государств и организаций.

Деструкция научно-технической безопасности страны может привести к потере передовых позиций России в мире, а также к снижению качества исследований на важных стратегических

направлениях научного и технического прогресса и росту вероятности техногенных катастроф.



Рис. 2. Внешние факторы научно-технической безопасности



Рис. 3. Внутренние факторы научно-технической безопасности

Становится труднодостижимым усовершенствование национальной технологической базы, а значит, увеличивается технологическая

зависимость страны от США и стран Запада, и, соответственно, подрывается оборонный потенциал государства. Одну из главных угроз представляет собой низкий уровень инвестиций в экономику России. Без инвестиций невозможно оживление России.

В настоящее время экономическая сила страны устанавливается не только объемом ВВП, обладанием капитала и трудовых ресурсов, а также размером научно-технического состава всех имеющихся возможностей, рентабельностью ее использования, числом изобретений и открытий. Представлены современные виды продукции, в большинстве случаев оборудование и технологии. В современном мире возможности науки и техники стали особым ресурсом, без которого актуальное конкурентоспособное производство исключено.

Литература

1. Научно-техническая безопасность: понятие, элементы, основные угрозы Режим доступа URL: <https://helpiks.org/7-11880.html> (дата обращения 01.03.2020).
2. Романова Е. М. Об основных источниках угроз научно-технологическому развитию России на примере изучения источников угроз информационной, экономической и национальной безопасности Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ob-osnovnyh-istochnikah-ugroz-nauchno-tehnologicheskomu-razvitiyu-rossii-na-primere-izucheniya-istochnikov-ugroz-informatsionnoy> (дата обращения 01.03.2020).
3. Угрозы научно-технической безопасности Режим доступа URL: <https://cyberpedia.su/8x8fb5.html> (дата обращения 01.03.2020).
4. Влияние научно-технического прогресса на человека, общество и экологию Режим доступа URL: <https://mentamore.com/socium/vliyanie-nauchno-tehnicheskogo-progressa.html> (дата обращения 01.03.2020).
5. Научно-техническая безопасность и экономический рост Режим доступа URL: https://studref.com/660344/ekonomika/nauchno_tehnicheskaya_bezопасnost_ekonomicheskij_rost (дата обращения- 01.03.2020).
6. Сакович В. А., Бровка Г. М. Инновационная безопасность: основные понятия, сущность Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnaya-bezопасnost-osnovnye-ponyatiya-suschnost> (дата обращения- 01.03.2020).
7. Влияние развития техники и технологий на жизнь людей Пузакова А. А. // Молодой ученый. – 2015. – №20. – С. 635-640. – URL <https://moluch.ru/archive/100/22645/> (дата обращения 11.03.2020).

УДК 343

Грачева Любовь Михайловна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: Lubagracheva48@mail.ru

Gracheva Lyubov Mikhailovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: lubagracheva48@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ И РАСКРЫТИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

FEATURES OF FORENSIC ECONOMIC EXPERTISE IN THE INVESTIGATION AND DISCLOSURE OF CRIMES IN THE FIELD OF ECONOMICS

В данной статье рассматриваются особенности назначения и проведения судебно-бухгалтерской экспертизы при расследовании преступлений в сфере экономики. Проанализирован уровень экономических преступлений в РФ за последние 5 лет. Раскрыты такие понятия как судебно-бухгалтерская экспертиза и судебная финансово-экономическая экспертиза, а также их различия. Подробно рассмотрены основные этапы проведения судебно-бухгалтерской экспертизы, порядок назначения и проведения экспертизы.

Ключевые слова: судебно-экономическая экспертиза, судебно-бухгалтерская экспертиза, судебная финансово-экономическая экспертиза, экономические преступления, эксперт, экспертиза.

This article discusses the features of the appointment and conduct of forensic accounting in the investigation of economic crimes. The level of economic crimes in the Russian Federation over the past 5 years is analyzed. Such concepts as forensic accounting and forensic financial and economic examination, as well as their differences are disclosed. The main stages of the forensic accounting examination, the procedure for the appointment and conduct of the examination are examined in detail.

Keywords: forensic economic expertise, forensic accounting expertise, forensic financial and economic expertise, economic crimes, expert, expertise.

В Российской Федерации вопрос борьбы с преступлениями в сфере экономики является значимым и актуальным уже на протяжении долгого времени, так как экономические преступления наносят большой урон не только малому и среднему бизнесу, но и национальной экономике в целом. Не соблюдение правил ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности является наиболее популярным видом экономического преступления. Исходя из данных, представленных на сайте Федеральной службы государственной статистики в течение последних пяти лет количество преступлений в сфере экономики остается неизменным (рис. 1).

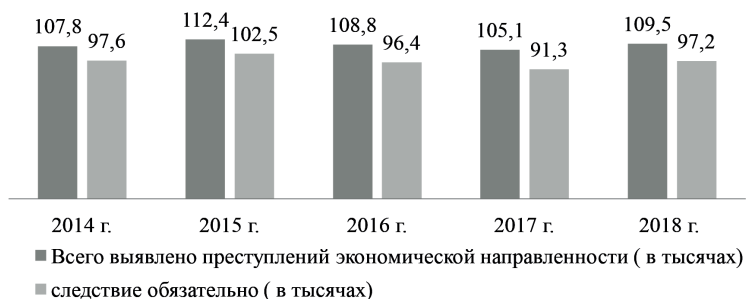


Рис. 1. Статистика преступлений экономической направленности в период за 2014–2018 гг. (тыс. ед.) [1]

Одним из наиболее важных процессуальных институтов, способствующих раскрытию и расследованию преступлений в сфере экономики является судебно-экономическая экспертиза. Судебно-экономическая экспертиза является отдельным видом экспертных исследований, который состоит из судебно-бухгалтерской и судебной финансово-экономической экспертизы (Федеральный закон от 31.05.2001 №73-ФЗ в редакции от 26.07.2019 «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» (далее ФЗ №73-ФЗ)) [2]. Основные различия между двумя этими видами экспертиз состоят в том, что судебно-бухгалтерская экс-

пертиза касается вопросов правильности ведения бухгалтерского учета и отчетности, точности отражения финансово-хозяйственных операций в документах бухгалтерского учета и отчетности, а судебная финансово-экономическая экспертиза является анализом и исследованием спорных вопросов, касающихся хозяйственной деятельности субъекта и его финансовой отчетности. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что судебно-бухгалтерская экспертиза является наиболее распространенным видом судебно-экономических экспертиз.

Судебно-экономическая экспертиза проводится либо сотрудниками государственных судебно-экспертных учреждений, либо лицами, аккредитованными в реестре свободных экспертов (ч. 2 ст. 195 УПК РФ) [3]. Согласно ФЗ №73-ФЗ проведение судебной экспертизы сотрудниками судебно-экспертных учреждений осуществляется на основании постановлений следственных органов, а также определений арбитражных судов и судов общей юрисдикции. Отраженные в бухгалтерских документах, материалах отчетности, регистрах бухгалтерского учета хозяйственные операции, являющиеся объектом судебного разбирательства и по поводу которых эксперт разрабатывает заключение по поставленным перед ним задачам являются предметом исследования судебно-бухгалтерской экспертизы. Объектом исследования судебно-бухгалтерской экспертизы являются документы, содержащие данные о проведенных хозяйственных и финансовых операциях субъектом хозяйственной деятельности, а также материальные объекты – оборудование, инвентарь и т. п.

Проведение судебно-бухгалтерской экспертизы при расследовании и раскрытии преступлений в сфере экономики не является обязательным. В основном данная экспертиза проводится при расследовании тайного хищения имущества материально – ответственными лицами, при условии, что после документальной проверки или ревизии недостаточно фактов, указывающих на совершение преступления. При необходимости проведения судебно-бухгалтерской экспертизы в ходе следственного процесса, выносятся об этом

постановление следователем, где указываются основания назначения судебно-бухгалтерской экспертизы; место, где она должна быть проведена либо фамилия, имя, отчество эксперта; перечень конкретных вопросов, поставленных перед экспертом, а также материалы для исследования (ч. 1 ст. 195 УПК РФ). Назначение судебно-бухгалтерской экспертизы проводится в ходе судебного процесса судом по ходатайству сторон или по собственной инициативе.

Судебно-бухгалтерская экспертиза состоит из трех этапов. Первый этап является организационным, он состоит из:

- принятия постановления о назначении экспертизы;
- изучения перечня вопросов, поставленных перед экспертом;
- анализа полноты предоставленного материала для исследования;
- составления плана проведения экспертизы и приблизительное время её проведения.

Следующий этап непосредственно исследовательский. В процессе данного этапа производится сам процесс исследования предоставленного материала, а также отражаются и обосновываются результаты данного исследования. При этом составляются различные таблицы, схемы, графики, диаграммы.

Третий этап является заключительным. В ходе этого этапа систематизируются все выводы, полученные в процессе экспертного исследования, а также составляется письменный мотивированный ответ на поставленные вопросы перед экспертом, а именно экспертное заключение [3]. Заключение эксперта должно содержать однозначные, понятные и емкие ответы, которые будут содействовать судебному разбирательству по данному делу. В случае нехватки необходимой информации для исследования, эксперт не имеет право собирать материалы для проведения экспертизы самостоятельно. В данном случае необходимо запросить дополнительные материалы, требующиеся ему для дачи заключения [4]. При отказе в дополнении материалов, эксперт должен составить мотивированное письменное сообщение о невозможности дать экспертное заключение и направить данное письмо в орган или лицу, кото-

рые назначили судебную экспертизу. Основанием для проведения повторной экспертизы может стать недостаточность материалов.

Проведение судебно-бухгалтерской экспертизы не должно противоречить уголовно-процессуальному законодательству и иным нормативно-правовым актам, а также должно учитывать интересы всех участников судебного процесса, так как данные полученные в ходе проведения судебно-бухгалтерской экспертизы и свидетельствующие о нарушениях могут быть в дальнейшем приняты или не приняты судом в качестве доказательства. Признание судебно-экспертного заключения судом в качестве доказательства свидетельствует о значимости сделанных экспертом выводов, такие доказательства будут иметь юридическую силу и учитываться судом при вынесении приговора и квалификации содеянного.

На совершения преступлений в экономической сфере влияет много различных факторов. Благодаря развитию различных направлений деятельности правоохранительных органов, одним из которых является судебно-экономическая экспертиза, возможно достичь уменьшения количества совершаемых экономических преступлений и увеличить раскрываемость данных преступлений. Главным последствием большого количества преступлений против экономики является нанесение материально ущерба не только отдельной организации или человеку, но и всему государству в целом. Следовательно, можно отметить, что проведение судебно-бухгалтерской экспертизы в процессе расследования и раскрытия преступлений в сфере экономики играет существенную роль.

Литература

1. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа URL: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 21.02.2020).
2. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 25.11.2013) «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ».
3. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 195.

4. Федеральный закон от 31.05.2001 № 73-ФЗ (ред. от 25.11.2013) «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ» Ст.16.

5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.05.2015) Ст. 57.

УДК 338.2

Калинина Татьяна Александровна,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: tkalinina26@mail.ru

Kalinina Tatyana Alexandrovna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: tkalinina26@mail.ru

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

ENSURING ECONOMIC SECURITY IN THE FIELD OF HEALTH CARE

На сегодняшний момент экономической политике государства необходимо уделять особое внимание совершенствованию системы здравоохранения, так как состояние здоровья общества влияет на экономическое благополучие страны. Статья направлена на рассмотрение вопросов обеспечения экономической безопасности, развития медицинского обслуживания населения. Выявлено как качество жизни зависит от состояния системы здравоохранения. Проанализированы объекты, задачи, источники финансирования обеспечения экономической безопасности медицинских учреждений. Описаны факторы, которые представляют угрозу системе экономической безопасности в сфере здравоохранения.

Ключевые слова: экономическая безопасность, качество жизни, здравоохранение, население, развитие.

To date, the economic policy of the State needs to pay special attention to the improvement of the health care system, as the state of health of society affects the economic well-being of the country. The article is aimed at considering the issues of ensuring economic security and developing health care for the population. It has been identified how the quality of life depends on the state of the health care system. The objects, tasks, sources of financing for ensuring

the economic security of medical institutions have been analyzed. Factors that pose a threat to the system of economic security in the sphere of health care are described.

Keywords: economic security, quality of life, health care, population, development.

Не теряет свою актуальность вопрос о качестве жизни населения страны. Основной аспект, определяющий уровень качества жизни человека – это его состояние здоровья. «Самочувствие общества» имеет прямую связь с тем, насколько развита система здравоохранения в государстве. «Удовлетворительное самочувствие» рабочей силы благоприятно воздействует на экономический рост и на производительность труда, соответственно получается качественный продукт.

Дадим определение термину «здравоохранение» – это общественно-социальная функция государства, которая охраняет и поддерживает хорошее самочувствие человека. Система здравоохранения имеет особое отличие – организационную перестройку, то есть содержит в себе многоукладность видов медицинской помощи.

Само по себе понятие «безопасность» несет в себе смысл ликвидировать угрозы, используя корпоративные ресурсы и гарантируя полное функционирование учреждения в данный момент времени и возможность развиваться организации в дальнейшем [1]. Соответственно, экономическая безопасность учреждения в сфере здравоохранения несет тот же смысл.

Экономические угрозы могут вызываться определенными факторами, такими как: неблагоприятная внешняя среда, неэффективная научно-промышленная деятельность государства, полное отсутствие либо неэффективные принятые меры со стороны государства, малоэффективная внутренняя деятельность предприятия. Также представляют опасность экономической безопасности в объектах системы здравоохранения факторы:

- недостаток товарных отношений в организациях здравоохранения (наличие государственных, частных объектов);

- не достаточно хорошее обеспечение взаимным товарным эквивалентом деятельности по сбору платежей (частные медицинские учреждения);
- применение уже действующей модели отбора граждан и частных производителей из механизма оплаты государственных средств за использование медицинских услуг;
- отсутствие запрета на приватизацию объектов здравоохранения в частные руки [2].

Факторов, которые представляют опасность системе экономической безопасности сферы здравоохранения, огромное количество. В любой отрасли народного хозяйства, когда создается система экономической безопасности страны, в общем, такой список является неизменным. Имеется отраслевая особенность, которая выражается в соответствии специфики здравоохранения от регулятивной, надзорной и платежной политики государства. К угрозам внутреннего типа системы экономической безопасности отрасли относятся недочеты учреждения в процессе исполнения медицинской деятельности на практике. Обычное расхождение отраслевой организации существующим в определённый момент реалиям в стране, таким как политические, экономические и правовые, создает риск угрозы экономической безопасности структуры здравоохранения в целом. Схожая угроза может быть вызвана и необоснованным группированием отраслевых учреждений, которые обладают противоречивыми интересами, допустим, как, учреждений здравоохранения с публичными институтами (органами управления здравоохранением) либо с финансовыми институтами (системой обязательного медицинского страхования) [3].

К проблемам, которые связаны с обеспечением экономической безопасности сферы здравоохранения относятся такие как, выделение не значительного бюджета на расходы услуг здравоохранения, повышение цен на платные медицинские услуги, территориальная недоступность, также неиспользованные гарантии их предоставления, неимение финансовых ресурсов на новые техно-

логии в сфере здравоохранения и инновационных способов лечения, и диагностики заболеваний.

Объект экономической безопасности здравоохранения – это оборот доходов и расходов продукта, который произвелся, и экономических ресурсов, в том числе производственные мощности, инфраструктура потребительская среда и потенциал развития финансовых отношений в отрасли. Экономическая безопасность учреждений включает в себя правильное распределение ресурсов для обеспечения эффективной работы в сфере здравоохранения. Система экономической безопасности должна иметь концепцию, методы, механизмы и элементы, гарантирующие защиту учреждения, а также сочетать как внешние, так и внутренние проявления, которые выражаются посредством государственной и частной систем, их взаимосвязи [4].

Задачи, которые стоят перед системой экономической безопасности в сфере здравоохранения: повысить качество жизни населения; обеспечить безопасность учреждения от каких-либо угроз; стабильный экономический рост, развитие, рост показателей и стабильность в кризисных ситуациях; обеспечение государственной и общественной безопасности как основного элемента, который отвечает за здоровье нации; оптимизации системы здравоохранения.

Для обеспечения экономической безопасности жизнедеятельности населения определены важные характеристики, которые могут оценить качество услуги лечебно-профилактического учреждения: адекватность, актуальность – верная постановка диагноза и правильно подобранное лечение; доступность – возможность воспользоваться качественной услугой вне зависимости от социального положения, а также не имея проблемы территориального расположения; последовательность и непрерывность – медицинская помощь оказывается в верном порядке: предупреждение появления заболевания, постановка диагноза, назначение медикаментов, восстановление организма; результативность – излечения пациента; безопасность – отсутствие жалоб на самочувствие

вовремя и после лечения; своевременность – оказание медицинской помощи незамедлительно.

На качестве предоставляемых услуг оказывает сильное влияние то, насколько хорошо финансово обеспечено учреждение, в которое входят следующие аспекты:

- заработная плата сотрудников;
- мотивирование производительности труда (оплата за переработанные часы, премия, повышение заработной платы за качественную работу);
- предоставление социальных гарантий (оплачиваемого отпуска, больничных листов, обучение, социальные выплаты);
- обеспечение необходимым оборудованием;
- наличие возможности работать с современными технологиями [5].

Предусмотрено несколько источников бюджетирования для обеспечения экономической безопасности лечебно-профилактических учреждений: субсидии на финансовое обеспечение; средства обязательного медицинского страхования; средства федерального социального страхования; государственные программы на развитие объектов здравоохранения.

На данном этапе развития есть три государственные программы на основе которых осуществляется подход к управлению здравоохранения. В программу включен механизм обеспечения социальной доступности населению медицинской помощи: государственные гарантии – дает право на бесплатную медицинскую помощь; управление качеством в здравоохранении; реструктуризации сети здравоохранения.

В свой черед, медицинские учреждения делают для себя дополнительные источники дохода, благодаря оказанию платной медицинской помощи. Увеличение спектра оказываемых услуг имеет прямую зависимость от числа специалистов в различных медицинских направлениях и должного материально-технического обеспечения.

Для безопасности экономики здравоохранения необходима ликвидация угроз рентабельности производства товаров в отрас-

ли. Обеспечения таковой безопасности осуществляется мерами, направленными на снижение себестоимости продукции или для увеличения цены на готовый продукт (услугу), которые получают-ся от экономической деятельности товаропроизводителя. В случае, когда уровень цен – это обстоятельство, которое показывает несхо-жесть интересов товаропроизводителя и государства как покупате-ля, то себестоимость продукта будет являться точкой совпадения этих интересов. Соответственно, то, как финансово государство влияет на уменьшение себестоимости продукта производителя товара в отрасли, выгодно всем, а факторы, которые создают это-му препятствие и могут сформировать угрозу экономической без-опасности объектов здравоохранения.

Для того чтобы вывести на хороший уровень экономическую безопасность здравоохранения необходим механизм, который ком-пенсирует финансовые и трудовые затраты, сводя к минимуму се-бестоимость производства медицинских услуг, которые оплачены государственными средствами. Как минимум это схемы возмеще-ния производителю оплаты за арендуемые помещения и налоговые взносы, что составляет большую часть производственных издержек. Снижение оплаты за аренду возможно со стороны государства, в случае, когда производители товаров располагаются на объектах здравоохранения, которые были изъяты в учреждениях здравоох-ранения перед реорганизацией. Также свести к минимум можно и налоговые взносы товаропроизводителей, ссылаясь на то, что товаропроизводители в системе здравоохранения принимают уча-стие в достижении социального эффекта напрямую через налоги.

Подводя итог, можно сказать, что статья раскрывает цель эко-номической безопасности учреждения в сфере здравоохранения, выявляет экономические угрозы, описывает какими методами мож-но повлиять на качество оказываемых услуг. Совершенствование системы здравоохранения позволит улучшить качество жизни, сте-пень удовлетворенности населения, также необходимо отметить, что данное учреждение занимает одно из главных мест в систе-ме социально-экономических показателей региона. По качеству

оказания медицинской помощи населению, можно определить социально-экономический уровень региона. Организация работы на высоком уровне в учреждении способствует минимизации затрат на услуги для посетителей, что повышает доступность и увеличивает количество обращений, также уменьшая себестоимость предоставления услуги без негативного влияния на качество, благоприятно сказывается на рентабельности лечебно-профилактических учреждений в системе здравоохранения.

Литература

1. *Вялков А. И.* Современные проблемы состояния здоровья населения Российской Федерации / А. И. Вялков // Пробл. управления здравоохранением, 2017. № 1. С. 17–34.
2. *Стародубов В. И., Тихомиров А. В.* Экономическая безопасность здравоохранения // Главный врач: хозяйство и право. – 2018. – № 6. С. 122–129.
3. *Вялков А. И.* Оценка эффективности деятельности медицинских организаций. – М.: ГЭОТАР-МЕД, 2018. С. 55–60.
4. *Сигова М. В., Хлутков А. Д.* Основы экономической безопасности бизнеса. – СПб.: Изд-во АНО ВПО «МБИ», 2018. С. 201–212.
5. *Ухлин Д. А.* «Современные аспекты функционирования сферы здравоохранения в условиях инновационного развития экономики страны» / Современные аспекты экономики, 2017. № 1. С. 65–73.

УДК 338.23

Ким Екатерина Александровна,
студентка

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: kimioushen@mail.ru

Kim Ekaterina Aleksandrovna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: kimioushen@mail.ru

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (ОРГАНИЗАЦИИ)

ANALYSIS AND EVALUATION OF THE FINANCIAL COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE (ORGANIZATION)

В данной статье рассмотрены понятия экономической безопасности предприятия с точки зрения различных методик. Проанализированы и выявлены причины необходимости осуществления анализа и оценки финансовой составляющей экономической безопасности организации. Также в статье рассматриваются различные системы показателей, состояние которой является одной из целей финансового анализа экономической безопасности, перечислен необходимый перечень документов, который используется при финансовом анализе экономической безопасности. К данной системе показателей также описаны выводы, которые можно сделать, опираясь на сравнение результатов отчетов организации с утвержденными значениями данных показателей.

Ключевые слова: экономическая безопасность, риск, баланс активов и пассивов, дебиторская задолженность, рентабельность, ликвидность.

This article discusses the concepts of economic security of an enterprise from viewpoint of various methods. And there are analysis and reasons of the need to analyze and identify the financial component of the economic security of the organization in this article. The article also discusses various indicator systems, the state of which is one of the destinations of the financial analy-

sis of economic security, recite the necessary list of documents used in analysis of financial security of organization. To this system there are conclusions which build on comparison of organization's reports with the approved values of these indicators.

Keywords: economic security, threat, balance sheet account, bills receivable, profitability, liquidity.

В современном мире существует множество причин, почему обеспечение экономической безопасности является неотъемлемой частью стабильного функционирования предприятия. К таким причинам можно отнести несовершенство правовой базы, наличие весомого количества предприятий с различными формами собственности, постоянное появление все более изощренных способов конкурентной борьбы недочеты государственных структур и многое другое. По этой причине хозяйственные субъекты вынуждены решать вопросы в области экономической безопасности.

Под экономической безопасностью предприятия понимается состояние защищенности от отрицательного воздействия угроз как внешних, так и внутренних, а также ослабляющих факторов и создаются все необходимые условия для стабильного осуществления установленных целей и коммерческих интересов. Основной предпосылкой отслеживания экономической безопасности предприятия является то, что каждый субъект хозяйствования заинтересован в стабильном функционировании, достижении своих целей и извлечении выгоды из своей деятельности.

Способность эффективно управлять рисками, правильно их анализировать, классифицировать и устранять, а также результативное управление деятельностью руководством или менеджерами: все это отражается в уровне экономической безопасности организации [1].

Существует большое количество мнений по интерпретации понятия «экономическая безопасность». Методика определения экономической безопасности предприятия представлены на рисунке 1.

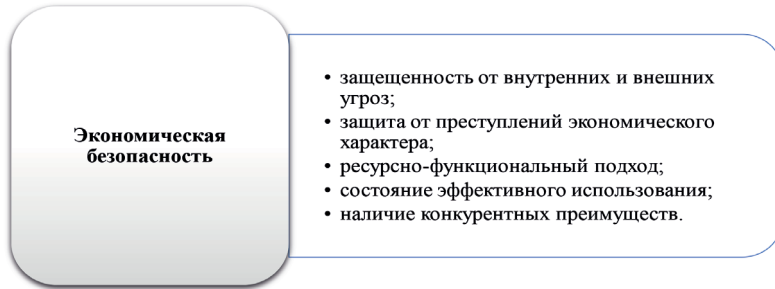


Рис. 1. Методики определения экономической безопасности организации

● организация является участником экономических отношений. В первую очередь руководство данной организации мотивированно на стабильное эффективное функционирование предприятия в течение максимально возможного срока, а также осуществление мероприятий по достижению поставленных целей. В основном данные цели носят экономический характер, поэтому существует необходимость анализа и оценки экономической безопасности;

● довольно часто под целями обеспечения экономической безопасности понимают вопросы защиты от внешних посягательств на ресурсы и имущество предприятия, а также разного рода экономические преступления;

● ресурсно-функциональный подход интерпретирует состояние защищенности предприятия как обеспечение результативного применения ресурсов предприятия. Данная методика пытается отойти от интерпретации угроз и основывается на таких понятиях экономики, как цели, их достижение и функционирование организации;

● под состоянием эффективного пользования понимается защита и осуществление интересов экономического характера. В рамках данной методики понятие «экономическая безопасность предприятия» понимается, как деятельность, направленная на протекцию существенно важных интересов предприятия от различных угроз.

Например, защита кадровой составляющей, интеллектуального потенциала, капитала, информации, прибыли или технологий;

• сторонники данной методики (наличие конкурентных преимуществ) определяют экономическую составляющую безопасности предприятия как состояние, при котором есть сопоставление материального, технического, кадрового, технологического и финансового потенциалов и задачами, целями стратегии данной организации [2].

На экономическую безопасность предприятия воздействует большое множество причин, среди которых присутствуют негативные действия конкурентов, недобросовестность партнеров, заказчиков или клиентов, природные катастрофы, кризисные явления экономики, некомпетентность сотрудников и руководителей, непредсказуемость рыночной конъюнктуры, политические действия и много другое. Следовательно, все возможные параметры можно классифицировать на группы, представленные на рисунке 2.



Рис. 2. Параметры, влияющие на экономическую безопасность организации

Существует определенная система показателей, состояние которой является одной из существующих целей анализа экономической безопасности предприятия. К таким показателя относятся [3]:

- 1) индикаторы финансовой составляющей:
 - а) общий объем прогнозируемых продаж;

б) в целях развития потенциала компании необходимо знать какой объем инвестиций будет необходим и какой есть на данный момент;

в) также необходимо знать объем инвестиций в инновации;

г) определить, насколько рентабельно производство (уровень рентабельности);

д) капиталоемкость (фондоотдача) производства;

е) уровень дебиторской и кредиторской задолженности;

ж) доля собственных оборотных средств, материалов и энергоносителей производства;

2) производственные индикаторы:

а) фактический уровень загрузки производства;

б) стабильность производственных процессов;

в) темпы обновления основных фондов производства;

г) динамика производства (как производство растет, находится на спаде или в состоянии стабильности, в каких темпах оно изменяется);

д) для предприятий большого масштаба также необходимо знать удельный вес в ВВП;

е) какова конкурентоспособность продукта;

ж) технические ресурсы и их структура (оборудование, машины);

3) также необходимо учитывать индикаторы социальной составляющей:

а) существует ли и какая задолженность по зарплате;

б) возрастная и квалификационная структура кадров;

в) потери рабочего времени;

г) какой уровень зарплат в соотношении со средними показателями в стране данной промышленности.

Если внеоборотные и оборотные активы, такие как здания и сооружения, транспорт и техническое оборудование, запасы сырья и материалов находятся в безопасном состоянии, то:

- это обеспечивает снижение непроизводственных потерь или хищений и максимально рациональное их использование;

- предотвращает незаконный вызов активов;
- обеспечивает всестороннюю проработку вопросов безопасности при совершении крупных сделок.

Высокий уровень экономической безопасности присущ тем предприятиям, которые не только обладают необходимой информацией о состоянии рынка, ценообразовании, но и умеют рационально использовать ресурсы, эффективно организовывать процессы производства и достигают целей используя при этом минимальное количество ресурсов. При осуществлении управления организацией необходимо учитывать все показатели и ограничения внешней среды. Именно поэтому к вопросам экономической безопасности также относят вопросы эффективного управления и осуществления стабильной работы организации, образование и расходование материальных ресурсов, а также вопросы расчетов с банками, деловыми партнерами, планирование и другие операции с бюджетом.

Существует определенный перечень документов для расчета необходимых показателей экономической безопасности предприятия. У каждого из них свое назначение и в совокупности они более полно отображают уровень экономической безопасности [3]. К таким документам относят:

1) прогноз объемов продаж необходим для того, чтобы иметь представление о том, какую долю рынка организация займет произведенным товаром;

2) баланс суммарных расходов и поступлений, связанный с определенным видом продукции, определение необходимости привлечения заемного капитала, а также определение синхронности поступлений и расходования денежных средств;

3) баланс пассивов и активов, который покажет сколько необходимо вложить в разного типа активы и за счет каких пассивов финансировать приобретение данных активов;

Для того, чтобы наиболее эффективно управлять деятельностью организации и иметь информацию о том, в каком состоянии она находится в определенный промежуток времени, используется первичный анализ отчета о прибылях и убытках, а также анализ

данных бухгалтерского баланса [4]. Охарактеризовать состояние экономической безопасности компании на определенный момент можно с помощью определенных показателей, которые можно объединить в 4 группы (рис. 3).



Рис. 3. Распределение показателей, характеризующие состояние экономической безопасности предприятия, по группам

В целях регулярной оценки финансовой составляющей экономической безопасности организации, чаще всего используется ежедневный, ежемесячный, ежеквартальный анализ по тем же показателям, что и ежегодный анализ. При необходимой плотности

и регулярности проведения данных анализов можно в кратчайшие сроки выявить слабые и сильные стороны положения организации и разработать необходимые корректирующие мероприятия.

По итогам годовых отчетов можно выявить параметры работы организации, которые могут привести к банкротству или наоборот ведут к активному развитию компании. Также можно выяснить реальную возможность потери или восстановления платежеспособности за определенный период времени. Также можно выявить причины финансовой нестабильности, неплатежеспособности, а также реальное состояние активов организации и их структуры [5].

Исходя из результатов вышеперечисленных показателей, можно сделать соответствующие выводы. Например, если показатели находятся выше приведенных значений, то деятельность организации является эффективной. Если же результаты несколько ниже указанных значений, значит руководству необходимо установить постоянный контроль. Если же показатели ниже рекомендованного уровня, то необходимо проанализировать продуктивность всех частей активов организации, а также провести анализ маркетинговых мероприятий.

Литература

1. *Кутукова Е. С.* Экономическая безопасность в призме современных экономических процессов / Е.С. Кутукова. – М.: Русайнс, 2017. 352 с.
2. *Меркушева М. В., Товстоноженко Н. А.* Теоретические основы экономической безопасности предприятия. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiya> (дата обращения 25.02.2020).
3. *Федотенкова О. А.* Оценка финансового состояния организации для обеспечения их экономической организации. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-finansovogo-sostoyaniya-organizatsiy-dlya-obespecheniya-ih-ekonomicheskoy-bezopasnosti> (дата обращения 25.02.2020).
4. *Казакова Н. А., Иванова А. Н.* Финансовая безопасность компании: аналитический аспект. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-bezopasnost-kompanii-analiticheskiy-aspekt> (дата обращения 25.02.2020).

5. Крохичева Г. Е., Архипов Э. Л., Зенцова К. С., Новикова Е. И. Финансовая безопасность в системе экономической безопасности. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-bezopasnost-v-sisteme-ekonomicheskoy-bezopasnosti> (дата обращения 25.02.2020).

УДК: 332.365

Комышан Иван Андреевич, студент
(Санкт-Петербургская академия
Следственного комитета)
E-mail: ikomyshan@yandex.ru

Komyshan Ivan Andreevich, student
(Saint Petersburg academy
of the Investigative Committee)
E-mail: ikomyshan@yandex.ru

НЕЗАКОННАЯ ВЫРУБКА ЛЕСА КАК ПРОЯВЛЕНИЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ, КОРРУПЦИИ И УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ILLEGAL FOREST FELLING AS A MANIFESTATION OF THE SHADOW ECONOMY, CORRUPTION AND THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Статья посвящена социально-опасному явлению коррупции как неотъемлемой части российской экономики. Обосновывается, что коррупция оказывает влияние на рост теневой экономики и на уровень экономической безопасности страны. В статье анализируются коррупционные отношения в такой отрасли как лесное хозяйство. Поднимаются вопросы масштабов незаконных вырубок леса, незаконного вывоза за границу древесного сырья и другие преступления в сфере лесного хозяйства. В работе анализируются угрозы, возникающие по причине правонарушений в сфере лесного хозяйства, и предлагаются мероприятия по повышению эффективности антикоррупционной политики в данной сфере.

Ключевые слова: коррупция, экономическая безопасность, теневая экономика, лесное хозяйство, незаконная вырубка леса.

The article deals with the socially dangerous phenomenon of corruption as an integral part of the Russian economy. It is justified that corruption provides

impact on the growth of the shadow economy and on the level of economic security of the country. In the article analyzes corrupt relations in an industry such as forestry. Questions are raised about the scale of illegal logging, illegal export for the boundary of wood raw materials and other forestry offences. In work the threats posed by forest offences are analysed and measures are proposed to improve the effectiveness of anti-corruption policies in this area.

Keywords: corruption, economic security, shadow economy, illegal logging

Коррупция в России, да и во всём мире является одной из глобальных проблем современности, которая препятствует политическому, социально-экономическому развитию государства, снижает эффективность государственного управления. Она имеет большое воздействие на экономику страны, представляя собой большую угрозу экономической безопасности.

Коррупция (от лат. *corruption*-подкуп) определяется как преступное деяние, суть которого заключается в использовании должностными лицами своего служебного положения в корыстных и иных личных целях.

П. А. Чебоксаров определяет коррупцию как «совокупность негативных явлений, происходящих в обществе и государстве. Она выражается, прежде всего, в пренебрежении отдельными должностными лицами моральными нормами и в совершении ими деяний из корыстной или личной заинтересованности, направленных против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления» [1].

Под теневой экономикой подразумевается вид экономической деятельности, который скрыт от государства и общества, то есть спрятан от государственного контроля и учёта. Как правило, это различные преступные схемы, которые угрожают экономической безопасности страны, ведь от данного вида экономической деятельности не поступают налоги в бюджет. Рост доходов от преступной деятельности, и как правило деньги, заработанные в сфере теневой экономики, позволяют криминальным группировкам развивать свою преступную деятельность. Коррупция неразрывно связана с теневой экономикой. Ведь теневая экономика созда-

ёт благоприятную основу для расцвета коррупции и наоборот. Оба этих явления своим наличием в государстве существенно подрывают экономическую безопасность страны.

Термин «экономическая безопасность» обозначает состояние защищенности национальной экономики от внутренних и внешних угроз, при котором обеспечивается суверенитет страны, единство её экономического пространства, условия для реализации стратегических и национальных приоритетов [2].

Связь между коррупцией и экономической безопасностью очевидна. Она мешает механизмам рыночной экономики, способствует неэффективному распределению денег из государственного бюджета, ценовому росту на товары и услуги, а также является катализатором для возникновения организованных преступных сообществ. В социальной сфере ставит под угрозу правовые отношения, как основной механизм регулирования общественных процессов, способствует росту социального и материального неравенства. Коррупция затрагивает различные области социальной жизни, воздействует на различные слои населения. Ею заражены не только экономическая и политическая элита, но и обычные люди, способствующие развитию бытовой коррупции. Существует мнение, что без коррупции российская экономика не сможет развиваться, так как она органично вписана в процесс принятия решений по многим вопросам. Но полноценным, безопасным и процветающим государством Россия сможет стать только если искоренит это социально-опасное явление.

Теневая экономика и коррупция приводят к таким отрицательным последствиям, как:

- снижение эффективности государственного управления, что приводит к невозможности в полном объеме выполнять поставленные руководством страны стратегические задачи;
- неэффективность распределения и расходования государственных средств;
- снижение инвестиций, ухудшение инвестиционной среды;
- трудности в развитии мелкого и среднего бизнеса, что способствует уходу предпринимателей в теневой бизнес;

- неспособность властей разрешать и предупреждать различные социальные проблемы населения;
- увеличение социального и материального неравенства и бедность значительной части населения;
- подрыв доверия у власти среди граждан;
- снижение политической конкуренции, возможность политического застоя;
- невозможность осуществления демократических принципов;
- нарушение принципа верховенства права, снижение эффективности деятельности правоохранительных органов;
- рост организованной преступности.

Все эти положения лишь подтверждают утверждение, что коррупция является одним из главных препятствий для развития экономики. Поэтому эффективная борьба с коррупцией (особенно на уровне высших эшелонов власти) способна не только обеспечить наиболее целесообразное расходование бюджета и, соответственно, его финансовую устойчивость, но также выстроить доверительные отношения с гражданским обществом; стабилизировать внутреннюю политическую ситуацию; стимулировать граждан осуществлять свою трудовую деятельность по закону, выйти из теневого сектора. А это необходимое условие для обеспечения экономической безопасности.

Коррупция пронизывает различные отрасли, однако в рамках данной работы рассмотрим более подробно сферу лесного хозяйства, в которой существует в огромных масштабах такое явление, как незаконная вырубка леса.

Согласно опубликованным Счётной палатой РФ в конце 2019 г. данным по итогам проверок эффективности пользования лесных ресурсов, ущерб от незаконной вырубки леса в России составляет 11–12 млрд рублей в год, причём половина всех незаконных рубок в стране приходится только на Иркутскую область (0,6 млн кубометров или 4,4 млрд рублей). На протяжении последних 10 лет сохраняется количество случаев незаконных рубок в пределах 16–17 тыс. единиц в объёме 1,3 млн кубических метров в год.

При этом при подсчёте ежегодного финансового ущерба эксперты сталкиваются с определёнными трудностями, так как к сумме, на которую незаконно вырубил лес, необходимо добавить невыплаченные налоги и незаконно полученную от этого прибыль. Поэтому если взять во внимание все эти критерии при подсчёте, то сумма окажется намного большей.

Кроме того, аудиторы выявили тот факт, что в стране отсутствует подлинная информация об объёме заготовок, экспорта и оборота древесного сырья в стране, что во многом усложняет подсчёты и контроль со стороны государственных органов, давая при этом правонарушителям преимущество. Данные сведения разнятся в субъектах Российской Федерации, Рослесхозе и Росстате. Давность 85% материалов по лесоустройству превышает 10 лет. Отсутствие актуальной информации о лесных ресурсах мешает эффективному планированию использования лесов.

Это значит, что о состоянии лесного фонда на площади 974 млн га нет достоверной информации [3]. Этот факт говорит о низком уровне контроля со стороны правоохранительных и других компетентных органов, отсутствии эффективной системы пунктов приёма и учёта древесного сырья, Причинами являются недостаточная численность и обеспеченность сотрудников лесной охраны. отсутствие согласованности между всеми вышеперечисленными инстанциями.

Учёные из Института мировых ресурсов, Института Мэриленда и представители компании *Google* проанализировали тысячи фотографий поверхности Земли со спутников и выяснили, сколько леса уничтожается в различных странах ежегодно. В рамках проекта Greenpeace «Глобальная лесная вахта», по которому создана и опубликована интерактивная карта, дающая возможность видеть на нашей планете зоны, в которых с 2000 по 2018 год исчезали леса. В результате Россия оказалась на первом месте по незаконной вырубке леса. В период с 2017 года по 2019 года в нашей стране ежегодно исчезало в среднем по 4,5 млн гектаров леса. Только за 2018 год в России было уничтожено 5,3 млн гектаров леса [4].

Результаты исследований, проводимых отечественными учеными не менее утешительные. По данным Всемирного фонда дикой природы каждое четвертое древесное изделие на территории Российской Федерации не имеет подтверждение официального происхождения, а около двух третей объёма ценных пород деревьев на Дальнем Востоке заготавливаются незаконным способом [5]. До 20% древесины, заготавливаемой в Российской Федерации, имеет незаконное происхождение.

Отдельной серьёзной проблемой для российской лесной промышленности является реализация незаконно добытой древесины.

Самое интересное то, что большинство крупных предприятий лесопромышленного комплекса имеют головные офисы за рубежом, или учредителями данных предприятий являются иностранные организации.

Например, одними из главных холдингов лесопромышленного комплекса в Архангельской области являются ОАО «Группа «Илим» и ООО «ПКП «Титан». Их главные офисы находятся за рубежом.

По данным Rusprofile.ru, учредителем ОАО «Группа «Илим» является компания Ilim SA (Швейцария). Эта компания является материнской фирмой, её местонахождение – Швейцария, Женева. А учредителем ООО «ПКП «Титан» является Компания «Шелбивилл Энтерпрайзис Лимитед». Она является материнской компанией, её местонахождение – Кипр, Лимассол [6].

В Забайкальском крае такие крупные организации, как ООО «Забайкальская Ботай ЛПК», ООО ЦПК «Полярная», ООО ГК «Слюдянка – Забайкалье», ООО «Транс-Сибирская лесная компания – Чита», на общую долю которых приходится около 60% всех заготовок на данной территории связаны с участием иностранных фирм из Китайской Народной Республики.

Но каким способом вывозится ворованный лес из России? Один из способов возможно кроется в деятельности Минпромторга. Министерство лишь выдаёт лицензии на экспорт лесоматериалов в рамках квот, однако при этом не проверяет законность сде-

лок с древесиной, поскольку не имеет для этого соответствующих прав, ведь такая обязанность за Минпромторгом не закреплена.

Таким образом, в объёмы тарифных квот экспорта можно включить древесину, которая была получена незаконным путём. Естественно, стоимость такого сырья без государственного учёта и налогообложения на порядок ниже официально добытой, что и привлекает иностранных агентов.

Существует единая государственная автоматизированная система учёта древесного сырья и сделок – ЛесЕГАИС. Однако эффективность данной организации довольно низкая. В ходе ее эксплуатации был выявлен ряд существенных недоработок. В настоящее время отсутствуют возможности взаимодействия информационных систем ФНС России, ФТС России, Минпромторга России, МВД России, Росприроднадзора, Россельхознадзора, других заинтересованных органов исполнительной власти и ЛесЕГАИС с использованием единой системы межведомственного электронного взаимодействия, а также механизмы отслеживания объёмов древесины на момент заготовки и объёмов древесины, указанных во внешне-торговом контракте, позволяющие в автоматизированном режиме проверять контролирующим органам цепочку поставок. Таким образом существование данной системы, на создание которой были затрачены деньги из государственного бюджета, не мешает контрабандистам продолжать наживаться на хищении древесины.

Существуют ценные породы, которые представляют из себя отдельную категорию древесины, которую вывозят на экспорт. Это, например, дуб монгольский, ясень маньчжурский, сосна корейская. Для экспорта данных пород необходимо наличие разрешения СИТЕС. Такое разрешение вправе давать лишь Росприроднадзор. Таким образом, данное ведомство обязано обеспечить исполнения Россией всех условий по Конвенции СИТЕС о международной торговле редкими видами флоры и фауны, которым угрожает исчезновение. Однако при выдаче данного разрешения не проводятся проверки происхождения породы древесины, которая относится к категории редких. На них не требуется предоставлять

оригиналы документов, что способствует фальсификации данных о легальности происхождения древесины.

По данным Пограничного управления ФСБ России по Приморскому краю, в 2016–2019 годах установлены факты незаконного получения в Дальневосточном федеральном округе различными юридическими лицами 34 тыс. разрешений СИТЕС на экспорт древесины (в том числе находящиеся под угрозой исчезновения – дуб монгольский и ясень маньчжурский) в КНР.

По оценке Пограничного управления ФСБ России по Приморскому краю, объем незаконного экспорта в КНР в 2016–2019 годах составил около 2 млн кубических метров ценных пород древесины, что привело к экономическому ущербу государства до 86 млрд рублей и выведению из-под налогооблагаемой базы указанного объёма древесины. Впоследствии реализовывался через имеющиеся в КНР товарно-сырьевые биржи в страны Азиатско-Тихоокеанского региона по существенно более высокой стоимости (до 10 раз) [7].

Однако следует понимать, что без поддержки со стороны отдельных представителей органов власти крупные операции по незаконной вырубке леса невозможны. Крупный бизнес как правило, стремится заручиться поддержкой со стороны властей. Однако, даже если представители органов власти не принимают участия в коррупционных схемах, то своим бездействием лишь ухудшают ситуацию, не исполняя своих прямых обязанностей.

Если говорить о последствиях преступлений в данной сфере, то как правило, крупные арендаторы, проворачивающие схемы вырубки и сбыта леса, совершенно не заботятся о дальнейшей лесной экологии, поэтому ущерб от нелегальной вырубки леса несёт не только экономические убытки, но и экологические, последствия которых могут быть катастрофичны. Ведь в результате правонарушений в области лесного хозяйства, в частности незаконной вырубки леса, страдают растительный и животный мир – беднеют флора и фауна, происходит эрозия почв, иные нежелательные последствия.

По данным Greenpeace, если всякую вырубку прекратить немедленно, России хватит хозяйственных лесов при таком темпе вырубки леса на 15–20 лет, а чтобы полностью восстановить лесной массив в России, понадобится около 100 лет.

Наибольший ущерб приносят вырубки в особо защитных участках лесов, например, вдоль водных объектов. В Кировской области из-за вырубок за последнее десятилетие произошёл подъём грунтовых вод в реке Вятке, отмечается обмеление малых рек и заболачивание почв. Схожие ситуации в Вернекамском, Лузском, и Лунинском районах области.

Не менее актуальна проблема несвоевременного вывоза древесины, а также мусора, который остаётся после вырубки. В ситуации с незаконными вырубками проблема захламления леса особенно остра, ведь когда происходят вырубки, то зачастую выбирается пиловая древесина, а все остальное не утилизируется и не вывозится, а просто остаётся в лесу, тем самым происходит захлопывание леса. Впоследствии эти остатки от пиловочных работ остаются и высыхают, становясь потенциальным очагом возгорания.

Таким образом, все правонарушения в данной области влекут за собой следующие последствия: деформирование рынка, снижение объёмов инвестиций в лесной сектор экономики, банкротство добросовестных лесных предприятий, рост теневого сектора экономики, получение лишь части дохода от продажи древесины в казну, дальнейшая деградация данной отрасли. Экологические последствия нелегального использования лесов выражаются в деградации лесных и водных экосистем, утрате биоразнообразия, увеличении числа и интенсивности лесных пожаров, изменении климата.

На основе всей приведённой информации можно сформулировать методы антикоррупционного противодействия в сфере лесного хозяйства и меры, которые помогут сохранить зелёный фонд России:

Обеспечить реальный контроль над работой крупных инвестиционных компаний: отслеживать и фиксировать в открытых

источниках весь процесс заготовки леса – от работы на делянках до сделок по продаже леса. Вся информация должна быть максимально упорядочена, доступна и прозрачна. Следует ужесточить штрафные санкции за невыполнение условий договора, в частности невыполнение условий договора должно влечь за собой лишение полученных льгот. Целесообразно повысить тарифы на вырубку леса для крупных компаний, так как сейчас доступ их к лесу практически неограничен.

Предоставлять налоговые льготы представителям малого и среднего бизнеса, что будет способствовать выходу «из тени» ряда компаний.

Перейти от вывоза сырья за рубеж к обработке древесины внутри страны. Это возможно сделать лишь при помощи средств, привлечённых из государственного бюджета.

Поощрять отечественные инвестиции в лесное хозяйство.

Сократить наличный оборот денежных средств в лесном хозяйстве. Ведь при наличии наличных платежей становятся возможны различные схемы лесозаготовителей, позволяющие уклониться от уплаты налогов, которые используются ими уже давно. Поэтому необходимо ввести и расширить базу безналичных платежей, чтобы отслеживание денежных средств упростилось для контролирующих данную отрасль органов. А с другой стороны, это упростит бюрократическую волокиту со стороны лесозаготовителей.

Внести в Налоговый кодекс изменение, которое запретит применять упрощённую систему налогообложения лесозаготовительным предприятиям, в которых доля участия других организаций составляет более 25 процентов. Ведь средние и крупные лесозаготовители создают мелкие дочерние фирмы, и используют упрощённую систему налогообложения.

Законодательно ужесточить наказания за нарушения в сфере лесного хозяйства.

Создать единую спутниковую сеть, отслеживать маркированные лесные зоны и, таким образом, оперативно выявлять и пресекать крупные незаконные вырубки.

Одним из способов борьбы с незаконной рубкой является использование *RFID* технологии. *RFID* (англ. *Radio Frequency Identification*, радиочастотная идентификация) – способ автоматической идентификации объектов, в котором посредством радиосигналов считываются или записываются данные, хранящиеся в так называемых транспондерах, или *RFID*-метках [8]. Смысл использования *RFID* меток заключается в следующем: арендатор в подверженных вырубке местах расставляет считыватели меток и вокруг них ставит метки в деревьях.

В итоге важно понимать, что данная проблема в сфере лесного хозяйства касается не только экономической безопасности, но и национальной безопасности в целом. Если сейчас не направить соответствующие ресурсы и силы на решение данного вопроса, то в скором времени наступит момент, когда станет слишком поздно. Ведь если темпы настоящей незаконной вырубке леса будут продолжаться, то мы останемся без своего «зелёного фонда», который является самым большим в мире, а это соответственно затронет всю мировую экологию, с вытекающими последствиями.

Литература

1. Чебоксаров П. А. Проблема коррупции на уровне местного самоуправления // Актуальные проблемы антикоррупционной политики на региональном уровне: Материалы региональной научно-практической конференции. СПб., 2001.
2. Указ Президента Российской Федерации от 17 мая 2017 г. № 208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».
3. В Счетной палате рассказали об ущербе от незаконных рубок леса URL: <https://ria.ru/20191203/1561883175.html> (дата обращения: 06.03.2020).
4. Greenpeace. Белые лесорубы в России. URL: <https://greenpeace.ru/blogs/2019/10/16/belye-lesoruby-rossii/>(дата обращения: 06.03.2020).
5. Малонарушенные лесные территории России: утраты в результате заготовки древесины // К.Н. Кобяков, WWF России; С.В. Титова, Институт географии РАН. / М.: Всемирный фонд дикой природы (WWF), 2018. С. 15–25.
6. Rusprofile. URL: <https://www.rusprofile.ru/foreign/8082> (дата обращения: 06.03.2020).

7. Пресс-служба УФСБ по Приморскому краю URL: <http://ps.fsb.ru/smi.htm> (дата обращения: 06.03.2020).

8. *Петряев В. Е., Герц Э. Ф., Перепечина Т. А.* Мониторинг леса для борьбы с незаконной вырубкой с помощью RFID технологий. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/monitoring-lesa-dlya-borby-s-nezakonnoy-vyrubkoj-s-pomoschyu-rfid-tehnologiy> (дата обращения: 06.03.2020).

УДК 336.012.23

Красавцева Вера Дмитриевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: 9357605@mail.ru

Krasavtseva Vera Dmitrievna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: 9357605@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЛИЧНОСТИ

ECONOMIC SECURITY OF THE PERSON

В данной статье рассмотрены аспекты экономической безопасности. Автором проведена оценка состояния экономической безопасности индивидуума в современном мире. Основной оценкой экономической безопасности личности принято считать способность поддержания человеческой жизни на определенном уровне. Например, духовное развитие, поддержание здоровья, устойчивая психика и так далее, несмотря на угрозы различного вида и быстрый ритм жизни.

Ключевые слова: экономическая безопасность (в общем смысле), экономическая безопасность личности, угроза, риск.

This article has examined many aspects of economic security. Also, this article assesses the state of the economic security of an individual in the modern world. The main assessment of the economic security of the individual is considered to be the ability to maintain human life at a certain level. For example, spiritual development, maintaining health, a stable psyche, and so on, despite threats of various kinds and a quick rhythm of life.

Keywords: economic security (in a general sense), economic security of an individual, threat, risk.

Актуальность «экономической безопасности личности», возрастает с каждым днём. Преступность является на сегодняшний день главной формой проявления угроз экономической безопасности личности. Всего зарегистрировано в 2019 году более 2000 тыс. преступлений в Российской Федерации. Более 93% всех зафиксированных преступлений устанавливаются органами внутренних дел, причем 4,6% из них – на этапе приготовления и покушения, что является большим показателем. Четыре преступления из пяти регистрируются в городах и посёлках городского типа, а пятая часть – в сельской местности, где в рассматриваемый период зарегистрировано на 3,5% меньше, чем за январь – декабрь 2018 года. Около 50 % всех зарегистрированных преступлений – это воровство чужого имущества и различных ценностей (совершённые путем: кражи, мошенничества, грабежа, разбоя). Достаточно распространёнными способами совершения преступления считают тайное хищение чужого имущества, открытое хищение чужого имущества, разбойное нападение и др. В настоящее время несовершенство нормативно-правовой базы, неэффективная деятельность правоохранительных органов, низкая раскрываемость существующих дел – формируют неблагоприятные условия для развития преступности и увеличения угроз экономической безопасности.

Отметим, что по данным статистических исследований в январе–декабре 2019 года зарегистрировано более 294 тыс. преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или, что почти на 70% больше, чем за тот же самый период предыдущего года. Данная статистика отражает трансформацию преступлений в сфере экономики, использование сферы информационно-телекоммуникационных технологий в криминальных целях, что связано с наличием довольно большого количества персональных данных в сети «Интернет». Половина таких преступлений совершается именно с использованием данной сети «Интернет», а более трети преступлений – с помощью средств мобильной связи. Эффективность раскрытия таких преступлений с каждым годом

становится все ниже, свыше 98% таких преступлений выявляются органами внутренних дел.

По сравнению с январем–декабрем 2018 года на 4,1% уменьшилось число экономических преступлений, выявленных правоохранительными органами. Данная статистика показывает, что экономическая безопасность личности улучшилась. Более 84% данной категории выявляется подразделениями органов внутренних дел.

Почти каждое второе раскрытое преступление совершено лицами, которые ранее совершали подобные деяния, а почти каждое третье – совершено в состоянии алкогольного опьянения (рис. 1, 2).

Исходя из статистических данных, представленных выше, можно сделать вывод о том, что сфера экономической деятельности больше всех подвержена преступности. Соответственно, обеспечение экономической безопасности необходимо усилить.

Экономическая безопасность – это область научного знания, которая изучает состояние экономики, безопасность личности с точки зрения экономики, и других аспектов. Нужно понимать, что конкретного определения не существует, поскольку это очень широкая область научного знания, касающаяся многих вопросов, связанных как с экономикой, так и с законами.

Изучение такой области как экономическая безопасность, строится на различных показателях. Например:

- продуктивность удовлетворения экономических потребностей;
- государственный контроль за динамикой и эксплуатацией национальной прибыли и ресурсов;
- обеспечение защиты экономических интересов человека, а также страны на национальном и международном уровнях.

Выше представлена основная часть показателей. Они могут видоизменяться в зависимости от области изучения проблемы.

Тема экономической безопасности очень актуальна и важна на сегодняшний день в связи с динамичными, противоречивыми тенденциями и событиями в современном мире. Поскольку от качества экономической безопасности человека зависит уровень

жизни населения, уровень доступности общественных благ, кредитная зависимость и тому подобное. Особенность данной проблемы заключается в том, что человек выступает в качестве объекта и субъекта безопасности (рис. 3).



Рис. 1. Всего выявлено преступлений экономической направленности, январь-декабрь 2019 г. (тыс. ед.)

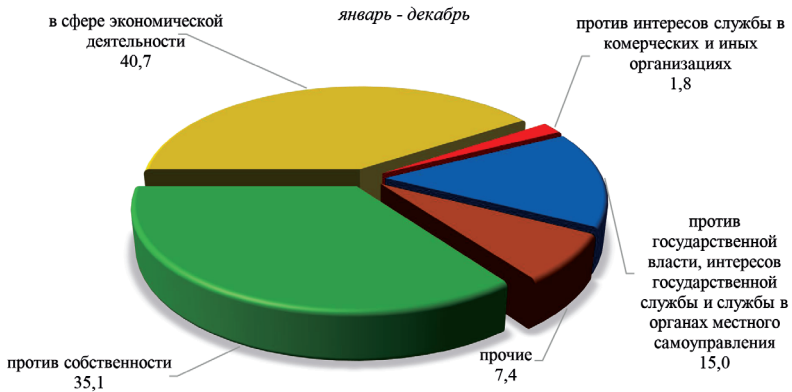


Рис. 2. Выявленные преступления экономической направленности, январь-декабрь 2019 г. (%)

Рассмотрим безопасность человека с экономической точки зрения. В сфере экономической безопасности человека формируется

и осуществляется целая совокупность различных видов опасностей и угроз как для самого человека, так и для экономики в целом. К таким опасностям и угрозам относятся:

- безработица;
- низкая занятость населения;
- низкий уровень жизни;
- бедность;
- инфляция;
- криминализации экономики;
- снижение продолжительности жизни.



Рис. 3. Виды угроз безопасности

Все эти угрозы могут реализоваться, если Человек не противостоит им. Для того, чтобы уметь обезопасить себя от данных угроз, человек должен иметь определенные знания в таких аспектах, как защита прав потребителей, кредитование, налогообложение, страхование.

К основным принципам обеспечения экономической безопасности личности:

- законность;

- соблюдение жизненно важных интересов личности, общества и государства;
- серьезный и ответственный;
- интеграция с международными системами безопасности.

В результате изучения экономической безопасности личности и экономической безопасности в целом, нужно сделать вывод о том, что необходимо улучшить работу данной сферы, поскольку от этого зависит экономика и состояние страны, а также уровень жизни населения.

Литература

1. МВД РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://мвд.рф/>.
2. Гуреева М. А. Экономическая безопасность системы многоуровневого общественного воспроизводства в период глобальных трансформационных процессов. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2010. – 335 с.
3. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».
4. Степичева О. А., Чернова В. В., Котельникова М. А. Целевая функция и угрозы экономической безопасности личности, 2012. – 7 с.
5. Кобалова Ю. А. Вестник ПНИПУ. Безопасность и управление рисками. 2016. – С. 4–20.

УДК 336.012.23

Кузнецова Мария Андреевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: m_kuznn@mail.ru

Kuznecova Maria Andreevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: m_kuznn@mail.ru

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

На сегодняшний день анализ финансового состояния организации играет важную роль в оценке ее конкурентоспособность на рынке. Существует несколько подходов, позволяющих оценить финансовую устойчивость. В основе каждого из них лежит расчет тех или иных коэффициентов, что дает возможность наиболее многогранно оценить эффективность деятельности предприятия. Целесообразность проведения анализа по коэффициентам финансовой устойчивости обусловлена возможностью проведения факторного анализа по отдельным параметрам в дальнейшем, что при разностороннем подходе дает максимально полную оценку финансового состояния. Стабильное положение компании на рынке обуславливается ее обеспеченностью финансовыми ресурсами, кредитоспособностью и платежеспособностью.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, показатели ликвидности, финансовые источники, оборачиваемость активов, абсолютные показатели, относительные показатели.

Today, the analysis of the financial condition of the organization plays an important role in assessing competitiveness in the market. There are several approaches to assess the financial stability of the company. Each of them is based on the calculation of certain coefficients, which makes it possible to assess the effectiveness of the enterprise in the most multifaceted manner. The appropriateness of the analysis of financial stability ratios is due to the possibility of factor analysis of certain parameters in the future, which with a diversified approach gives the most complete assessment of the financial condition. The stable condition of the company in the market is determined by its availability of financial resources, creditworthiness and solvency.

Keywords: financial stability, liquidity index, financial sources, circulating asset, absolute index, comparative index.

Оценка финансовой устойчивости позволяет характеризовать финансовое положение предприятия с позиции достаточности и эффективности использования собственного капитала. Наряду с показателями ликвидности показатели финансовой устойчивости характеризуют надежность организации в целом. Она выражается как в эффективном использовании ресурсов и маневрировании денежными средствами, так и в оптимизации финансового и операционного циклов, стабильном создании прибыли для компании и повышении ее стоимости. В ситуации, когда финансовая устойчивость теряется, вероятность банкротства организации значительно возрастает, и предприятие становится нестабильным. Потому, чтобы стабилизировать положение компании на рынке необходимо обеспечить достаточное количество финансовых источников, повысить ее платеже- и кредитоспособность. Стоит отметить, что устойчивость может быть как внешняя, как, например, в случае со способностью рассчитаться со своими долгами, так и внутренняя – при обеспеченности активов источниками финансирования. Для полной картины необходим расчет показателей ликвидности, платежеспособности, деловой активности и рентабельности [1].

Для экспресс-оценки финансового состояния предприятия можно использовать следующие коэффициенты:

1) Коэффициент оборачиваемости активов – финансовый показатель, отражающий интенсивность использования организацией собственных активов. Рассчитывается как отношение выручки дохода к средней величине активов организации:

$$K_{об} = \frac{B}{A_{cp}}, \quad (1)$$

где B – выручка (руб.); A_{cp} – средняя величина активов (руб.).

Данные о величине выручки возможно получить из отчета о финансовых результатах организации, о величине активов – из бухгалтерского баланса. Среднегодовая величина активов рассчитывается путем деления пополам суммы на начало и на конец года, таким образом находится среднее значение за год.

Указанный финансовый показатель позволяет оценить, насколько эффективно предприятие использует имеющиеся ресурсы, не смотря на источники их образования. Таким образом, можно проследить, сколько единиц в денежном эквиваленте приходится на каждую вложенную единицу активов. Повышение этого коэффициента в динамике с течением времени говорит об эффективности использования активов, однако, при финансовом анализе следует учитывать, что может произойти его искусственное завышение, например, при переходе на арендованные основные средства.

Нагляднее всего эффективность использования активов характеризуют показатели периода оборота активов.

2) Продолжительность оборота активов – временной интервал, в течение которого активы организации успевают совершить один полный оборот, то есть успевают снова принять денежную форму, исчисляется в днях:

$$П_{об} = \frac{N_{дней}}{К_{об}}, \quad (2)$$

где N – количество дней, необходимых для совершения полного оборота (дни); $К_{об}$ – коэффициент оборачиваемости.

Показатель исчисляется как отношение количества календарных дней (360 или 365) к коэффициенту оборачиваемости активов, то есть является обратной ему величиной, и показывает, сколько дней потребуется для того, чтобы вложенные в оборотные активы средства снова обрели привычную форму.

Говоря об оборачиваемости активов в контексте финансового анализа предприятия, отдельно стоит выделить такую их группу, как запасы.

3) Коэффициент оборачиваемости запасов отражает степень их обновляемости в течение расчетного периода, при том речь может идти как о запасах сырья и материалов, так и готовой продукции. Иными словами речь идет об эффективности взаимодействия служб закупок и продаж. Показатель исчисляется как отношение себестоимости проданной продукции к средней величине запасов:

$$K_{обз} = \frac{C_{пр}}{З_{ср}}, \quad (3)$$

где $C_{пр}$ – себестоимость проданной продукции (руб.); $З_{ср}$ – средняя величина запасов (руб.).

Общего норматива для показателей оборачиваемости нет, так как каждая отрасль диктует свои правила, определяемые отраслевыми особенностями. Так, капиталоемкие отрасли характеризуются более низкой оборачиваемостью чем, например, торговля или сфера услуг.

Более углубленные методы анализа финансового состояния определяются системой абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости организации [2].

Абсолютные показатели включают в себя такие, которые характеризуются степенью обеспеченности запасов и затрат по источникам их формирования. К ним относятся как наличие собственных оборотных средств, исчисляемое разницей капиталов и резервов и внеоборотных активов, так и наличие функционального капитала, т.е. собственных и привлеченных источников [3]. Функциональный капитал определяется суммой капиталов, резервов и долгосрочных пассивов за вычетом тех же внеоборотных активов по сальдо баланса. К этой же группе показателей можно отнести и общую величину основных источников формирования запасов и затрат, исчисляемую как разницу между суммой собственных и заемных источников (кратко- и долгосрочных) и внеоборотными активами.

Расчет этих показателей позволяет более полно охарактеризовать финансовую ситуацию предприятия. При анализе результатов расчета можно сформировать несколько различных выводов, в зависимости от величины получившихся показателей.

Если все три указанных показателя больше нуля, то организация обладает абсолютной финансовой независимостью. Это значит, что она независима от кредиторов, так как все ее запасы покрываются собственными оборотными средствами. Подобные ситуации на практике встречаются редко, зачастую при отсутствии использования внешних источников вовсе по тем или иным причинам. При этом стоит понимать, что отсутствие займов в таком случае говорит не об устойчивости организации, а об ограниченности ее исключительно собственными средствами, что сковывает ее в процессе реализации своей деятельности.

В ситуации, когда при прочих равных показатель наличия собственных оборотных средств равен меньше нуля, организация обладает нормальной степенью финансовой независимости.

Если же и показатель наличия функционального капитала отрицателен, то состояние организации неустойчиво, что грозит нарушением платежеспособности. Однако, в случае если, например, дебиторская задолженность будет погашена, вследствие чего вырастет величина собственных средств, то появляется возможность восстановления баланса. Разумеется, каждый отдельный случай индивидуален.

Диаметрально противоположная абсолютной устойчивости ситуация, когда каждый из вышеупомянутых показателей отрицателен, характеризует кризисное финансовое положение. Ситуация характеризуется полной зависимостью от кредиторов, так как ни собственного капитала, ни дополнительных заемных средств недостаточно для покрытия задолженностей, а формирование запасов определяется только замедлением погашения задолженностей в динамике [4].

Другая группа показателей – относительных – характеризуется сравнительным анализом коэффициентов расчетного года по

отношению к базисному, как правило, предыдущему, либо по отношению к нормативным/отраслевым показателям, либо по отношению к конкурентам.

При таком расчете учитываются коэффициент капитализации, дающий представление о процентном соотношении средств собственных к средствам заемным, коэффициент привлечения средств (также в долевым соотношении), тот же коэффициент финансовой независимости и коэффициент финансирования, коэффициент, характеризующий удельный вес дебиторской и кредиторской задолженностей в общем объеме и многие-многие другие [5]. Основным принципом метода заключается непосредственно в сравнительном анализе, при котором не стоит, однако, забывать, что относительный показатель лишь задает вектор и является ориентиром, к которому должна стремиться компания в части своей платеже- и кредитоспособности.

Целесообразность финансового анализа по коэффициентам финансовой устойчивости обусловлена возможностью проведения факторного анализа по отдельным параметрам, что при разностороннем подходе дает максимально полную оценку финансового состояния. На основании этих данных могут быть приняты необходимые меры, предотвращающие негативные последствия, а также другие управленческие решения, способные положительно повлиять на дальнейшую деятельность организации.

Литература

1. Шеремет А. Д. Теория экономического анализа. М.: ИНФРА, 2018, 94 с.
2. Графова Г. Ф. Критерии и показатели оценки финансово-экономического состояния предприятия // Экономические науки. 2019. №94. С.117–121.
3. Абрютин М. С. Грачев А. В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. Учебник. М.: ИНФРА, 2019, 124 с.
4. Шурина С. В. Финансовая устойчивость компании: проблемы и решения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-ustoychivost-kompanii-problemy-i-resheniya/viewer> (дата обращения 24.02.2020).

5. *Филобокова Л. Ю.* Финансовая устойчивость малых предприятий: сущность и методические подходы к оценке // *Аудит и финансовый анализ.* 2018. №2. С. 146–149.

УДК 334.021.1

Кулаков Михаил Игоревич,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: kulakov.m@trestspb.ru

Kulakov Mikhail Igorevich,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: kulakov.m@trestspb.ru

**МЕСТО И РОЛЬ КАДРОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

**PLACE AND ROLE OF PERSONNEL COMPONENT
OF COMMERCIAL ORGANIZATION
ECONOMIC SECURITY**

Несмотря на разнообразие субъектов, задействованных в экономической сфере, одну из ведущих ролей в процессе экономических отношений в современном обществе принимает на себя такой субъект хозяйствования, как коммерческая организация. Поскольку именно из совокупности коммерческих организаций складываются фундаментальные экономические блоки, производственные и непроизводственные потенциалы. В связи с этим, для бесперебойного функционирования отдельных экономических отраслей и национальной экономической системы в целом, необходимо обеспечивать экономическую защиту и безопасность ее основных производственных частей – коммерческих организаций. Экономическая защищённость коммерческой организации обеспечивается за счёт внедрения и применения комплекса взаимосвязанных мероприятий. Одним из важных компонентов подобных мероприятий является эффективное функционирование системы кадровой безопасности. Поскольку именно штатный состав профессиональных кадров организации оказывает непосредственное воздействие на эффективность функционирования организации, повышение её

конкурентоспособности, потенциальной инвестиционной привлекательности, определяет экономическое положение коммерческой структуры на рынке ее профессиональной деятельности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадровый потенциал, управление кадрами, кадровая безопасность, управление организацией, безопасность организации.

Despite the diversity of actors involved in the economic sphere, one of the leading roles in the process of economic relations in modern society is assumed by such an economic entity as a commercial organization. It is from the totality of commercial organizations that fundamental economic blocks, production and non-production capacities, are formed. In this regard, for the smooth functioning of certain economic sectors and the national economic system as a whole, it is necessary to ensure the economic protection and security of its main production parts – commercial organizations. The economic security of a commercial organization is ensured by the introduction and application of a set of interrelated measures. An important component of such activities is the effective functioning of the personnel security system. Since it is the staff of the professional personnel of the organization that directly affects the efficiency of the organization, increases its competitiveness and potential investment attractiveness, determines the economic position of the commercial structure in the market of its professional activity.

Keywords: economic security, personnel potential, personnel management, human resources security, organization management, organization security.

Проблемы безопасности коммерческих организаций, в том числе связанные с кадровым потенциалом, получили в последнее время чрезвычайную актуальность. Это связано как с глобальными вызовами и угрозами экономической безопасности, в рамках которой они функционируют, такими как: недостаточность инвестиций в реальные сектора экономики, низкие темпы экономического роста, высокий уровень криминализации и коррупции в экономической сфере, так и с банальной ограниченностью и недостаточностью трудовых ресурсов [1]. В указанных условиях коммерческие организации стали тем звеном производственно-экономического процесса, которое в большей степени столкнулось

с необходимостью разработки, внедрения и применения принципиально новых, современных подходов к обеспечению собственной экономической защищенности, или, иными словами, экономической безопасности.

Ученые придерживаются различных подходов к рассмотрению понятия «экономическая безопасность». Так, например, доктор экономических наук, профессор Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова Л. П. Гончаренко определяет экономическую безопасность предприятия в качестве состояния наиболее эффективного использования имеющихся ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения его стабильного функционирования [2].

Другие ученые, в свою очередь, исходят из качественно иных предпосылок формирования экономической безопасности предприятия. Так, например, кандидат экономических наук, доцент Санкт-Петербургского государственного университета В. Ш. Уразгаиев утверждает, что наиболее ясным академическим определением рассматриваемому понятию является следующее: «форма, способ и результат воспроизведения и разрешения противоречий между экономической защищенностью и незащищенностью внутренней и внешней деловой среды предприятия в пользу устойчивости тенденций его эффективного поступательного развития» [3]. Несмотря на различные подходы к пониманию природы и сущности явления экономической безопасности предприятия, представители научного сообщества сходятся в одном мнении – цели экономической безопасности. Ученым сообществом утверждается, что экономическая безопасность призвана обеспечить устойчивое поступательное позитивное развитие предприятия.

Как отмечает доктор экономических наук, профессор Московского университета МВД России имени В. Я. Кикотя Е. И. Кузнецова, экономическая безопасность коммерческой организации не может обходиться без интеллектуального компонента – результата умственного труда персонала предприятия [4]. Поскольку именно штатный состав профессиональных кадров организа-

ции, в сочетании с результатами их умственной, то есть интеллектуальной работы, оказывает непосредственное воздействие на эффективность функционирования организации, повышение её конкурентоспособности, деловой репутации, потенциальной инвестиционной привлекательности, определяет экономическое положение коммерческой структуры на рынке её профессиональной деятельности. Таким образом, процесс и мероприятия по обеспечению кадровой безопасности приобретают качественно высокое значение для коммерческой организации, так как в первую очередь формируют трудовой потенциал – способность трудовых ресурсов к производству максимально возможного объема товаров, работ и услуг, при прочих равных условиях функционирования предприятия [5].

Трудовой потенциал, или другими словами капитал, является основополагающим условием не только для успешного развития и функционирования предприятия, но и для обеспечения самой возможности его дальнейшего существования. На основании изложенного можно сделать вывод о том, что за формирование, сохранение и развитие трудового капитала отвечает именно кадровая составляющая экономической безопасности, другими словами – кадровая безопасность.

Кадровая безопасность коммерческой организации выполняет исключительно важную роль – она ориентирована, в первую очередь, на защиту, сохранение и преумножение интеллектуального человеческого потенциала, так как от него зависят эффективность использования ресурсов организации, дальнейшее направление её развития, а также достижение коммерческой организацией основной цели деятельности – извлечения прибыли. Изучение теоретических аспектов, а также последующая практическая реализация программы кадровой безопасности крайне актуальна для деятельности предприятия по нескольким причинам.

Во-первых, грамотное планирование и осуществление мероприятий в рамках кадровой безопасности отвечает за минимизацию рисков, возникающих в процессе управления человеческими

ресурсами [6]. Во-вторых, кадровая безопасность выполняет ряд стратегически важных функций:

- обеспечение защищенности кадров, в том числе физической;
- обеспечение сохранности интеллектуального потенциала;
- обеспечение конкурентного преимущества за счет кадрового состава сотрудников коммерческой организации;
- мониторинг и анализ рабочих, а также неформальных отношений, которые сложились в конкретном трудовом коллективе предприятия в процессе рабочей деятельности;
- обеспечение превенции правонарушений, преступлений и утечки информации со стороны персонала предприятия;
- предупреждение, обнаружение и пресечение иных видов угроз, которые могут возникнуть в результате действий сотрудников коммерческой организации;
- обеспечение функционирования иных структурных элементов системы экономической безопасности [7].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что кадровая составляющая занимает приоритетное место и является обязательным компонентом системы комплексного обеспечения экономической безопасности коммерческой организации. Кадровая безопасность по праву призвана занимать центральное место в экономической безопасности предприятия, поскольку сохранение и грамотное использование человеческого и трудового потенциала является первичным звеном, отвечающим за стабильность функционирования и устойчивость развития коммерческой организации. Кроме того, защищенность кадров коммерческой организации от внутренних и внешних дестабилизирующих воздействий играет важную роль и напрямую влияет на финансовые и экономические результаты ее деятельности.

Литература

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства Российской Федерации от 15 мая 2017 года № 20 ст. 2902.

2. Экономическая безопасность: учебник для вузов / под общей редакцией Л. П. Гончаренко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2020. 340 с.
3. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 675 с.
4. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 294 с.
5. Федорова К. А., Апухтин А. С. Трудовые ресурсы и трудовой потенциал моногородов // Профессиональный проект: идеи, технологии, результаты : науч. 2015. №2 (19). 88 с.
6. Кадровая безопасность организации : учебник и практикум для академического бакалавриата / С. В. Духановский. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 245 с.
7. Безопасность предпринимательской деятельности. В 2 ч. Часть 2 : учебник для академического бакалавриата / В. Л. Шульц, А. Д. Рудченко, А. В. Юрченко ; под науч. ред. В. Л. Шульца. – М.: Издательство Юрайт, 2019. 237 с.

УДК 658.012

Кулябина Анастасия Михайловна,
студентка
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: anastasiya.m.buh@mail.ru

Kulyabina Anastasiya Mikhailovna,
student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: anastasiya.m.buh@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

THE PECULIARITIES OF ECONOMIC SECURITY FOR SMALL BUSINESS ENTERPRISES

В настоящее время наиболее актуальной проблем развития российской экономики выступает развитие и поддержка малого предпринимательства. Представители малых предприятий благоприятно влияют на развитие рыночной экономики и поддержание конкурентной среды. Создание новых предприятий ведет к возникновению дополнительных рабочих мест, сни-

жению уровня безработицы, а также наполняет рынок дополнительными разнообразными услугами и товарами. Обеспечение стабильного экономического роста и развития малого предприятия невозможно без достаточного внимания к созданию и функционированию системы экономической безопасности предприятия. В данной статье рассматриваются ключевые особенности обеспечения экономической безопасности на предприятиях малого бизнеса.

Ключевые слова: экономическая безопасность, малый бизнес, система экономической безопасности, экономическая безопасность предприятия, малое предприятие.

Nowadays, the most relevant issue of Russian economy development is an advancing and a support of the small business. The representatives of small enterprises influence advantageously on the free market economy and the competitive landscape support. The creation of new enterprises leads to the rise of new vacancies, decrease of unemployment and it also supplies the market with additional variety of services and products. Stable economical securing and small business development are impossible without the creation and functioning of economic security system of the enterprise. The survey of essential peculiarities of economic security for small business enterprises is given in this article.

Keywords: economic security, small business, economic security system, economic security of the enterprise, small enterprises.

Переход российской экономике к рыночной к рыночной модели хозяйствования обусловил необходимость решения вопросов, связанных с безопасностью предпринимательской деятельности. Система экономической безопасности бизнеса формирует состояние защищенности интересов экономического субъекта, или создает ситуацию, когда опасности не угрожают. Для хозяйствующего субъекта примером опасности может выступать недобросовестная конкуренция, различные внутренние и внешние угрозы функционированию экономического звена.

Малое предпринимательство играет большую роль в экономике стран всего мира, так как оказывает значительное влияние на темпы роста экономики, качество и структуру национального продукта [1]. Хозяйствующие субъекты малого предприниматель-

ства в своей деятельности ориентированы на удовлетворение потребительского спроса в большей степени нежели предприятия других масштабов бизнеса, способствуют улучшению ситуации в осуществлении антимонопольной политикой, как следствие, обеспечивают развитие конкурентной среды, а также в целом являются более гибкими в реакции на внешние и внутренние изменения и др. [1].

Субъектами малого бизнеса выступают коммерческие предприятия, индивидуальные предприниматели и потребительские, крестьянские хозяйства, которые выполняют соответствующие условия отнесения предприятия к малому бизнесу. Федеральный закон от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ [2] выделяет следующие критерии для малых предприятий: 1) совокупная доля участия государственных, муниципальных и иных образований, иностранных граждан и юридических лиц, религиозных и общественных объединений, благотворительных и иных организаций в уставном капитале не должна превышать 25%, совокупная доля иностранных участников и представителей крупного предпринимательства не более 49%; 2) численность работников; 3) выручка от реализации или балансовая стоимость активов за предыдущий год.

Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 г. № 265 [3] выделяет следующие критерии отнесения предприятий к малому бизнесу (табл. 1) [4]. В табл. 2 приведены данные о количестве малых предприятий.

Анализ табл. 2 показал, что большинство предприятий относятся к крупным и средним. Данное обстоятельство может быть вызвано особенностями приватизации. Наибольшее число малых предприятий охватывает сферу торговли и предоставления услуг населению. В то время как средние предприятия являются представителями сфер с деятельности с наибольшей доходностью: строительстве, обрабатывающей промышленности, сельском хозяйстве. География малого бизнеса на территории нашего государства достаточно неравномерна, причиной тому недостаточный уровень

развития регионов и низкий платежеспособный спрос населения на указанных территориях (чаще всего примерами таких регионов являются монопрофильные населенные пункты, населенные пункты, удаленные от административных центров). Малые предприятия ориентируют свою деятельность на местные рынки, предпочтения и особенности спроса у населения конкретного региона. Поскольку существенное значение малого бизнеса стоит в его высоком инновационном потенциале и близости к потребителю, возможности более быстрой реакции на изменения спроса. Главной особенностью малого бизнеса выступает зависимость представителей бизнеса от особенности региональной экономики, её специфики. Центральный федеральный округ, на территории которого сосредоточено около трети от общего количества российских малых бизнес-структур и конъюнктуры.

При формировании понятия «экономическая безопасность малого бизнеса» наиболее часто выделяются два главных компонента экономической безопасности – устойчивость и развитие. В случае, когда предприятие малого бизнеса не развивается, появляется вероятность снижения роста, ограничиваются возможности противостоять угрозам и уязвимостям, теряется приспособленность приспособления к различному виду изменениям внутренней и внешней среды, а в некоторых случаях, снижается возможность выживания. Устойчивость представляет собой прочность и надежность элементов внутренней среды компании, способность реагировать на риск. Экономическая безопасность хозяйствующих субъектов малого предпринимательства – состояние экономики, при котором экономические интересы хозяйствующего субъекта и собственников бизнеса надежно защищены от внутренних и внешних угроз. Угрозы и уязвимости – различного рода факторы внешней и внутренней среды, которые так или иначе влияют на равновесие экономической деятельности, либо нарушают такое равновесие, то есть наступает ситуация опасности, предприятие наблюдает снижение своего уровня безопасности [5].

Таблица 1

**Общие критерии для субъектов малого
предпринимательства**

Показатели	Критерии для всех хозяйствующих субъектов	Законодательная база
Максимально допустимая численность работников за предыдущий год	15 чел. – для микро-предприятий;	Пункт 2 ч. 1.1 ст. 4 Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ.
	16–100 чел. – для малых предприятий;	
Доходы за год по правилам налогового учета	не превысят:	Пункт 3 ч. 1.1 ст. 4 Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ; постановление Правительства РФ от 4 апреля 2016 г. № 265.
	120 млн руб. – для микро-предприятий;	
	800 млн руб. – для малых предприятий	

Таблица 2

Число малых предприятий в РФ

Показатель	Количество предприятий, тыс. на конец года					
	2018	2017	2016	2015	2014	2013
Всего предприятий	4 214,7	4 561,7	4 764,5	5 043,0	4 886,0	4 843,4
Малые (без микро)	238,3	256,7	173,0	232,4	235,6	234,5
в процентах к итогу, %	5,65	5,63	3,63	4,61	4,82	4,84

В настоящее время глобализация мировой экономики подталкивает предприятия к выходу на внешние рынки. Зарубежные рынки представляют новые возможности для сбыта продукции [1]. Бесспорным является тот факт, что при условии выхода предприятия на внешние рынки встает проблема разработки системы экономической безопасности предприятия. Система обеспечения экономической безопасности малого хозяйствующего субъекта состоит из совокупности взаимосвязанных элементов, которые обеспечивают надлежащий уровень безопасности предприятия. Разработка эффективной системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта основывается на определении факторов риска и оценке их влияния на деятельность предприятия, а также невозможно без создания комплекса мероприятий, которые содержат инструменты по уменьшению размера ущерба или предотвращению его возникновения и компенсационные механизмы. В условиях экономического кризиса наибольшая роль определяется многочисленными финансовыми инструментами обеспечения экономической безопасности страны. Выделяют следующие наиболее эффективные: денежно-кредитные инструменты, ценообразование, бюджетные инструменты, страхование. Построение системы безопасности предприятия основывается на общих принципах основополагающих прикладных наук: менеджмента, экономики предприятия и других, и частных, которые представляются региональными, отраслевыми особенностями, целями деятельности фирмы, миссией, организационной структурой компании и т. п.

Стратегия обеспечения экономической безопасности малой бизнес-структуры представляет собой совокупность долгосрочных целей и управленческих подходов, реализация которых обеспечивает внутрикорпоративную сбалансированность имеющихся у нее ресурсов, а также ее защищенность от действия негативных факторов внешней бизнес-среды. В настоящее время для малых предприятий активно используются следующие стратегии: «пассивной защиты» предполагает ориентацию субъектов малых форм хозяйствования на защиту со стороны государства в лице право-

охранительных и судебных органов; «адекватного ответа» связана с выбором хозяйствующим субъектом наступательной конкурентной стратегии и планирует использование специалистами экономической безопасности малой бизнес-структуры совокупности всех законных методов профилактики и отражения угроз и уязвимостей; «удочерения» – базируется на отношениях ограниченного (умеренного) партнерства между крупной и малой бизнес-структурами, при которых последняя становится «дочкой» первой [5].

Основные элементы системы экономической безопасности экономического субъекта представлены: 1) защитой коммерческой тайны, конфиденциальностью информации; 2) компьютерной безопасностью; 3) внутренней безопасностью; 4) финансовой безопасностью; 5) безопасностью хозяйственно-договорной деятельности; 6) безопасностью перевозок грузов и лиц; 7) безопасностью культурно-массовых и рекламных мероприятий; 8) конкурентной разведкой [4]. Основные элементы обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта малого бизнеса не будут отличаться в значительной степени, а будут лишь скорректированы в рамках общей стратегии экономической безопасности предприятия, какие-то элементы могут отсутствовать вовсе, в зависимости от размера бизнеса и вида деятельности организации.

Наиболее существенными проблемами развития малого бизнеса выступают организационные обстоятельства: несовершенство законодательства, его многогранность и объёмность, высокий уровень коррупции, обилие контролирующих органов и отчетности, а также такие общие экономические сложности: существенный уровень налоговой нагрузки, стремительный уровень инфляции, рост цен на сырье, проблемы безработицы и другие факторы [1]. В то же время государство ведёт деятельность по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства путем создания различного рода программ на уровне на государственном, региональном и муниципальном уровнях. В рамках которых проводятся мероприятия, направленные на развитие малого и среднего предпринимательства. К мерам поддержки также относится

деятельность акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства», который выступает институтом развития в сфере малого и среднего предпринимательства [6].

Существующие условия развития и функционирования российского бизнеса ставят субъекты предпринимательства в такую ситуацию, когда без существования эффективной системы обеспечения экономической безопасности становится невозможно противостоять конкуренции, в том числе недобросовестной, противозаконным и противоправным действиям и деяния внутри фирмы и во внешней среде, реализация поставленных целей и стабильное функционирование находится под угрозой. Для признания системы экономической безопасности эффективной, она должна включать в себя такие базовые элементы, как процесс управления рисками, механизмы обеспечения защиты деятельности, но и специальные элементы: политика экономической безопасности, соответствующая конкретному предприятию и сфере деятельности малого предприятия, развитие экономической безопасности внутри предприятия в виде обучения персонала, социального ориентирования политики безопасности и др.

Литература

1. *Леявина Т. А., Семенова А. В.* Малое предпринимательство и проблемы его участия во внешнеэкономической деятельности // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2016. № 1 (57). С. 73–77.
2. Федеральный закон от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (ред. от 27.12.2019), Российская газета, № 164 от 31.07.2007 г.
3. Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 г. № 265 «О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства», Российская газета № 76 от 11.04.2016 г.
4. *Кизим А. А.* и др. Экономическая безопасность малого бизнеса в условиях кластеризации // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2016. №3. С. 137–145.

5. *Симонов С. Г.* и др. Экономическая безопасность малого бизнеса: системный подход. Фундаментальные исследования. – 2016. – № 1-1. С. 198–202

6. *Белякова Е. И.* Проблемы правового обеспечения экономической безопасности субъектов малого предпринимательства. – СПб: СПбГАСУ, 2016. – 143 с.

УДК 005.934

Курбатова Ольга Петрова, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: olchi.13@mail.ru

Kurbatova Olga Petrovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: olchi.13@mail.ru

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
НА УРОВНЕ ПРЕДПРИЯТИЯ:
ПОНЯТИЕ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ
ЗАКРЕПЛЕНИЕ**

**ECONOMIC SECURITY AT THE ENTERPRISE
LEVEL: CONCEPT AND LEGISLATIVE
CONSOLIDATION**

Базовой единицей экономической безопасности страны следует считать предприятие как элементарную единицу экономики. Сегодня существуют разные теоретические подходы к пониманию экономической безопасности, и тема ее развития становится актуальной и обсуждаемой. Само понятие экономической безопасности предприятия является дискуссионным. На основе анализа различных подходов данное понятие следует формулировать как определенное состояние его защищенности от влияния внешних и внутренних угроз негативного характера, факторов, оказывающих дестабилизирующее воздействие, при котором обеспечивается стабильность наиболее важных коммерческих интересов и целей уставной деятельности. В целом, подход к анализу организации безопасности предпринимательской деятельности должен иметь комплексный характер. Нужна разработка и внедрения собственной системы оценки состояния экономической безопасности предприятия, созданной с учетом особенностей развития нашей современной экономики.

Ключевые слова: экономическая безопасность, безопасность предприятия, безопасность предпринимательства, угрозы безопасности, нормативное регулирование, определение экономической безопасности.

The basic unit of economic security of the country should be considered an enterprise as an elementary unit of the economy. Today, there are different theoretical approaches to understanding economic security, and the topic of its development is becoming actual and discussed. The very concept of economic security of an enterprise is debatable. Based on the analysis of various approaches, this concept should be defined as a certain state of its protection from the influence of external and internal threats of a negative nature, factors that have a destabilizing effect, which ensures the stability of the most important commercial interests and goals of the statutory activity. In General, the approach to analyzing the organization of business security should be comprehensive. We need to develop and implement our own system for assessing the state of economic security of the enterprise, created taking into account the peculiarities of the development of our modern economy.

Keywords: economic security, enterprise security, business security, security threats, regulatory regulation, definition of economic security.

Актуальность проблематики исследования обусловлена отсутствием в настоящее время в России концепции экономической безопасности как единой системы защиты интересов организаций на государственном уровне.

Экономическая безопасность страны в конечном итоге прямо зависит от уровня экономической безопасности элементарной единицы экономики – предприятия. В современных условиях в нашей стране крупные предприятия, коммерческие предприятия, банки самостоятельно разрабатывают собственные программы и концепции экономической безопасности. Но, как правило, они носят внутренний, узконаправленный характер.

Деятельность любых предприятий – составная часть экономической жизни страны. Производственные конфликты, проблемные ситуации, возникают как раз на уровне самих предприятий. При этом понятие экономической безопасности предприятия даже в нормативной документации трудно отыскать. В основном фи-

гурируют понятия экономики, национальной безопасности и т. п. То же самое касается законодательного уровня данного понятия – уровень экономической безопасности конкретного предприятия видимо мало интересен по сравнению с уровнем целого региона.

Однако в последние годы тема экономической безопасности предприятия приобретает все большую значимость. С развитием экономики, ростом производств в разных отраслях страны все более насущными становятся проблемы по оценке уровня безопасности, защищенности предприятия:

- значительная широта взглядов и дискуссионный характер проблематики при определении элементов экономической безопасности предприятия;
- трудности при определении основных признаков оценки составляющих системы экономической безопасности;
- необходимость разработки и внедрения собственной системы оценки состояния экономической безопасности предприятия, созданной с учетом особенностей развития нашей современной экономики, поскольку иностранный опыт оценки не всегда целесообразен в условиях российской действительности;
- проблема общего теоретического описания обеспечения экономической безопасности предприятия, не полностью определяющего все проблемы и пути их решения, во многом снижающее эффективность реальной деятельности по обеспечению безопасности предприятия.

Все перечисленные проблемы требуют скорейшего решения, поскольку именно благодаря своевременной оценке есть возможность выявить, нейтрализовать, свести к минимуму отрицательное влияние ряда ключевых факторов среды на безопасную деятельность предприятия.

Экономическая безопасность занимает ключевое место в стратегии национальной безопасности каждого государства.

Все большую актуальность набирают вопросы экономической защиты предприятий, которые привлекают внимание различных

специалистов. Соответственно возникают и различные определения самого понятия экономической безопасности. Но большинство мнений авторов, приведенных далее, имеют один и тот смысл, и обобщенность понятия. Например, обобщая мнения нескольких авторов можно определить понятие экономической безопасности как общность ряда факторов, которые способствуют эффективному, динамичному экономическому росту страны, возможности достойно представлять страну на мировом рынке, одновременно создавая защиту от внешних и внутренних угроз»; или, если вести речь об экономической безопасности как о более масштабном явлении, то это – обобщенная система факторов и условий, которые способствуют независимости экономики государства, экономическую устойчивость и развитие».

Понятие «экономическая безопасность предприятия» стало выделяться в российской экономической литературе с середины 90-х годов XX века.

По мнению А. Архипова, на первом этапе, понятие экономической безопасности определялось в большей степени как экономическая категория, и изучалась совместно с другими экономическими теориями и понятиями [1].

Вернемся к более частным определениям экономической безопасности, принадлежащим научным авторам. Среди них одним из самых распространённых является определение В. Тамбовцева, предполагающего формулировку экономической безопасности с точки зрения системного подхода. Суть понятия – в рамках экономической системы всегда существует подсистема, обладающая свойствами состояния, которые позволяют реализовать на производственном уровне цели всей системы [2].

Одновременно с позиций системного подхода в трактовке В. А. Савина, экономическая безопасность на уровне государства представляет систему, которая «является щитом отечественной экономики». Защита распространяется при этом на все уровни субъектов – начиная с отдельных лиц, и заканчивая регионами [3].

Определение безопасности, данное В. А. Савиным согласуется с понятиями других авторов, таких как А. Е. Суглобов, который вел свои исследования по теме защиты экономических интересов предприятий, принадлежащих разным сферам хозяйствования [4].

В целом мы видим, что данные определения могут быть еще дополнены, уточнены. Поэтому обратимся к авторам А. Е. Воробьеву и Т. В. Чекушиной, которые считают, что безопасность с позиций экономики можно обозначить как совокупность особенностей как внешнего, так и внутреннего порядка, которые способствуют эффективному динамичному росту национальной экономики, и росту конкурентоспособности на рынках международного уровня [5].

Конечно, каждое определение является вполне оправданным, но как мы видим сегодня существуют разные теоретические подходы к пониманию экономической безопасности, и тема ее развития становится актуальной и обсуждаемой.

Рассматривая приведенные выше определения, можно прийти к выводу, что существуют разные теоретические подходы в определении сущности понятия «экономическая безопасность».

Так в российском законодательстве (ст. 2 Федерального закона «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности») определение исследуемого понятия звучит как «состояние экономики, обеспечивающее достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития Российской Федерации, неуязвимость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям» [6].

Отметим более обобщающий характер данного определения, которое больше касается национальной безопасности, экономики страны, а не уровня конкретного предприятия.

Что касается нормативных актов, законодателям сложно ввести единое описание экономической безопасности предприятия, поскольку на рынке действуют предприятия, отличающиеся различны-

ми экономическими показателями, сферой деятельности, уровнем развития и т. п.

Законодательное определение «экономической безопасности» квалифицируется как устойчивое состояние защищенности национально-государственных интересов в сфере экономики от внутренних и внешних угроз и влияний, прогрессивного развития личности, общества и государства.

В. М. Баранов в своих трудах считает, что закрепление данного определения как нормативного, дает возможность:

- установить данное определение как ключевое без дополнений и уточнений;
- утвердить содержательные стандарты и уровень его использования в разных отраслях действующего российского права при сохранении специфики предмета и метода правового регулирования;
- вносить корректировки в отечественное законодательство для эффективной деятельности по обеспечению экономической безопасности предприятий [7, С. 15].

Для анализа организации безопасности предпринимательской деятельности необходим комплексный подход. Нужна разработка и внедрения собственной системы оценки состояния экономической безопасности предприятия, созданной с учетом особенностей развития нашей современной экономики.

Системный подход позволяет комплексно отслеживать критерии и показатели, характеризующие уровень экономической безопасности предпринимательской деятельности.

Таким образом, мы определяем экономическую безопасность предприятия как определенное состояние его защищенности от влияния внешних и внутренних угроз негативного характера, факторов, оказывающих дестабилизирующее воздействие, при котором обеспечивается стабильность наиболее важных коммерческих интересов и целей уставной деятельности.

Характер «внешних» и «внутренних» угроз является индивидуальным для каждого конкретного предприятия. Тем не менее,

данные виды угроз содержат элементы, применимые практически к любому хозяйствующему субъекту.

Литература

1. *Архипов А., Городецкий А., Михайлов Б.* Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения // Вопросы экономики. 2014. № 12. С. 38–39.
2. *Тамбовцев В. Л.* Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура, проблемы // Вестник МГУ. Сер. 6 «Экономика». 2015. № 3. С. 56–57.
3. *Савин В. А.* Некоторые аспекты экономической безопасности России // Международный бизнес России. 2016. № 9. С. 54–55.
4. *Суглобов А. Е., Хмелев С. А.* Методологические аспекты организации комплексной учетно-информационной системы обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник Московского университета МВД России. 2016. № 6. С. 67–72.
5. *Воробьев А. Е., Чекушина Т. В.* Национальная экономическая безопасность России. Методология управления государственным долгом. М.: Издательство РУДН, 2016. –854 с.
6. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // Российская газета. – № 254. – 18.12.2003.
7. *Баранов В. М.* Законодательное определение понятия «экономическая безопасность государства» и проблемы ее правового обеспечения // Вестник Нижегородской академии МВД России. 2017. № 1. С. 14–28.

УДК 338/316

Курицын Антон Юрьевич,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: romanovskii1910@mail.ru

Kuritsyn Anton Yurievich,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: romanovskii1910@mail.ru

МЕХАНИЗМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

MECHANISMS OF ECONOMIC SECURITY IN THE SPHERE OF CONSTRUCTION ACTIVITY

В данной статье рассмотрена проблема обеспечения экономической безопасности предприятий строительной сферы деятельности в странах Европы и США в постоянно изменяющейся мировой экономической ситуации. В частности, характеризуются причины и факторы, которые непосредственно являются катализаторами высокого уровня криминализации строительной экономической деятельности. Так же в данной статье рассматриваются критерии оценки уровня экономической безопасности в сфере строительства. Исследуются инструменты и подходы получения информации о степени устойчивости предприятия к основным угрозам экономической безопасности. Анализируется опыт разных стран в решении проблем, связанных с криминализацией и обеспечением экономической безопасности предприятий в строительной сфере.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы и риски, экономическая безопасность в строительной сфере, критерии оценки экономической безопасности.

This article considers the problem of ensuring economic security in the sphere of construction in constantly changing world conditions and conditions of the country's external economic activity, in particular the causes and factors that are directly catalysts for the rapid level of criminalization of foreign eco-

conomic activity, covering a wide range of areas of countries and beyond. This article also discusses the criteria for ensuring economic security in the sphere of foreign economic activity and the formation of instruments with the help of which the ability to assess the measure of the sustainability of economic security appears. The experience of different countries in solving problems related to the criminalization and ensuring economic security of enterprises in the construction sector is analyzed.

Keywords: economic security, threats and risks, economic security in the construction sphere, criteria of economic security.

Согласно общепринятым принципам обеспечения экономической безопасности строительных предприятий в США, структура экономической безопасности любого хозяйствующего субъекта должна приводить к оптимальному соотношению ресурсов с учётом перспективного развития и влияния отдельных факторов (внешних и внутренних). Ресурсы должны обеспечивать производственную и экономическую деятельность с учётом возможных рисков возникновения неблагоприятных событий. Риски неотъемлемая часть предпринимательской деятельности, пренебрегая мерами предосторожности, предприятиям грозит не только банкротство, но и ответственность перед законодательством. Поэтому, система обеспечения экономической безопасности на предприятии важна и актуальна.

Надежная экономическая безопасность строительного предприятия возможна лишь при комплексном и системном подходе, который позволяет поддержать особое стратегическое развитие для строительного предприятия, разработать не только тактические, но и оперативные действия для минимизации последствий кризиса и крайне негативного влияния угроз. Существует множество составляющих экономической безопасности строительных предприятий, экономисты разных стран используют свои системы и показатели. При формировании новой системы экономической безопасности строительного предприятия следует опираться на опыт управленцев других стран.

Американские управленцы и экономисты считают, что составляющими экономической безопасности строительного предприятия являются, в том числе, следующие [1]:

- интеллектуальная составляющая подразумевает развитие и сохранение интеллектуального потенциала строительного предприятия. Главным условием обеспечения является устойчивость угрозам, при которых строительное предприятие может терпеть большие убытки, уменьшение темпов своего развития и потерю капитала;

- кадровая составляющая подразумевает наличие образованных и профессиональных работников, менеджмента, отсутствие большого оттока специалистов и высокий уровень их подготовки;

- социальная безопасность строительного предприятия подразумевает не только его развитие и воплощение интересов, но и удовлетворение потребностей работников, как материальных, так и нематериальных;

- энергетическая безопасность связана, наряду с другими факторами, с повышением цен на энергоресурсы (внешний для предприятия фактор риска). Результатом влияния данного фактора может стать снижение платёжеспособности строительного предприятия.

К внутренним факторам, отрицательно влияющим на экономическую безопасность строительного предприятия, исследователи относят, прежде всего, неэффективную организацию производства, высокий уровень износа средств производства и недостаточный уровень квалификации персонала [2].

Рассмотрим общие тенденции и подходы к обеспечению экономической безопасности предприятий строительной отрасли за рубежом.

Особенностью стратегии повышения экономической безопасности в Великобритании является стремление представителей бизнеса сократить нежелательную гласность о незаконной деятельности сотрудников организаций с целью снижения репутации организации в рамках обеспечения требуемого уровня экономической безопасности.

Серьезные требования в Великобритании предъявляются к транспортным средствам, перевозящим ценные вещи. Перевозка производится в упаковке из сверхпрочного материала. Упаковка должна быть надежно заперта с помощью внутреннего замка; существуют и другие требования для защиты перевозимых ценностей предприятий. Перемещение груза выполняется во многих случаях под контролем высокочастотной радиосвязи [3].

Проблемы обеспечения экономической безопасности хозяйственной деятельности строительного предприятия на территории Германии, исходя из национальной концепции экономического развития, имеют ключевое значение для экономики и развития страны. Поэтому создаются объединения различных служб, например, службы внутренней безопасности строительных предприятий, таможенных служб, полиции. При обеспечении экономической безопасности большое внимание уделяется сохранению коммерческих и промышленных тайн. Важным пунктом в этой модели является соблюдение режима о неразглашении.

МВД Германии анализирует и предотвращает утечку данных коммерческих субъектов. Для более успешной деятельности службы анализируют опыт зарубежных стран. Законодательство постоянно модернизируется и улучшается, что позволяет делать систему лучше. Своевременное внесение поправок в законодательство, его модернизация и доработка позволяет быстро реагировать на изменение поведения рынка и его криминализации. В этом заключается главная особенность и ценность такого подхода к обеспечению экономической безопасности предприятий в строительной сфере в Германии. Однако, власти считают, что система не идеальна и выделяют направления развития. Вектор развития постоянно корректируется, для чего анализируется опыт соседних стран и стран с развитой экономикой [4]. В данном случае Германии тяжело ориентироваться на опыт своих коллег, так как она является одним из лидеров, с точки зрения экономического развития. С этой позиции странам с развивающейся экономикой намного выгодней не тратить ресурсы на поиск методов и разработку си-

стемы экономической безопасности предприятий в строительной сфере. Правительство этих государств может ориентироваться на успешный опыт стран с развитой экономикой, опыт, на который было потрачено много ресурсов и времени в силу того, что лидерам рынка не на кого ориентироваться, они вынуждены тратить большие ресурсы, ошибаться и медленно развивать то, что до них никто не создавал. Этим обуславливается медленный экономический рост стран с развитой экономикой.

Во Франции в настоящее время наблюдается тенденция быстрого количественного роста служб экономической безопасности строительных предприятий. Бизнес сообщество нуждается в уменьшении рисков для успешной работы на малоизвестных рынках. Примечательно, что спрос на услуги детективов и охранных предприятий постоянно увеличивается. Рыночная ситуация показывает, что количество служб экономической безопасности строительных предприятий растет, однако предприятия испытывают особую нужду в качественных услугах, которые, в силу быстрого роста рынка, службы не могут организовать. Высококвалифицированные специалисты требуют высокую заработную плату и службы экономической безопасности в сфере строительства могут её предложить. Другими словами, специалисты востребованы и в сложившейся рыночной ситуации их не хватает.

Собственниками охранных компаний, которые обеспечивают экономическую безопасность строительным предприятиям могут быть не все. Необходимо иметь гражданство Европейского союза. Бывшие сотрудники полиции должны брать письменное разрешение министра внутренних дел Франции. Это не мешает расти количеству полицейских, которые перешли на работу в охранные агентства. В стране возникает беспокойство по этому поводу. Процедура обязательной регистрации регулирует этот процесс.

Существуют определенные задачи, которые должны решать охранные агентства в сфере экономической безопасности. Например:

- деэскалация злоупотреблений торговой маркой;

- обнаружение и противодействие недобросовестной конкуренции;

- борьба с промышленным шпионажем.

В развитых странах Европы существует тренд повешения эффективности предпринимательства с помощью борьбы с компьютерными преступлениями. В том числе с промышленным шпионажем, что вызвано общей тенденцией цифровизации, повышения доли цифровых каналов продаж и взаимодействия компании с потенциальными и клиентами [5].

Наряду с ростом количества и доли цифровых сервисов увеличивается значимость и сумма потерь от преступлений компьютерной направленности, что обуславливает актуальность информационной безопасности в системе безопасности предприятий строительной отрасли.

Среди технологий, наиболее активно развивающихся и используемых в настоящее время предприятиями строительной отрасли, необходимо назвать следующие:

- интернет вещей;
- дистанционное взаимодействие с клиентами (личный кабинет, чаты, внутрикорпоративные мессенджеры);
- системы электронного документооборота;
- технологии моделирования, включая BIM;
- специализированные системы информационной безопасности.

Таким образом, в целях обеспечения безопасности целесообразно осуществлять тесное взаимодействие предприятия с частными детективно-охранными агентствами, службами промышленной, коммерческой безопасности.

Также рекомендуется расширение сферы получения и применения навыков обеспечения экономической безопасности: от торгово-экономической до финансовой и электронной. В условиях быстрого роста рынка и изменения рыночной ситуации в целом, необходимо искать высококвалифицированных специалистов

с опытом в конкретной области, относящейся к обеспечению экономической безопасности в сфере строительства. На рынок выходят новые игроки, которые не обладают достаточным опытом и компетенциями для качественной работы, обеспечения экономической безопасности строительных предприятий. Необходимо обратить внимание на лидеров рынка, анализировать их деятельность в этом направлении и внедрять к себе лучшие подтвержденные гипотезы. Быстрый тест гипотез является ключевым путем развития для стран с развитой экономикой. Для стран с развивающейся экономикой ключевым фактором развития будет копирование успешного опыта своих коллег и быстрое внедрение системы экономической безопасности предприятий в строительной сфере в свою экономику.

Экономическая безопасность строительного предприятия, прежде всего, подразумевает проверку контрагентов, экспертизу документации, анализ предстоящих сделок, соблюдение правил работы с конфиденциальной информацией. Роль контролера в данном случае исполняет служба безопасности.

При обеспечении экономической безопасности строительного предприятия применяются специальные процедуры и выполняются конкретные действия, заключенные в определенную тактику, созданную в целях обеспечения экономической безопасности.

Литература

1. *Варюха А. О., Сурженко Л. В.* Современные угрозы экономических безопасности. Москва.: Проспект, 2017. №5. С. 3–5.
2. *Лепешкина М. Н.* Эволюция понятия «экономическая безопасность» в США, Западной Европе и России. Москва.: Молодой ученый, 2017. №2. С. 97–99.
3. *Лепешкина М. Н.* Эволюция понятия «экономическая безопасность» в США, Западной Европе и России. Москва.: Молодой ученый, 2017. №8. С. 108–109.
4. *Штилевская Е. В.* Экономическая безопасность страны: Угрозы и пути ее обеспечения. Чита.: Лабиринт, 2017. №4. С. 188–192.
5. *Штилевская Е. В.* Экономическая безопасность страны: Угрозы и пути ее обеспечения. Чита.: Лабиринт, 2017. №7. С. 194–196.

УДК 368.1

Луттэр Диана Сергеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: lutterd@mail.ru

Lutter Diana Sergeevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: lutterd@mail.ru

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

MAIN FEATURES OF DEVELOPMENT OF LIFE INSURANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION

В статье выделены основные проблемы и перспективы развития страхования жизни. Вопрос страхования жизни в настоящий период становится очень актуальным. Ведь страхование жизни – это инструмент, при помощи которого реализуются социальные и экономические потребности общества. Также можно утверждать, что страхование жизни является катализатором экономики. То есть уровень развития национального рынка страхования жизни считается показателем уровня развития общества и государства в целом, степенью эффективности проведения экономических программ, формирование и развитие новой роли государства в обществе.

Страхование жизни зародилось в обществе относительно недавно и является «молодой» разновидностью личного страхования. В связи с этим, изучение данной темы очень важно.

Ключевые слова: страхование жизни, функции страхования жизни, страховые премии, инвестиционное страхование жизни, проблемы развития страхования жизни, основные перспективы страхования жизни.

The article highlights the main problems and prospects for the development of life insurance. The issue of life insurance in the current period is becoming very relevant. After all, life insurance is a tool with the help of which the social and economic needs of society are realized. It can also be argued that life insurance is a catalyst for the economy. That is, the level of development of the national life insurance market is considered an indicator of the level of development

of society and the state as a whole, the degree of effectiveness of economic programs, the formation and development of a new role for the state in society.

Life insurance originated in society relatively recently and is a “young” form of personal insurance. In this regard, the study of this topic is very important.

Keywords: life insurance, life insurance functions, insurance premiums, investment life insurance, life insurance development problems, the main prospects of life insurance.

Страхование жизни в РФ развивается уже около 80–90 лет и в настоящее время приобрело наибольшую значимость. Согласно личному страхованию выполняется финансовая поддержка гражданам, а также их семьям, которая помогает частично или полностью справиться с потерями в доходах из-за утраты здоровья застрахованного лица, например, или наступлением смерти одного из членов семьи.

Говоря о личном страховании, данный вид можно разделить на две категории:

- страхование жизни;
- страхование от несчастных случаев.

Договору страхования в Гражданском Кодексе уделено особенное внимание. В соответствии со ст. 426 ГК РФ договор [1] считается публичным, т. е. который заключен коммерческой организацией и в нем устанавливаются обязанности организации по продаже товаров, оказанию услуг и выполнению работ, которая в силу своей деятельности должна реализовывать в отношении каждого лица.

При страховании жизни страхуется сам риск продолжительности человеческой жизни.

На основе вышесказанного, можно выделить основные функции страхования жизни [2]:

- накопление средств;
- гарантия возврата кредита;
- защита семьи в случае потери кормильца;
- обеспечение средствами при утрате трудоспособности;
- обеспечение пенсии в старости;

- вероятность получения ссуды на льготных условиях;
- накопление средств для оказания материальной помощи детям при достижении ими совершеннолетия.

В основе оценки структуры и динамики российского страхового рынка положена официальная статистика Центрального Банка России за период с 2013 по 2018 годы (рис. 1). Данные указаны в номинальном выражении без учета инфляции.

По данным статистики страховой рынок в среднем показывает положительную динамику. По данным ЦБ можно увидеть, что страховой рынок развивается.

Теперь отметим динамику страхового рынка с учетом страхования жизни (рис. 2)

Также отдельно рассмотрим структуру страховых премий по видам страхования (рис. 3) согласно источнику НРА по данным Банка РФ.

Основной вклад в рост страхового рынка по итогам 2018 года вносит страхование жизни, которое по данным статистики обеспечивает абсолютный прирост в 121 млрд рублей.

С 2013–2018 г. наиболее впечатляющим по результатам данным ЦБ РФ является 2016 г. (рис. 2).

Существенный рост в 2016 г. по сравнению с предыдущим был сопряжен с формированием и развитием инвестиционного страхования жизни. Инвестиционное страхование жизни содержит в себе страховую защиту и достаточные возможности инвестирования. Помимо этого, увеличению послужило то, что в пп. 4 п. 1 ст. 219 НК РФ были внесены изменения [3]. Согласно данным изменениям с 01.01.2015 г. появляется право у налогоплательщиков на добровольное страхование жизни, т. е. на получение вычета по новому виду расходов. Рассмотрим эти два фактора наиболее подробно.

Социальный вычет по новому виду расходов (пп. 4 п. 1 ст. 219 НК РФ) можно получить на:

- страхование своей жизни;
- страхование жизни супруга, родителей, детей.

Но для того, чтобы получить данный вычет нужно соблюдать три условия одновременно [4]:

1. Срок заключения договора страхования жизни не менее 5 лет.
2. По договору страхования жизни страховые взносы должны быть уплачены за счет собственных средств.
3. Человек должен являться налоговым резидентом и получать доходы, которые облагаются НДФЛ по ставке 13%.

Также следует учитывать, что налоговый вычет можно получить и по договорам, которые были заключены до 2015 года. Но необходимо помнить, что налоговый вычет можно получить только по суммам, уплачиваемым с 2015 года. Получить вычет нельзя по расходам, перечисленным ранее, например, за 2014 г.

Необходимо помнить, что с 2015 года возникла проблема, как принуждение банками страховой защиты на нерентабельных условиях для клиентов. И только к концу 2015 года вышло Указание Банка России от 20.11.2015г. № 3854-У «О минимальных требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов страхования» [5], которое повышает защиту прав потребителей в указанном виде страхования.

Инвестиционный вид страхования достаточно непрост, так как для его рассмотрения следует понимать специфику страхового бизнеса, а также, как организована область инвестиций. Для того, чтобы дать объективную оценку инвестиционному страхованию жизни, следует разобраться с его сущностью, реальной прибыльностью, преимуществами и недостатками.

Инвестиционное страхование жизни или ИСЖ – это уже самостоятельный экономический механизм, который никак не привязан к кредиту, хотя зачастую при его оформлении предлагается банками [6]. Инвестиционное страхование жизни по своему содержанию в значительной мере пересекается с накопительным страхованием. Отличие между ними в том, что по ИСЖ потребитель сам может выбирать инвестиционную стратегию, а по накопительному страхованию жизни – целиком принято полагаться на специалистов.



Рис. 1. Динамика страхового рынка без учета страхования жизни



Рис. 2. Динамика страхового рынка с учетом страхования жизни

Что касается рынка страхования жизни в РФ, то процесс развития страхования протекает очень медленно в отличие от других стран с развитой рыночной экономикой. Только лишь 3,2–5% определяется на рыночное страхование жизни. Физические и юри-

дические лица считаются самыми заинтересованными в том, чтобы страхование жизни формировалось в правильном направлении. Следует учитывать, что и государство вносит несомненный вклад в развитие страхования.

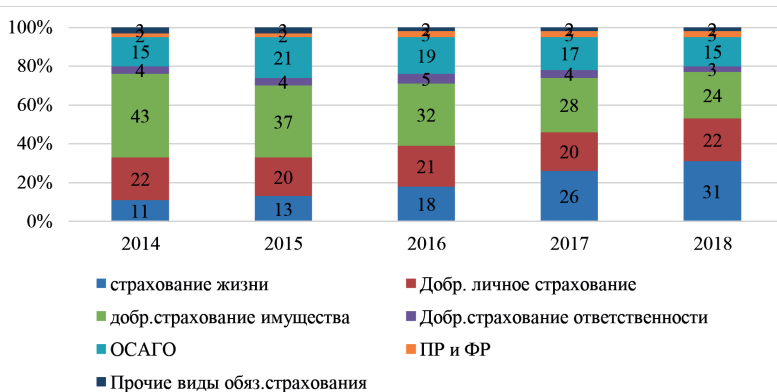


Рис. 3. Структура страховых премий по видам страхования 2014–2018 г.

Таким образом, если страхование жизни будет активно развиваться, то в стране будет гарантироваться приток денежных средств, тем самым для государства, и для общества в целом будет увеличен инвестиционный потенциал.

В 2019 г. страхование жизни сохраняет положительную динамику объема премий. Поддержку данному сектору оказывает кредитное страхование. Также следует учитывать, что увеличились выплаты по договорам страхования жизни из-за завершения срока договоров инвестиционного страхования жизни. Процент компаний, которые планируют увеличивать продажи продуктов инвестиционного страхования жизни, снизился почти в три раза.

С 01.04.2019 г. вступили в законную силу новые требования Центрального Банка о раскрытии информации по ИСЖ. Данные Центральным Банком изменения направлены на борьбу с недобросовестными продажами ИСЖ.

Таким образом, необходимо создавать благоприятные условия для развития страхования. Можно сделать вывод о постепенном «насыщении» сферы страхования жизни и возвращении клиентов к более привычному инструменту с гарантированной доходностью, т. е. банковским вкладам.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая [Электронный ресурс]: от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ // Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
3. Указание Банка России от 20 ноября 2015 г. № 854-У «О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования»
4. Асабина С. Н. Инвестиционные продукты страхования жизни / С. Н. Асабина, Е. В. Небольсина // *Страховое дело*, 2018. – № 8. – С. 14–22.
5. Козлов А. В. Страхование жизни: страховые интересы и механизмы их реализации / А. В. Козлов // *Страховое дело*. – 2017. – № 8. – С. 7–11.
6. Шерстнева, Т. Б. Страхование жизни в современных условиях Российской Федерации. – 2018. – № 1. – С. 350–354.

УДК 343

Луценко Дарья Сергеевна, специалист
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: mcvcsm@mail.ru

Lutcenko Daria Sergeevna, specialist
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: mcvcsm@mail.ru

**СУДЕБНО-БУХГАЛТЕРСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА
РАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ**

**FORENSIC AND ACCOUNTING EXAMINATION
OF SETTLEMENTS WITH CONTRACTORS**

Важнейшей проблемой современной правовой практики является борьба с экономическими преступлениями. Важным фактором пресечения и борьбы с такими преступлениями является проведение судебно-бухгалтерской экспертизы. При этом судебно-бухгалтерская экспертиза рассматривается как вид судебно-экономической экспертизы.

В работе даётся характеристика современному состоянию преступности в экономической сфере современной России. Неотъемлемой задачей, которая решается в рамках работы является определение специфических свойств судебно-бухгалтерской экспертизы. При этом особое внимание уделяется на тот факт, что спецификой является разнообразная методика, специфические объекты судебно-бухгалтерской экспертизе.

В настоящей научной статье равным образом определяются особенности судебно-бухгалтерской экспертизы расчётов с контрагентами. Выявляются проблемы в сфере осуществления названной экспертиз. На примере автотранспортных предприятий выявляется и специфика проведения судебно-бухгалтерской экспертизы в зависимости от отрасли народного хозяйства.

Ключевые слова: экономические преступления, экспертиза, судебно-экономическая экспертиза, судебно-бухгалтерская экспертиза, эксперт, принципы экспертизы, методы экспертизы.

The most important problem of modern legal practice is the fight against economic crimes. Forensic accounting expertise is an important factor in preventing and combating such crimes. At the same time, forensic accounting expertise is considered as a type of forensic economic expertise.

The paper describes the current state of crime in the economic sphere of modern Russia. A necessary task that is solved in the framework of the work is to determine the specific properties of forensic accounting expertise. At the same time, special attention is paid to the fact that the specifics are a variety of methods, specific objects of forensic accounting expertise.

This scientific article also defines the features of forensic accounting examination of settlements with contractors. Problems in the sphere of implementation of the named expertise are revealed. On the example of motor transport enterprises, the specifics of conducting forensic accounting expertise depending on the sector of the national economy are also revealed.

Keywords: economic crimes, examination, forensic economic examination, forensic accounting expertise, expert, principles of examination, examination methods.

Судебно-бухгалтерская экспертиза является одним из факторов выявления и раскрытия преступлений в экономической сфере.

Вместе с тем следует отметить, что в настоящее время тенденции экономической преступности не могут быть оценены как полностью благоприятные.

Несмотря на то, что наблюдается некоторое уменьшение количества преступлений экономической направленности в целом по стране, но в ряде регионов, напротив наблюдается всплеск. По официальной статистике Генеральной прокуратуры РФ в Севастополе количество названных преступления увеличилось за год более чем на 2/3, в Республике Крым более чем на 50 %.

Более чем на треть увеличилось количество названных преступлений в Псковской области [1, 6]

Важным фактором является и то, что такие преступления относятся к латентным преступлениям и одновременно очень часто для их расследования необходимы знания, в том числе и в сфере бухгалтерского учёта и отчетности. В такой ситуации именно судебно-бухгалтерская экспертиза и сама личность эксперта приобретают особое значение.

При этом исследователи, давая определение видового понятия «судебно-бухгалтерская экспертиза», основываются на родовом

понятии «судебная экспертиза», которое формулируется в рамках федерального законодательства. При этом следует отметить, что легально, на законодательном уровне, даётся определение судебной экспертизы в целом. Под ней понимается специфическое действие процессуального характера, которое основано на том, что проводится исследование и даётся экспертное заключение по специфическим вопросам, которые требуют специальных знаний [1].

На основании этого общего определения, полагается, что «судебно-бухгалтерская экспертиза – это специфические приемы экспертного исследования, разработанные на основе достижений практики, а также развития экономической науки. Это документальные, расчетно-аналитические методы, а также метод обобщения и релялизации результатов экспертизы».

Так же выделяются и специфические свойства судебно-бухгалтерской экспертизы.

1. Использование расчетно-аналитических приемов. Следует отметить, что применяемые расчётно-аналитические приемы совершенно разнообразны. Так, к ним могут относиться следующие методы:

- методы экономического анализа как система всех способов выявления фактов противоречия предпринимательской деятельности, тем требованиям, которые законодательно закреплены;
- осуществление статистических расчётов в сфере предпринимательской деятельности хозяйственного субъекта;
- также широко используются и экономико-математические методы [5].

2. Весьма специфическим методом является и формальная проверка документов. В рамках доктрины отмечается, что любая экспертиза должна отражать проверку тех документов, которые помогают эксперту оценить такие формальные требования, как наличие законных требований к документам, а равно наличие и правильность заполнения необходимых показателей.

3. Эксперты должны также исходить из того, что объективным показателем может стать и нормативная проверка докумен-

тов. Отметим, что и такой приём, способ экспертизы весьма специфичен. Объективная необходимость проведения такой экспертизы имеет место в том случае, если нужно проверить необходимость и обоснованность проведения самой операции, заключение контракта и т. д. Также проверяется правильность и сам факт отражения названной операции.

При этом в результате выявляются адекватные, верные по форме, но незаконные по содержанию документы.

Такая проверка осуществляется в том случае, если необходимо установить обоснованность проведения самой хозяйственной операции и отражения операций в бухучете, что позволяет выявить среди документов незаконные по содержанию, но правильные по форме.

Необходимо отметить, что существует специфика проведения судебно-бухгалтерской экспертизы расчетов с контрагентами. [7;8].

1. Как правило, в данном случае применяется судебно-бухгалтерская экспертиза.

2. Очевидной особенностью такой экспертизы является специфический объект, а именно бухгалтерские документы, а равно хозяйственные договоры, а равно те документы, которые подтверждают правомерность расчетов и те документы, которые свидетельствуют о том, что сами расчёты произведены.

3. Названная экспертиза является сложным, системным явлением. Как следствие, она включает в себя целую совокупность процедур, таких как:

- осуществление проверки юридической силы соответствующих документов;
- проверка факта регистрации соответствующего документа, а равно точности названной регистрации;
- проводится проверка как расчётных счетов соответствующего юридического лица, частного предпринимателя, но и проверяется касса, с целью определить фактический размер денежных средств, которые поступили и/или были истрачены фактически;
- также проверяется сам факт предоставления услуг, совершения работ, отгрузки и/или получения товара. Как правило, при

этом изучаются товарные накладные, товарно-транспортные накладные;

- проводится проверка полноты и адекватности всех операций с контрагентами в системе документов бухгалтерского учёта;
- одним из центральных и значимых операций в рамках экспертизы является проверка достоверности, правильности сумм от любых контактов с контрагентами;

- часто проверяется и динамика, график осуществления документооборота. То есть выясняется вопрос – есть ли факт расхождения между регистрацией документа и самим фактом предпринимательской операции. Кроме того, устанавливается насколько велик факт расхождения по времени, если он имеет место;

- одной из самых главных процедур является также проверка фактического отражения на счетах дебиторской и кредиторской задолженности. Значимость данного показателя определяется сразу несколькими факторами. Прежде всего, такой показатель вообще является показателем эффективности предпринимательской деятельности. Одновременно, данный показатель говорит о месте и объёме дебиторской задолженности в системе оборотных средств предприятия. Довольно часто такая задолженность свидетельствует об ошибках в ведении хозяйственной деятельности и/или о правонарушениях.

При этом искажение данной информации уже может говорить о том, что возможно уже есть состав преступления или по статье 196 или по статье 197 УК РФ.

4. Одновременно, доктринально определяются и те ошибки, недочёты, которые могут свидетельствовать о возможном наличии признаков правонарушения:

- это неточное, неполное, некорректное составление документов, отсутствие тех элементов документа, которые непосредственно требует законодательство;

- это отражение в существующих документах тех фактов хозяйственной деятельности, тех расчётов с контрагентами, которые

являются проявлением незаконной предпринимательской деятельности [9].

- это отражение в бухгалтерских документах тех операций и расчётов с контрагентами, которые фактически не были осуществлены.

Исследуя вопросы в сфере осуществления такой экспертизы, авторы, также выявляются исследующие возможные ошибки, которые могут быть выявлены при проведении названной экспертизы:

- заключение договора без уточнения существенных условий, что вообще может сделать договор ничтожным;
- подписание акта выполненных работ, особенно в рамках длительного договора после оказания услуг полного цикла, если по договору есть условия о поэтапной оплате услуг;
- несвоевременное списание задолженностей с истекшим сроком исковой давности;
- несвоевременное предъявление претензий контрагентам [9].

5. В рамках доктрины определяются и этапы проведения названной экспертизы.

6. Процесс осуществления судебно-бухгалтерской экспертизы по вопросам расчётов с контрагентами во многом обусловлен спецификой той отрасли народного хозяйства, где осуществляется такая экспертиза.

Так, например, если говорить про сферу предпринимательской деятельности автотранспортных предприятий, то в рамках судебно-бухгалтерской экспертизы подлежит анализ таких документов, как цель товарно – транспортной накладной учёт движения товарно-материальных ценностей и расчётов за их перевозки автомобильным транспортом [4].

Причём, Постановление Госкомстата, которым была утверждена форма 1-Т определяет, что любое юридическое лицо, которое осуществляет эксплуатацию транспортных средств и являющееся получателем и отправителем груза обязано применять данную форму.

Также, осуществляется проверка таких документов как путевых листов. Путевой лист – это документ первичного учёта, который является основным вместе с ТТН при перевозке грузов для учёта работы подвижного состава, а также для начисления заработной платы водителю и расчётов с контрагентами.

Кроме того, может применяться и так называемая Форма 4-С, которая применяется при осуществлении перевозок автомобилем на основе сдельных расценок.

Есть также Форма 4-п, которая используется в том случае, если предполагается повременное оказание услуг и повременная оплата названных услуг.

Эксперт должен учитывать, что груз может сопровождать транспортный экспедитор и поэтому есть смысл проверить такие документы как:

- поручение экспедитору;
- экспедиторскую расписку, которая подтверждает сам факт получения товара;
- складскую расписку, которая подтверждает получение товара от экспедитора.

Таким образом, делая выводы по материалам настоящей научной статьи, следует отметить, что именно судебно-бухгалтерская экспертиза, как разновидность судебно-экономической экспертизы фактически является основой экспертных исследований в сфере анализа системы расчетов с контрагентами.

Вместе с тем, существуют определенные проблемы в сфере проведения такой экспертизы, а именно, отсутствие легального закрепления ключевых дефинитивных понятий, отсутствие единых подходов к определению методов проведения экспертизы. Именно, в рамках решения данных проблем и возможно дальнейшее развитие как законодательства, так и правовой практики.

Литература

1. Федеральный закон от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» (ред. от 29.06.2019) // Российская газета от 5 июня 2001 г. № 106.

2. Приказ Минюста России от 27.12.2012 № 237 (ред. от 13.09.2018) «Об утверждении Перечня родов (видов) судебных экспертиз, выполняемых в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России, и Перечня экспертных специальностей, по которым представляется право самостоятельного производства судебных экспертиз в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России» // СПС Гарант.

2. Приказ МВД России от 29.06.2005 № 511 (ред. от 27.06.2019) «Вопросы организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации» // СПС Гарант.

3. Постановление Госкомстата РФ от 28.11.1997 № 78 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету работы строительных машин и механизмов, работ в автомобильном транспорте» // СПС Гарант.

4. Ахмедов Р.М., Дадаханов Б., Ахмедов Ф. Судебно-бухгалтерская экспертиза расчетов с покупателями и заказчиками // Международный научный журнал «Инновационная наука» – № 6 – 2016. – С. 23–41.

5. Генеральная прокуратура российской федерации Состояние преступности // genproc.gov.ru/upload/iblock/be9/sbornik_12_... (дата обращения 01.03.2020).

УДК 33.338

Маджара Дарья Игоревна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: madjaradarya@yandex.ru

Majara Daria Igorevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: madjaradarya@yandex.ru

МАХИНАЦИИ В БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЕ

FRAUDS IN HEALTH FINANCING MATTERS

Актуальность данной статьи обусловлена тем обстоятельством, что проблема мошенничества и борьба с ним становится одним из самых распространенных преступлений в современном обществе. Все чаще мошенники появляются в различных сферах, в том числе и в сфере национальной экономики. Они разрабатывают разнообразные механизмы действий, которые со временем становятся более сложными. Еще со времен появления металлических монет мошенники начали появляться в государстве. Развитие их деятельности не отставало от развития системы денежного обращения.

В настоящее время выделяют несколько наиболее распространенных финансовых махинаций, к которым можно отнести услуги по рефинансированию долгов, финансовые пирамиды, а также мошенничество в процессе формирования и распределения бюджетных средств.

Ключевые слова: махинации, бюджетная система, бюджетные средства, государство, мошенники, национальная экономика.

The relevance of this article is due to the fact that the problem of fraud and the fight against it is becoming one of the most common crimes in modern society. More and more often fraudsters appear in various spheres, including in the sphere of national economy. They develop a variety of action mechanisms that become more complex over time. Since the appearance of metal coins, the fraudster began to appear in the state. The development of their activities did not lag behind the development of the monetary circulation system. Currently, there are several of the most common financial frauds, which include debt refinancing services, pyramid schemes, and fraud in the process of forming and distributing budget funds.

Keywords: fraud, budget system, budget funds, the state, fraudsters, national economy.

Бюджетная система представляется совокупностью денежных средств (бюджетов) всех подвластных структур данного государства, у которой есть своя структура, принципы, уровни и т. д. Процесс формирования и распределения бюджетных средств подвергается высокой криминальной активности со стороны мошенников.

Финансовая составляющая государства не контролируется на должном уровне, оттого все чаще бюджетные средства подвергаются противоправным действиям со стороны граждан, сопряженных с ними.

К числу преступлений, связанных с государственным бюджетом, можно отнести:

- нецелевое расходование средств негосударственных внебюджетных фондов;
- присвоение и растрата;
- злоупотребление в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд и т. д.

Увеличение количества преступлений, относящихся к бюджетной системе, влияет на повышение угроз экономической безопасности и структуру российского законодательства. Так, на сегодняшний день защита бюджетных средств на каждом уровне является важнейшей задачей для законодательной власти РФ.

В уголовном законодательстве Российской Федерации сформулированы различные противоправные деяния, связанные с бюджетной системой. Видовым объектом данной категории преступлений выступает деятельность государственных и муниципальных органов. Это выражается посредством формирования, перераспределения и реализации бюджетных денежных средств, которые необходимы для обеспечения государственных целей и задач.

Также действующий закон не предусматривает наличие специальной главы для такого рода преступлений. При квалификации правонарушений, связанных с бюджетной системой, Уголовный кодекс Российской Федерации не ограничивается Особенной частью, Разделом XIII «Преступления в сфере экономики». При выявлении таких общественно опасных деяний и определении состава преступлений, государственные органы опираются на признаки:

- злоупотребления должностными полномочиями;
- мошенничества;
- нецелевого расходования бюджетных средств;
- размер нанесенного ущерба и т.д.

Вследствие чего махинации в бюджетной системе относятся не только к вышесказанному разделу УК РФ, но и могут относиться к разделам:

- Раздел IX «Преступления против общественной безопасности и общественного порядка»;
- Раздел X «Преступления против государственной власти».

Показательным примером являются следующие судебные дела.

Генеральный директор ООО «Облстройпроект» в рамках реализации программы реконструкции объектов инфраструктуры принял решение о проведении конкурса на заключение государственного контракта. На реализацию данного проекта было выделено

из бюджета 114 млн. руб. После принятия решения о проведении конкурса, бухгалтер ООО «Облстройпроект» подготовил соответствующие документы, включая смету, содержащую начальную максимальную цену государственного контракта на сумму более 678 млн. руб. и необоснованно повышающий коэффициент 3,33. В рамках конкурса были поданы заявки двумя компаниями, от ООО «Облстройпроект» на сумму более 690 млн. руб. и 396 млн. руб. от другой организации. Заявка второй компании была отклонена, поэтому контракт был заключен с ООО «Облстройпроект». Так как финансирование проектной деятельности не предусматривало таких сумм, заказчик и застройщик не раз отправляли письма об увеличении бюджетного ассигнования в целях ускорения проведения работ. В результате чего бюджетные средства были выделены. В ходе экспертизы было установлено, что реальная стоимость проектных работ составила 231 млн. руб. Таким образом, сумма денежных средств, похищенных из бюджета, составила 459 млн. руб. Действия генерального директора квалифицированы по ч. 4 ст. 159 УК РФ.

Следующий рассмотренный пример также связан с махинациями в бюджетной системе, но относится к другому разделу УК РФ.

В 2007 году бывший министр спорта по молодежной политике Республики Ингушетия был обвинен в растрате бюджетных средств на сумму более 14 млн. руб., выделенных на проектирование Дворца спорта. Он совершал незаконные переводы денежных средств, выделенных из бюджета, на оплату проектно-сметной документации по строительству объекта. Действия министра спорта были квалифицированы по п. «б» ч. 2 ст. 285.1 УК РФ, что относится к Разделу X «Преступления против государственной власти».

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что Уголовное законодательство нуждается в совершенствовании в области формирования специальной главы, предусматривающей санкции за совершение общественно опасных деяний в бюджетной системе.

Литература

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).
2. *Соловьев И. Н.* Особенности квалификации преступлений в финансово-бюджетной сфере // «Налоговый вестник». – 2015. – № 5. – С. 68–71.
3. *Соколова Э. Т.* Правовые основы финансовой системы Российской Федерации / Э.Т. Соколова. – М.: ИД «Юриспруденция», 2016. – 205 с.
4. *Бойков А. Д.* Общественные отношения, складывающиеся на стадии расходования бюджетов, как видовой объект нецелевого расходования бюджетных средств // «Российский следователь». – 2016. – № 9. – С. 9–15.
5. *Шеслер А.* Мошенничество: проблемы законодательства // «Уголовное право». – 2015. – № 2. – С. 68–72.

УДК 658.5:378

Макарычева Екатерина Ильинична,
студент

Makarycheva Ekaterina Ilyinichna,
student

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

E-mail: ekaterina.makarycheva07@mail.ru

E-mail: ekaterina.makarycheva07@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ МАХИНАЦИЙ В СФЕРЕ АВТОСТРАХОВАНИЯ

SOME FEATURES OF FRAUD IN THE SPHERE OF CAR INSURANCE

В данной статье рассматриваются некоторые особенности махинаций в сфере автострахования. Для раскрытия темы приведена классификация преступлений в сфере страхования транспортных средств, проанализированы данные статистических исследований по количеству совершаемых преступлений, обобщены ключевые показатели деятельности страховых организаций за 2017 и 2018 года. Также в статье представлены виды мошенничества в автостраховании, перечислены основные риски, которым подвергается транспортное средство, выявлены условия, способствующие совершению махинаций

в отношении страховщиков. Кроме того, в статье определены действия по предупреждению совершения подобных преступлений и методы, непосредственно влияющие на решение проблемы мошенничества в страховой отрасли.

Ключевые слова: страхование, мошенничество, автострахование, преступление, защита, риски.

This article discusses some features of fraud in the sphere of car insurance. To reveal the topic, the classification of crimes in the sphere of vehicle insurance is given, the data of statistical studies on the number of crimes committed are analyzed and the key indicators of the activity of insurance organizations for 2017 and 2018 are summarized. The article also presents the types of fraud in car insurance, lists the main risks that a vehicle is exposed to, and the conditions that facilitate fraud in relation to insurers are identified. In addition, the article defines actions to prevent such actions and methods that directly affect the resolution of the problem of fraud in the insurance industry.

Keywords: insurance, fraud, car insurance, crime, protection, risks.

Тема страхования в современном мире играет немаловажную роль. Каждый человек в условиях развивающихся технологий, массовых коммуникаций может оценить для себя важность данного явления. В целях обеспечения своей безопасности, а также своего имущества, люди применяют метод страхования. Благодаря широкому распространению и всеобъемлющей классификации страхования на территории Российской Федерации любое физическое или юридическое лицо может застраховать как жизнь, здоровье, так и имущество или предпринимательские риски. Развитие страховой деятельности охватывает и соответствует интересам государства, что в свою очередь положительно сказывается на улучшении и стремительном совершенствовании экономической и социальной сфер общества. В последнее время страхование становится объектом для многочисленных актов мошенничества, что причиняет большие неудобства как страховым компаниям, так и гражданам, желающим обезопасить себя и свое имущество.

Существует обширная классификация совершаемых преступлений в сфере страхования путём мошеннических операций.

Данная классификация разделяет все преступления на два направления [1]:

1. Направленные против страховщика:

- преступления внутренней среды организации. Субъектами являются сотрудники страховых компаний;
- преступления внешней среды организации. Субъектами являются страхователи (выгодоприобретатели), а также посредники.

2. Направленные против страхователя.

Преступления могут совершаться в сфере:

- реальной страховой деятельности, где субъектами выступают работники страховых компаний и страховые посредники;
- фиктивной страховой деятельности, где субъектами являются участники и создатели фиктивной страховой компании.

Активное приобретение автомобилей для личного пользования, для осуществления предпринимательской деятельности гражданами и юридическими лицами порождает развитие мошеннических действий в отношении транспортных средств. С прогрессом научно-технологического прогресса усложняются и модернизируются действия мошенников. Появляется необходимость в исследовании поведения мошенников и разработке мер по борьбе с данным явлением.

Чаще всего мошенничеству подвержены объекты страхования в виде разнообразных грузов, жизни и здоровья граждан, автотранспортных средств, имущества предприятий и физических лиц. По данным анализа статистики уголовных дел можно выделить следующие виды страхования в процентном отношении от всего количества мошенничеств в сфере страхования, которые наиболее часто подвержены мошенническим действиям:

- страхование транспортных средств – 62,4 %;
- иные виды страхования имущества – 22,4 %;
- страхование жизни и здоровья граждан – 10,2 %;
- страхование домашних животных – 5 %.

Обращаясь к данным статистических исследований, можно сформировать следующую диаграмму (рис. 1), отражающую состояние мошенничества на данном этапе страховой деятельности.



Рис. 1. Доля мошенничества в выплатах по видам страхования в среднем по РФ [2]

По данным Всероссийского Союза Страховщиков мошенничество в сфере ОСАГО страхования занимает 30%, т. е. большую долю из всех видов в среднем по России. На основании этих данных страховым компаниям приходится сталкиваться с мошенничеством в каждом десятом случае страхования. Способы обмана могут быть в виде получения страхового возмещения при повреждении одного автомобиля у разных страховых организаций, подачи заявлений о фиктивном угоне, страхования разбитого автомобиля для получения страхового возмещения по нему в дальнейшем.

Страховое мошенничество, с точки зрения методов совершения, представляет собой сложный комплекс действий преступников, нацеленный на совершение преступных деяний ради осуществления намеченных целей.

Правилами осуществления страховой деятельности предусмотрено получение страховой выплаты только при условии наступления страхового события. Этот факт становится причиной осуществления преступниками инсценировки страхового события для достижения конечной цели – получения материальной выго-

ды. Для реализации мошеннических действий против страховщика требуется наличие следующих условий:

- 1) факт заключения договора со страховой компанией, уплаты страховых взносов;
- 2) проведение инсценировки в отношении имущества, застрахованного страховой компанией;
- 3) фактическая подача заявления о наступлении страхового события.

Среди преступлений в сфере страхования инсценировка является наиболее распространенным явлением, и становится характерной практически для каждого преступления, совершаемого с целью получения страховых выплат. Преступления такого рода, сопряженные с продуманной и отточенной инсценировкой событий, организацией преступного сговора, а также ложными показаниями, требуют пристального внимания и глубокого анализа со стороны сотрудников правоохранительных органов для их успешного выявления, изучения и расследования.

Наиболее распространенными рисками, которым подвержено автотранспортное средство, выступают:

- хищение, то есть полная утрата транспортного средства или его частей в результате неправомерных действий третьих лиц;
- ущерб, то есть повреждение, уничтожение транспортного средства или отдельных его частей.

При этом видами мошенничества в случае автострахования могут являться следующие:

- 1) инсценирование ДТП;
- 2) фальсификация повреждений автотранспортного средства;
- 3) оформление страховых полисов после наступления дорожно-транспортного происшествия;
- 4) предоставление подложных документов;
- 5) увеличение степени ущерба;
- 6) преднамеренное сокрытие сведений о страховом случае;
- 7) использование подставного лица, заменяющего водителя.

С учащением совершения мошеннических действий в сфере страхования и совершенствованием мошеннических схем, приобретает огромное значение борьба с подобными преступлениями. Действия мошенников могут негативно сказываться не только на деятельности страховых компаний, но и несут отрицательное влияние на самих страхователей. В связи с потенциальной угрозой мошенничества страховые компании начинают вводить дополнительные проверки клиентов и сотрудников.

Решение вопроса мошенничества в страховании может быть достигнуто только за счет комплексного подхода к решению возникающих проблем. К такой форме защиты можно отнести [3]:

- активное взаимодействие с сотрудниками правоохранительных органов, надзорными и следственными инстанциями, органами страхового надзора;
- введение в использование современных информационных ресурсов;
- создание единого реестра по выявленным фактам мошенничества по Российской Федерации в целом;
- проведение дополнительного обучения сотрудников компании и повышение их квалификации;
- проведение необходимых процедур внутреннего контроля, обеспечение системного мониторинга изменения убыточности отдельно по каждому виду страхования;
- установление контроля за агентами.

Проводя анализ данных ключевых показателей деятельности страховщиков, можно выявить общую тенденцию и слабые места в работе страховых компаний.

Из данных, приведенных ниже (табл. 1), можно говорить о значительном увеличении количества заключенных договоров по ОСАГО и КАСКО. Это свидетельствует о предложении более выгодных условий по договорам страхования, а также о повышении доверия страховым компаниям со стороны страхователей. Кроме того, с ростом количества заключаемых договоров страхования в 2018 году по сравнению с 2017 годом вырос уровень страховых

премий. В 2018 году наблюдается сокращение производимых выплат по договорам ОСАГО, что может говорить об успешной работе страховых компаний по выявлению мошеннических действий, которая способствовала снижению величины ущерба.

Таблица 1

**Ключевые показатели деятельности
страховых организаций [4]**

Наименование показателя деятельности страховщиков	За 2017 год	За 2018 год	Темп прироста
Количество заключенных договоров по всем видам страхования, ед.	193 112 018	202 556 322	4,89
по ОСАГО, ед.	38 164 033	39 704 379	4,04
по КАСКО, ед.	3 932 793	4 731 289	20,30
Страховые премии по всем видам страхования, млн руб.	1 278 841,60	1 479 501,10	15,69
по ОСАГО, млн руб.	222 076,00	225 965,10	1,75
по КАСКО, млн руб.	162 495,80	168 691,80	3,81
Средняя страховая премия по всем видам страхования, тыс. руб.	6,6	7,3	10,61
по ОСАГО, тыс. руб.	5,8	5,7	-1,72
по КАСКО, тыс. руб.	41,3	35,7	-13,56
Выплаты по договорам страхования по всем видам страхования, млн руб.	509 722,10	522 468,00	2,50
по ОСАГО, млн руб.	175 516,30	137 901,70	-21,43
по КАСКО, млн руб.	83 343,90	83 254,20	-0,11
Количество страховых выплат:			
по ОСАГО, ед.	2 949 025	2 369 375	-19,66
по КАСКО, ед.	976 432	907 291	-7,08

Наименование показателя деятельности страховщиков	За 2017 год	За 2018 год	Темп прироста
Средняя выплата по всем видам страхования, тыс. руб.	18,1	12,6	-30,39
по ОСАГО, тыс. руб.	64,3	60,1	-6,53
по КАСКО, тыс. руб.	84,4	91	7,82

Для предотвращения совершения мошеннических действий следует проводить меры по профилактике. Мерами по предупреждению мошенничества могут являться [5]:

- 1) организация бесед с сотрудниками на тему преступного поведения и наказание за проявление такого поведения;
- 2) донесение информации об уголовной ответственности за совершение преступлений в сфере страхования до страхователей при заключении с ними договора об оказании услуг;
- 3) иные меры по предупреждению.

Подводя итог, можно говорить о том, что в последнее время страхование становится объектом для многочисленных актов мошенничества, что причиняет большие неудобства как страховым компаниям, так и гражданам, желающим обезопасить себя и свое имущество. Спектр мошеннических рисков находится в постоянном преобразовании и усовершенствовании, по этой причине уровень противодействия таким неблагоприятным явлениям требуется концентрировать не только на отдельных проявившихся проблемах, но и на их источниках. Это позволит заблаговременно снизить риск мошеннических посягательств и получения ущерба.

Литература

1. Страхование : учебник для бакалавров / С. В. Ермасов, Н. Б. Ермасова. – 5-е изд., перераб и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 791 с. – (Серия : Бакалавр. Базовый курс).

2. *Ефремов С. И.* Борьба национального масштаба // Современные страховые технологии. – 2017. №4 (63). – С. 29–34.
3. *Русецкая Э. А.* Страхование мошенничества и способы борьбы с ним как фактор обеспечения экономической безопасности субъектов рынка страховых услуг // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2009. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovoe-moshennichestvo-i-sposoby-borby-s-nim-kak-faktor-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-subektov-rynka-strahovyh-uslug> (дата обращения: 04.11.2019).
4. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков ЦБ РФ за 2018. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://cbr.ru/Content/Document/File/71180/review_insure_18Q4.pdf. (дата обращения: 01.02.2020).
5. *Медведев Р. В.* Классификация мошенничества в сфере страхования // Форум молодых ученых. – 2018. № 10(26). – С. 776–781.

УДК 334

Малпичева Анастасия Александровна,
студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: mappich@mail.ru

Mappicheva Anastasia Aleksandrovna,
student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: mappich@mail.ru

**ПСИХОДИАГНОСТИКА КАК ФАКТОР
ПОВЫШЕНИЯ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

**PSYCHODIAGNOSTICS AS A FACTOR
OF INCREASING PERSONNEL SECURITY
OF THE ENTERPRISE**

Анализ рынка труда позволяет сделать вывод о том, что спрос на высококвалифицированные кадры значительно выше, чем существующее предложение. Рыночная экономика диктует необходимость грамотного комплектования штатов организации, поскольку основным фактором, который влияет на конкурентоспособность, экономический рост и эффективность работы любой организации является наличие человеческих ресурсов, которые способны профессионально решать поставленные задачи. В статье

рассмотрена актуальность своевременной психодиагностики, которая при диверсификации производства и развитии компании, может стать одним из важнейших инструментов оценки кадрового потенциала. Рассмотренные в исследовании методики оценки кадров позволят проанализировать не только профессиональные качества сотрудников, но и оценить их личные особенности, способность работать в команде и успешно решать поставленные профессиональные задачи.

Ключевые слова: кадровая безопасность, управление персоналом, кадровый потенциал, психодиагностические методики, экономическая безопасность.

Analysis of the labor market allows us to conclude that the demand for highly qualified personnel is much higher than the existing supply. A market economy dictates the need for competent staffing of the organization, since the main factor that affects the competitiveness, economic growth and effectiveness of any organization is the availability of human resources that can professionally solve the tasks. The article considers the relevance of timely psychodiagnostics, which, with diversification of production and development of the company, can become one of the most important tools for assessing personnel potential. The personnel assessment methods considered in the study will make it possible to analyze not only the professional qualities of employees, but also evaluate their personal characteristics, the ability to work in a team and successfully solve professional tasks.

Keywords: personnel safety, personnel management, personnel potential, psycho-diagnostic techniques, economic security.

Сегодня ключевым звеном в системе обеспечения безопасности предприятия выступает человек, и именно человеческий фактор может оказать порой решающее влияние на эффективность деятельности и само существование компании. Поэтому кадровая безопасность занимает ведущее место в структуре экономической безопасности любого предприятия. Высокий уровень кадровой безопасности позволяет компаниям предотвращать потенциальные и реальные риски, возникающие при управлении трудовыми ресурсами, человеческим потенциалом. Некоторые риски являются результатом неосознанных действий со стороны персонала, например, из-за низкой квалификации или невнимательности, одна-

ко, недостаточный внутренний контроль за сотрудниками, может стать причиной присвоения имущества коммерческой организации, финансовых махинаций, взяточничеством и т. д.

Безусловно, перечисленные риски, возможно, предотвратить с помощью такого инструмента как психологическая диагностика, позволяющего изучить индивидуальные особенности личности как субъекта профессиональной деятельности [1]. Именно поэтому внедрение инструментов психодиагностики в кадровую политику является одним из важнейших факторов повышения кадровой безопасности предприятия, так как позволяет снизить риск от потерь в результате ошибок при формировании штата персонала, найме, увольнении, оценке развития и стимулировании трудовых ресурсов [2].

На основе заключения приглашенного специалиста психолога руководитель отдела или подразделения сможет сделать выводы о пригодности определенного кандидата к необходимой профессиональной деятельности, повышению его по карьерной лестнице, о необходимости ротации персонала, коррекции психологического климата или проведении тренингов. Сегодня психодиагностику можно разделить на 3 основные категории, используемые при оценке персонала:

- универсальные тесты, позволяющие оценить комплекс личностных черт человека;
- социально-психологические методики, позволяющие более подробно оценить отдельно выраженные черты личности работника;
- методики, направленные на оценку различных аспектов мотивации человека как субъекта труда.

Ниже предложены самые эффективные методики диагностики личности, которые в совокупности могут дать полную информацию о корпоративном потенциале коммерческого предприятия.

Для оценки общего интеллектуального уровня личности, как правило, используется Краткий Отборочный Тест (КОТ), который дает возможность оценить сотрудников по общему уровню разви-

тия, вниманию, логическому мышлению, изобретательности при решении проблемных ситуаций, вербальных способностей и др. Ценность предложенной методики определяется её валидностью и доказательной базой исследований. Тест является незаменимой вещью при работе с большим количеством сотрудников в условиях дефицита времени. КОТ позволит диагностировать способность анализировать материал, гибкость и инертность (способность переключения между разными видами деятельности, менять ход рассуждений, способ работы), эмоциональные компоненты мышления (импульсивность реакции), скорость восприятия (концентрация, склонность к канцелярским способностям), грамотность (необходимость для использования навыков делового общения), выбор оптимальной стратегии, пространственное воображение и математические способности. Важно отметить, что диагностирование невысокого результата тестирования не может быть признаком профессиональной непригодности, поэтому необходимо учитывать полученную информацию только в совокупности с результатами других исследований, например, это может быть индивидуальный типологический опросник Л. Н. Собчика, методика умственной работоспособности Э. Крепелина, методика оценки интеллектуальной лабильности [3].

Для организации работы управленческого персонала предпочтительной является методика определения стиля руководства, разработанная отечественными учеными. Такой подход позволит оценить деловые качества, а так же предрасположенность человека принимать решения в тех или иных управленческих ситуациях в зависимости от стиля руководства: авторитарного, либерального, демократического, каждый из которых может быть предпочтителен при выборе кандидата на управленческую должность. Стоит отметить, что для отечественных предпринимателей характерен либеральный стиль, характеризующийся отсутствием требовательности, дисциплины и контроля в отношении коллектива или авторитарный стиль, где полностью игнорируется творческая инициатива сотрудников. Поэтому, для перспективного развития

и укрепления позиции на рынке, на должность менеджеров рекомендуется назначать сотрудников, склонных делегировать полномочия, грамотно распределять ответственность, поощряет инициативность, но, несмотря на это, требовательных к конечному результату проекта [4].

Существенным преимуществом применения методики является экономия времени, так как в ней содержится всего 16 утверждений, достаточных для анализа деловых качеств руководителя. Однако, как и другие методики, её целесообразно использовать в батарее тестов с целью оптимизации социально-психологического климата в коллективе.

Эффективность процессов внутри организации во многом зависит от результатов коллективного труда ее сотрудников. При этом необходимо обеспечивать баланс предпочитаемых групповых ролей членов команды. Методика М. Белбина «Распределение ролей в команде» позволит определить несколько типов ролей в команде: исполнитель, координатор, мотиватор, мыслитель, исследователь, аналитик, коллективист, доводчик. Сущность данной теории состоит в том, что в любой команде необходимы трех основных категорий ролей: роли людей действия, социально направленные роли, интеллектуальные роли. Если целью проекта является изобретение новшества, то для реализации необходимы интеллектуальные роли, например, «генератор идей» или «аналитик». Для продвижения продукта на рынке необходимы люди действия, такие как «мотиватор» или «разведчик». Остальные же роли обеспечивают слаженную работу всего коллектива, вовремя доводят информацию или поддерживают положительный психологический климат между участниками.

Предприятие как открытая система рыночной экономики функционирует в стремительно изменяющихся условиях, где постоянными факторами развития является конкуренция, необходимость найти быстрое и рациональное решение. Поэтому для создания стабильных условий работы, подбор в команду сбалансированных ролей имеет первостепенное значение. Соблюдение данного

принципа позволит повысить уровень коммерциализации идей и снизить риски при прохождении этапов жизненного цикла производства.

Так же целесообразно внедрить в кадровую работу организации методики, оценивающие различные аспекты мотивации человека как субъекта труда. Такой подход позволит руководителю получить информацию о направленности сотрудника на определенную цель, выборе средств достижения этой цели, желании достигать успеха и готовности к риску. Правильная оценка направления мотивации личности позволяет надежно прогнозировать поведение в критических ситуациях, в ситуациях конфликта, а так же при принятии принципиальных решений.

Наиболее показательным исследованием в этой области принято считать методику «Мотивация к успеху» Т. Элерса, диагностирующую мотивационную направленность личности на достижение успеха. Так как деятельность коммерческой организации в условиях рыночной экономики сопряжена с сознательным риском, необходимо диагностировать у менеджера сильную мотивацию на успех, так как это, как правило, предполагает высокую степень готовности к риску и низкую вероятность попадания в непредвиденные ситуации [5]. Однако если управленец помимо высокой мотивации имеет большие надежды на успех, то он, скорее всего, сознательно будет избегать риска, поэтому для того, чтобы комплексно оценить информацию по данной методике, ее необходимо сочетать с тестами «Готовность к риску» и «Мотивация к избеганию неудач».

Необходимо так же отметить методику Б. Басса, с помощью которой можно выявить конечную цель всего процесса трудовой деятельности работника. Такое исследование является незаменимым инструментом формирования штата или кадрового резерва, так как позволяет исключить кандидатов, направленных на обогащение и материальное вознаграждение, независимо от качества работы и, наоборот, отметить тех соискателей, которые потенциально настроены на совместную деятельность, деловое сотрудничество, решение деловых проблем для достижения целей компании.

Для наибольшей эффективности перечисленные инструменты следует использовать в совокупности с аналогичными методиками исследования мотивационной составляющей трудовой деятельности, например, с тестом «Конструктивность мотивации» и методикой оценки трудовой мотивации И. Г. Кокуриной.

Таким образом, внедрение технологий изучения персонала необходимо для оценки и анализа не только кадрового потенциала, но и оценки деятельности конкретного специалиста на своем рабочем месте. Такой подход позволит узнать о его потенциальных способностях и даже недостатках, которые впоследствии можно будет нивелировать грамотной управленческой политикой. Однако стоит учесть, что вопрос о том, какие психодиагностические методики будут использоваться руководством для оценки потенциала персонала, необходимо решать только при участии профессиональных психологов, так как включение в диагностику низкоквалифицированного специалиста может существенно повлиять на результат исследования. Эффективная оценка кадров возможна только, если выполняются следующие принципы: использование надежных и валидных методик, наличие полного комплекта методических материалов, финансовая и временная оправданность диагностики и наличие штатного квалифицированного психолога, способного составить экспертное заключение.

Литература

1. Психодиагностика, консультирование и посредничество в профессиональных и непрофессиональных отношениях. Коллективная монография / Под ред. М. Р. Арпентьевой: Издательство Калужского государственного университета им К. Э. Циолковского, 2018. – 670 с.
2. *Маришук Л. В.* К вопросу о способностях, профпригодности и профессиональном психологическом отборе // Вестник Московского университета. Серия 14. Психология. 2016. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-sposobnostyah-profprigodnosti-i-professionalnom-psihologicheskom-otbore> (дата обращения: 15.02.2020).
3. Современные отечественные технологии оценки и развития управленческого персонала: монография / С. К. Сергиенко. – Москва: Книжный мир, 2004. – 205 с.

4. Носс И. Н. Профессиональная психодиагностика: Психологический отбор персонала / И. Н. Носс – М.: Психотерапия, 2009. – 464 с.

5. Арбузова Е. Н. Особенности применения методик исследования мотивации человека // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2010. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-primeneniya-metodik-issledovaniya-motivatsii-cheloveka> (дата обращения: 17.02.2020).

УДК 339

Мелоян Мариам Оганнесовна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: Mariam-Meloyan@bk.ru

Meloyan Mariam Ogannesovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: Mariam-Meloyan@bk.ru

**АМЕРИКАНО-КИТАЙСКАЯ КОМИССИЯ
ПО ОБЗОРУ ЭКОНОМИКИ И БЕЗОПАСНОСТИ.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ВОЙНА МЕЖДУ
США И КНР**

**UNITED STATES-CHINA ECONOMIC
AND SECURITY REVIEW COMMISSION.
ECONOMIC WAR BETWEEN
THE UNITED STATES AND CHINA**

Причина создания Американско-Китайской комиссия и ее цели. Рекомендации, которые дала комиссия за 2019 год. Анализ официальных данных «Торгового представительства США». Импорт и Экспорт. Экономическая и национальная безопасность стран. Лидирующие позиции по экспорту услуг из США в Китай занимали туризм, интеллектуальная собственность (товарные знаки, программное обеспечение) и транспорт. Основные объемы импорта услуг из Китая в США приходились на транспорт, путешествия и научно-исследовательские разработки. Кризис торгового баланса США с Китаем в 2018 году составил 419,2 млрд долларов. США и КНР винят друг друга в таких проблемах, как «срыв торговых переговоров и милитаризации Южно-Китайского моря». В статье проведён анализ товарооборота между Соединёнными Штатами Америки

и Китайской Народной Республикой. Последствия экономической войны между США и КНР.

Ключевые слова: экспорт, импорт, товарооборот, дефицит, экономика, комиссия, деньги, национальная безопасность, торговые отношения.

Reason for the establishment of the US-China Commission and its purpose. Recommendations given by the 2019 commission. Analysis of official data of the “U.S. Trade Office.” Import and Export. Economic and national security of countries. Tourism, intellectual property (trademarks, software) and transport were leading the way in exporting services from the United States to China. The bulk of service imports from China to the United States came from transportation, travel and research developments. The US trade crisis with China in 2018 was \$419.2 billion. The United States and the PRC blame each other for issues such as “the breakdown of trade negotiations and the militarization of the South China Sea.” The article analyses trade between the United States of America and the People’s Republic of China. Consequences of the US-PRC economic war.

Keywords: exports, imports, trade turnover, deficit, economy, commission, money, national security, trade relations.

Американо-Китайская комиссия по обзору экономики и безопасности была создана Конгрессом США 30 октября 2000 года [1]. Задачей комиссии является осуществлять мониторинг, расследовать и предоставлять Конгрессу доклады о последствиях национальной безопасности двухсторонних торгово-экономических отношений между Соединёнными Штатами Америки и Китайской Народной Республики. В своём последнем докладе за 2019 год Конгресс включает большую напряженность в торговле между США и Китаем, зависимость США от фармацевтических препаратов, которые производятся в Китае, военные амбиции Китая и конкуренция между странами в критических развивающихся технологиях. Правительство США просит, Китайское правительство кодифицировать обязательства по усилению защиты интеллектуальной собственности, запрету принудительной передачи технологий и отмене промышленных субсидий. Все эти методы являются частью экономической системы Китайской Народной Республики,

и поэтому китайское правительство рассматривает требования США как атаку на его национальное развитие. Правительство КНР игнорирует свои обязательства по Всемирной торговой организации. Возникший конфликт привёл к многочисленным санкциям, которые затронули более 500 млрд долларов в двусторонней торговле товарами и привели к сокращению товарооборота между двумя странами.

По официальным данным «Торгового представительства США», объем торговли товарами и услугами между США и Китаем в 2018 году составил 737,1 млрд долларов [2]. Также по официальным данным 179,3 млрд долларов, составил экспорт, а импорт составил 557,9 млрд долларов. Кризис торгового баланса США с Китаем в 2018 году составил 378,6 млрд долларов. Общий объем товарооборота за 2018 год равен 659,8 млрд долларов. Вывоз товаров равен 120,3 млрд долларов, а ввоз – 539,5 млрд долларов. Кризис торгового баланса США с Китаем в 2018 году составил 419,2 млрд долларов. Экспорт услуг США в Китай составил, по оценкам, 58,9 млрд долларов в 2018 году, что на 2,2% больше, чем в 2017 году. Лидирующие позиции по экспорту услуг из США в Китай занимали туризм, интеллектуальная собственность (товарные знаки, программное обеспечение) и транспорт. Китай был крупнейшим поставщиком товаров из США в 2018 году.

Импорт услуг США из Китая в 2018 году составил, по оценкам, 18,4 млрд долларов, что примерно на 10 раз больше, чем в 2017 году. Основные объемы импорта услуг из Китая в США приходились на транспорт, путешествия и научно-исследовательские разработки.

Правительство США считает, что усиление Китая к стремлению к технологической самостоятельности и своего государственного подхода к инновациям, для того, чтобы использовать законные и незаконные средства для достижения своих целей, что будет представлять собой угрозу для экономической конкурентоспособности и национальной безопасности США. В докладе сказано, что в результате прогрессирующего конфликта с Соединёнными Штатами Америки, усугубила внутренние экономические про-

блемы Китая и в 2019 году за последние 30 лет, китайская экономика росла самыми медленными темпами [3]. За последний год отношение между США и КНР обострились. Страны винят друг друга в таких проблемах, как «срыв торговых переговоров и милитаризации Южно-Китайского моря». По мнению комиссии китайские фирмы, которые находятся на территории США имеют гораздо больше свободы, чем это разрешено американским фирмам в Китае. По этой причине американские компании оказались в невыгодном положении на внутреннем рынке Китая. Китайские фирмы получают все больше возможностей для конкуренции на рынках третьих стран, и поэтому многие американские компании, на территории Китая, стали пессимистично относиться к своей способности развиваться и участвовать в Китайском рынке. Американско-Китайская комиссия по обзору экономики и безопасности дала рекомендации представлены на рисунке [4]:

3 Глава. Конкуренция между США и Китаем	Раздел 1. Американско-Китайские торговые отношения.
	Раздел 2. Новые технологии и военно-гражданский синтез: искусственный интеллект, новые материалы и Новая Энергия.
	Раздел 3. Растущая зависимость США от китайской биотехнологической и фармацевтической продукции.

Содержание 3 главы рекомендаций Американско-Китайской комиссии

Глава 3: Конкуренция между США и Китаем.

Раздел 1: Американско-китайские торговые отношения.

1. Конгресс принял закон, запрещающий китайским компаниям выпускать ценные бумаги на американских фондовых биржах.
2. Конгресс принял закон, который требует раскрытия информации эмитентами и годовых отчетах в качестве важной информации для американских инвесторов.
3. Конгресс принял закон, требующий сбора данных об экономических отношениях США и Китая.

Раздел 2: Новые технологии и военно-гражданский синтез: искусственный интеллект, новые материалы и Новая Энергия.

Комиссия рекомендует:

1. Конгресс поручил Министерству юстиции США восстановить консультативный совет по высшему образованию при Федеральном бюро расследований.

2. Министерство подотчетности правительства США должно провести оценку рисков, которые связаны с попытками Пекина использовать иностранных исследователей или студентов в университетах Соединенных Штатов для незаконного присвоения научных исследований и других знаний в интересах правительства, компаний или интересов Китайской Народной Республики.

3. Конгресс внес в Налогового кодекса Соединенных Штатов, поправки в раздел 41, который распространяет налоговый кредит на исследования и на начальные стадии разработки новых продуктов, процессов, компьютерного программного обеспечения, технологий, формул или изобретений, которые увеличивают производство конечных и промежуточных товаров, производимых главным образом в США.

4. Конгресс поручил Геологической службе США вместе с Министерством торговли Соединенных Штатов, Министерством энергетики США, Министерством внутренних дел США и Комиссией по международной торговле США создать систему оценки рисков и поддерживать ее, которая определяет материалы, которые используются в обрабатывающих отраслях, имеющих решающее значение как для коммерческой жизнеспособности, а так и для национальной безопасности.

Раздел 3: Растущая зависимость США от китайской биотехнологической и фармацевтической продукции.

Комиссия рекомендует:

1. Конгресс проводит слушание по оценке производственных возможностей фармацевтической промышленности Соединенных Штатов, зависимость США от фармацевтических препаратов и ак-

тивных фармацевтических ингредиентов Китая, а также управление контроля за качеством пищевых продуктов и медикаментов США гарантировать безопасность такого ввоза из Китая с целью принятия законодательства, которое бы гарантировало безопасность импорта из Китайской Народной Республики.

2. Министерству подотчетности правительства США было поручено Конгрессом обновить свой отчет за 2016 год «безопасность лекарственных средств: улучшило свою программу инспекции лекарственных средств за рубежом, но нуждается в оценке эффективности и укомплектованности Штатов своих зарубежных представительств».

3. Конгресс хочет принять закон, который будет требовать от производителей копий оригинальных медицинских препаратов, которые продают лекарства Министерству обороны США и Министерству по делам ветеранов США, раскрывать, какие основные лекарства находятся под угрозой дефицита или нарушения поставок, так как соответствующие продукты, активные фармацевтические ингредиенты, химические соединения и сырье, содержащееся в них, поставляются из Китая.

4. Конгресс принимает законодательство, создающее систему, основанную на риске. В случае, если продукт окажется небезопасным для потребителя, импортеры активных фармацевтических ингредиентов и готовой продукции будут нести ответственность за это.

Многие эксперты считают, что экономическая война между Соединёнными Штатами Америки и Китайской Народной республикой, может повлиять на экономику других стран и привести к ухудшению мировой торговли в целом [5]. Введение пошлины США и Китая могут привести к сокращению объемов производства, доходов и в общем экономики. Сокращение производства, может привести к безработице, что будет являться причиной потерей экономикой страны ресурсов, снижения доходов населения, увеличения расходов государства и других причин влияющих на жизнь населения и на экономику страны в целом.

Литература

1. Государства-Китай экономики и безопасности Комиссия Организации Объединенных – United States-China Economic and Security Review Commission. Режим доступа URL: https://ru.qwe.wiki/wiki/United_States-China_Economic_and_Security_Review_Commission (дата обращения 01.03.2020).
2. The People's Republic of China/Китайская Народная Республика. Режим доступа URL: <https://ustr.gov/countries-regions/china-mongolia-taiwan/peoples-republic-china> (дата обращения 01.03.2020).
3. Китай: самый медленный рост за тридцать лет. Режим доступа URL: <https://expert.ru/2019/10/18/kitaj/> (дата обращения 01.03.2020).
4. Годовой отчет Американско-Китайской комиссии 2019 г. Режим доступа URL: <https://www.uscc.gov/annual-report/2019-annual-report> (дата обращения 02.03.2020).
5. К чему приведёт торговая война Китая и США. Режим доступа URL: <https://www.google.ru/amp/s/www.pnp.ru/amp/politics/k-chemu-privedyot-torgovaya-voyna-kitaya-i-ssha.html> (дата обращения 01.03.2020).

УДК 336.743

Миронова Анна Александровна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: 13338805a@gmail.com

Mironova Anna Aleksandrovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: 13338805a@gmail.com

КРИПТОВАЛЮТА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ

CRYPTOCURRENCY AND ITS IMPACT ON ECONOMIC SECURITY

В современном и высокотехнологичном мире наиболее актуальными становятся исследования вопросов в области появления и использования новой технологии, а именно цифровой валюте. Цифровая валюта – это альтернативные и (или) дополнительные средства, номинальная стоимость которых в большинстве случаев привязана к национальной валюте, драгоценным металлам или же криптовалюте. В данной статье дается определение криптовалюте и анализируется степень и характер ее влияния на современ-

ную экономику. Автором также рассматривается проблема взаимодействия криптовалюты и денежно-кредитной политики государства. Отражены негативные и позитивные аспекты влияния цифровых активов на национальную экономику, оценены перспективы обращения виртуальных денег.

Ключевые слова: криптовалюта, денежно-кредитная политика Центрального банка, анализ влияния цифровых денег, национальная экономика, экономическая безопасность.

In the modern and high-tech world, the most relevant research issues are the emergence and use of new technology, namely digital currency. Digital currency is an alternative and (or) additional means, the nominal value of which in most cases is linked to the national currency, precious metals or cryptocurrency. This article defines cryptocurrency and analyses the extent and nature of its impact on the modern economy. The article deals with the problem of interaction of cryptocurrency and monetary policy of the state. Reflects the negative and positive aspects of the impact of digital assets on the national economy. Prospects for the circulation of virtual money.

Keywords: cryptocurrency, monetary policy of the Central Bank, analysis of the impact of digital money, national economy, economic security.

В 2020 году серьезному обсуждению подвергается вопрос о том, действительно ли цифровые деньги могут стать полезной и безопасной частью мировой экономики. Криптовалютные активы больше не живут в своем особом, независимом мире, недоступном национальному регулированию. Как уже показали многие события, этот рынок пострадал от множества факторов: рискованных решений, законов, прогнозов и действий государственных регуляторов.

На одной чаше весов находятся все возможные риски. На другой – невообразимые возможности, которые могут предложить нам криптовалюты и другие цифровые деньги. Так какую же чашу весов выбрать?

Криптовалюты стали новым трендом в мире инвестиций для его разумной выгоды. Как правило, криптовалюта – это цифровые или виртуальные деньги, которые принимают форму токенов или монет и специально разрабатываются для работы в качестве средства обмена.

Созданный в 2009 году, биткоин стал первой децентрализованной валютой. Он сохраняет свой статус самой ценной криптовалюты в мире и по сей день [5]. Рыночная капитализация биткоина в январе 2019 года составила \$ 64 млрд. В августе 2017 года общая капитализация рынка криптовалют превысила \$150 млрд. [6]. В то же время общая рыночная капитализация криптоактивов одновременно достигла огромной цифры: более \$823,30 млрд. На данный момент биткоины в качестве оплаты принимают уже сотни магазинов и сервисов [3].

Столь резкий скачок стоимости криптомонет и токенов вряд ли мог не привлечь внимание мировых регулирующих организаций, многие из которых заняли «оборонительную позицию», полностью отрицая очевидные положительные характеристики цифровых денег. Однако значительная часть аналитиков, представителей правительства, финансового и других секторов остаются либо нейтральными, либо открытыми в вопросе криптовалют. Сегодня динамика рынка криптовалют относительно стабильная, а большинство монет даже смогли частично восстановить свою стоимость [2].

Процесс, позволяющий клиентам торговать криптовалютами для других активов, называется обменом криптовалют на мировом рынке. Основная цель криптовалют заключается в том, чтобы выступать в качестве отличной альтернативы для существующих форм денег и обеспечения безопасной транзакции. С момента зарождения криптовалюта оказывает огромное влияние на развивающуюся экономику и далее мы рассмотрим, каким образом.

Большинство криптовалют являются децентрализованными системами, созданными на основе технологии блокчейн. Биткоин – это первая и самая главная криптовалюта, основанная на блокчейне. Биткоин-биржа – это торговля товарами и услугами с помощью биткоинов. Децентрализованные деньги прокладывают путь к легким и безопасным финансовым операциям с точки зрения международных денег. Однако необходимо учитывать влияние криптовалюты на экономику.

Однако нельзя не рассказать о преимуществах криптовалюты. Так, обычно центральные банки работают в качестве посредников для международной системы денежных переводов. Этот вид транзакционного процесса требует больше времени и денег. В таком случае появление платформы обмена криптовалютами дает возможность пользователям совершать быстрые и безопасные транзакции с ее криптографическими правилами. И поэтому нет необходимости в посредниках для проверки транзакций в криптовалюте.

Криптовалюта не имеет централизованного регулирующего органа, но управляется всеми участниками сети. Эти валюты создаются, обрабатываются и передаются без каких-либо посредников (включая банки или другие официальные учреждения). Она также имеет открытый исходный код, и исходный код известен всему миру.

Учитывая, что количество онлайн-покупателей достигло 1,79 млрд в 2018 году, а к 2021 году этот показатель может достичь 2,14 млрд (покупки с помощью фиатной валюты), криптовалютный эквайринг может занять значительную часть этого массового рынка.

Криптовалюта способствует финансовой интеграции, обеспечивая при этом снижение стоимости местных и международных операций. Быстрые P2P-переводы без комиссии или минимальных комиссий теперь доступны всем желающим. Она обеспечивает повышенную безопасность транзакций благодаря использованию технологии блокчейн и криптографии для создания конфиденциальной, безопасной среды. Передача, обмен и другие операции могут выполняться только в том случае, если достигнут консенсус между всеми узлами сети.

На сегодняшний день криптовалюта обладает колоссальным потенциалом роста. Приток инвесторов во второй половине 2017 года привел к рекордному росту стоимости криптовалют. Например, стоимость биткоина выросла с \$371 в январе 2016 года до более чем \$13 000 к декабрю 2017 года. Кроме того, рыночная капита-

лизация BTC выросла с \$0,04 млрд в первом квартале 2012 года до более чем \$230 млрд в четвертом квартале 2017 года. Даже после рекордного падения стоимости, показатели биткоина в январе 2019 года остаются в районе \$ 3,300–\$ 3,700 за монету, что, если применить к общей картине стоимости биткоина, означает хороший темп роста (примерно в пять раз с января 2017 года) [5].

Технология блокчейн имеет преимущества, которые выходят за рамки финансового сектора (безопасное хранение важных данных, таких как медицинские счета). А глобальное влияние блокчейна и криптовалютного сектора, как ожидается, станет еще более прочным. По прогнозам Statista, к 2021 году объем рынка блокчейн-технологий вырастет до более чем \$ 2 млрд.

Принятие криптовалюты в стране характеризуется максимальным предложением и незафиксированным предложением денежных единиц, которое должно коррелировать с экономическим ростом. В противном случае экономика может столкнуться с инфляцией или дефляцией цен. Лучшая часть криптовалюты заключается в том, что появляется возможность конвертации валюты из одной формы в другую.

На ранней стадии внедрения криптовалюты в финансовый сектор, посреднический бизнес и другие поставщики услуг потеряют свои рабочие места. Это вызвано тем, что отпадает необходимость в таких профессиях, как банкиры, юристы, поставщики и так далее. Однако нельзя не отметить тот факт, что технология блокчейн создает больше возможностей для трудоустройства.

Увеличение транзакционных издержек ведет к демонополизации, что благотворно сказывается на эффективности экономики. Кроме того, это максимизирует рост стоимости предприятия и вовлечение третьих лиц. Это будет отличная возможность для малого и среднего бизнеса. Онлайн-биржа биткоинов вызвала энтузиазм и восхищение в индустрии криптовалют.

Поскольку криптовалюта вызывает процентное изменение временных проблем, технология блокчейн обеспечивает новые рабочие места. Спрос на новые продукты во всех отраслях требует

большей кадровой поддержки, что является основной причиной увеличения занятости в блокчейне.

Но нельзя акцентировать внимание лишь на преимуществах. Рассмотрим, какое негативное влияние криптовалюта может оказать на экономику.

1. Отсутствие надзора. Можно было бы ожидать, что модель независимой децентрализации окажется весьма привлекательной для миллионов пользователей такого финансового инструмента, как цифровые деньги. Однако анархические настроения в этом секторе экономики в ряде случаев привели к неприятным последствиям. К ним относится невозможность доказать факт хищения криптовалютных средств из-за отсутствия соответствующего правового основания. Например, когда речь заходит о владении криптовалютой, просто нет закона о личной собственности. Ситуация усугубляется тем, что нет надежной системы обеспечения владельцев криптовалют. Позиционирование многих бирж в качестве «банковских» инструментов не способствует улучшению ситуации, поскольку убытки могут быть возмещены лишь в редких случаях, и только в том случае, если биржа добровольно решит это сделать.

2. Угроза хакерских атак, в том числе установка вредоносных программ на компьютеры и смартфоны обычных пользователей. Потенциальные атаки могут включать вирусы, программы-вымогатели, фишинг или замену ссылок. Крупные кибератаки происходят регулярно, в первую очередь против криптовалютных кошельков с особо крупными суммами или криптобиржевых счетов. Согласно отчету компании по кибербезопасности Carbon Black, только в первой половине 2018 года было украдено около 1,1 миллиарда долларов в криптовалюте.

3. Непредсказуемость рынка, в частности, обусловлена влиянием манипулятивных новостных сюжетов и крупных владельцев криптовалют, которые «играют с ценами» (масштабные покупки или продажа значительного числа монет или токенов).

4. Банкротство и закрытие криптобирж. Когда традиционный банк становится банкротом, обычно он имеет определенный резервный фонд (согласно законодательству). Стороны, пострадавшие от банкротства, в результате, получают свои средства обратно в определенном порядке или, по крайней мере, часть из них. Но когда обанкротившаяся криптобиржа закрывается, у пользователей даже нет возможности снять средства со своих счетов, и они ничего не могут с этим поделать. Нет ни закона, ни законной власти, к которым можно было бы обратиться.

Помимо проблем, описанных выше, существуют также такие проблемы, как: риск потери единственного ключа доступа к криптоактивам (например, после сбоя компьютера пользователя) или случайной отправки перевода или платежа по неправильному адресу (в этом случае сумма транзакции полностью теряется).

Регуляторы на международном уровне неоднозначно относятся к криптовалютам. Государственные органы в различных регионах уже активно борются с анонимностью криптовалют. Тем не менее, регуляторы многих стран постепенно переходят на сторону цифровых валют. Однако они также пытаются контролировать этот рынок.

Что касается перспектив выпуска государственной криптовалюты в России, то выпуск крипторубля – попытка контролировать хаотичное движение киберденег со стороны государства. Эта идея вызывает неоднозначную оценку у Минфина и ЦБ. Центральный Банк РФ только присматривается к подобному активу, считая его лишь временным явлением, а не реальной единицей рынка [1].

Итак, мы рассмотрели основные аспекты современного состояния криптовалюты, ее плюсов и минусов, а также последствия влияния криптовалюты на рост и безопасность экономики. До сих пор криптовалюты предлагали множество решений для финансовой индустрии, чтобы устранить ошибки, которые привели к падению экономики. Благодаря непрерывному развитию технологий, криптовалюта готова совершить революционные изменения в мировой экономике.

Таблица I
Обзор существующих криптовалют и их основные характеристики

Монета	Рыночная капитализация	Цена	Добыто всего	Объем (24 ч)
<i>Bitcoin</i>	\$42,591,859,543	\$2592.22	16,430,650 BTC	\$ 881,359,000
<i>Ripple</i>	\$ 9,758,789,927	\$0.254856	38,291,387,790 XRP	\$ 55,447,500
<i>Ethereum</i>	\$24,974,251,427	\$268.35	93,065,270 ETH	\$ 726,413,000
<i>Litercoin</i>	\$2,667,682,739	\$51.44	51,862,907 LTC	\$ 580,415,000
<i>Ethereum Classic</i>	\$1,640,459,927	\$17.59	93,279,500 ETC	\$ 55,106,800
<i>Dash</i>	\$1,616,959,284	\$218.24	7,409,223 DASH	\$134,134, 000
<i>NEM</i>	\$1,512,981,000	\$0.168109	8 999 999 999 XEM	\$3,415,830
<i>IOTA</i>	\$1,512,981,000	\$0.168109	2,779,530,283 MIOTA	\$ 3,042,060
<i>Monero</i>	\$702,530,549	\$47.67	14,738,455 XMR	\$ 17,802,900
<i>EOS</i>	\$601,033,011	\$3.60	166,889,176	\$216,246,000

Литература

1. Закон о криптовалюте 2018 в РФ [Электронный ресурс] // Happy Coin Club. URL: <https://happycoin.club/novuj-zakon-o-kriptovalyute-2018> (дата обращения: 20.02.2020).
2. Крипторынок: стабилизация или краткосрочный перерыв [Электронный ресурс] // Bitcryptonews.ru. URL: <https://zen.yandex.ru/media/bitcryptonews/kriptorynok-stabilizaciia-ili-kratkosrochnyi-pereryv-5bf6576d0528b100aa2089cd> (дата обращения: 20.02.2020).
3. Новости и события сети Bitcoin: [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://bitcoin-info.net/> (дата обращения: 20.02.2020).
4. Новости криптовалют: [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://cryptomart.ru/kriptovalyuta/>
5. Официальный сайт Bitcoin: [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: <http://bitcoin.org> (дата обращения: 20.02.2020).
6. Рынок криптовалют и ICO в цифрах [Электронный ресурс] // vc.ru. URL: <https://vc.ru/flood/27263-rynok-kriptovalyut-i-ico-v-cifrah> (дата обращения: 20.02.2020).

УДК 340

Петрова Кристина Дмитриевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: petrova_kristina2020@mail.ru

Petrova Kristina Dmitrievna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: petrova_kristina2020@mail.ru

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

ELECTRONIC WORKFLOW IN DIGITALIZATION

Цифровая экономика ускоряет развитие электронного документооборота и ставит его в определенные рамки и постепенно продвигает шаг за шагом в правильном направлении. В статье раскрыты значения понятий цифровая экономика и электронный документооборот, так же рассмотрена взаимосвязь и развитие в современных условиях. Проиллюстрированы этапы развития электронного документооборота в России его изъяны и ак-

туальность. Рассмотрены, недостатки и преимущества, возникающие при внедрении электронного документооборота и сложность его реализации в рыночных отношениях. Какие предстоит совершить действия для поддержания, реализации и совершенствования электронного документооборота в условиях цифровизации в России.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, электронный документооборот, система электронного документооборота, технологии, управление.

The digital economy accelerates the development of electronic document management and puts it in a certain framework and gradually advances step by step in the right direction. The article reveals the meanings of the concepts of digital economy and electronic document management, as well as the relationship and development in modern conditions. The stages of development of electronic document management in Russia are illustrated, its flaws and relevance. The disadvantages and advantages that arise during the implementation of electronic document management and the complexity of its implementation in market relations are considered. What steps will be taken to maintain, implement and improve electronic document management in the context of digitalization in Russia.

Keywords: digital economy, digitalization, electronic document management, electronic document management system, technology, management.

На сегодняшний день все аспекты, которые связаны с построением «цифровой экономики» набирают актуальность, конкурентоспособность и эффективность работы каждой компании, предприятия и национальной экономики государства в целом является наличие и применение цифровых технологий, что закреплено на федеральном уровне, например, в Указе Президента РФ « О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы».

Впервые термин «цифровая экономика» был озвучен американским ученым, профессором из Массачусетского университета Николасом Негропonte еще в 1995 году для разъяснения коллегам преимуществ новой экономики в сравнении со старой в связи с интенсивным развитием информационно-коммуникационных технологий.

«Цифровая экономика – это хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг» [1].

То есть можно утверждать, что благодаря развитию и внедрению информационных технологий как в экономической среде, так и во всех сферах жизни общества позволяет качественней работать и упрощать многие связующие элементы. Например, создание дистанционного обучения в сфере образования, позволяет непрерывно контактировать с обучающимися, повышая эффективность образовательного процесса. Качественная техника в медицине уменьшает процент ошибок и улучшает качество работы специалистов, так же используемая техника в расследования преступлений позволяет точно и быстро осуществлять идентификацию преступников, предотвращая гибель людей. Инновационные технологии снижают влияние человеческого факторы, уменьшая количество ошибок, следовательно, машина может заменить человека, но существует и обратная сторона, техника не всегда является надежной и несет риск сбоев и поломок. Так же многие компании не переходят на информационные системы в связи с наличием персонала, который не имеет необходимых знаний и навыков для пользования системы, ведь для этого компании требуется переквалификация своих сотрудников.

В настоящее время существует множество определений понятия «цифровая экономика», согласно Указу Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы», делают акцент на воздействие тренда цифровизации на национальную экономику:

- на использовании мобильных сетей, интернета, работы в режиме онлайн;
- использование инновационных цифровых информационно-коммуникационных технологий (ИКТ);

- на создании новых бизнес-моделей и проектов, инфраструктура рынков и новых потребителей;
- на обеспечении ИКТ различных видов взаимодействий;
- на обеспечение электронного документооборота, современных электронных каналов связи, способов учета, контроля и хранения информации.

В Российской Федерации активно внедряется способ связи населения с муниципальными и государственными служащими с целью предоставления помощи и быстрого обмена, переработки данных, которые запрашивают граждане России. То есть граждане могут как лично обращаться в органы власти, так и в электронном виде, через портал государственных услуг, где граждане могут подать заявление, и получить необходимые им услуги в которых они нуждаются.

Данный способ связи значительно экономит время, давая возможность без лишних усилий пользоваться государственными услугами таким категориям граждан как инвалиды, пожилые люди и лицам, у которых нет возможности лично обратиться к органам власти. Электронный способ связи используется во всех сферах жизни общества, начиная с образования и медицины, заканчивая оплатой налогов и сборов. Граждане Российской Федерации с каждым годом активнее пользуются услугами в дистанционной форме и имеют полное право на получение всей, актуальной информации о порядке предоставления государственных услуг, в том числе в электронной форме [2]. Ниже представлены виды государственных и муниципальных услуг получаемые в электронном виде, спрос которых с каждым годом растет (рис. 1) [3].

Цифровая экономика основана на цифровой трансформации, т. е. она предполагает переход от традиционного взаимодействия и использования носителей информации к электронному более инновационному и взаимодействию применяя современные электронные средства, используя на основе цифровых информационно-коммуникационных технологий, электронного документооборота, и электронных способов учета обработки, хранения и передачи информации.



Рис. 1. Наиболее востребованные населением виды государственных и муниципальных услуг, получаемые в электронном документообороте

Система управления документами организации, в современных условиях рыночной экономики, необходимо умение пользоваться и применять систему электронного документооборота. Это в первую очередь радикальное управленческое решение, не имеющее схожести в традиционном управлении информационными потоками организации (рис. 2).

Цифровая экономика обеспечивает экономические и другие процессы без участия документа, цифровизация вытесняет бумажный документооборот, процесс оцифровывания экономики расширяется ежесекундно, и не имеет обозримых пределов.

Необходимо отметить, что представляет собой электронный документооборот (ЭДО) – это передача, хранение, создание, согласование, подписание документов, производимые в процессе только в электронном формате. Но ЭДО это не пересылки контрагентам скана документа, который вследствие этого распечатывается, подписывается, сканируется и возвращается обратно.

В России в настоящее время управление электронным документооборотом – одна из основных частей информационной системы любого сегмента рынка. Система документооборота означает

не только наведение порядка в документах, но и является сильным экономическим фактором. Рынок СЭД в последние годы является одним из самых динамично развивающихся сегментов в цифровой экономики.

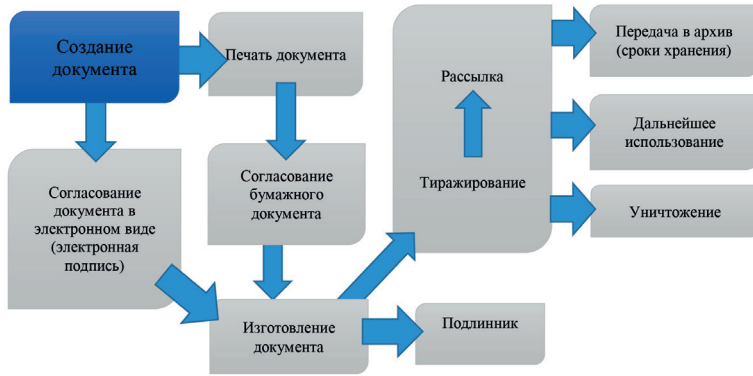


Рис. 2. Электронный документооборот в России

Электронный документооборот начал активно использоваться государственными органами лишь в последние четыре, три года, когда ЭДО внедрился в предприятия России еще в конце 1980-х гг. Помимо этого Россия значительно отстает в развитии управления электронным документом от зарубежных стран из-за множества факторов, тормозящих процессы внедрения СЭД. Ниже представлены этапы развития ЭПА в России (рис. 3) [4].

Из представленного рисунка видно, что в процессе развития, ЭДО увеличивал свой масштаб прорабатывая каждый сегмент рынка, но тормозило именно недостаточное количество единых требований ЭДО, каждый орган власти создавал необходимую систему электронного документооборота, какую считал нужной и правильной для себя. В следствии этого электронный документ, который был подготовлен в одной системе, не мог и не должен был использоваться в другой системе.

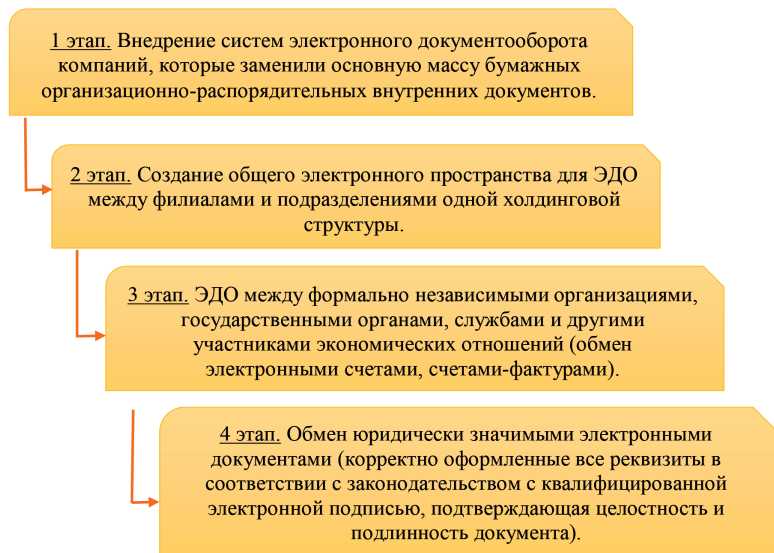


Рис. 3. Этапы развития электронного документооборота

Рассмотрим преимущества ЭДО:

- значительное сокращение времени обмена документами;
- сокращение времени на ввод, поиск (по базе данных и штрих-коду), копирование входящих документов в СЭД;
- снижение количества ошибок при вводе;
- снижение вероятности потери документа;
- экономия расходных материалов, почтовых и курьерских расходов;
- не требуется вести бумажных архив, не теряются документы;
- оперативный доступ к документам и отчетной информации;
- общее повышение исполнительской продуктивности и дисциплины;
- повышение качества выпускаемых документов;
- осуществление удаленного доступа и работа в режиме «оф-флайн»;

- объединение и взаимодействие с другими системами;
- повышение оперативности подготовки отчётов о движении документов;
- ускорение регистрации входящих и исходящих документов;
- ускорение регистрации документов.

Помимо количественных показателей при оценке эффективности систем электронного документооборота следует учитывать и качественные улучшения:

- повышение информационной безопасности благодаря настройке прав доступа сотрудников к документам в соответствии с их должностными полномочиями;
- повышение корпоративной культуры и уровня переподготовки всего персонала;
- повышение эффективности управления документопотоками;
- усиление контроля исполнения задач по документам;
- возможность отслеживать все делопроизводственные процессы на предприятии в режиме реального времени.

По данным сайта DOCFLOW, только треть компаний перешли на электронный документооборот к началу 2019 г. Между тем, в каталоге рынка СЭД и ЕСМ представлены 285 компаний, работающих на рынке российского документооборота [5].

Появление новых технологий преследует одна закономерность «новые технологии – это и новые проблемы», то есть новые технологии решают старые, известные проблемы, но и создают новые, неизвестные. Поэтому несмотря на большое количество достоинств электронного документооборота, появляются и проблемы, связанные с развитием электронного документооборота.

Рассмотрим недостатки ЭДО:

- несоответствие СЭД отраслевым нормам, нормативной базой и международными стандартами;
- отсутствие у сотрудников необходимых навыков работы с ЭДО, дефицит квалифицированных специалистов;
- снижение числа рабочих мест низкой и средней квалификации;

- рост числа экономических преступлений в киберпространстве;
- отсутствие структурированности информации и единых форматов хранения;
- расхождение способов использования моделей ЭДО вследствие его быстрого роста;
- недолговечность и хрупкость электронных носителей;
- неоднозначное разграничение электронного и бумажного документооборота;

Рассмотрев недостатки и преимущества электронного документооборота, можно сделать вывод, что не бывает идеальных систем, в данном направлении цифровой экономики существуют проблемы как технического, так и правового характера. Для дальнейшего развития необходимо решить вопрос цифровизации государственного управления, прежде чем полностью отказаться от традиционных технологий и перейти только на электронный документооборот. Поэтому на данном этапе цифровизации следует четко распределить информацию, с которой работают именно в электронном и бумажном документообороте, важны как поддержка и контроль государства, так и алгоритм действий и маршрутов использования процессов предприятий СЭД для этого необходимо время опыт и интеграция сил.

Литература

1. Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы».
2. Федеральный Закон № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 г. (ред. от 28.12.2016) // Справочно-правовая система «Консультант плюс». Г. Л.
3. Абдрахманова Г. И., Вишневецкий К. О., Волкова, Гохберг Л. М. Индикаторы цифровой экономики: 2018: статистический сборник / И60 Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2018. – 268 с.
4. Леушина Е. В. Макарова Л. М. Развитие электронного документооборота на предприятии: история и перспективы // Новый университет. Серия «Экономика и право». 2013. 34 с.

5. Толмачева Т. И. «Цифровизация управления и системы электронного документооборота» ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина» г. Тамбов, Россия . С. 75–79.

УДК 343.72

Провлоцкая Анна Викторовна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: viktorovna_anna1997@mail.ru

Provlotskaya Anna Viktorovna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: viktorovna_anna1997@mail.ru

**НЕКОТОРЫЕ СПОСОБЫ НЕЗАКОННОГО
ВЫВОДА ЗА РУБЕЖ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПРИ
СОВЕРШЕНИИ КОММЕРЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ**

**SOME METHODS OF ILLEGAL WITHDRAWAL
OF FUNDS ABROAD DURING COMMERCIAL
TRANSACTIONS**

Статья посвящена раскрытию мер по снижению оттока капитала за рубеж, а также рассмотрению важных направлений в деятельности Центрального Банка и коммерческих банков Российской Федерации. Приведен анализ способам совершения незаконных операций с денежными средствами. Оценено влияние незаконного вывода за рубеж денежных средств на экономическую безопасность страны в целом. Рассмотрена нормативно-правовая база, применимая к регулированию и контролированию валютных операций при внешней экономической деятельности. А также приведены статистические данные, связанные с оттоком капитала из страны и выявлены причины, благодаря которым те или иные показатели претерпели сильные изменения.

Ключевые слова: офшорная юрисдикция, вывод денежных средств, кредитование, отток капитала.

The article is devoted to the disclosure of measures to reduce capital outflow abroad, as well as consideration of important areas in the activities of the Central Bank and commercial banks of the Russian Federation. The analysis of methods of making illegal transactions with money is given. The impact of

illegal withdrawal of funds abroad on the economic security of the country as a whole is estimated. The article considers the legal framework applicable to the regulation and control of foreign exchange transactions in foreign economic activity. It also provides statistical data related to the outflow of capital from the country and identifies the reasons why certain indicators have undergone strong changes.

Keywords: offshore jurisdiction, withdrawal of funds, lending, capital outflow.

По данным от 24 сентября 2019 года Центральный Банк Российской Федерации (ЦБ РФ) сообщает о снижении сомнительных операций в банковском секторе по сравнению с аналогичным периодом в 2018 году (составляет 24%, а именно 17 млрд руб.). А самым распространенным каналом обналичивания денежных средств являются счета и платежные карты, принадлежащие физическим лицам (по данным Центрального Банка 57% от общего количества операций, связанных с обналичиванием).

Однако ЦБ РФ подчеркивает, что обналичивание денежных средств осуществляется не с помощью банковских секторов, а с помощью иных не осуществляющих банковские операции компаний. Что поспособствовало увеличению транзакций с повышенным риском по оплате компенсаций в безналичной форме и обналичиванию, полученных средств торговыми компаниями и лицами, осуществляющими продажи.

За весь рассматриваемый период обналичивание денежных средств превышает вывод денежных средств за рубеж. Из рис. 1 видно, что обналичивание денежных средств за год резко сократилось с 326 млрд руб. до 176 млрд руб., а также в разы с 2015 по 2018 год сократился вывод денежных средств за рубеж. Это связано с ужесточением законодательства, а именно до 2013-2014 года за обналичивание денежных средств применяли статью 171 Уголовного Кодекса РФ (УК РФ), но на сегодняшний момент применяется более ужесточенная статья 172 УК РФ – незаконная банковская деятельность [2].

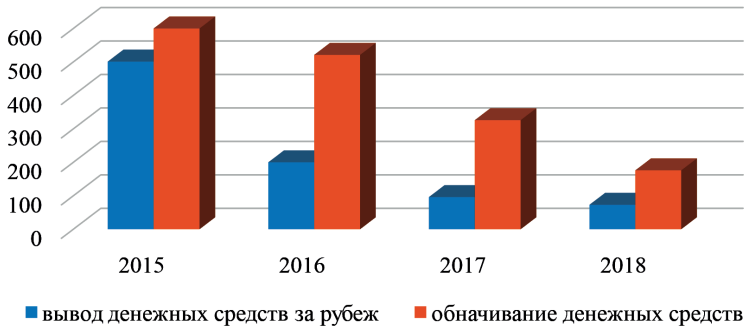


Рис. 1. Изменение сомнительных операций Российских банков за период, предшествующий 2019 году (млрд руб.)

Так же Центральный Банк Российской Федерации отмечает секторы экономики, повлиявшие на спрос в сфере теневых услуг в 2019 году, эти секторы отражены на рисунке 2.



Рис. 2. Секторы экономики, способствовавшие формированию спроса на теневые услуги в 2019 году (%)

Строительство занимает лидирующие позиции в сфере сомнительных операций. Это может связано с тем, что в сфере строительства имеется значительный удельный вес предприятий, происходит

высокий оборот денежных средств, достаточно большой налоговой льгот, отличительной особенностью так же является либеральность нормативно-правовой базы, регулирующей строительную отрасль экономики.

На втором и третьем месте находятся сферы торговли и услуг. В сфере услуг для совершения сомнительных операций чаще всего используются маркетинговые компании, клининговые, а также компании предоставляющие услуги по охране и рекламе. Причиной сомнительных операций в производстве служит желание руководства уйти от уплаты налогов на фонд оплаты труда. Наиболее благоприятной почвой в этом случае является наличие одного заказчика и сложное, специальное производство, связанное, к примеру, с инновациями.

Согласно Федеральному закону №140 от 08.06.2015 «О добровольном декларировании физическими лицами активов и счетов (вкладов) в банках и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», всем недобросовестным лицам и организациям был дан зеленый свет на возвращение сокрытых за границей денежных средств при этом не опасаясь административной или уголовной ответственности, а так же преследований со стороны налоговых органов. Тем не менее, благодаря оговоркам в принятом Федеральном законе, у предпринимателей все же остаются опасения преследований со стороны правоохранительных органов за совершение правонарушений [1].

Что же является причинами невозвращения капиталов из-за рубежа? Одной из таких причин выступает получение денежных средств преступным путем, а именно незаконного обналичивания денежных средств. В этом кроется главная причина, по которой резиденты не могут вернуть свой капитал обратно, так как доказательство законности получения дохода становится невозможным.

Другая причина затрагивает предпринимателей, получающих доход от основной деятельности, для которых значимым фактором является получение налоговых льгот, стабильность, которые наиболее привлекательны и благоприятны у офшорных компаний.

Усиление привлекательности офшорной юрисдикции усиливается предоставлением дешевых кредитов для развития бизнеса [3].

Разобравшись в причинах незаконного вывода денежных средств за рубеж, встает вопрос о том, какими схемами пользуются офшорные компании? Первый пример связан с товарами, цену на которые очень сложно установить. Как правило, цена на такой товар многократно завышается, далее такой товар приобретает российский предприниматель. Ценовая разница по таким сделкам оседает напрямую или через посредников в зарубежных банках, как правило, офшорных.

Следующая схема противоположна предыдущей и к тому же приводит к потерям в российском бюджете и связана она с искусственным занижением цены на товары. Смысл заключается в том, что экспорт товаров осуществляется в интересах дочерней компании, которая предварительно была зарегистрирована в офшоре, по значительно заниженным ценам. Реализация товара происходит по реальным ценам, а прибыль остается за границей.

Другой схемой является фиктивное кредитование в офшорной юрисдикции. Эта схема подразумевает оформление кредита с помощью фирм однодневок и умышленное непогашение этого кредита. Далее дело доходит до суда и, как правило, решение суда о взыскании денег принимается в пользу иностранной компании, что в свою очередь означает замаскированный под легальный вывод денежных средств за рубеж.

Схема, связанная с покупкой ценных бумаг по искусственно завышенным ценам, так же заслуживает внимания. Ее суть заключается в покупке таких ценных бумаг через свои собственные офшорные компании российским предпринимателем, бенефициаром которой он выступает лично или через посредников, именуемых подставными лицами. Выручка от сделок остается, как правило, в офшорных юрисдикциях или может перемещаться по мировым финансовым потокам до нужной точки, где будет успешно обналичена [4].

Действующие преступные схемы вывода за рубеж денежных средств при совершении коммерческих операций выявляют

ряд актуальных проблем экономической сферы, разрешение которых напрямую связано с успешным противодействием финансовым преступлениям. Ниже приведена статистика оттока капитала из России.

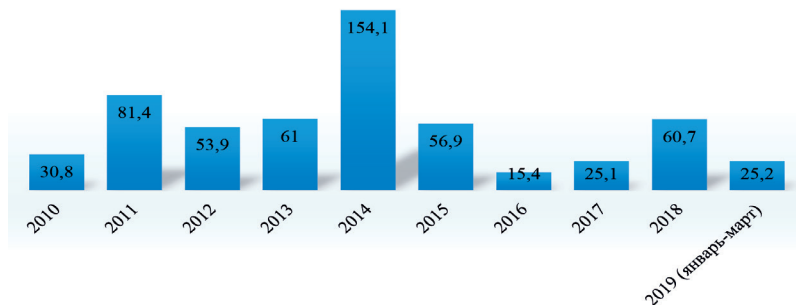


Рис. 3. Отток капитала из России (млрд \$)

Не мало важным является факт того, что по данным Центрального Банка за первый квартал 2019 года был установлен чистый отток капитала за рубеж в размере \$25,2 млрд, что сравнимо с показателями оттока за весь 2017 год (отток составил \$25,1 млрд). За первые два месяца 2019 года Российская Федерация успела потерять \$18,6 млрд, при этом в 2018 году за этот же период размер потерь не превышал и \$9 млрд. Но при этом ЦБ разъясняет, что отток капитала из страны это не только физический вывоз денег из страны, сюда так же входит обычный обмен валюты. Проще говоря, покупка иностранных денежных знаков, уже является своего рода выводом денежных средств. Или, к примеру, инвестирование в иностранную экономику.

Одной из мер, которая может быть назначена для снижения оттока капитала, выступает обязательный код каждому участнику финансового рынка, удостоверяющий его личность. Так же является необходимым документальное подтверждение клиентами того, что налоги действительно были уплачены [5].

Уменьшение денежной массы, неустойчивое положение курса рубля, связанное с сужением валютного поля, а также создание искусственного спроса на зарубежные кредиты, все эти факторы пагубно влияют на экономическую безопасность страны в целом. Не стоит забывать о том, что происходит сужение налогооблагаемой базы. Это происходит благодаря тому, что прибыль, выведенная за границу незаконными способами и сделки, связанные с этим, не регистрируются и прибыль не инвестируется.

Как известно, еще в 2012 году глава Следственного комитета России (далее СКР) Александр Бастрыкин выступил с идеей создания финансовой полиции России, путем объединения в своей деятельности функций Росфинмониторинга и полиции, аргументировав свою идею тем, что это позволит оперативно проверять информацию о подозрительных финансовых сделках и сообщать информацию непосредственно в следственные органы. Но при этом для создания нового органа потребуются огромные затраты, подбор кадров, перераспределение полномочий и к тому же не будет ли это являться дублированием функций как полиции, так и Росфинмониторинга? Вероятно, что наиболее эффективным способом предупреждения финансовых преступлений, в частности, оттока денег из России, было бы улучшения взаимодействия между этими двумя органами, а также разработка новых путей обмена информацией.

Литература

1. Федеральный закон от 08.06.2015 № 140-ФЗ (ред. от 02.12.2019) «О добровольном декларировании физическими лицами активов и счетов (вкладов) в банках и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»
2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019)
3. Критерий «подозрительности» в сомнительных финансовых операциях при легализации (отмывании) денежных средств // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2014. № 2. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=21755176> (дата обращения 08.02.2020).

4. *Зиберова О.С.* Офшорные юрисдикции: понятие и принципы организации. Использование возможностей офшоров в преступных целях // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2014. № 3.

5. *Гиргулия А. А.* Офшорные юрисдикции: понятие сущность и виды // Вестник Международного института экономики и права 2015. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/offshornye-yurisdiktсии-ponyatie-suschnost-i-vidy> (дата обращения 10.02.2020).

УДК 338.2(470)

Рахметова Виолетта Вадимовна,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: violetta_kupriya@mail.ru

Rakhmetova Violetta Vadimovna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: violetta_kupriya@mail.ru

МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

ECONOMIC SECURITY MECHANISM AT THE REGIONAL LEVEL

В работе рассмотрено понятие региональной экономической безопасности и определены общеметодологические направления ее гарантии: раскрыта сущность, составляющие части и принципы. Выявление перечисленных критериев необходимо для грамотного построения систем национальной ЭБ, ключевыми звеньями которой являются механизмы региональной системы экономической безопасности. Это обуславливает актуальность данного исследования.

Объектом исследования данной статьи выступает экономическая безопасность региона как ключевая часть экономики страны в целом. Целью исследования является определение роли региональной экономической безопасности в экономическом секторе. Задача работы – анализ механизмов экономической безопасности на уровне субъекта.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, угрозы экономической безопасности.

The paper considers the concept of regional economic security and defines the general methodological directions of its guarantee: the essence, component parts and principles are disclosed. The identification of these criteria is necessary for the competent construction of national electronic security systems, the key links of which are the mechanisms of the regional economic security system. This determines the relevance of this study.

The object of this article is the economic security of the region as a key part of the country's economy as a whole. The aim of the study is to determine the role of regional economic security in the economic sector. The task is to analyze the mechanisms of economic security at the subject level.

Keywords: economic security, region, risk of threat of economic safety.

Российская Федерация включает в себя 85 равноправных субъектов, обстановка в которых свидетельствует о состоянии страны в целом, включая механизм обеспечения ЭБ. Следовательно, возникает необходимость основания системы национальной экономической безопасности, важнейшими звеньями которой будут являться механизмы экономической безопасности регионов.

Экономическую безопасность субъекта стоит определять, как способность региональной структуры осуществлять свое сбалансированное развитие, гарантировать воспроизводство валового регионального продукта и его разумную децентрализацию между членами воспроизводственного процесса. В литературе, затрагивающей проблемы обеспечения экономической безопасности, понимание этого термина у авторов публикаций существенно различается. Наиболее полный анализ суждений вопроса, касающегося экономической безопасности, представлен на наш взгляд М. Е. Листопад [1]. Ссылаясь на выводы исследования вышеупомянутого автора, экономическую безопасность региона можно определить, как способность субъекта свободно и непосредственно осуществлять свой экономический интерес, противодействовать дестабилизирующему влиянию внутренних и внешних социально-

экономических угроз, рисков, конкурентоспособно функционировать в состоянии расширенного воспроизводства, гарантировать стабилизированное экономическое развитие региона и, как итог, высокий уровень и качество жизни его населения. Также важно правильно обозначать механизм обеспечения ЭБ на уровне региона, который представляет собой систему инструментов, тактик, приемов и стимулов, посредством которых исполнительная власть на уровне государства и региона обязана создавать условия для их стабильного развития непосредственно в структуре экономического роста страны [2].

Исследуя составляющие механизма обеспечения экономической безопасности региона, необходимо понимать определения объекта и субъекта экономической безопасности. Объект экономической безопасности региона – это совокупность интересов в сфере экономики, являющаяся неотъемлемой частью национальных интересов Российской Федерации. К объектам относятся такие сектора экономики как финансовый, внешнеторговой, сектор домашних хозяйств и др. Субъекты экономической безопасности включают в себя исполнительные и законодательные органы власти, общественные учреждения и население региона.

При рассмотрении исследуемого вопроса фундаментальным документом, которым следует руководствоваться, является «Стратегия национальной безопасности РФ». Соответствующий документ обозначает основополагающие направления в обеспечении ЭБ страны. Однако стоит отметить, что данная стратегия подразумевает обеспечение ЭБ субъектов по большей степени лишь за счёт роста экономики страны.

Регионы РФ имеют исключительные особенности, которые в первую очередь обуславливаются географическим своеобразием страны. Именно поэтому внутренние резервы у каждого региона различаются между собой. Это необходимо учитывать при оценке ЭБ субъекта, поскольку данные факторы влияют на определение методов и способов оценки. Используемые в настоящее время подходы приведены на рис. 1.

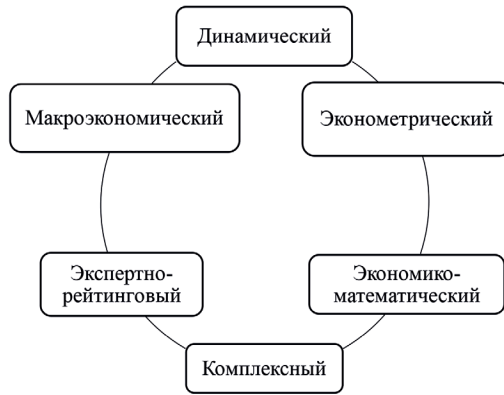


Рис. 1. Подходы определения уровня ЭБ региона

Важнейшим условием в обеспечении экономической безопасности региона является следование принципам, которые гарантируют эффективное решение поставленных задач. К ним можно отнести принцип единства, историзма, вертикальной подчиненности, вариантности, согласованности, законности, обратной связи и проч. В базисе механизма обеспечения ЭБ региона лежит оценка специфики субъектов в общероссийской структуре, перевод значимых тенденций экономических преобразований на региональный уровень, урегулирование региональных вопросов в социально-экономической области, последовательное пользование местными ресурсами.

Механизм обеспечения экономической безопасности базируется непосредственно на цельной и детальной типологии угроз экономической системы государства, к которой можно отнести классификацию угроз экономической безопасности по институциональным единицам секторов экономики, по видам экономической деятельности, форм собственности, организационно-правовых форм и др. Исходя из этого, можно выделять следующие элементы экономической безопасности: производственные, финансовые, общественные, энергетические, информационные, продовольственные, научно-технические, экологические и т. д. [3]

Для предупреждения вышеперечисленных угроз необходимо формирование системы безопасности, которая строится на конкретных направляющих, представленных на рисунке 2.



Рис. 2. Формирование системы экономической безопасности региона

Обеспечение экономической безопасности региона заключается в себе следующие аспекты:

- установление угроз ЭБ региона;
- распределение угроз по значимости, времени наступления и т. д.;
- прогноз предстоящего ущерба;
- разработка стратегии обеспечения ЭБ региона;
- утверждение и осуществление мер по обеспечению ЭБ региона.

Систематичная реализация всех аспектов на этапах мониторинга представляет возможным контролировать все не желаемые процессы в экономике субъекта, а также безошибочно исключать критические угрозы безопасности.

Меры обеспечения экономической безопасности региона различают в зависимости от уровня направления и делят на три группы: меры регулятивного и прямого воздействия, информационно-аналитические меры. Концептуальная модель экономической безопасности приведена в табл.1.

Таблица 1

Меры обеспечения ЭБ региона

Информационно-аналитические	Регулятивного воздействия	Прямого воздействия
<ul style="list-style-type: none"> ● оценка уязвимости экономических интересов; ● анализ экономического роста и прогнозирование. 	<ul style="list-style-type: none"> ● преобразование НПБ; ● организация институциональных совершенствований; ● ликвидация кризисных тенденций. 	<ul style="list-style-type: none"> ● создание программ выхода из кризисной обстановки; ● регламентация регионального развития на государственном уровне; ● противостояние носителям угроз.

Итоги функционирования механизма выражаются в формировании единой информационной базы данных, методических указаний по вопросам, связанных с антикризисным контролем, выявлении значимых угроз и выработке мероприятий по их ликвидации, создании унитарных норм и порядка антикризисного руководства, разработка стратегий совершенствования проблемных территорий региона [5].

Отсюда следует, что в результате проведения систематических проверок экономической безопасности региона, последовательного установления причин дестабилизации, выявления вероятных сложностей реализуется подбор и определение мероприятий и механизмов обеспечения экономической безопасности. Также параллельно этому осуществляется политика экономической безопасности, нацеленная на препятствование переходу причин дестабилизации в угрозы ЭБ региона.

Таким образом, следует отметить, что роль региональной экономической безопасности в секторе экономики неоспоримо велика. Однако проблематика данного вопроса имеет множество неоднозначных аспектов, главным из которых является отсутствие общепринятого толкования экономической безопасности региона,

несмотря на значимость данной категории для национальной ЭБ страны в целом.

Важно отметить, что действенное функционирование системы регулирования предполагает рациональное обеспечение региональных органов управления непосредственной и точной информацией. Это предопределяет целесообразность формирования информационно-аналитических центров при администрациях областей. Исходное назначение учреждения данных центров – повышение качества сбора, обработки и рассредоточения показателей о ситуации на объектах субъекта.

Справедливо отметить, что имеющийся на сегодняшний день аппарат обеспечения ЭБ необходимо усовершенствовать нормативно-правовыми документами, которые гарантировали бы наиболее действенное регулирование в вопросах, касающихся сохранности национальных и региональных интересов в сфере экономики в условиях возникновения различных видов угроз.

Литература

1. *Листонад М. Е.* Эволюция представлений об экономической безопасности. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-predstavleniy-ob-ekonomicheskoy-bezopasnosti-1> (дата обращения: 10.02.2020).
2. *Рябых В. Н., Гладышев А. Б.* Формирование и защита национально-государственных интересов России на международной арене в условиях глобализации мировой экономики // Социально-экономические явления и процессы. 2018. №1. С. 95.
3. *Александров Г. А.* Антикризисное управление: теория, практика, инфраструктура/ отв. ред., 2019. С. 42.
4. Механизм обеспечения экономической безопасности региона. URL: <https://studfile.net/preview/6696156/page:2/> (дата обращения: 12.02.2020)
5. *Калинина Н. М.* Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения // СТЭЖ. 2018. №10. С. 17.

УДК 657.632.2

Резник Мария Валерьевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: reznikmari@mail.ru

Reznik Mariia Valeryevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: reznikmari@mail.ru

**СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ВЫЯВЛЕНИЯ
МОШЕННИЧЕСТВА С БУХГАЛТЕРСКОЙ
ОТЧЕТНОСТЬЮ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ
ВОЗНИКНОВЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ
МАХИНАЦИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ**

**MODERN METHODS OF FRAUD DETECTION
FINANCIAL REPORTING
AND PREVENT FINANCIAL FRAUD
IN YOUR ORGANIZATION**

Статья посвящена детальному анализу причин возникновения финансовых махинаций на экономическом субъекте, их влиянию на такие показатели организации как устойчивость и платежеспособность, а также некоторым методам их выявления и предотвращения. Автором отмечается, что мошенничество с финансовой отчетностью выступает одним из методов привлечения новых внешних связей и поддержания финансовой заинтересованности инвесторов, ввиду искажений и намеренного создания мнимой «привлекательности» деятельности этого субъекта. Немало важно понимать, что деяния, направленные на создание более оптимальных показателей бухгалтерской отчетности при помощи различных намеренных противоправных действий лиц, являются уголовно наказуемыми. На основании анализа понятийного аппарата, регламентирующего мошенничество с финансовой отчетностью, и исследованиях различных отечественных авторов, предприняты попытки обозначить существующие проблемы в выявлении махинаций на предприятии, их причин возникновения, и предложен комплекс мероприятий по предупреждению.

Ключевые слова: мошенничество, мошенничество с финансовой отчетностью, экономическая безопасность предприятия, аудит, бухгалтерский учет, финансовые махинации.

The article is devoted to a detailed analysis of the causes of financial fraud in the economic entity, their impact on such indicators of the organization as stability and solvency, as well as some methods of their detection and prevention. The author notes that financial reporting fraud is one of the methods of attracting new external relations and maintaining the financial interest of investors, due to distortions and deliberate creation of an imaginary “attractiveness” of the activities of this entity. It is important to understand that acts aimed at creating better indicators of financial statements by means of various intentional illegal actions of persons are punishable. Based on the analysis of the conceptual framework governing fraud with financial reporting, and studies of various domestic authors, attempts to identify existing problems in the identification of fraud in the enterprise, their causes, and proposed a set of measures to prevent.

Keywords: fraud, fraud with financial reporting, economic security of the enterprise, audit, accounting, financial fraud.

Любая коммерческая организация, существующая в современных условиях рынка и экономики государства, определяет главную цель своей деятельности как получение максимально возможной прибыли. Повышение уровня прибыли экономического субъекта во многом зависит от его устойчивости, а в частности от устойчивости и достаточного уровня функционирования своих подрядчиков, поставщиков, контрагентов и иных участников рынка. Каждая организация имеет большое количество внешних связей с иными экономическими субъектами. При заключении данных связей предприятие осуществляет проверку своего контрагента (поставщика, подрядчика и т. п.), в том числе большое значение уделяется проверке финансовой отчетности, которая отражает имущественное и финансовое положение компании, а также результаты его деятельности. Данный анализ в первую очередь необходим для удовлетворения в надежности организации и обеспеченности заключаемого договора.

Финансовая отчетность – это конкретная информация о текущем финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его функционирования и движении денежных средств, упорядоченная в соответствие с законодательными требованиями, касающимися правилам ее составления и пред-

ставления [1]. То есть, финансовая отчетность предприятия это наглядное представление «проделанной» им работы и его результатов за какой-то период времени.

Нередко современные организации прибегают к умышленному искажению бухгалтерских (финансовых) документов для наиболее «презентабельного» представления результатов своей деятельности, что ведет к повышению количества заключаемых хозяйственных договоров с этим экономическим субъектом. В данном случае имеет место обнаружение такого противоправного деяния как мошенничество с финансовой отчетностью.

Мошенничество это «хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверия» [2]. В соответствии с Международным стандартом аудита 240 искажение финансовой отчетности возникает вследствие ошибки или недобросовестных действиях, которые определяются как «умышленные действия одного или нескольких лиц» [3]. При этом субъективная сторона преступления по статье 159 Уголовного кодекса Российской Федерации – прямой умысел и корыстная цель (получение выгоды, материальной пользы). То есть, мошенничество с финансовой отчетностью это не случайные ошибки, допущенные по причине халатности, невнимательности и т. п., а это всегда умышленные действия определенного лица или группы лиц, повлекшие намеренные искажения отчетности организации для создания зрительной «привлекательности».

На сегодняшний день существует модель отнесения различных видов мошенничества в организации, именуемая «дерево мошенничества», в которой они разделены на следующие составляющие: коррупция, мошенничество с финансовой отчетностью, незаконное присвоение имущества. Эти три категории мошенничества на предприятии, возможно, охарактеризовать по нескольким признакам, тем самым определив понятийный аппарат, касаемо каждого вида махинаций внутри экономического субъекта. Для наиболее точного понимания и визуального восприятия, анализ необходимо представить в виде таблицы (табл. 1).

Таблица 1

Характеристики категорий мошенничества в организации, связанные с искажением финансовой отчетностью

Признаки	Категории финансовых махинаций на предприятии		
	Мошенничество с финансовой отчетностью	Незаконное присвоение имущества	Коррупция
Субъект правонарушения (мошенник)	Исполнительное высшее руководство организации	Персонал	Высшее руководство, персонал
Величина мошенничества	Наибольшая	Наименьшая	Средняя
Мотив совершения	Курсы акций, вознаграждения, увеличение поступающих договоров и т. д.	Личное неблагоприятное положение субъекта	Проблемная ситуация, бизнес, конкуренция
Значимость	Вероятно	Маловероятно	Зависит от конкретного случая
На что направлено	На благо субъекта или организации в целом	Исключительно на благо субъекта	На благо мошенника
Размер пострадавшей компании	Крупная	Мелкая	Зависит от конкретного случая

Стоит учитывать, что данный анализ носит относительный характер и не может применяться в определении характеристики любой махинации на любом предприятии. В зависимости от специфических аспектов деятельности экономического субъекта (порядок документооборота, система внутреннего контроля и т. д.) может видоизменяться любой из признаков. Например: не всегда субъектом правонарушения в случае мошенничества с финансовой отчетностью выступает исключительно высшее руководство, оно может находиться в неведении, в виду большой загруженности и трудоемкости процессов, осуществляемых руководством. Также противоправное присвоение имущество может оказать значительное влияние на функционирование предприятие в целом. Данная таблица представляет собой лишь усредненное представление о возможных финансовых махинациях, в современных условиях функционирования предприятия, взаимозависимости его внутренней и внешней составляющей.

Мошенничество с бухгалтерской отчетностью носит наиболее значимый характер для изучения и предотвращения ввиду большого участника заинтересованных лиц (высшее исполнительное руководство организации, менеджмент организации, персонал) и крупного размера принесенного ущерба другим организациям (отсутствие обеспеченности собственными и заемными средствами, низкая платежеспособность и т. д.).

Также необходимо более подробно рассмотреть разделение мошенничества с финансовой отчетностью на финансовое и нефинансовое мошенничество. Как правило, финансовое мошенничество представляет собой искусственное завышение выручки, с помощью различных методов и приемов: отсутствие должного списания запасов (и иных активов), учет будущей прибыли в текущем периоде, учет расходов в одном периоде, а выручку в другом, завышение дебиторской задолженности и т. д. Нефинансовое мошенничество связано в первую очередь с документацией организации, это и использование подложных и поддельных документов, подставных лиц, а также прочие махинации, возникшие из различного рода документов.

Существует теория, согласно которой мошенничество на предприятии становится возможным при наличии трех факторов: давление, возможность совершения и оправдание поступка [4]. Теоретически эта концепция применима к любому виду хищений и других преступлений.

Давление рассматривается с двух сторон – внешнее и внутреннее. Организация стремится к росту и развитию, но ее показатели деятельности не всегда могут отвечать заявленным ожиданиям, тут и возникает давление со стороны вкладчиков (инвесторов), а также внутреннее давление со стороны директора (руководства) экономического субъекта, которому необходимо получение соответствующих дивидендов.

Вторым фактором является возможность совершения. Не всегда контроль проводится оптимально и эффективно, что создает благоприятную среду для мошенничества. Оправдание поступка является третьим и последним фактором на реализацию противоправных деяний на экономическом субъекте. Ввиду того, что экономические преступления в современном национальном законодательстве не являются достаточно тяжкими (в сравнении с иными преступлениями – убийство, изнасилование и т. д.), субъекту легче оправдать свои неправомерные действия, тем более, если они не противоречат внутренним убеждениям и общей политике организации в отношении выявления нарушений и виновных лиц.

Одним из современных способов внутренней и внешней диагностики наличия различных видов мошенничества и хищения на предприятии, целью которого также является выявление возможности дальнейшего искажения финансовой отчетности организации, является оценка рисков хищения. К основным достоинствам данного метода можно отнести низкие затраты на реализацию (в сравнении с проведением полноценного расследования), к недостаткам – получаемая в конечном итоге оценка риска не может являться доказательством факта мошенничества. Только на основании оценки риска нельзя выдвигать обвинения и получать доказательства, но такая методика позволяет выявить «уязвимые ме-

ста» экономического субъекта, на которые необходимо обратить повышенное внимание руководящему менеджменту и контрольным подразделениям. Стоит учитывать, что не только различные мошенничества (умышленные нарушения) могут служить причиной высокой оценки риска, но и непроизвольные ошибки, допущенные, например, из-за саботажа, халатности, недостаточного уровня профессиональной квалификации персонала. Тем не менее, если бизнес-процесс имеет высокую оценку риска хищений, то при отсутствии надлежащего контроля в нем имеются благоприятные условия для хищения.

В 2013 году Российское отделение ассоциации «Объединение сертифицированных специалистов по расследованию хищений» провело исследование оценки значимости рисков на предприятии [5]. Путем опроса руководства и высшего менеджмента различных российских организаций, были выявленные наиболее значимые детерминанты (индикаторы) риска:

- преднамеренная или случайная утеря или уничтожение бумажных или электронных документов, в которых содержится информация о сомнительных операциях экономического субъекта;
- отсутствие первичных подтверждающих документов (договоры, счета на оплату и т. д.);
- конкретная стоимость личной собственности определенного лица и образ жизни не соответствует величине официального дохода;
- отсутствие материальных, дисциплинарных и иных наказаний за выявленные в организации нарушения;
- подготовка, составление и реализация сделок, по форме не соответствующих содержанию и т. п.

В исследовании представлено 48 индикаторов рисков большинство из которых в первую очередь связаны с недостаточным уровнем внутреннего контроля. Данная проблема напрямую улучшает благоприятную среду для возникновения махинаций и тем самым увеличивает количество возможных нарушений, связанных с искажением составляемой и представляемой в государственные

органы бухгалтерской отчетностью. Практически в любой организации порядок документооборота происходит из принципа «от частного к общему», то есть в бухгалтерию поступают документы от разных отделов субъекта и уже бухгалтерия проверяет их на достоверность. Но на практике часто встречается ситуация перегруженности бухгалтерии вследствие чего практическая трудоемкость проверки документа заметно сокращается. Если же до момента отправки первичных и сводных документов в бухгалтерию, в отделах не был проведен достаточный учет и проверка документации, то имеет место возможность мошенничества персонала, которое может привести к конкретному искажению определенных строк бухгалтерского баланса и другой отчетности.

Мошенничество на предприятии, как и любое противоправное деяние, необходимо сокращать и в перспективе полностью «искоренять» с помощью определенных методов и способов противодействия. Данные меры условно разделим на 4 группы. Стоит учитывать, что эти методы не направлены конкретно на выявление и предотвращения мошенничества с финансовой отчетностью, что является главной темой исследования. Они скорее направлены на поддержание значительного уровня функционирования предприятия, организацию его платёжеспособности и устойчивости в целом, но косвенно они также влияют на расследование и выявление правонарушений, связанных с бухгалтерской отчетностью.

Первой мерой борьбы с возникновением и распространением мошенничества на предприятии, в том числе с бухгалтерской отчетностью, выделяется введение и совершенствование системы внутреннего контроля и корпоративного управления. В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете», экономический субъект обязан осуществлять внутренний контроль, целью которого выступает получение достаточной уверенности в достоверности результатов организации и представляемой отчетности, а также точное соблюдение нормативно-правовых актов и указаний действующего законодательства. В систему методов внутреннего контроля входит задача оценки рисков хищения, о котором

говорилось выше [6]. Если руководство организации недооценивает возможности и необходимость внутреннего контроля, то такой экономический субъект вряд ли будет прогрессировать в своей деятельности. Дело в том, что работник организации, осуществляющий мониторинг ее документов, всегда лучше осведомлен в процессах деятельности предприятия, чем сторонний проверяющий.

Система внутреннего контроля иногда предполагает наличие на предприятии соответствующего подразделения или отдела, в иных случаях задача контроля возлагается на весь руководящий персонал. Что в первом, что во втором способе производства внутреннего контроля существуют свои преимущества и недостатки. Отдельное подразделение существует практически независимо от иных отделов, то есть можно рассчитывать на объективность и независимость оценке и анализа, но данный отдел не направлен на фактическое производство и тем самым является более затратным, чем осуществление контроля всем субъектами. Но при втором способе возникает проблема перегруженности персонала – в их обязанности, кроме прямых, нацеленных на производство, включают также контрольные функции, что увеличивает их нагрузку.

Вторым методом противостояния различного рода хищениям на предприятии является создание социально-благоприятного уровня функционирования и поддержание морально-этических принципов руководством и представительным структурам. Высшее исполнительное руководство должно своим примером показывать нетерпимость и неприемлемость любых махинаций на предприятии, но данная совокупность методов не заключается в строгом «диктаторском» режиме. Главенствующие субъекта должны так организовывать деятельность своего персонала, чтобы фактор «возможность совершения преступления» свелся к минимуму или вовсе был уничтожен. Примером таких нововведений может являться различный тимбилдинг, то есть сплочение коллектива, направленное на поддержание крепких взаимосвязей как горизонтальных, так и вертикальных, что в дальнейшем при-

ведет к выработке и совершенствованию уровня ответственности, значимости персонала [7].

К следующему методу, а точнее совокупности методов, можно отнести разработку и внедрение четкого порядка предотвращения, выявления и расследования мошенничества и иных махинаций на экономическом субъекте. Как уже было отмечено выше, одним из принципов выявления и предотвращения возникновения мошенничества с финансовой отчетностью является оценка риска на предприятии. Это очень «удобный» и практичный метод, в том числе он еще и не затратный, но проблема состоит в конкретике и специфике отдельного предприятия, оценке его функционирования деятельности. Данный метод в первую очередь необходим для повышения эффективности и результативности внутрифирменных расследований, что в дальнейшем отразится на повышении уровня ответственности персонала (мошенник будет задумываться над последующими неотвратимыми последствиями в виде наказаний). Четко прописанные, регламентированные процедуры и правила, касающиеся выявления преступлений, позволяют выявить причастных к мошенничеству лиц и распределить ответственность.

Современные технологии отслеживания и анализа документооборота заметно сокращают трудоемкость расследования противоправных деяний. Это могут быть различные системы отслеживания корпоративной почты, электронных данных, отслеживания персонала, ресурсов, техники и т.д. Однако, все что касается отслеживания писем, сообщений и иных электронных документов, не должно противоречить действующему законодательству, регламентирующему защиту персональных данных и тайны переписки.

Стоит сказать что, несмотря на постепенное ужесточение контроля в части регламентирования порядка составления финансовой отчетности, появляются новые усовершенствованные методы и способы искажения отчетности. В первую очередь, бороться с возникновением финансовых махинаций необходимо контролирующим подразделениям и высшему менеджменту экономического субъекта, исходя из специфических аспектов его функцио-

нирования. Это должен быть комплекс действий, направленный как на проверку своей организации, так и, возможно, на проверку своих контрагентов.

Литература

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019).
3. «Международный стандарт аудита 240. Обязанности аудитора в отношении недобросовестных действий при проведении аудита финансовой отчетности» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 № 2н).
4. *Давыдов Д. М., Блинова У. Ю.* Мошенничество с финансовой отчетностью. Предпосылки и пути предотвращения // Евразийский Научный Журнал. 2017. №4. URL: <http://journalpro.ru/articles/moshennichestvo-s-finansovoy-otchetnostyu-predposylki-i-puti-predotvrashcheniya> (дата обращения: 04.02.2020).
5. Оценка рисков хищения как актуальное направление в безопасности бизнеса URL: <https://www.acfe-rus.com/research> (дата обращения: 03.02.2020).
6. Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности».
7. *Куандыков Е. К., Махатова В. К., Куандыкова Р. К.* Team building. Развитие навыков работы в команде – как основа эффективной научной деятельности // Вестник КазНМУ. 2018. №1. С. 25–36.

УДК 338

Ривоненко Владислав Эдуардович,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: ribl_vlad@mail.ru

Rivonenko Vladislav Eduardovich,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: ribl_vlad@mail.ru

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ЗАДАЧА ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

IMPROVING THE COMPETITIVENESS OF A COMMERCIAL ORGANIZATION AS A TASK OF IMPROVING ECONOMIC SECURITY

В статье рассмотрены аспекты повышения уровня конкурентоспособности организации. Вопросы обеспечения экономической безопасности – это главная задача поддержания устойчивого экономического развития организации, управление уровнем издержек и внутрипроизводственными процессами. Автор в своем исследовании определяет приоритетные задачи в обеспечении необходимого уровня экономической безопасности не только в максимизация прибыли, но и в сохранении необходимого уровня конкурентоспособности на рынке. Также рассмотрены вопросы защищенности организации от воздействий различных факторов, как внешних, так и внутренних, влияющих на безопасность организации.

Ключевые слова: конкурентоспособность, коммерческая организация, экономическая безопасность, рыночная экономика, издержки

The article discusses aspects of increasing the organization's competitiveness. Issues of ensuring economic security – this is the main task of maintaining sustainable economic development of the organization, managing the level of costs and internal production processes. The author in his study identifies priority tasks in ensuring the necessary level of economic security not only in maximizing profits, but also in maintaining the necessary level of competitive-

ness in the market. The issues of the organization's security from the effects of various factors, both external and internal, affecting the security of the organization are also considered.

Keywords: competitiveness, commercial organization, economic security, market economy, costs

Под экономической безопасностью организации понимается максимизация различных аспектов, воздействующих на организацию внутри и снаружи, которые оказывают благоприятное влияние на ее существование и дальнейшее развитие. В свою очередь для рыночной экономики важным аспектом является прибыльность организации и ее способность выжить при условии постоянного соперничества с другими коммерческими компаниями. Таким образом конкурентоспособность организации в современных условиях рынка является основной задачей для обеспечения экономической безопасности организации. Минимизация производственных затрат, изменение маркетинговой стратегии, эффективность проведения мероприятий по популяризации производимого продукта, возможности диверсификации по различным статьям дохода, обеспечение безопасности коммерческой тайны и защищенности сотрудников – все эти разнонаправленные между собой аспекты и показатели представляют собой способность организации конкурировать, выживать и развиваться.

Стоит в свою очередь отметить, что при обеспечении экономической безопасности, который при реализации конкурентоспособности организации, важную роль также играют и издержки. Это обусловлено в основном тем, что рыночная экономика предполагает «борьбу» между фирмами, а это, следовательно, представляет издержки, которыми и являются сама экономическая безопасность и конкурентоспособность.

Существует множество способов, которые могут принести выгоду, а в последствии и прибыль. Для каждого этого способа важным обстоятельством является фактор издержек, то есть реальные расходы, которые несет предприятие в процессе реализации своей

хозяйственной деятельности и бизнес-процессов, направленных на получение прибыли и повышение конкурентоспособности. Если не уделять достаточного внимания для контроля и регулирования издержек, тогда потенциально закономерное уменьшение прибыли ослабит конкурентоспособность, а, следовательно, и саму экономическую безопасность организации.

При обеспечении эффективного конкурентного производства необходимо является и производство конкурентного продукта. Деятельность коммерческих организаций для получения прибыли направлена на создание потребляемого и востребованного продукта, работы, услуги. Рост доходов благоприятен для организации поскольку полученные денежные средства можно пустить на повышение лояльности и преданности сотрудников, на совершенствование методов, средств управления, механизмов производства, проведение реинжиниринга бизнес-процессов, снижение издержек производства. Поскольку эти и не только мероприятия будут осуществляться на денежные средства, которые будут получены за счет произведенного продукта, работы, услуги, тогда возникает необходимость производить востребованный продукт и сохранять его таковым. Однако наличие конкурентов, осуществляющих схожую деятельность, является основой для обеспечения экономической безопасности организации. Так конкуренция, предполагая соперничество и борьбу за достижение больших выгод и преимуществ, для самой организации означает, что ее продукция должна быть готовой к соперничеству в условиях рынка, его изменениям, а также обладать достаточным объемом средств. Если же, необходимого для обеспечения конкурентоспособности числа ресурсов, организация не будет располагать, тогда она не сможет предложить востребованный и конкурентный продукт и ее экономическая безопасность в конечном итоге будет поставлена под удар [1]. Примером этого может служить неэффективное использование ресурсов при создании рекламной кампании. Если она окажется неэффективной, тогда у организации не будет увеличиваться потребительская аудитория, тогда в условиях конкуренции ее продукты

могут стать менее востребованными по сравнению с предложениями конкурентов, это в конечном итоге уменьшит ее прибыль, приведет к спаду числа потребителей или интереса к продуктам данной организации. Примером неэффективного оперирования своими ресурсами может служить банкротство компании Су-155 и *Urban Group*. Это были крупные игроки рынка жилищного строительства, *Urban Group* занимало восьмое место в России по объему строительства и второе в Москве, а Су-155 с 2004 года ежегодно сдавала более 1 млн кв. м жилья и считалось крупнейшим застройщиком страны, а с 2013 по 2014 годы объем годовой выручки превышал 100 млрд рублей [2, 3]. Неэффективное управление организациями привело их в конечном итоге к банкротству. Компании вкладывали деньги в строительство новых объектов, не завершив при этом строительство и сдачу проектов, находящихся в стадии реализации и завершения. Это привело к росту числа займов для завершения строительства ранее недостроенных объектов, росту процентов выдаваемым кредитам, неуплате данных кредитов вовремя и в конечном итоге неспособности обеспечить свою экономическую безопасность [4, 5]. Их пришлось санировать государству, потому что они могли обрушить рынок жилищного строительства, и это даже без учета тех лиц, которые заплатили за квартиры, однако из-за неэффективной политики компании не получили жилье.

Обратным примером, то есть эффективным использованием ресурсов для привлечения аудитории, является появление на российском рынке общественного питания международной компании *Burger King*. Запущенная маркетинговая компания обеспечила с 2010 года постоянный рост объемов продаж и числа ресторанов быстрого питания. Также в 2017 году данная компания была признана лучшим мастером-франчайзи в мире, а через год ее выручка выросла почти на 35%, чистая прибыль увеличилась в 9 раз, а по занимаемой доле российского рынка он стал вторым после *McDonald's*, с отставанием по этому же показателю менее чем на 10% [6, 7].

Не стоит также забывать о взаимосвязи между действиями организации и особенностями рынка. Для обеспечения конкурентоспособности необходимо анализировать изменения конъюнктуры рынка, влияние внешних и внутренних факторов на сферу экономики, в которой существует организация. Экономическая безопасность для эффективного обеспечения должна учитывать фактор развития организации, например, уровень криминализации общества, состояние экономики государства, региона, наличие различного рода конфликтов, уровень политической стабильности, законодательство, налоговую систему, уровень бюрократизации, а также промышленный шпионаж. Внешние и внутренние угрозы различны как по природе, так и по последствиям, однако, по мнению автора внутренние угрозы более опасны. Примером этого являются действия французского трейдера Жерома Кервьель, который работал в крупнейшем французском банке *Societe Generale*. Его действия в конечном итоге подвергли опасности всю экономику страны. В 2007 году последствиями его работы стали убытки на 50 млрд евро, что также превышало капитализацию самого банка в 1,5 раза [8].

Таким образом можно сделать вывод о том, что состояние экономической безопасности любой организации зависит от ее же конкурентоспособности, и для эффективного обеспечения первой, необходимо всесторонне реализовывать последнюю. Способность конкурировать является одной из задач обеспечения экономической безопасности, поскольку является ее функциональной составляющей. При этом формирование конкурентоспособного предприятия связано с множеством различных факторов, основным из которых будет способность эффективно управлять располагаемыми ресурсами.

Литература

1. Майкл Портер Международная конкуренция. Конкурентные преимущества стран / Майкл Портер – Альпина Паблишер-М, 2019. 947 с.
2. Три ошибки СУ-155: что привело крупнейшего застройщика на грань разорения. Новости РБК [Электронный ресурс] 06.09.2015 // URL: <https://>

www.rbc.ru/business/06/09/2015/55a528959a79475f39289947 (дата обращения: 23.02.2020).

3. Суд признал СУ-155 банкротом. Новости РБК [Электронный ресурс] 11.04.2018 // URL: <https://www.rbc.ru/business/26/02/2020/5e56ab789a79474641b144b9> (дата обращения: 18.02.2020).

4. Urban Group дошла до банкротства. Коммерсантъ [Электронный ресурс] 09.07.2018 // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3681712> (дата обращения: 23.02.2020);

5. Подводные камни урбанизма. Почему рухнул бизнес Urban Group. Коммерсантъ [Электронный ресурс] 06.07.2018 // URL: https://www.kommersant.ru/doc/3677314?from=doc_vrez (дата обращения: 24.02.2020).

6. *Настя Березина, Анна Левинская* Король-хулиган: как эпатаж помогает бизнесу Burger King в России. Новости РБК [Электронный ресурс] 21.11.2018 // URL: <https://www.rbc.ru/magazine/2018/12/5bf2ef539a7947ed57b392e7> (дата обращения: 19.02.2020).

7. Лишь бы был скандал: Burger King сознательно идёт на штрафы ради пиара. Царьград ТВ [Электронный ресурс] 17.06.2019 // URL: https://tsargrad.tv/articles/lish-by-by-skandal-burger-king-soznatelno-idjot-na-shtrafy-radi-piara_204194 (дата обращения: 18.02.2020).

8. Трейдер Societe Generale оставил банк без 5 млрд евро. РИА Новости 07.08.2014 [Электронный ресурс] URL: <https://ria.ru/20140807/1019114048.html> (дата обращения: 20.02.2020).

УДК 340

Самойлова Виктория Андреевна,
студент

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: samoylova.victory@mail.ru

Samoilova Victoria Andreevna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: samoylova.victory@mail.ru

**СУДЕБНАЯ НАЛОГОВАЯ ЭКСПЕРТИЗА
КАК САМОСТОЯТЕЛЬНЫЙ РОД
В СИСТЕМЕ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ЭКСПЕРТИЗЫ, НАЗНАЧАЕМОЙ
ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ
О НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ**

**JUDICIAL TAX EXAMINATION
AS AN INDEPENDENT KIND
IN THE SYSTEM OF JUDICIAL-ECONOMIC
EXPERTISE ASSIGNED
FOR CRIMINAL CASES
ON TAX CRIMES**

В статье рассматривается судебная налоговая экспертиза как автономный вид судебно-экономических экспертиз. Подчеркивается актуальность данной экспертизы на сегодняшний день. Раскрыты основные понятия, а также предоставлены необходимые статистические данные для анализа. Перечислены нормативно-правовые акты, которые регламентируют деятельность судебной бухгалтерской экспертизы.

Ключевые слова: судебная налоговая экспертиза, налоговые преступления, налоговые проверки, эксперт, налогоплательщик, уголовная ответственность.

The article examines forensic tax examination as an autonomous type of forensic economic examination. The relevance of this examination to date is emphasized. The basic concepts are disclosed, and the necessary statistics for analysis are provided. The legal acts that govern the activities of forensic accounting expertise are listed.

Keywords: forensic tax examination, tax crimes, tax audits, expert, taxpayer, criminal liability.

В современное время одним из основополагающих доходов государства являются налоги, именно поэтому возникает необходимость иметь четкую систему налогообложения. Неуплата налогов влечет за собой наступление ответственности. Налоговые преступления наиболее сложны для расследования, так как с каждым годом они становятся гораздо изощреннее. По статистическим данным ФНС РФ лишь на 2018 год задолженность по налогам, пеням, сборам и штрафам составила 999380136 тыс. руб. [1, 6] Также мы можем обратиться к статистике Следственного комитета РФ по количеству возбужденных дел в сфере налоговых преступлений (рис.):

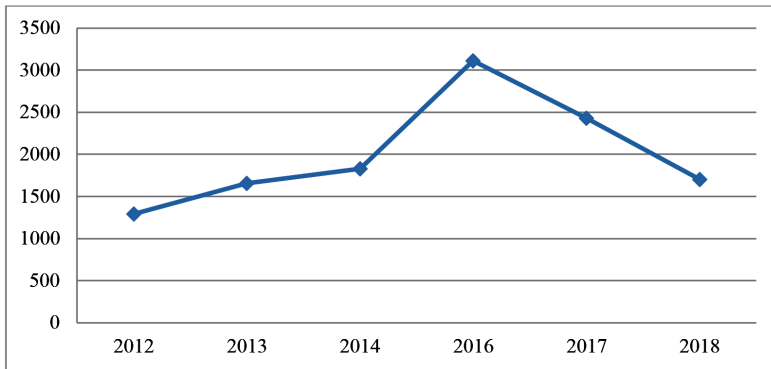


Рис. Количество возбужденных уголовных дел по налоговым преступлениям

Резкий скачек количества преступлений после 2014 года обусловлен внесением в УПК Федеральным Законом от 22.10.2014 № №308-ФЗ «О внесении изменений в УПК РФ». С этого момента для возбуждения уголовного дела достаточно заявления о преступлении, явки с повинной, сообщение о произошедшем или

готовящемся преступлении. До этого дела возбуждались только на основании тех материалов, которые были получены от налогового органа.

А. И. Бастрыкин в своем выступлении от 31 мая 2018г. рассказал о реакции правоохранительных органов на такую статистику. Так, глава ведомства сообщил о введении новых специализаций следователей и экспертов в области судебно-экономической экспертизы. Еще одним нововведением стали методические рекомендации, которые создавались Федеральной Налоговой Службой [1].

В свою очередь, судебно-налоговая экспертиза – род судебно-экономической экспертизы, представляющая собой совокупность определенных сведений в сфере как налогового, так и бухгалтерского учета, без которых невозможно провести анализ первичных документов и регистров учета и отчетности. В процессе исследования эксперт может обнаружить нарушения налогового законодательства. Р. А. Иксанов утверждает, расследование уголовных дел, связанных с налоговыми преступлениями, невозможно без специалиста, работающего в такой сфере [2–5]. Верховный Суд Российской Федерации также установил, что для более полного разъяснения соответствующих дел необходимо привлекать эксперта, который в свою очередь на основании проделанной им работы, пишет заключение и документально подтверждает факт нарушения налогового законодательства.

Основную нормативно-правовую базу судебной налоговой экспертизы и ее сущность мы можем кратко изложить в таблице.

Актуальность судебной налоговой экспертизы заключается в том, что российское налоговое законодательство постоянно подвергается обновлениям, а также существуют сложности, которые связаны с исчислением и возмещением ущерба, причиненные налоговым преступлением [4].

Необходимо также определить предмет судебно-налоговой экспертизы, к нему относят соответствие налоговых и бухгалтерских документов истине, а также исполнение налогоплательщиком своих обязательств уплате налогов и сборов в бюджет.

Таблица

**Нормативно-правовое регулирование судебной
налоговой экспертизы на современном этапе**

Нормативные правовые акты	Сущность
Конституция РФ	Гарант прав и свобод
НК РФ	Ст. 198 закрепляет перед физическим лицом ответственность, в случае как неуплаты или уклонения от уплаты налогов, так и за предоставление не соответствующих действительности данных. Ст. 199 аналогична ст. 198 УК РФ, но устанавливает ответственность юридических лиц.
ФЗ от 31.05.2001 г. №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ»	Фиксация правовой основы, принципов, а также направление деятельности судебных экспертов в судопроизводстве. Обозначение ответственности эксперта за отказ производить налоговую экспертизу.
УПК РФ	Устанавливает компетенции эксперта по составлению заключения, так как они ограничиваются определенным количеством вопросов.
АПК РФ	Регламент по участию в судебном разбирательстве.
ГПК РФ	Регламент присутствия и участия в судебном разбирательстве.
Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2010 г. №28 «О судебной экспертизе по уголовным делам»	Запрещает эксперту оценивать лица, а только лишь отвечать на поставленные вопросы в рамках своей компетенции.

Основными объектами являются налоговая отчетность, документы налогового и бухгалтерского учета, расчеты социальных взносов, первичные бухгалтерские документ [2].

В конечном итоге судебно-налоговой экспертизы необходимо ответить на следующие вопросы:

1. Действительно ли были не выплачены налоги налогоплательщиком, если да, то в какой сумме?
2. Какой метод исчисления налогов использовал налогоплательщик?
3. Как отразилось на исчислении и уплату налогов в выбранной налогоплательщиком учетной системе сведений, которые содержаться в предоставленных для исследования документах?

Весь процесс судебной налоговой экспертизы состоит из 8 этапов:

1. Исследовать и описать: исчисление и уплату налогов; налоговый бухгалтерский учеты по конкретным видам налогов, которые уплачивают организации.
2. Выделить способы уклонения от уплаты налогов.
3. Определить типичные экспертные ситуации первоначального этапа исследования.
4. Составить примерный перечень вопросов эксперту-экономисту, а также необходимых документов, которые помогут найти информацию.
5. По каждой экспертной ситуации подобрать подзадачи для решения главной задачи судебно-налоговой экспертизы, а именно определение суммы неисчисленного и неуплаченного налога.
6. Описать действия эксперта по каждой подзадаче.
7. Провести непосредственно саму экспертизу
8. Сформировать заключение.

Как нам известно, судебно-налоговая экспертиза более узкая направленность, она входит в состав видов судебно-экономической экспертизы, поэтому мы можем также описать ее этапы проведения. Всего выделяют 4 объемных этапов [3]:

1. Ознакомление и оценка с полученной информацией, которая необходима для производства экспертизы.
2. Проведение экономического анализа пассивов и активов.
3. Анализ сделок.
4. Формирование заключения.

Если факт доказан, то на субъект возлагается соответствующая ответственность. Нас интересует уголовная ответственность. Уголовный кодекс Российской Федерации содержит 4 статьи по нарушению налогового законодательства. Статьи 198 и 199 Уголовного Кодекса Российской Федерации закрепляют перед физическими и юридическими лицами ответственность, в случае как неуплаты или уклонения от уплаты налогов, так и за предоставление не соответствующих действительности данных. Согласно п. 3 ст. 199 УК РФ возлагает ответственность на налоговых агентов по исчислению, удержанию и перечислению налогов и сборов. И в соответствии с п. 2 ст. 199, аналогично п. 1 ст. 199 ответственность наступает за сокрытие денег и иного имущества, но в особо крупном размере.

Опираясь на вышеуказанное, мы можем сделать следующий вывод. Налоговые органы используют судебно-налоговую экспертизу для выявления налоговых преступлений в процессе выездной налоговой проверки. Все поставленные задачи сводятся к установлению факта неуплаты налога в бюджет.

Литература

1. *Маликов Д. А., Венгер М. Р., Савооев С. А.* Тенденции развития налоговой преступности в Российской Федерации // Актуальные вопросы юридических наук: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, июнь 2019 г.). – Краснодар: Новация, 2019. – С. 27–29.
2. Под ред. докт. юрид. наук, проф. Н. А. Лопашенко. М.: Юрлитинформ, 2016. 712 с. Уголовное право. Общая часть. Преступление. Академический курс в 10 томах. Том I. Понятие уголовного права. Механизм уголовно-правового регулирования.
3. *Белуха Н. Т.* Судебно-бухгалтерская экспертиза. – М.: «Дело ЛТД», 2014. – 272 с.
4. *Михайлов В. А., Дубягин Ю. П.* Назначение и производство судебной экспертизы в стадии предварительного расследования: учеб. пособие. – Волгоград: ВСШ МВД РФ. – 2016. – 260 с.
5. *Иксанов Р. А., Гараев А. Г., Янгазина А. Э.* Налоговые преступления: понятие и механизм привлечения к юридической ответственности // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. №4. С. 4–12.

6. Сводные отчеты в целом по Российской Федерации и в разрезе субъектов Российской Федерации. ФНС РФ URL: [https://www.nalog.ru/rn48/related-activities/statistics and analytics/forms/](https://www.nalog.ru/rn48/related-activities/statistics-and-analytics/forms/) (дата обращения 01.03.2020).

УДК 330

Стреж Екатерина Сергеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: katy-97@bk.ru

Strezh Ekaterina Sergeevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: katy-97@bk.ru

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ**

**ECONOMIC SECURITY
IN A DIGITALIZATION**

В связи с развитием систем экономики и финансов, увеличения угроз и факторов, которые их выявляют, вопросы экономической безопасности становятся более актуальными и обширными и требуют более детального изучения и глобального обсуждения. На сегодняшний день направление цифровизации экономики, современной системы блокчейн и криптовалют привлекло внимание не только предпринимательства, но и аппарата государственного управления. Представленные сферы деятельности внимательно изучаются научным сообществом, специалистами компьютерных технологий, экономистами, правоведами и на данном этапе времени актуальны. Актуальность данной темы заключается в том, что цифровизация все глубже проникает в различные сферы человеческой деятельности. Становление цифровой экономики вызывает необходимость и важность повышения требований к подготовке кадров и уровню их компетенций, порождая вызов для системы образования.

Ключевые слова: цифровая экономика, экономическая безопасность, криптовалюта, блокчейн, риски.

In connection with the development of the economy and finance, the increase in intrinsic threats and the factors that identify them, economic security issues are becoming more relevant and extensive and require more detailed

study and global discussion. Today, the direction of digitalization of the economy, the modern system of blockchain and cryptocurrencies has attracted the attention of not only entrepreneurship, but also the state administration apparatus. The presented fields of activity are carefully studied by the scientific community, computer technology specialists, economists, lawyers, and are relevant at this stage of time. The relevance of this topic lies in the fact that digitalization is penetrating deeper and deeper into various spheres of human activity. The development of the digital economy necessitates and the importance of increasing the requirements for training personnel and the level of their competencies, creating a challenge for the education system.

Keywords: digital economy, economic security, cryptocurrency, blockchain, risks.

На современном этапе в глобальном обществе информационных технологий стремительно рождается новый экономический порядок – цифровой. Возникает цифровизация экономических процессов и попадание информационных технологий во все сферы деятельности.

Актуальность вопросов, связанных с особенностями экономической безопасности в условиях цифровизации на данном этапе приобретает высокую значимость. Для того, чтобы построить систему по безопасности, разработать методы и цели, использовать ресурсы, нужно, в первую очередь, разобрать понятие безопасности и тем, какая база заложена в нем. В различных источниках можно встретить несколько интерпретаций понятия безопасности.

В Федеральном законе от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 06.02.2020) «О безопасности» понятие безопасность – состояние защищённости жизненно важных интересов личности, общества, государства от внутренних и внешних угроз, либо способность предмета, явления или процесса сохраняться при разрушающих воздействиях.

С методической и научной точки зрения, понятие безопасности может вкладывать в себя отсутствие недопустимого риска, связанного с вероятностью нанесения ущерба.

Таким образом, для продолжения работы, можно выделить понятие безопасности как состояние системы, при котором с конкретной вероятностью исключается риск неуправляемых неблагоприятных последствий. Это подводит нас к выбору между риском и доходностью, что определит наше отношение к риску. Под риском следует понимать возможность случайного возникновения непредвиденных убытков. Следовательно, можно выстроить закономерность: чем выше риск, тем ниже ликвидность. Поэтому любой субъект, исходя из своих целей, может определить для себя допустимость этих соотношений к каждому из объектов риска.

Исходя из вышенаписанного, делаем вывод, что безопасность есть контролируемый риск. Главным вопросом является не только принятие и контроль допустимого уровня риска, но и выбор основных инструментов регулирования рисками и их соотношения, исходя из особенности объектов, которые затронуты риском и могут быть уничтожены, изменены или утрачены в результате реализации риска.

Если говорить об объектах, которые подвержены риску, можно выделить такие виды безопасности, как экономическая, физиологическая, физическая, информационная, военная, экологическая, территориальная, цифровая, политическая. По идее, экономическая безопасность должна включать в себя все эти виды безопасности и являться генератором общего интереса, однако на данном этапе экономического развития, мы имеем дело с противоречиями между индивидуальными и общественными приоритетами.

Раскрывая вопрос цифровизации экономики, следует рассмотреть экономическую безопасность с двух сторон: с одной стороны, переход с дигитализации в цифровизацию системы коммуникаций между различными субъектами, а с другой стороны, собственно цифровую экономику. Цифровизация классических процессов несет за собой трансформацию каналов, по которым транслируется информация персонального, финансового, производственного и др. характера, а цифровая экономика – это экономическая деятельность, которая производится на цифровых технологиях, имею-

шая наличие электронных товаров и услуг, основанных электронным бизнесом и коммерцией.

Цифровая экономика строится на электронных цифровых новшествах:

- технологии цифровизации деятельности;
- сквозные цифровые технологии;
- информационно-коммуникационные технологии;
- технологии физической и дополненной реальности;
- сети, технологии блокчейн [2].

На современном этапе, основным элементом преобразования могут стать решения, которые базируются на новшестве финансовых технологиях, которые могут являться как двигателем экономической безопасности, так и агрегат новых угроз и рисков.

Цифровизация базируется на технологических решениях, которые преобразовывают институциональные отношения (от неформальных к формальным), далее будут пользоваться популярностью бизнеса, который, в свою очередь, начинает создавать как новые технологические решения, так и новые институты, которые позволят вывести бизнес-отношения на новый уровень. Ярким примером считается появление мобильных телефонов или переход на криптовалюту, внедрение технологии блокчейн в сферы экономической деятельности и другие проявления.

На данном этапе развития цифровой экономики, существует много отраслей, способных рисковать стабильностью, экспериментировать и поддаваться инновационным искушениям. Например, блокчейн – способ хранения данных, цифровой реестр транзакций, сделок, контрактов.

Стоит обратить внимание, что технология блокчейн является механизмом рассредоточения операций, который основан на современных криптографических алгоритмах децентрализованных вычислительных ресурсов, которые применяются для свидетельства записанных в блокчейн транзакций. Главным плюсом технологии блокчейн можно считать то, что реестр не сохранен в одном месте, а распространён между участниками сети по всему миру. Также

преимущество заключается в том, что данная технология является «прозрачной». Каждый участник сети имеет доступ к реестру. Цепь технологии блокчейн надежно защищена, а любой блок открывается для изучения достоверной информации. Являясь разработанной для цифровой валюты, биткоин, который выполняет роль единого реестра всех операций с криптовалютой, технология блокчейн вызвала заинтересованность технического сообщества и активно используется для решения различных экономических проблем. [4]

Биткоин можно описать как виртуальную, цифровую монету, в которой зашифрована информация, не подчиняющаяся копированию. [5]

Не смотря на новизну технологии блокчейн, с ее помощью были преобразованы подходы и методы во многих бизнес-процессах, а также внесен неотъемлемый вклад в развитие цифровой экономики.

Также примером цифровых технологий считается интернет-банкинг. Он представляет собой освоение инновационных информационных технологий традиционными финансовыми институтами – банками. С его помощью банки взаимодействуют с потребителями в цифровом формате. Данный способ взаимодействия снижает издержки банков (отсутствует необходимость инвестировать в широкую филиальную сеть) и увеличивает доступ к банковским услугам потребителями (услуги оказываются круглосуточно и в дистанционном режиме).

Экономическая безопасность в условиях цифровизации будет пользоваться особым вниманием, в связи с тем, что с улучшение передовых технологий делает нас более уязвимыми. Цифровые носители сопровождают движение реальных активов, меняется суть производственных и социальных экономических отношений. В данных условиях будут прослеживаться различные злоупотребления в экономике, пресечением которых должны будут заниматься специалисты по экономической безопасности и их услуги будут все более востребованными с течением времени.

Литература

1. *Ю. Родичев* Нормативная база и стандарты в области информационной безопасности. М.: Форум, 2017. 176 с.
2. *Крылов А. А.* Мониторинг национальной и региональной экономической безопасности в современной России: проблемы, подходы, перспективы / А. А. Крылов, Ю. В. Латов // *Микроэкономика*. – 2018. – № 2. – С.107-110.
3. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 № 390-ФЗ (последняя редакция).
4. *Киселев И. М.* Применение технологии blockchain в экономике // *Экономика и социум*. 2016. №7. С. 594–597.
5. *Мамаева Л. Н., Лазарева В., Рыбакова К. С., Кирюхина М. В.* Безопасность финансовой системы в рамках появления криптовалюты. // *Экономическая безопасность и качество*. 2018. №1 (30). С. 53–56.
6. *Манахова И. В.* Цифровое будущее и глобальная экономическая безопасность // *Экономическая безопасность и качество*. 2018. №1 (30). С. 6–11.
7. *Удалов Д. В.* Угрозы и вызовы цифровой экономики // *Экономическая безопасность и качество*. 2018. №1 (30). С. 12–18.

УДК 330

Стрелкова Дарья Сергеевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: dastrelkova98@mail.ru

Strelkova Darya Sergeevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: dastrelkova98@mail.ru

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА В УСЛОВИЯХ РИСКА БАНКРОТСТВА

ECONOMIC SECURITY ASSESSMENT OF BUSINESS ENTITY IN BANKRUPTCY RISK CONDITIONS

Статья посвящена рассмотрению понятия и сущности системы экономической безопасности, ее значению для современных хозяйствующих субъектов, в особенности, для тех субъектов, которые находятся в условиях риска банкротства. Также описаны способы контроля за финансовым

положением с целью недопущения критической ситуации, приводящей к банкротству. Показана роль изучения финансовой отчетности при проверке будущей ликвидности предприятия. Раскрыты этапы предварительной проверки, необходимой при оценке финансового состояния. Обращено внимание на необходимость при анализе финансового состояния хозяйствующего субъекта осуществлять активную оценку его финансовой устойчивости. Отмечено, что важными критериями объективной оценки являются показатели платежеспособности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, хозяйствующий субъект, риски банкротства, финансовая устойчивость, ликвидность.

The article is devoted to the concept and essence of the economic security system, its significance for modern economic entities, especially for those entities that are at risk of bankruptcy. It also describes ways to control the financial situation in order to avoid a critical situation that leads to bankruptcy. The role of studying financial statements when checking the future liquidity of an enterprise is shown. The stages of preliminary verification necessary for assessing the financial condition are disclosed. Attention is drawn to the need, when analyzing the financial condition of an economic entity, to carry out an active assessment of its financial stability. It is noted that important criteria for objective evaluation are indicators of solvency.

Keywords: economic security, business entity, bankruptcy risks, financial stability, liquidity.

Все хозяйствующие субъекты, так или иначе подвергаются риску стать банкротом. В связи с этим правильное планирование деятельности предприятия содержит создание и внедрение методов, способных противодействовать возникшей финансовой неплатежеспособности.

Актуальность проблемы экономической безопасности обуславливается тем, что поскольку организации работают в условиях различных рисков и существующих угроз, в ситуации рыночной экономики неотделимой частью является банкротство – банкротство предприятий, которые не способны к конкуренции на рынке. Данная ситуация определяет важность осознания сущности бан-

кротства и построение действий по усовершенствованию финансового положения предприятия.

Хозяйствующий субъект признается банкротом в том случае, когда его долги превышают его имущественные возможности. Исходя из сведений, представленных на рисунке, число российских организаций-банкротов в 2019 г. остается на высоком уровне [1].

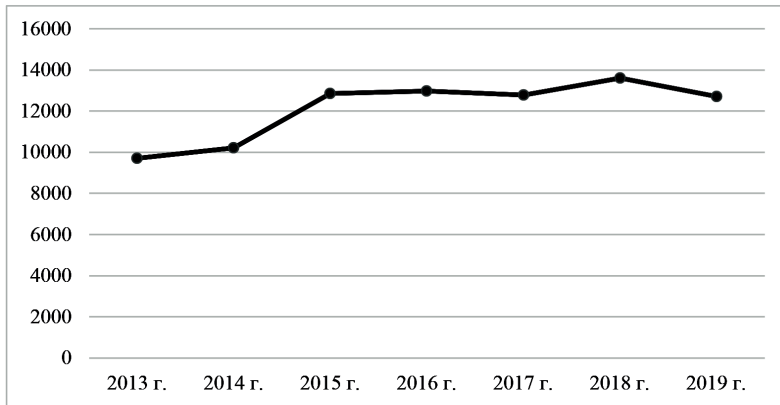


Рис. Статистика банкротств в России (2013–2019 гг.), ед.

Среди причин, основывающих неплатежеспособность предприятия, могут быть: производство продукции, имеющей ограниченный спрос на рынке; производство продукции, имеющей низкое качество; высокая стоимость объектов реализации; невысокий уровень оснащения предприятия по технической составляющей; значительная дебиторская задолженность за отгруженные товары (не оплаченные в срок); неправильно выстроенная система внешнеэкономической деятельности; упадок спроса у общества на производимую продукцию; разорение партнеров.

В качестве защиты от воздействия внутренних и внешних угроз представляет система экономической безопасности. Она представ-

ляет собой совокупность мероприятий, которые обеспечивают экономическую безопасность предприятия.

Экономическая безопасность – это состояние организации, которое обуславливается его способностью нормально функционировать для того, чтобы достичь поставленных целей при существующих внешних факторах и их изменении [2]. Главная цель – обеспечение стабильного и эффективного функционирования в определенном периоде и высокий потенциал развития в будущие периоды.

Достоверная информация дает возможность в условиях риска неопределенности принимать верные и результативные управленческие решения, влияющие на перспективное финансовое состояние субъекта и на его материальное благополучие. Формирование информации такого рода происходит в рамках финансового бухгалтерского учета. Часть такой информации может составлять коммерческую тайну.

Финансовая отчетность нормализована и составляется в соответствии с общепринятыми государственными требованиями. Такая информация применяется также для внутрифирменного управления руководством предприятия и менеджерами, обеспечивающими его экономическую безопасность [3].

Важной целью финансового анализа является оценка финансовых результатов и положения предыдущей деятельности субъекта, которая отражена в анализируемой отчетности, а также оценка предполагаемого потенциала предприятия.

Выделяют несколько основных этапов финансового анализа:

1. Выделяются цели анализа.
2. Определяется подход к производству анализа.
3. Производится оценка качества представленной информации.
4. Определяются методы осуществления анализа.
5. Проводится анализ.
6. Производится синтезирование результатов [4].

Бухгалтерский баланс представляет преимущественно информативную форму с целью анализа и оценки финансового положения.

Такая форма определяется размещением и использованием активов и пассивов, а данные сведения представлены в балансе организации. На основе бухгалтерского баланса можно осуществлять ориентировочную оценку финансового состояния, но прежде необходимо удостовериться в том, что баланс составлен правильно. С этой целью проводится его предварительная проверка, включающая:

- проверку присутствия подписей;
- проверку соблюдения сроков сдачи по отметке налогового органа;
- проверку правильности расчетов;
- проверку соблюдения необходимых размерностей единиц измерения.

Предварительная проверка, как правило, включает в себя несколько этапов проведения:

1. Подготовительный этап. На данном этапе принимается решение о рациональности анализа финансовой отчетности. Аналитик должен убедиться в том, что проверяемая отчетность готова к чтению.

2. Предварительный обзор. Производится изучение пояснительной записки к балансу с целью оценки условий работы в проверяемом отчетном периоде, а также для определения качественных изменений в имущественном и финансовом состоянии субъекта.

3. Чтение и анализ проверяемой отчетности. В этот момент производится обобщенная оценка результатов деятельности предприятия и его финансового положения. Данный анализ проводится с целью конкретизации в интересах разных пользователей.

Показатели ликвидности определяют умение предприятия вовремя исполнять свои краткосрочные обязательства за счет оборотных активов: если его текущие активы перекрывают обязательства, то предприятие считается платежеспособным. На показатели платежеспособности обращают внимание лица, которые предоставляют коммерческие кредиты, с той целью, чтобы понять, способно ли предприятие оплатить эти обязательства [5].

Расширяя анализ финансового состояния, необходимо осуществлять активную оценку его финансовой устойчивости. Важными критериями объективной оценки являются показатели платежеспособности. В таблице продемонстрированы показатели, характеризующие платежеспособность предприятия.

Показатели ликвидности и финансовой устойчивости взаимодействуют друг с другом и общности дают понятие о состоятельности финансового состояния предприятия. Если у предприятия низкие показатели ликвидности, но его финансовая устойчивость сохраняется, то у предприятия есть предпосылки выбраться из кризисной ситуации. В случае, если удовлетворительны оба показателя, то такое предприятия является возможным претендентом в банкроты. Предприятие, имеющее низкую финансовую устойчивость, попадая в негативное стечение обстоятельств, также может стать банкротом [6].

Исходя из множества финансовых процессов и показателей платежеспособности и финансовой устойчивости, разницы в уровнях их критических оценок, получающийся уровень отклонения от них реальных значений коэффициентов и появляющейся сложности в общей оценке финансового состояния, многие аналитики предлагают проводить интегральную балльную оценку финансового положения, что дает возможность охарактеризовать степень возможности банкротства предприятия.

В настоящее время, в период нестабильной экономической ситуации, большинство российских предприятий нерентабельны, испытывают спад производства и находятся в критической ситуации.

Анализируя причины негативного развития, наклон идет в сторону инерции сформировавшейся структуры производства, его отсталости в области технологических процессов, а также в нехватке преимуществ научно-промышленной политики, которая не дает предприятиям накапливать средства на усовершенствования. Такая ситуация отображает некоторую опасность для экономики, а также для потенциала и коллектива каждого хозяйствующего субъекта.

Таблица

Показатели платежеспособности предприятия

Коэффициент	Формула	Нормативное значение
Обеспеченности собственными оборотными средствами	$\frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Оборотные средства}}$	Больше 1
Собственных и заемных денежных средств	$\frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Собственный капитал}}$	Меньше либо равно 1
Общей финансовой независимости	$\frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Суммарные активы}}$	Не меньше 50%
Маневренности собственного капитала	$\frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственный капитал}}$	Высокие значения
Финансовой устойчивости	$\frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные кредиты}}{\text{Валюта баланса}}$	Будет совпадать с коэффициентом финансовой независимости

Литература

1. Единый Федеральный реестр сведений о банкротстве. URL: <https://bankrot.fedresurs.ru> (дата обращения 01.03.2020).
2. *Коротков Э.М., Беляев А. А.* Управление экономической безопасностью общества [Электронный ресурс] // Менеджмент в России и за рубежом. – 2017. – № 6. – Режим доступа: <http://www.cfin.ru/press/management/2017-6/02.shtml> (дата обращения: 01.03.2020).
3. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2020) // Собрание законодательства РФ, 28.10.2002, N 43, ст. 4190,
4. *Дмитриева И. В., Иванова А. Р.* Риск банкротства как угроза экономической безопасности предприятия [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). – М.: Буки-Веди, 2017. – С. 114-117. – URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12608/> (дата обращения: 01.03.2020).
5. *Гапоненко В. Ф.* Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы / В.Ф. Гапоненко, А.А. Беспалко, А.С. Власков. – М.: Издательство «Ось-89», 2017. – 208 с.
6. *Новиченко Н. М.* Анализ финансовой устойчивости предприятия [Текст] // Проблемы современной экономики: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Казань, август 2017 г.). – Казань: Молодой ученый, 2017. – С. 78-80. – URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/261/12654/> (дата обращения: 01.03.2020).

УДК 332

Стрельникова Полина Сергеевна,
студентка

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: polyab294@mail.ru

Strelnikova Polina Sergeevna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: polyab294@mail.ru

**РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ СТАТИСТИЧЕСКОГО
НАБЛЮДЕНИЯ ПРИ ОЦЕНКЕ
УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**THE ROLE AND SIGNIFICANCE OF STATISTICAL
OBSERVATION IN THE EVALUATION
OF THE LEVEL OF ECONOMIC
SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Статистическое наблюдение во всех сферах жизнедеятельности общества в нашей жизни играет на самом деле одну из самых важных ролей. При его помощи формируется полная и достоверная картина состояния граждан, страны, отдельных сфер, так как статистическое наблюдение изучает количественные закономерности, можно пронаблюдать положительные и отрицательные тенденции развития. Целью статистического наблюдения является сбор достоверной информации, а также для дальнейшего ее использования для выявления тенденций развития, вычисления процента риска, для разработки социальных программ. Статистическое наблюдение – это один из способов сбора информации, которое происходит в определенном месте, в определенное время, с грамотно подобранным программным обеспечением, поставленными затратами, специально обученным персоналом и конкретной работой с респондентами. Статистическое наблюдение имеет множество форм, видов и способ реализоваться в экономической безопасности. Статистическое наблюдение упорядочивает информацию, полученные данные, периодически проверяет ее достоверность и дополняет новыми данными. При помощи статистического наблюдения в сфере экономической безопасности ведется учет особо важной информации. Актуальность этой работы заключается в том чтобы, установить какую именно роль играет статистическое наблюдение в экономической

безопасности, какое значение для РФ имеет этот вид судебной статистики в современном мире для экономической безопасности.

Ключевые слова: наблюдение, статистика, общество, данные, информация.

Statistical observation in all spheres of society in our lives plays in fact one of the most important roles. With its help, a complete and reliable picture of the state of citizens, countries, and certain spheres is formed, as statistical observation studies quantitative patterns, positive and negative development trends can be observed. Statistical surveillance has many forms, types and a way to be realized in economic security. Statistical observation organizes the information received, periodically checks its reliability and complements it with new data. Statistical observation in the field of economic security records of particularly important information, can filter information that is of less importance, as well as the results of indicators. The relevance of this work is to establish what role statistical observation plays in economic security, whether we can abandon this type of statistics, and what importance for the Russian Federation is this type of judicial statistics in world today for economic security.

Keywords: observation, statistics, society, data, information.

При определении роли и значение статистического наблюдения в целях оценки уровня экономической безопасности необходимо рассмотреть понятие самой экономической безопасности. Впервые понятие «экономическая безопасность» было задействовано при обосновании «нового курса» Ф. Рузвельта, реализация которого обеспечила выход США из экономического кризиса 1929–1933 гг. Российские ученые, работающие в области управления экономикой, стали использовать понятие «экономическая безопасность» на рубеже XX и XXI вв. Экономическая безопасность государства – это такое состояние экономики и институтов власти страны, при котором гарантирована социальная защищенность граждан и необходимые средства обороны в случае неблагоприятных условий развития внутренних и внешних процессов. Экономическая безопасность РФ на данный момент имеет стремительно развитие, которое регулируется и разрабатывается на основе данного указа Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О страте-

гии экономической безопасности Российской Федерации в период до 2030 года». Цель стратегии направлена на обеспечение такого развития экономики, при котором создались бы приемлемые условия для жизни и развития личности, социально-экономической и военно-политической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз [4].

При использовании методов сбора статистических данных используют выборочный метод, так как в нем больше вероятность получения достоверных сведений и область применения выборочного метода является намного шире, чем у других методов сбора статистических данных. Выборочный метод подходит в тех случаях, когда идет речь об учете масштабного количества информации за короткое время, которое позволяет добиться более достоверных данных, чем применение другого статистического метода. Также один из способов контроля и учета информации является регистровое наблюдение. Регистровое наблюдение – это непрерывное наблюдение за процессом, который имеет конкретное начало, развитие и определенное завершение. Информация, которая находится в государственном регистре, является официально и точной, достоверность информации определяется временным промежутком. Например, данные 2018 года на момент 2019 являются устаревшими. Пример регистрового наблюдения можно увидеть в аналитических и регистровых документах строительных компаний.

Важными задачами изучения экономических процессов, происходящих в строительной организации, является рассмотрение на конкретном примере процесса формирования затрат на производство, определение выручки и прибыли от различных видов деятельности и расчет основных экономических показателей, отражающих эффективность использования ресурсов организации, а также деятельности в целом. Согласно действующему законодательству юридическое лицо должно быть зарегистрировано в едином государственном реестре юридических лиц в одной из организационно-правовых форм. Предприятия вносят вклад в развитие

экономики страны, они осуществляют обязательные платежи в федеральный и региональный бюджеты, представляют все необходимые бухгалтерские и налоговые документы. Перечень обязательных платежей приведен в таблице 1.

Таблица 1

**Обязательные платежи в бюджет
и бюджетные фонды, тыс. руб.**

№ п/п	Налоги и отчисления	Сумма
1	Налог на имущество	142,95
2	Налог на прибыль	2 941,64
3	НДС:	
3.1	НДС начисленный	15 786,92
3.2	НДС уплаченный	277,41
3.3	НДС, подлежащий уплате	15 509,51
4	Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)	5 266,27
5	Страховые взносы	5 290,61
5.1	Пенсионный фонд	7 249,86
5.2	Фонд обязательного медицинского страхования	1 188,02
5.3	Фонд социального страхования	477,78
6	Отчисления на обязательное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	328,77

В виде анкетного метода представлена перепись населения. Этот метод позволяет собирать множество показателей и данных о населении страны, в целях сравнения с предыдущими показателями за прошедшие периоды, что позволяет оценить и выявить

происходящие тенденции населения, увеличение или уменьшения качества отдельных показателей, а так же для полного представления о количестве граждан проживающих на территории Российской Федерации. Основными показателями экономической безопасности являются следующие (табл. 2).

Таблица 2

Показатели экономической безопасности

Зависимость от % ВВП	Социально – экономические показатели
1. Расходы НИОКР, % ВВП. 2. Объем внутреннего долга, % ВВП. 3. Объем внешнего долга, % ВВП. 4. Дефицит бюджета, % ВВП. 5. Инвестиции, % ВВП. 6. Объем ВВП.	1. Продолжительность жизни. 2. Уровень безработицы. 3. Уровень инфляции. 4. Дифференциация доходов населения. 5. Уровень преступности.

Экономические показатели дают нам характеристику сфер жизнедеятельности в государстве. Они помогают распознать приближение негативных изменений в финансовой сфере страны. Например, положительная динамика показателей говорит о том, что в стране наблюдается экономический рост. Все показатели фиксируются и архивируются в официальных организациях по сбору статистической информации.

- 1) федеральная служба государственной статистики;
- 2) единая межведомственная информационно – статистическая система (ЕМИСС);
- 3) федеральная архивная служба России.

Метод наблюдения имеет несколько форм (отчетность и специальное обследование), видов (по периодичности и по степени охвата) и способов (непосредственный, документарный и опрос) реализации. Сбор информации сопряжен с экономическим положением страны, эти показатели являются официальными данными

ми и обновляются по мере их периодичности. Для этих данных устанавливаются своя принятая единица измерения и периодичность разработки показателя (годовая, квартальная, месячная). [1] Поэтому можно сделать вывод, что для статистического наблюдения за экономическими показателями применяется систематически. Сравнение методов исследования представлены в таблице 3.

Таблица 3

Сравнительный анализ методов исследования

Метод	Преимущества	Недостатки
Выборочный	<ul style="list-style-type: none">● экономия ресурсов, которые затрачиваются на проведение статистического метода;● область применения выборочного метода является намного больше, нежели у других методов;● в выборочном методе больше вероятность получения достоверных сведений.	<ul style="list-style-type: none">● определить совокупность, из которой производится отбор (определить конкретный диапазон с ограничениями);● анализ собираемых данных, чтобы они соответствовали выборочному диапазону и не выходили за границы установленной цели.
Анкетный	<ul style="list-style-type: none">● анкетирование позволяет привлечь как можно больше респондентов;● возможность получения информации от большого количества людей за короткий промежуток времени;● выполнимость осуществления компьютерной обработки;● при анонимном анкетировании есть шанс получить более правдивые и открытые ответы.	<ul style="list-style-type: none">● зависимость от репрезентативности выбора и правдивости ответов;● влияние субъективных факторов (например: нежелание отвечать и отвечать правдиво на вопросы, спешность респондентов и невнимательность к постановке вопроса).

Каждый метод используется в статистике с различными целями, для разных объектов наблюдения используются разные методы. За всеми этими показателями строго контролирует правительство и используется непрерывное наблюдение, для того чтобы эти показатели были строго зафиксированы и в дальнейшем использовались для вычисления показателя экономической безопасности [2].

Регулированием хода статистических данных занимаются нормативно – правовые источники, например:

Федеральный закон «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации» от 29.11.2007 № 282-ФЗ, ГОСТ Р ИСО 16269-4-2017; Постановление Правительства РФ от 18.08.2008 № 620 «Об условиях предоставления в обязательном порядке первичных статистических данных и административных данных субъектам официального статистического учета»; национальный стандарт Российской Федерации. Статистические методы., Указание Банка России от 14.12.2018 № 5010-У «Об утверждении порядка и форм предоставления в Центральный банк Российской Федерации первичных статистических данных для составления платежного баланса Российской Федерации, международной инвестиционной позиции Российской Федерации, статистики внешней торговли Российской Федерации услугами, внешнего долга Российской Федерации, прямых инвестиций в Российскую Федерацию и прямых инвестиций из Российской Федерации за рубеж».

В заключение работы можно сделать вывод, что статистическое наблюдение в экономической безопасности играет важную роль, так как при помощи статистических данных полученных этим путем, складывается общая картина положения нашей страны на международной арене, прогноз дальнейшего развития страны и не только в экономических сферах, но и в социальной, политической, духовной и культурной [3–4]. Так как все эти сферы связаны между собой, то данные статистических показателей, относящихся к экономической безопасности, могут влиять на дальнейшую жизнедеятельность страны. На данный момент

экономическая безопасность в РФ имеет стремительное развитие и с каждым днем все больше внимания уделяется ее показателям. Необходимо следить за динамикой развития страны, чтобы предотвращать необратимые последствия в виде конфликтов, психологически негативно настроенного населения, слишком высокого уровня инфляции или безработицы, уменьшение значения ВВП. Поэтому статистическое наблюдение необходимо для экономической безопасности, так как при его помощи собираются, учитываются и фиксируются необходимые показатели [5].

Литература

1. Почему в России плохие дороги Режим доступа URL: <https://www.autonews.ru/news/58259d649a7947474311f7da?ruid=UET9A1yyGU2tq1JmAyW-lAg==> (дата обращения 11.11.2019).
2. Нормативная база. Режим доступа URL: <https://knigi.news/audit/172-normativnaya-baza-25230.html> (дата обращения 28.11.2019).
3. Батыркаева С. А., Саттарова И. Д. Экономическая безопасность предприятий как основа устойчивого роста российской экономики, 2017. 308 с.
4. Ахмедзянова Э. Р. Современные вопросы экономической безопасности организации в России, 2016. 211 с.
5. Ахмедина Г. Б. Развитие социального предпринимательства как основа экономической безопасности, 2015. 297 с.

УДК 368, 004.04

Харитонов Артем Дмитриевич, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: artyomharitonov@mail.ru

Kharitonov Artem Dmitrievich, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: artyomharitonov@mail.ru

BLOCKCHAIN КАК ЦИФРОВАЯ ЭВОЛЮЦИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ

BLOCKCHAIN AS THE DIGITAL EVOLUTION OF THE INSURANCE MARKET

Блокчейн представляет собой технологию, которая не зависит от центрального сервера и ни от каких-либо сведений, которые хранятся в системе на протяжении всего времени ее работы. Эти данные структурированы и постоянно готовы к использованию, при этом доступ к ним, может быть лишь у ограниченного круга пользователей технологии. Данная уникальная программа обладает огромным потенциалом применения и развития практически для любого направления деятельности человека. Не исключением также будет и рынок страхования. В страховой отрасли становится возможным устранение утечек информации, появление нового вида продуктов, а также нового способа защиты от махинаций различного рода. Блокчейн – это защищенное и обладающее потенциалом будущее, которое уже существует.

Ключевые слова: блокчейн, страхование, децентрализация, преимущество, безопасность, развитие.

Blockchain is a technology that does not depend on the central server and not on any information that is stored in the system throughout its entire operation. This data is structured and constantly ready for use, and only a limited circle of technology users can access it. This unique program has great potential for application and development for almost any area of human activity. No exception will also be the insurance market. In the insurance industry, it becomes possible to eliminate information leaks, the emergence of a new type of product, as well as a new way to protect against fraud of various kinds. Blockchain is a secure and potential future that already exists.

Keywords: blockchain, insurance, decentralization, advantage, security, development.

Относительно недавно различные финансовые учреждения, фонды, банки заинтересовались развитием технологии блокчейн в собственной хозяйственной деятельности и бизнес-процессах. Причиной, которая стала драйвером развития данной технологии не только для платформы денежных переводов, является ряд нескольких особых преимуществ системы блокчейн, которые заключены в самой структуре компьютерной программы. Главными достоинствами системы считаются максимальная защищенность внутреннего пакета данных и практически абсолютная прозрачность работы системы по отношению к ее участникам. Другими словами, система предоставляет возможность контролировать весь поток информации, который относится к той или иной деятельности, которая связана с работой системы и ее участниками. Блокчейн позволяет фиксировать дату, время, сумму сделки, информацию по заказчику и продавцу, исполнителю, после закрепления сведений в системе их удаление, замена или же корректировка невозможна [1, С. 653–654].

Эта система может быть внедрена во все бизнес-процессы организации: от создания полной инфраструктуры на ее основе, до создания различного рода приложений для эффективного решения необходимых задач. Она не требует единого центра управления, это гарантирует ее автономию. Децентрализация блокчейн технологии предусматривает ряд определенных характеристик, которые перечислены ниже:

1. Коллективная независимая проверка. Заносимые в систему новые данные проверяются на не противоречие ранее сформировавшейся цепочке блоков, после чего закрепляются в цепи. Их подделка невозможна, поскольку каждый участник проверяет цепь.

2. Равнозначность. Последовательность блоков, сформировавшейся информации, распространяются между равнозначными узлами сети.

3. Безопасность сведений. Каждый блок связан с предыдущим при помощи специальной криптографической системы, подчиняющейся математическим законам. Таким образом все участни-

ки при внесении сведений или изменений учувствуют в проверке и расшифровки цепи блоков. Это не позволяет злоумышленнику расшифровать данные, работая против большинства участников системы. Также вносимые данные проходят специализированную процедуру регистрации при помощи хеширования, а равно хеш-функции, которые также включают в себя временную метку. Это позволяет не беспокоиться за прозрачность и достоверность действий и сведений в системе [2].

4. Смарт-контракт. Это специализированный алгоритм, который направлен на автономное регулирование соблюдения процедуры сделки. Четкое обозначение условий договора, полное их выполнение, подтверждение выполнения условий другой стороной позволяют указанному алгоритму самостоятельно регулировать сделку. При соблюдении всех условий сторонами, реализуется процедура перераспределения активов в соответствии с условиями заключенной между сторонами сделки. При невыполнении условий перераспределения активов не происходит, программа также предусматривает ряд санкций, которые также могут быть прописаны в договоре, и в конечном итоге может вернуть средства владельцам, в том же объеме и составе, что и до заключения сделки [3, 4].

Страховые организации кроме оказания услуг по страхованию также занимаются анализом и наблюдением за поведением реальных и потенциальных клиентов. На это тратится значительная часть ресурсов, что при высокой конкуренции оказывает лишь негативное влияние на жизнеспособность организации в долгосрочной перспективе. Так по данным Центрального Банка с 2016 по 2017 годы число страховых компаний уменьшилось на 17%, а по состоянию на начало 2018 года их количество сократилось до 228, что еще на 23% меньше, чем в 2017 году. Это в свою очередь говорит о неэффективном использовании имеющихся ресурсов. Однако при этом произошло увеличение числа страховых компаний, что осуществляют свою деятельность через сеть интернет. С 2016 года рост числа таких компаний превышал прирост за прошлый год примерно на 20%. Стоит также добавить, что уровень

информатизации и применения в хозяйственной деятельности ИТ-решений ежегодно увеличивается, так в 2016 году таких компаний было около 47%, а к 2018 году их доля увеличилась до 60%.

Анализ страхового сектора показал активную динамику за несколько лет, спад в 2018 году смог по итогу уменьшиться на 16%, что позволило рынку стабилизироваться. По предварительным оценкам на конец 2019 года рост страхового сектора составит 4% (рис. 1). Однако на этот прирост может оказать значительное негативное влияние новых мер по контролю продаж полисов инвестиционного страхования жизни. Это возможно поскольку страхование жизни на первое полугодие вновь стало во главе продаж, их рост по сравнению с прошлым годом за тот же период составляет около 30%. При этом отмечается значительная роль новых технологий в сфере тарификации и андеррайтинга для рынка страхования. По данным аналитической компании КПМГ на 2019 год более 75% страховщиков отмечают положительный эффект, что позволяет сделать вывод о дальнейшем развитии новых технологий в страховании, а окупаемость данной сферы окупится в районе 5 лет [5].

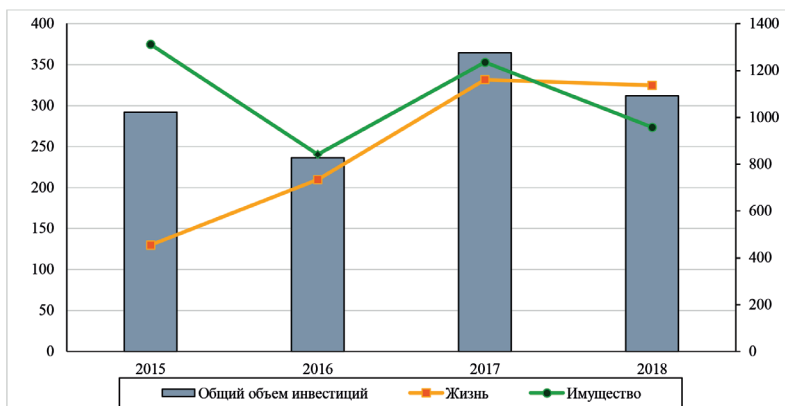


Рис. 1. Динамика объема страховых премий по договорам страхования, заключенных без участия посредников либо при их участии (в млрд руб.)

Источник: Центральный банк (<https://www.cbr.ru/>)

Исследование компании *McKinsey* выявило следующие положительные аспекты реализации технологии блокчейн:

1. Улучшение качества вовлеченности клиентов. Увеличение доли эффективного продвижения продуктов компании на различных рынках, а также появление возможности контроля клиентом своих персональных данных.

2. Создание объединений групп клиентов на основе коммуникаций в социальных кругах. Это позволит объединять риски пользователей и разделять их между членами одной группы, таким образом каждый участник объединения будет застрахован другим участником из его же окружения. Что также позволит создать дополнительное стимулирование для продвижения продуктов страховой компании.

3. Сохранность персональных данных клиентов на его же индивидуальном сервере на электронном носителе. Позволяет использовать внешние устройства как электронный ключ идентификации, цифровую подпись.

4. Улучшение качества обратной связи с клиентами, прозрачность осуществляемых сделок и операций позволит компании выделиться на фоне остальных участников рынка и привлечь новых клиентов.

5. Повышение числа выявленных мошенничеств. Система блокчейн позволит быстро сравнить данные клиента с предоставленными и определить их подлинность.

6. Снижение административных расходов благодаря увеличению доли информатизации [6].

Так для сохранения конкурентоспособности страховым организациям придется внедрять новые технологии и совершенствовать свои бизнес-процессы. Однако всегда необходимо учитывать множество аспектов, в том числе и негативных. При внедрении новых технологий, таких как блокчейн, существует следующий ряд негативных аспектов: реальная значимость физического документооборота; низкий спрос на страховые продукты; киберпреступность; отсутствие механизмов детальной проверки достоверности страховых случаев на наличие мошенничества.

Говоря о киберпреступлениях стоит отметить исследование компании по предотвращению и расследованию киберпреступлений *Group-IB*. По данным исследования объем похищенных средств с 2015 по 2016 год составил 5,53 млрд руб. Также всю серьезность проблемы может показать ситуация, случившаяся в 2017 году, когда компьютерный вирус *WannaCry* поразил от 200 до 300 тысяч компьютеров. Этот вирус шифровал информацию на компьютерах с операционной системой *Windows*, по различным оценкам общий ущерб составил около 1 млрд долл. США [7; 8].

Таким образом можно заключить, что любое развитие связано с сопутствующим риском и угрозами, и система блокчейн не исключение. Однако данная технология позволяет устранить наибольшее число уязвимостей, которые были возможны до внедрения ее в деятельность страховой компании. При обеспечении дополнительных мер безопасности информации, утечка данных из системы может стать практически невозможной. Таким образом внедрение подобной технологии позволит не только обеспечить комплексную защиту информации, но и улучшить реализуемые бизнес-процессы, а также предоставить неограниченные возможности для развития.

Литература

1. Харитонов А. Д. BLOCK CHAIN В СТРАХОВАНИИ // Сборник тезисов работ участников 44-й Всероссийской конференции обучающихся «ОБРЕТЕННОЕ ПОКОЛЕНИЕ – НАУКА, ТВОРЧЕСТВО, ДУХОВНОСТЬ», 44-й Всероссийской конференции обучающихся «ЮНОСТЬ, НАУКА, КУЛЬТУРА» и 7-й Всероссийской конференции обучающихся «ВЕЛЕНИЕ ВРЕМЕНИ» / Под ред. А. А. Румянцева, Е. А. Румянцевой. – М.: НС «ИНТЕГРАЦИЯ», Московский Патриархат, Минобрнауки России, Минпросвещения России, Минкультуры России, Минсельхоз России, Минздрав России, Минтранс России, РОСКОСМОС, РОСВОЕНЦЕНТР, РАЕН, РИА, РАО, 2019. С. 653–654.

2. Курьянова И. В., Абибуллаев М. С. Возможности и перспективы применения блокчейн в страховании. 2018. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=36513623> (дата обращения: 10.02.2020).

3. Белая книга (White Paper) Сатоши Накамото (Satoshi Nakamoto). ICO review (20.08.2018) [Электронный ресурс] URL: <https://icoreview.ru/belaja-kniga-white-paper-satoshi-nakamoto-satoshi-nakamoto/> (дата обращения: 08.10.2019).
4. *Новиков С. П., Лукьяненко М. С.* Блокчейн и смарт-контракты в задаче управления страхованием. 2018. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37052267> (дата обращения: 10.02.2020).
5. Обзор российского рынка страхования за 2019 год. Официальный сайт КПМГ в России и СНГ [Электронный ресурс] URL: <https://home.kpmg/ru/ru/home/insights/2019/07/insurance-survey-2019.html> (дата обращения: 06.02.2020).
6. *Соколова Т. Н., Петрунин И. А.* Преимущества и возможности применения блокчейн-технологии в финансовой сфере. 2018. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=38218613> (дата обращения: 10.02.2020).
7. *Алекс Перекалин* Эпидемия шифровальщика WannaCry: что произошло и как защититься. Новости Лаборатории Касперского (13.05.2017) [Электронный ресурс] URL: <https://www.kaspersky.ru/blog/wannacry-ransomware/16147/> (дата обращения: 06.02.2020).
8. Хакеры устроили массовую кибератаку на российские компании с помощью «умных» устройств. Инфо24 (02.03.2019) [Электронный ресурс] URL: https://info24.ru/news/hakery-ustroili-massovuju-kiberataku-na-rossijskie-kompanii-s-pomoshhju-umnyh-ustrojstv.html?utm_source=vk&utm_medium=ateologia (дата обращения: 12.02.2020).

УДК 368, 004.04

Хижниченко Надежда Александровна, Khizhnichenko Nadezhda Aleksandrovna,
студент student
(Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет) (Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: nadyakh@bk.ru E-mail: nadyakh@bk.ru

РОЛЬ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

THE ROLE OF LEGAL AND ECONOMIC EXPERTISE IN THE INVESTIGATION OF ECONOMIC CRIMES

В статье проанализировано состояние совершенных преступлений экономической направленности на сегодняшний день. Раскрыто понятие судебно-экономической экспертизы. Отмечается важность проведения судебно-экономической экспертизы и ее результатов при расследовании уголовных дел в сфере экономики. Рассмотрены нормативные правовые акты, регламентирующие производство судебно-экономической экспертизы. В связи с быстрым развитием рыночных отношений, происходит и рост теневой экономики, что является проблемой как для общества, так и для государства. В статье обращено внимание на важность проведения мероприятий, способствующих выявить и противодействовать злоупотреблениям, связанным с финансами и бухгалтерией, а также способствующих минимизации экономических преступлений.

Ключевые слова: судебно-экономическая экспертиза, экономические преступления, экономика, судебно-бухгалтерская экспертиза, финансово-экономическая экспертиза.

The article analyzes the state of the committed crimes of an economic nature today. The concept of forensic examination is disclosed. The importance of conducting a forensic economic examination and its results in the investigation of criminal cases in the economic sphere is noted. The regulatory legal acts governing the production of forensic economic examination are considered. In connection with the rapid development of market relations, the shad-

ow economy is growing, which is a problem for both society and the state. The article draws attention to the importance of carrying out activities that help to identify and counteract abuses associated with finance and accounting, as well as contribute to minimizing economic crimes.

Keywords: forensic economic expertise, economic crimes, economics, forensic accounting expertise, financial and economic expertise.

Анализируя текущее состояние совершенных преступлений в сфере экономики можно сделать вывод, что они отрицательно воздействуют на работу предприятия, формирование и распределение доходов, инвестиционных капиталов и на экономику страны в целом. О серьезности проблемы говорит статистика: по данным Федеральной службы государственной статистики на 2019 год, как видно из рисунка 1, зарегистрировано 104,4 тысячи экономических преступлений, из которых 30,1 тыс. были совершены в крупном или особо крупном размере.

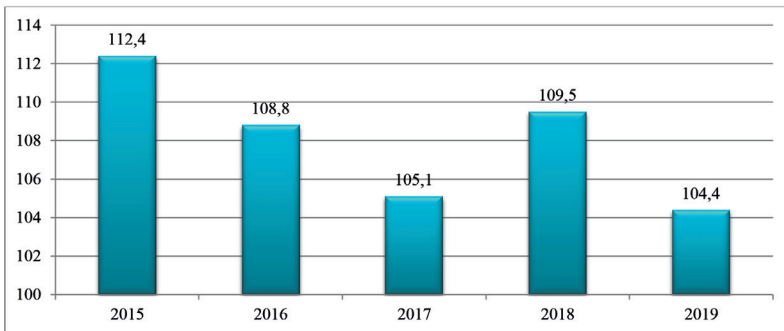


Рис. 1. Преступления экономической направленности, выявлено всего, тыс. ед.

При расследовании и судебном разбирательстве дел, связанных с преступлениями в сфере экономической деятельности по гражданским и арбитражным делам, возникает необходимость в проведении судебно-экономической экспертизы и применении

знаний бухгалтерского, финансового, налогового учета, финансов и кредитов, Данная экспертиза определяется как разновидность судебных экспертиз и основывается она на Федеральном законе от 31 мая 2001 г. № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации». В Приказе Минюста РФ от 27 декабря 2012 г. № 237 «Об утверждении перечня родов (видов) судебных экспертиз, выполняемых в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России, и перечня экспертных специальностей, по которым предоставляется право самостоятельного производства судебных экспертиз в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России» говорится, что судебно-экономическая экспертиза включает в себя бухгалтерскую и финансово-экономическую экспертизы.[1]

Исследования в рамках судебно-экономической экспертизы касаются финансовой, налоговой, кредитной деятельности компаний и организаций и выявляют факторы, которые могли способствовать совершению злоупотреблений и сокрытию их последствий. Основной целью экспертиз является установление фактических событий финансово-хозяйственной работы предприятия или предпринимательской деятельности физического лица, чтобы выявить, как и какие операции влияют на хозяйственную деятельность организации.

Так как судебно-экономическая экспертиза включает в себя несколько видов экспертиз, необходимо четкое понимание того, какую конкретно экспертизу проводить. Каждая из них отличается задачами, предметом, объектом, методологией процесса проведения и анализа. Так, например, цель бухгалтерской экспертизы – это конкретно выявление наличия или отсутствия фактов искажения либо ошибок в данных бухгалтерского учёта и отчётности, причин их образования и других факторов, влияющих на появление искажений (ошибок) [2].

Зачастую экономические преступления связаны с несоблюдением законодательства в сфере ведения бухгалтерского учета при отражении финансово-хозяйственной деятельности или при начислении, уплаты налогов и сборов организации. При рассле-

довании данных преступлений необходим экономический анализ каждой конкретной операции, выявленной в ходе расследования или судебного разбирательства.

Изучая данные бухгалтерского и финансового анализа, эксперты определяют механизмы конкретно совершенного экономического преступления. Далее, основываясь на изученных данных, они могут разработать методику раскрытия преступлений, а в дальнейшем и меры по их профилактике [3]. В наши дни есть острая необходимость в проведении мероприятий, способствующих выявить и противодействовать злоупотреблениям, связанным с финансами и бухгалтерией. Из рисунка 2 видно, что больше всего преступлений за 2019 год было зарегистрировано именно коррупционной направленности.

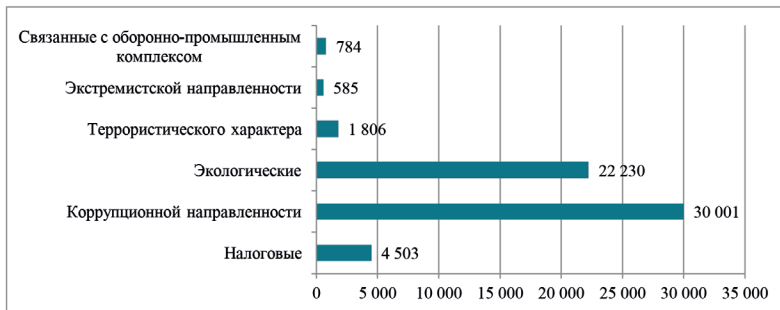


Рис. 2. Зарегистрировано преступлений экономической направленности за 2019 год

Основными целями профилактики являются:

- проведение проверок экспертом с более частой периодичностью;
- устранение обстоятельств, способствующих совершению экономического преступления.

Методы профилактики делятся на процессуальные и непроцессуальные. Для начала эксперту необходимо провести судебно-

бухгалтерскую экспертизу для выявления конкретных обстоятельств, способствующих совершению данного преступления, проанализировать их и сформулировать рекомендации по их устранению – данные действия относятся к процессуальному методу профилактики.[4] Затем следствие задает вопросы эксперту, эксперт отвечает, приводит аргументы и возможно устанавливает какие-либо дополнительные, ранее не зафиксированные факты, которые потом могут быть внесены в заключение.

К непроцессуальному виду профилактических мероприятий относится обобщение результатов исследования с целью выявления причин, которые способствуют совершению экономических преступлений [5].

Таким образом, судебно-экономическая экспертиза занимает важное место при расследовании преступлений экономического характера и в установлении диспропорции в финансово-хозяйственной деятельности организации.

Литература

1. Приказ Минюста РФ от 27 декабря 2012 г. № 237 «Об утверждении перечня родов (видов) судебных экспертиз, выполняемых в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России: справочная правовая система КонсультантПлюс.- Режим доступа: в локальной сети института.
2. *Козырчикова Э. Ю.* Понятие, приемы и методы проведения судебно-экономических (судебно-бухгалтерских) экспертиз // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2017. – № 9-2. – С. 39–41.
3. Организация и методика проведения бухгалтерской экспертизы по оценке достоверности доходов и расходов хозяйствующего субъекта / Кабисова А. Р., Гецаева А. А. Наука, образование и культура. 2016. №12(15). С. 28–30.
4. Судебно-бухгалтерская экспертиза / Фастунова В.Г. Современное общество и наука: социально-экономические проблемы в исследованиях преподавателей вуза. 2015. С. 309–315.
5. *Лялюк А. В., Марченко Д. В.* Совершенствование инструментов контроля и ревизии (последние нововведения законодательства) // Научные труды Кубанского государственного технологического университета 2016. – № 3. С. 73–87

УДК 336

Чаглик Елизавета Михайловна,
студентка

(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: chaglik@rambler.ru

Chaglik Elizaveta Michailovna,
student

(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: chaglik@rambler.ru

МОНИТОРИНГ И ОЦЕНКА РИСКОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

MONITORING AND ASSESSMENT OF RISKS OF ECONOMIC ACTIVITY OF A CONSTRUCTION COMPANY

В настоящее время сфера строительства является активной и динамично-развивающейся отраслью экономики, по которой можно судить о развитии экономики России в целом. Учитывая особенности обеспечения экономической безопасности строительной отрасли, текущее состояние проблем рейтингового отбора подрядчиков, строительной организации требуется постоянное развитие и усовершенствование систем контроля, управления, бизнес-процессов, профессионализма руководителей. Исследование экономических и правовых методов формирования условий для развития устойчивой работы с подрядчиками, определение проблем и формулирование предложений осуществляется на основании действующего законодательства, российской и международной практики.

Ключевые слова: риски, финансовая деятельность строительной организации, подрядчики, управление проектами, бизнес-процесс, методы оценки рисков.

Currently, the construction sector is an active and dynamically developing sector of the economy, which can be used to judge the development of the Russian economy as a whole. Taking into account the peculiarities of ensuring the economic security of the construction industry, the current state of problems of rating selection of contractors, the construction organization requires constant development and improvement of control systems, management, business processes, and the professionalism of managers. The study of economic and legal

methods for creating conditions for the development of sustainable work with contractors, identifying problems and formulating proposals is carried out on the basis of current legislation, Russian and international practice.

Keywords: risks, financial activity of a construction organization, contractors, project management, business process, risk assessment methods.

Строительство является системообразующим направлением в экономике, как страны, так и региона. Тесная взаимосвязь с другими отраслями экономики (машиностроение, добыча ресурсов рудное и нерудное сырье, производство стройматериалов, транспортной сферой и многими др.) порождает мультипликативный эффект. Рост объемов выполненных работ сопровождается рост затрат на промежуточную продукцию положительно влияя на рост производства в смежных отраслях. Поэтому развитие строительного сектора влияет на положение всей экономики региона. В структуре валовой добавленной стоимости России строительная отрасль занимает 6,4 % (5 286,6 млрд руб.) от общего числа (82 603,1 млрд руб.).

Под экономической безопасностью строительной организации понимается способность предприятия нормально функционировать для достижения целей, которые были определены собственником, советом директоров, акционерами, реагируя на постоянно изменяющиеся внутренние и внешние условия. Нормальное состояние – возможность предприятия функционировать для достижения поставленных перед ним целей. Строительная отрасль имеет высокую степень риска. Управление рисками – это процесс, который состоит из идентификации рисков и его последующей оценки, (качественные/количественные показатели) используя подходящие для этого методы обработки рисков и дальнейший мониторинг таковых. При формировании системы функционирования строительной организацией необходимо учитывать не только операционный и стратегический методы, но и инновационные технологии, существующее программное обеспечение. Непосредственной целью управления строительством будет являться исполнение производственной деятельности. Отсюда возникает необходимость

управления подрядчиками, путем взаимосвязи основных элементов системы.

Риски, присущие строительной отрасли, оказывают влияние на отклонения хода строительства от плановых показателей. На основе результатов анализа происходит управление рисками, нейтрализация факторов. Существует множество методик оценки рисков, которые можно разделить две основные группы: качественные и количественные. Качественный анализ предполагает определение места возникновения рисков, причин и источников их формирования. В то время количественный анализ определяет численные значения отклонения факторов риска и является следствием качественного анализа. В зависимости от объема и достоверности информации, которой располагает организация, уровня планирования и цели получения прогнозных данных выбирается наиболее подходящий метод анализа рисков [1, 2].

В связи с этим необходимо рассмотреть алгоритм контроля в управлении подрядчиками, который выглядит следующим образом: 1. Планирование контрактов. 2. Запрос информации от подрядчиков (аттестация). 3. Выбор подрядчиков (методы оценки предложений). 4. Администрирование контрактов.

В рамках процедуры планирования контрактов обязательным условием является проведение экспресс-анализа инвестиционных проектов, целью которого является исключение из оценки проектов, не имеющих коммерческого или социально-экономического эффекта, либо значительно уступают по альтернативным проектам. Так анализ может включать в себя следующие этапы: идентификация проекта; анализ альтернатив; выявление стоп-факторов проекта; проверка на наличие разработанной документации по проекту (подготовка технико-экономического обоснования проекта; подготовка финансовой модели, учитывающая варианты финансирования проекта в соответствии с типовыми требованиями; прочая документация); формирование заключения, результирующего данные по проведенному анализу и принятие одного из следующих решений: проводить дальнейший комплексный анализ,

рассматриваемого проекта; отправить проект на доработку с последующим повторным рассмотрением; отклонение проекта.

В теории и практике производится следующая типовая методика управления проектами, где учет рисков производится только на третьем этапе. На наш взгляд необходимо определять и оценивать вероятность возникновения рисков на всех этапах, что отражено в (рис. 1). Таким образом, вне зависимости от формы реализации проекта, в процедуру его подготовки на каждом из этапов, должны быть включены элементы анализа рисков, посредством подготовки реестра данных рисков, формирования стратегий по управлению ими.

В рамках проводимой работы по минимизации вышеуказанных рисков строительной организации следует проводить анализ основных показателей и коэффициентов финансового состояния контрагентов, как одного из элементов контроля реализуемого проекта. Для данной задачи может быть использована методика определения агрегированного показателя финансовой устойчивости строительной организации, который рассчитывается следующим образом (I_{fs}):

$$I_{fs} = \sum C_i * R_i, \quad (1)$$

где I_{fs} – агрегированный показатель финансовой устойчивости; C_i – значение показателя финансовой устойчивости; R_i – весовой коэффициент показателя финансовой устойчивости. Предложенный показатель может использоваться для оценки финансовой устойчивости строительной организации в соответствии со следующими параметрами:

- значение в пределах от 0,8–1 абсолютно устойчивое финансовое состояние;
- от 0,6–0,8 – показывает высокую степень устойчивости;
- от 0,4–0,6 – относительное устойчивое финансовое состояние;
- ниже 0,4 – низкая степень финансовой устойчивости.



Рис. 1. Методы управления проектами

В качестве примера был проведен расчет агрегированного показателя финансовой устойчивости на примере данных ООО «Setl City» (табл. 3).

Значение расчетного показателя свидетельствует о снижении (на 0,09) эффективности финансовой устойчивости деятельности рассматриваемой организации. Расчет агрегированного показателя не является наиболее исчерпывающим, поэтому далее мы проведем подробную оценку внешних и внутренних рисков (табл. 1, 2, 4).

Модель рисков должна обладать достаточной степенью детализации, т. е. содержать их достаточную градацию в соответствии с алгоритмом управления проектом. Модель должна отвечать принципу единообразия и последовательности в расчетах и формировании, также необходимо предусмотреть внесение изменений в первоначально заложенные допущения и автоматически корректировать параметры в случае внесения таких изменений.

Таблица 1

Шкала оценки прогнозного и проектного риска

Значение риска	Пояснение
0–0,25	риск признается несущественным и нет необходимости его учитывать и корректировать расчеты по проекту
0,25–0,5	вероятность наступления риска незначительна
0,5–0,75	вероятность наступления / ненаступления риска равнозначна
0,75–0,87	вероятность возникновения велика
0,87–1	однозначное проявление риска

Таблица 2

Шкала определения уровня риска

Уровни риска			
1 – минимальный	2 – средний	3 – выше среднего	4 – максимальны

Таблица 3

Расчет агрегированного показателя финансовой устойчивости ООО «Seti City» Санкт-Петербург

Наименование	31.12.17 г.	31.12.18 г.	Весовой коэффициент	Агрегированный показатель финансовой устойчивости	
				31.12.17 г.	31.12.18 г.
Коэффициент текущей ликвидности	1,3	1,21	0,28	0,36	0,34
Коэффициент рентабельности реализованной продукции.	0,136	0,145	0,14	0,02	0,02
Коэффициент покрытия оборотных средств собственными источниками формирования	0,23	0,14	0,2	0,05	0,03
Коэффициент отношения собственных и заемных средств	0,01	0,021	0,2	0,002	0,004
Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	1,12	0,37	0,08	0,09	0,03
Коэффициент кредиторской задолженности	0,5157	0,6232	0,1	0,05	0,06
Итого	-	-	1	0,57	0,48

Таблица 4

Взвешенная оценка рисков строительной организации

Риски	Вес	Оценка степени влияния риска (предоставляется индивидуально каждой строительной компанией, которая проводит анализ)			Взвешенная оценка риска	
		прогнозный	проектный	проектный	прогнозный	проектный
1	2	3	4	5	6	
Внешние риски						
Источниками возникновения являются: социально-экономические факторы; политические; правовые; климатические.						
неблагоприятная государственная политика и наличие приоритета финансирования различных проектов из бюджета	0,1				Показатель столбца 2* на показатель столбца 3	Показатель столбца 2* на показатель столбца 4
потеря доступности ипотечного кредитования	0,3				«»	«»
снижение уровня инвестиций в недвижимость	0,2				«»	«»
сокращение способов, предлагаемых покупателям для покупки жилья	0,2				«»	«»
уровень конкуренции на рынке подрядных строительных работ	0,1				«»	«»

прочие социально-экономические факторы	0,1				«»	«»
Итого	1					
Внутренние риски						
Источниками возникновения являются внутрифирменные факторы, которые связаны с основной деятельностью организации: инфраструктура; маркетинг; производство.						
потеря ликвидности	0,17					
потеря финансовой устойчивости	0,1					
увеличение сроков оборачиваемости дебиторской задолженности	0,12					
рост затрат	0,08					
срыв сроков строительства и ввода жилья в эксплуатацию	0,13					
недобросовестности подрядчика	0,1					
снижение доступности внешних источников финансирования (кредитно-финансовые учреждения)	0,08					
незначительный опыт работы в строительной отрасли	0,1					
наличие ошибок в проектной документации	0,12					
Итого						

Литература

1. *Бабинцева Н. В.* Направления реализации стратегии финансовой устойчивости корпораций на основе индикаторов финансовой устойчивости / В сборнике научных трудов: Актуальные вопросы современной науки и образования материалы международной научно-практической конференции. Кировский филиал Московского финансово-юридического университета МФЮА, 2015. – С. 179–182.
2. *Ведерникова Ю. В.* Постановка задачи оценки рисков при выборе подрядной организации в строительстве / Ведерникова Ю. В., Самочкова Л. Д., Алексеев А. О. // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета, 2017. – №3 (27). – С. 105–119.
3. *Барановская Т. П.* Исследование SCM-систем: анализ рынка, выбор и внедрение для корпоративных интегрированных структур / Барановская Т. П. Вострокнутов А.Е., Ефименко А.В. // Научный журнал КубГАУ, 2016. – № 116. С. 57–63.
4. *Валитова Ю. М.* Управление рисками при выборе подрядных организаций / Валитова Ю. М, Трофимова Т. А. // STUDARCTICFORUM Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, 2017. – Том 4 №8 (8). – С. 65–82.
5. *Мухаррамова Э. Р.* Оценка эффективности деятельности строительного предприятия с целью максимального использования имеющихся ресурсов // Российское предпринимательство, 2015. – №16. – С. 321–324.

УДК 343.9

Чернова Христина Владимировна,
студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)
E-mail: c.chernova1999@yandex.ru

Chernova, Christina Vladimirovna,
student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)
E-mail: c.chernova1999@yandex.ru

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ВЫЯВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

PROMISING METHODS FOR DETECTING TAX CRIMES IN THE SPHERE OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Функционирование сферы жилищно-коммунального хозяйства относится к ряду важнейших задач в жизнеобеспечении населения страны. Вопросы жилищной политики в Российской Федерации выдвинуты на уровень крупномасштабного национального проекта.

Жилищно-коммунальная сфера является одной из основных отраслей экономики страны. Годовой оборот ЖКХ составляет более 4 триллионов рублей, а деятельность организаций и предприятий, занятых в коммунальной сфере, насчитывает около 30 видов деятельности. Криминогенная составляющая в ЖКХ оказывает влияние на состояние и эффективное функционирование других отраслей жизнедеятельности общества.

В статье рассмотрены проблемы отрасли жилищно-коммунального хозяйства, одна из которых – вывод финансовых средств в теневой сектор экономики, что влечет рост количества совершаемых преступлений, а также прямо влияет на снижение налоговых поступлений в бюджет Российской Федерации.

Ключевые слова: налоговое преступление, налоговый контроль, экономическое преступление, экономическая безопасность, теневой сектор экономики, жилищно-коммунальное хозяйство.

The functioning of the housing and communal services sector is one of the most important tasks in the life support of the country's population. Housing policy issues in the Russian Federation have been promoted to the level of a large-scale national project.

The housing and utilities sector is one of the main sectors of the country's economy. The annual turnover of housing and communal services is more than 4 trillion rubles, and the activities of organizations and enterprises engaged in the public sector have about 30 types of activities. The criminogenic component in housing and communal services has an impact on the state and effective functioning of other sectors of society.

The article deals with the problems of the housing and utilities sector, one of which is the withdrawal of funds to the shadow sector of the economy, which leads to an increase in the number of crimes committed, and also directly affects the reduction of tax revenues to the budget of the Russian Federation.

Keywords: tax crime, tax control, economic crime, economic security, shadow sector of the economy, housing and communal services.

Уровень социального обслуживания – один из главных критериев оценки эффективности правительства любого государства. Жилищно-коммунальные организации осуществляют предоставление технического, санитарного и ремонтного обслуживания зданий, а также проведение профилактических работ, обеспечение бесперебойной доступности ресурсов, предоставление услуг по отоплению, холодному и горячему водоснабжению, электроснабжению и газоснабжению. Одна из функций управляющей организации в сфере ЖКХ – регулирование обращения с твердыми коммунальными отходами в соответствии с санитарными правилами иными нормами, установленных законодателем.

К субъектам сферы ЖКХ относят: поставщиков коммунальных услуг (организации, занимающиеся водо-, тепло-, газо-, энергоснабжением); организации, занимающиеся содержанием и текущим ремонтом здания: управляющие компании, товарищества собственников жилья, жилищные кооперативы; потребители жилищно-коммунальных услуг.

Законодателем предусмотрены особые условия налогообложения для организаций, предоставляющих коммунальные услуги населению. Организации, которые задействованы в предоставлении услуг ЖКХ, являются плательщиками налога на прибыль и налога на добавленную стоимость.

Сложность функционирования системы ЖКХ заключается в объеме предоставления жилищно-коммунальных услуг и сервисов, а также большим перечнем контрагентов и фирм-поставщиков, составляющих количественную сложность в проведении контроля и надзора за своевременным и полным исчислением налогов и сборов в бюджет Российской Федерации.

Финансирование структуры ЖКХ осуществляется при помощи двух источников: платежей потребителей жилищных коммуникаций и бюджетных дотаций, направляемых в управляющую жилищно-коммунальным хозяйством компанию через службу подрядных организаций.

Финансовые потоки в сфере ЖКХ, в связи с их спецификой, следует рассматривать как совокупность вертикальных и горизонтальных перемещение денежных средств с целью их дальнейшего выведения за рамки правового поля для получения нелегальных доходов и прибыли.

Этапы освоения денежных средств, на которых возможно совершение экономических преступлений, путем увода финансовых потоков в теневой сектор экономики, представлены в виде рисунка 1.

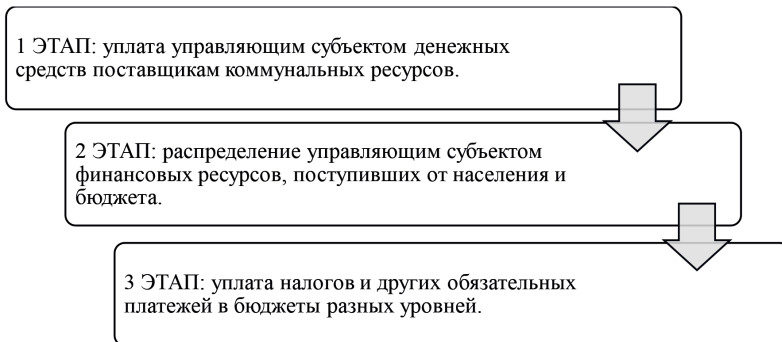


Рис. 1. Этапы освоения денежных средств управляющей организацией ЖКХ

Считается, что уплата налога является единым процессом, но данное суждение не является таковым. Необходимо выделить три стадии уплаты налога:

- 1) учет объектов налогообложения;
- 2) информирование налоговых органов о размере объекта налогообложения и налоговых обязательств;
- 3) фактическое внесение суммы, подлежащей к уплате в бюджет.

На стадии фактической уплаты налога – совершить уклонение от уплаты налога возможно. При наличии необходимой о налоговых обязательствах налогоплательщика информации, полученной в процессе проведения камеральной или выездной налоговой проверки, финансовые органы имеют все необходимые инструменты воздействия для внесения недоимки в соответствующий бюджет. Одними из таких инструментов воздействия являются право бесспорного списания недостающей суммы с банковского счета, либо арест имущества недобросовестного налогоплательщика. Уголовное преследование на данной стадии чаще всего не возникает [4].

В случае, если лицо умышленно скрывало от налоговых органов информацию об объекте, подлежащего налогообложению, то у него возникает возможность для уклонения от уплаты обязательных платежей. Действия данного лица опасны, т. к от совершенного рассматриваемого деяния, нарушается работа налоговых органов, которые, не имея необходимую для выполнения своих должностных обязанностей информацию и сведений, не могут выполнить возложенные на них функции, не могут проверить правильность исчисления и уплаты налогов.

Объект налоговых преступлений – это нормальное функционирование государственного органа, осуществляющего сбор налоговых платежей и сборов, связанного с получением, обработкой данных финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика, принудительным взысканием налога.

Юридические лица, уклоняющиеся от налогов, могут быть привлечены к ответственности как сами юридические лица, так

и их руководители, а также определенный круг работников организации (например, главный бухгалтер). На основании ч. 4 ст. 110 НК РФ, определение ответственности организации осуществляется в зависимости от вины ее руководящих лиц, либо представителей организации, имеющих право выступать от имени юридического лица во взаимоотношениях с другими сторонними субъектами [3].

Если помощник главного бухгалтера в коммерческой организации, осуществляющий формирование определенного участка налоговой отчетности, введя в заблуждение свое руководство, подделал показатели, то в данном случае действия помощника не будут квалифицированы как уклонение от уплаты налогов.

Уклонение от уплаты налогов будет, если помощник бухгалтера внес недостоверные сведения на основания поручения вышестоящих лиц. В рассмотренном случае к махинации с отчетностью сопричастны двое и более лиц.

Соучастие можно разделить на основное и второстепенное. Основные соучастники – лица, материально заинтересованные в уклонении от уплаты налогов, занимающие руководящие должности в организации, его заместителя или главного бухгалтера. Второстепенное соучастие лица может проявляться в форме подстрекателя, либо исполнителя налогового преступления. Данные лица должны осознавать противоправность своих действий и действий лиц, чьи поручения и указания они выполняют.

Необходимо отметить, что к ответственности могут быть привлечены также и консультанты, содействующие совершению преступления своими советами по незаконной минимизации налоговых платежей.

Уклонение от уплаты налогов совершается только умышленно. В основе объективной стороны уклонения от уплаты налогов лежат мошеннические действия. В соответствии со ст. 25 УК РФ, умысел может быть косвенным или прямым [4]. Косвенный умысел выражается в понимании лицом противоправности своих действий, а также осознании последствий к которым совершаемые действия могут привести. Лицо сознательно допускает возможность

наступления последствий, например, отчетность фальсифицируется для иных целей, но занижение налоговых платежей – неизбежно.

Опасное последствие – это неполучение бюджетом причитающихся ему денежных средств. Уклонение от уплаты налога считается оконченным, когда истекает срок, установленный российским законодательством для уплаты налога, в соответствии с п. 3 постановления Пленума Верховного суда РФ от 28 декабря 2006 г. № 64.

Между действиями виновного субъекта и опасными последствиями есть причинно-следственная связь, т. к. средства не поступают в бюджет из-за заведомо недостоверной представленной в налоговые органы информации.

Уклонение от налогов может быть свершено при помощи неподдачи налоговой декларации, когда ее подача обязательна, и внесение в декларацию заведомо ложных сведений.

Соккрытие объекта – это несообщение налоговому органу о наличии у налогоплательщика соответствующего объекта, подлежащего налогообложению.

Соккрытие проявляется в виде:

- неподдачи налоговой декларации;
- занижения данных об объекте налогообложения в документах налоговой отчетности по сравнению с данными первичных документов;
- внесения заведомо ложных сведений и данных при формировании первичных документов, отражающих объект налогообложения.

Получение налоговым органом сведений о финансово-экономических показателях организации в полном объеме, порой не соответствует правовой характеристике представленных показателей. Объект в реальности есть, но по документам он выведен из налогообложения путем продажи, либо списан из-за износа.

Завышение налоговых вычетов приводит к уменьшению налоговых обязательств. Например, заключение фиктивного договора на приобретение у поставщика по завышенной стоимости ресурса, дает возможность недобросовестному налогоплательщику

отнести понесенные расходы на уменьшение облагаемой прибыли. Фактические расходы не были понесены, либо понесены меньше, чем заявленная сумма расходов, что является основанием для возмещения из бюджета. Сумма, возмещаемая из бюджета, является доходом злоумышленника. Умысел направлен на получение денежных средств из бюджета, что классифицируется на основании со ст. 159.4 УК РФ как мошенничество [4].

Необоснованное использование налоговых льгот, не связанных с налогообложением происходит путем сообщения недостоверных налоговых сведений об организации. Объекту придается форма, позволяющая его освободить от налогообложения или получить право на уплату налога в меньшем размере.

Также для занижения суммы налога, подлежащей к уплате в бюджет, управляющие организации ЖКХ заключают сделки мнимого характера без совершения в будущем реальных действий по договору, либо имитации его исполнения.

Проблематика пресечения налоговых преступлений и уклонений от уплаты налогов юридическими лицами, обусловлена ростом числа совершаемых налоговых правонарушений, отсутствием должного уровня развития теоретических аспектов налогового контроля в сфере ЖКХ.

Преступления в сфере ЖКХ, приводящих к уклонению от уплаты налогов в бюджет разных уровней, можно классифицировать на 2 вида: преступления, связанные с незаконными действиями организаций, осуществляющих управление жилищно-коммунальным хозяйством и преступления, связанные с преднамеренной преступной деятельностью чиновников и иных лиц [7].

Особенности технологий предоставления жилищно-коммунальных услуг, документооборота и нормативных требований являются отличительными признаками специфического способа хищения в сфере ЖКХ. Для раскрытия факта хищения необходимо провести тщательную проверку факта получения и оприходования денежных средств, полученных контрагентом коммунальной организации. Осуществление мероприятия по установлению

факта хищения, подвергает анализу документы, которые подтверждают фактическое проведение оплаты по договору, либо являются платежными поручениями и выписками о движении денежных средств по счетам организации.

Необходимо провести анализ видов налогового мошенничества в сфере ЖКХ, способов хищения денежных средств, с целью дальнейшей модернизации налогового контроля и налогового законодательства, как метода противодействия совершению налоговых преступлений жилищно-коммунальными организациями. Проведение анализа совершения современных налоговых преступлений обеспечит дополнительный приток налоговых поступлений в бюджет.

Литература

1. Конвенция Совета Европы об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности и о финансировании терроризма от 16 мая 2005 г. (Варшавская конвенция 2005 г.). [Электронный ресурс] // ИПС Консультант+
2. Конституция Российской Федерации // Собрание законодательства РФ). – 2014. – №31. – 4398 с.
3. Федеральный закон от 05.08.2000 года №117-ФЗ «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» // СЗРФ. – 2000. – №32. – 3340 с.
4. Федеральный закон от 13.06.1996 года №63-ФЗ «Уголовный кодекс Российской Федерации» // СЗРФ. – 1996. – №25. – 2954 с.
5. Федеральный закон от 30.12.2001 года №195-ФЗ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // СЗРФ. – 07.01.2002 – №1 (ч. 1).
6. Федеральный закон от 7 августа 2001 г. №115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путём» // СЗРФ. – 2001. – №33 (ч. 1). – 3418 с.
7. *Чернова Х. В.* Перспективные методы борьбы с налоговыми преступлениями в сфере ЖКХ // Сборник тезисов работ участников VII Всероссийской конференции обучающихся «Веление времени» // Москва – 2019. – 605 с.

УДК 331

Шулепова Елена Андреевна, студент
(Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет)

Shulepova Elena Andreevna, student
(Saint Petersburg State University
of Architecture and Civil Engineering)

ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ РЕИНЖИНИРИНГА БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

GENERAL PRINCIPLES AND METHODS OF BUSINESS PROCESSES

Постоянное развитие экономики приводит к появлению необходимости в более совершенном и эффективном инструментарии, который помог бы организациям подстраиваться под новые изменения рынка. В свою очередь реинжиниринг, как раз является одним из инструментов нового типа. Он направлен на реформирование различных бизнес-процессов для достижения максимальной жизнеспособности организации при использовании существенных нововведений и внесения изменений в структуру управления и производства. Данный способ решения различного рода управленческих задач продиктован острой необходимостью реализации новых бизнес-моделей из-за конкуренции и изменением конъюнктуры рынка. Это показывает важность использования реинжиниринга для безопасного существования организации в будущем.

Ключевые слова: реинжиниринг, бизнес-процессы, управление, оптимизация, моделирование.

The constant development of the economy leads to the need for more sophisticated and effective tools that would help organizations adapt to new market changes. In turn, reengineering is just one of the tools of a new type. It aims at reforming various business processes to achieve maximum organizational viability by using significant innovations and making changes to the management and production structure. This method of solving various kinds of managerial tasks is dictated by the urgent need to implement new business models due to competition and changing market conditions. This shows the importance of using reengineering for the organization's safe future.

Keywords: reengineering, business processes, management, optimization, modeling.

В современном мире множество компаний из разных отраслей представляют собой сложные системы организации. Их эффективное управление обеспечивается за счет множества методов, способов и инструментов, которые способствуют достижению целей, поставленных перед компанией. Разные бизнес-процессы при этом осуществляют взаимосвязь между мероприятиями, которые формируют структуру организации. Под бизнес-процессами понимается определенная совокупность действий, которая направлена на достижение целей и задач организации, как внутренних, так и внешних [1].

Современные тренды до сих пор показывают рост заинтересованностью инновациями, а предприятия способны их принять. Однако у многих компаний уже давно сложилась устойчивая система управления и в таком случае внедрение новых разработок и методов управления может оказать негативное воздействие, нежели положительное. Для таких компаний необходимо, если они хотят развиваться и далее оставаться конкурентоспособными, внести значительные корректировки в структуру работы организации. Решением данного вопроса может являться реинжиниринг бизнес-процессов.

Данный метод реорганизации был создан в 80-х годах XX века Майклом Хаммером и Джеймсом Чампи. Они представляли его как полное преобразование и радикальное изменение бизнес-процессов, реализация которых была необходима для достижения существенных преимуществ по следующим показателям: затраты, качество, уровень обслуживания и оперативность. Так, реинжиниринг включает в себя:

- оценку текущего положения организации;
- формирование новой модели предприятия;
- разработка модели нового бизнеса;
- внедрение новых бизнес-процессов в хозяйственную деятельность организации [2].

Рассматриваемый метод совершенствования организации может использоваться в следующих обстоятельствах: возможно на-

ступление критического положения, угрожающего существованию организации, а также его наступление, например, потеря значительной доли рынка из-за слабой технической развитости; ведение организацией агрессивной маркетинговой политики, и желание добиться улучшения показателей благодаря реинжинирингу; внедрение новых технологий. Однако он не является решением от всех возможных проблем, а ошибки, допускаемы при реинжиниринге, могут оказать значительное негативное влияние на дальнейшее существование организации [3].

Таким образом реинжиниринг разделяется на два различных вида деятельности:

1. Кризисный инжиниринг.
2. Реинжиниринг развития.

Под кризисным инжинирингом предполагается критическое или затруднительное положение для организации. Под вторым наименованием понимается спад развития организации, при условии сохранения остальных показателей в относительной норме. Реинжиниринг развития может улучшить динамику, однако эффект от использованного комплекса мероприятий будет недолгим, поскольку он не подразумевает существенных изменений. При таком изменении в компании, например, может быть произведен отказ от дополнительной деятельности, не приносящей большую часть прибыли и не играющая значительную роль для организации. Однако существенных изменений в показателях компании не стоит ожидать от не радикальных мер, которые в отличие от реинжиниринга развития активно используются в кризисном реинжиниринге. При использовании данного метода совершенствования бизнес-процессов необходимо провести глубокий и всесторонний анализ, определения имеющихся недостатков и тех аспектов, которые останутся после реинжиниринга.

Обеспечение деятельности организации может быть достигнуто посредством упрощения нескольких уже имеющих бизнес-процессов, однако в каждом конкретном случае это будут свои процессы. Зачастую для их выявления выделяют три вида типичных

бизнес-процессов: выработка стратегии, создание нового продукта, товара, а также эффективность выполнения заказов. Анализ этих процессов позволит получить полный анализ, а также сформировать возможности для более тесного взаимодействия между поставщиками и заказчиками [4].

К основным принципам реинжиниринга бизнес-процессов относят следующее:

- принцип целесообразности осуществляемых действий;
- принцип радикальности вносимых изменений;
- принцип экономической выгоды от всего комплекса мероприятий;
- принцип централизации или же децентрализации управления организацией;
- принцип процессной ориентированности;

Исходя из всего выше указанного, можно определить следующие этапы преобразования организации:

- моделирование и анализ бизнес-процессов;
- переосмысление и разработка принципиально новых бизнес-процессов;
- внедрение разработанных бизнес-процессов.

Таким образом метод реинжиниринга бизнес-процессов, затрагивая аспекты работы организации, предоставляет возможность топ-менеджерам и владельцам компаний оптимизировать затраты и риски, внедрить новые методы управления, которые позволят за более короткие сроки повысить конкурентоспособность организации. [5]

Стоит также отметить наиболее универсальные методы реинжиниринга бизнес-процессов:

1. Снижение объемов работ, тормозящих процесс достижения целей организации, например, уменьшение числа проверок продукта;
2. Увеличение числа взаимосвязей между бизнес-процессами;
3. Уменьшение объема ресурсов, используемого в бизнес-процессах (аутсорсинг);

4. Делегирование прав реализации на выполнение ключевых аспектов поставщикам или клиентам;
5. Модификация бизнес-процессов для их возможного дифференцирования;
6. Сокращение длительности производственных циклов для оптимизации издержек и высвобождения потенциала компании;
7. Упрощение работ для сотрудников и внедрение технологий, облегчающих выполнение поставленных задач.

Использование реинжиниринга, конечно, не сможет решить абсолютно все проблемные вопросы, связанные с хозяйственной деятельностью организации, вдобавок полная реорганизация компании связана с большим риском эту компанию не сохранить, однако использование указанных методов и принципов реинжиниринга способны уберечь организацию от ликвидации или вливания в нее дополнительных, непредусмотренных ранее, ресурсов для обеспечения ее жизнеспособности. Таким образом можно заключить, что реинжиниринг при наличии сопутствующих рисков, несомненно, поможет бизнесу в развитии и решении ряда задач, а также способствовать повышению прозрачности организации, формированию не обременяющих процесс производства зон контроля со стороны сотрудников, которые могут быть созданы путем делегирования полномочий или же их части, а также способствовать налаживанию отношений и связей между структурными подразделениями и отделами.

Новые технологии и различные инновации оказывают значительное влияние на реинжиниринг. Так при использовании новых технологий, становится возможным создание абсолютно новой, полностью переосмысленной структуры организации, а также максимально, при учете различного рода факторов и обстоятельств, усовершенствовать бизнес-процессы, которые в свою очередь направлены на повышение эффективности деятельности организации и также на получение конкурентных преимуществ, которые позволяют организации существовать и развиваться в будущем.

Литература

1. *Фокеева Т. А.* Реинжиниринг бизнес-процессов как метод совершенствования системы управления предприятием. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] // URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22427180> (дата обращения: 15.02.2020);
2. *Сайманов О. Г.* Реинжиниринг в бизнес-процессах. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] // URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22280230> (дата обращения: 16.02.2020);
3. *Блинов А. О., Рудакова О. С.* Реинжиниринг бизнес-процессов современных организаций. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс] // URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=21309531> (дата обращения: 15.02.2020);
4. *Блинов А. О.* Реинжиниринг бизнес-процессов: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления – / А. О. Блинов, О. С. Рудакова, В. Я. Захаров, И. В. Захаров. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – Электронно-библиотечная система IPR BOOKS [Электронный ресурс] URL: <http://www.iprbookshop.ru/81841.html> (дата обращения: 16.02.2020);
5. *Кауфман Н. Ю.* Реинжиниринг бизнес-процессов предприятий в контексте инновационного развития // Молодой ученый [Электронный ресурс] URL: <https://moluch.ru/archive/129/35768/> (дата обращения: 16.02.2020).

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие	3
-------------------	---

СЕКЦИЯ I

Б. К. Азанов. Объединение денежных систем РФ и РК и валютная интеграция в рамках ЕАЭС	6
А. А. Бобошко. Актуальные проблемы обеспечения экономической безопасности в инвестиционно-строительной деятельности	36
А. А. Бобошко, А. К. Моденов, Ш. Б. Мурсалов. Документальная выборка в ходе экспертизы	42
М. П. Власов. Оценка собственности предприятия и экономическая безопасность	53
Н. А. Гатгунен. Кластерное развитие территорий: русский и зарубежный подход	74
А. К. Долотбакова. Влияние миграционных процессов на экономическую безопасность Кыргызстана	85
С. А. Ершова, Т. Н. Орловская. Экономическая безопасность мегаполиса: цивилизационная идентичность	94
А. Э. Калинович. Утайка чужой собственности в уложении о наказаниях уголовных и исправительных в редакции 1885 года: система, общая характеристика, историческое значение	102
Р. В. Ковалев, Н. А. Ковалева. Методы обеспечения безопасности предприятия газораспределительной отрасли	111
И. А. Лебедева. Цифровизация банковского сектора: новые возможности и угрозы	119
Т. А. Лелявина, А. В. Шеховцова. Управление развитием кадрового потенциала и его реализацией в целях повышения экономической безопасности предприятия	130
А. К. Моденов. Факторы эффективности активов в среднесрочной перспективе, влияющие на экономическую безопасность	137

Л. Н. Никитина, П. А. Шиков, Ю. А. Шиков. Диверсификация источников финансирования промышленного предприятия как инструмент обеспечения экономической безопасности	147
С. М. Оганесян. Современные вопросы развития предпринимательства	154
Т. Н. Орловская. Экономическая безопасность: исследование готовности к цифровой экономике	159
А. А. Песоцкий, А. И. Таранов. Экономическая безопасность как инструмент повышения конкурентоспособности организации.	165
В. В. Усков, Е. О. Рубальский. Архитектурные особенности планирования и разработки программного обеспечения обработки данных процесса секвенирования	170
О. В. Харченко. Об опыте защиты экономической безопасности в Российской Империи в середине XIX века от мошенничества путем развития норм уголовного законодательства в уложении о наказаниях уголовных и исправительных	180
А. В. Чичкан. Тенденции экономического развития инвестиционно-строительной деятельности в Российской Федерации (на примере города Санкт-Петербург) и организация экономической безопасности	190

СЕКЦИЯ II

П. В. Алексева. Технологии управления развитием персонала как фактор повышения интеллектуальной составляющей экономической безопасности.	196
А. С. Бавеян. Экономическая безопасность в системе национальной безопасности	203
Е. А. Балахонцева. Особенности эффективности управления инфраструктурных проектов типа «умный город»	210
Д. А. Белова. Некоторые особенности правового обеспечения страхования недвижимости в РФ	217

П. С. Богданова. Меры противодействия коррупции в финансовой безопасности и строительстве в Российской Федерации	223
Д. С. Божко. Особенности обеспечения экономической безопасности малого и среднего предпринимательства	237
Д. А. Быстрова. Управление интеллектуальной составляющей персонала как фактор повышения конкурентоспособности организации.	243
А. К. Гевейлер, Д. А. Иванова. Научно-техническая безопасность России.	249
Л. М. Грачева. Особенности проведения судебно-экономической экспертизы при расследовании и раскрытии преступлений в сфере экономики	255
Т. А. Калинина. Обеспечение экономической безопасности в сфере здравоохранения	261
Е. А. Ким. Анализ и оценка финансовой составляющей экономической безопасности предприятия (организации)	267
И. А. Комышан. Незаконная вырубка леса как проявление теневой экономики, коррупции и угроза экономической безопасности Российской Федерации.	275
В. Д. Красавцева. Экономическая безопасность личности	286
М. А. Кузнецова. Финансовая устойчивость предприятия	292
М. И. Кулаков. Место и роль кадровой составляющей экономической безопасности коммерческой организации	298
А. М. Кулябина. Особенности обеспечения экономической безопасности на предприятиях малого бизнеса.	303
О. П. Курбатова. Экономическая безопасность на уровне предприятия: понятие и законодательное закрепление.	311
А. Ю. Курицын. Механизмы обеспечения экономической безопасности предприятий строительной сферы деятельности	318
Д. С. Луттэр. Основные особенности развития страхования жизни в Российской Федерации	325

Д. С. Луценко. Судебно–бухгалтерская экспертиза расчетов с контрагентами.	332
Л. И. Маджара. Махинации в бюджетной системе	339
Е. И. Макарычева. Некоторые особенности махинаций в сфере автострахования	343
А. А. Маппичева. Психодиагностика как фактор повышения кадровой безопасности предприятия	351
М. О. Мелоян. Американско-китайская комиссия по обзору экономики и безопасности. Экономическая война между США и КНР	358
А. А. Миронова. Криптовалюта и ее влияние на экономическую безопасность	364
К. Д. Петрова. Электронный документооборот в условиях цифровизации	372
А. В. Провлоцкая. Некоторые способы незаконного вывода за рубеж денежных средств при совершении коммерческих операций	381
В. В. Рахметова. Механизм обеспечения экономической безопасности на региональном уровне.	388
М. В. Резник. Современные методы выявления мошенничества с бухгалтерской отчетностью и предупреждение возникновения финансовых махинаций в организации	395
В. Э. Ривоненко. Повышение конкурентоспособности коммерческой организации как задача повышения экономической безопасности.	406
В. А. Самойлова. Судебная налоговая экспертиза в как самостоятельный род в системе судебно-экономической экспертизы, назначаемой по уголовным делам о налоговых преступлениях.	412
Е. С. Стреж. Экономическая безопасность в условиях цифровизации	418
Д. С. Стрелкова. Оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта в условиях риска банкротства.	423

П. С. Стрельникова. Роль и значение статистического наблюдения при оценке уровня экономической безопасности Российской Федерации	431
А. Д. Харитонов. Blockchain как цифровая эволюция рынка страхования	439
Н. А. Хижниченко. Роль судебно-экономической экспертизы при расследовании	446
Е. М. Чаглик. Мониторинг и оценка рисков хозяйственной деятельности строительной организации.	451
Х. В. Чернова. Перспективные методы выявления налоговых преступлений в сфере жилищно-коммунального хозяйства	461
Е. А. Шулепова. Общие принципы, методы реинжиниринга бизнес-процессов	469

Научное издание

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ:
ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ**

Материалы региональной научно-практической конференции
с международным участием

Компьютерная верстка *В. С. Весниной*

Подписано к печати 22.05.2020. Формат 60×84 $\frac{1}{16}$. Бум. офсетная.

Усл. печ. л. 27,9. Тираж 300 экз. Заказ 43. «С» 22.

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет.
190005, Санкт-Петербург, 2-я Красноармейская ул., д. 4.

Отпечатано на МФУ. 198095, Санкт-Петербург, ул. Розенштейна, д. 32, лит. А.